ПЕРМСКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 27 (799) 22 НОЯБРЯ 2021

BUSINESS CLASS

Газета в интернете
WWW.BUSINESS-CLASS.SU

Передаем за проезд 3 Шла эстакада по шоссе 4
Пузырь раздувается 5
Гиганты подсели 7 На углях и от души 44

ЭКОНОМИКА

ТОП 300

Business Class представляет главный экономический проект года – рейтинг «300 крупнейших предприятий Пермского края».

– Лучшие по выручке;
– Шагнувшие вверх и упавшие вниз;
– Удивившие результатами, несмотря на пандемию;
– Инвесторы и не совсем;
– Стабильные лидеры и новые надежды.

Рейтинг о том, как работает экономика Пермского края прямо сейчас.

Число случаев выявления коронавирусной инфекции в Пермском крае остается высоким

По официальной статистике, всю минувшую неделю выявлялось около 700 заболевших в день, порядка 400 человек находятся в больницах в тяжелом состоянии.

На минувшей неделе в Пермский край поступило 96 тыс. комплектов вакцины для профилактики COVID-19, из них 54 тыс. однокомпонентной вакцины «Спутник Лайт» и 42 тыс. «Спутник V». В Минздраве отмечают, что прививка компонентом «Спутник Лайт» предназначена только тем, кто проходит иммунизацию повторно, и тем, кто переболел коронавирусом за последние шесть месяцев. Всего в Пермский край поступило 1,29 млн доз вакцин.

Роспотребнадзор по Пермскому краю продолжает фиксировать несоблюдение мер, направленных на борьбу с распространением коронавирусной инфекции. Сотрудники выявили 126 нарушений в период локдауна в Пермском крае, большая часть зафиксирована в торговых точках. Суды наложили штрафы на сумму 2 млн рублей, сообщил глава регионального управления Виталий Костарев.

УМЕР СЕРГЕЙ ЛЕПИХИН

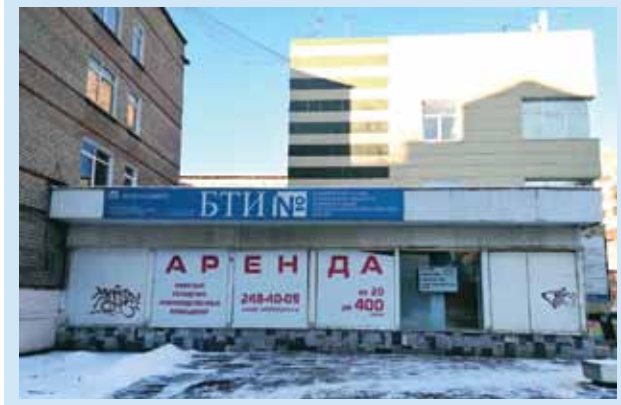
На 66-м году ушел из жизни известный режиссер, оператор и один из основателей пермской киностудии «Новый курс» Сергей Лепихин. Он закончил ВГИК, работал кинооператором в «Пермьтелефильме», режиссером-оператором на киностудии «Новый курс».

Коллеги режиссера рассказали, что последней работой Сергей Лепихина стала лента о пермской анимации. В последнее время он занимался осмыслением истории пермского кино и планировал еще несколько фильмов о знаковых пермских кинематографистах.

Третий мост через Каму

Прием заявок на участие в торгах для разработки проектной документации по строительству третьего моста через Каму в створе ул. Крисанова с подходами к нему продлен до 22 ноября. Краевые власти перенесли дату проведения конкурса с 8 ноября на 2 декабря этого года. Начальная (максимальная) цена контракта – 605,5 млн рублей. Конкурс был объявлен в начале октября 2021 года. Подрядчику необходимо спроектировать мост с подходами: граница правобережного подхода – ул. Борцов Революции, левобережного – ул. Петропавловская. Кроме того, в проекте предусмотрено строительство автодороги от ул. Борцов Революции до ее соединения с ул. Якутской с реконструкцией транспортной развязки на пересечении улиц Спешилова – Якутской – Докучаева – дороги Дружбы и возведением путепроводов через железнодорожные пути. Также вкупе с мостовым переходом необходимо запроектировать реконструкцию ул. Крисанова на участке от ул. Петропавловской до ул. Пушкина. В рамках проектирования подрядчик рассмотрит альтернативный вариант трассы мостового перехода в створе ул. Окулова с выходом на площадь Гайдара.

Снос бизнес-центра



Арендаторы бизнес-центра по ул. Газеты «Звезда», 5 до Нового года должны покинуть помещения. Строительный холдинг «Мегаполис» планирует снести здание, на его месте девелопер построит новый жилой дом люкс-класса. В компании корреспонденту Business Class также сообщили, что объект находится в стадии проектирования, сроки его завершения пока не определены.
Имущественный комплекс по ул. Газеты «Звезда» раньше принадлежал ПАО «Проектно-конструкторское и технологическое бюро химического машиностроения» (ПКТБ «Химмаш»). Служба судебных приставов распорядилась реализовать здание и прилегающую к нему территорию за долги бюро. Строительный холдинг «Мегаполис» приобрел имущественный комплекс в собственность за 162,2 млн рублей.

ТРАНСПОРТ

Передаем за проезд

В январе 2022 года в Перми начнет действовать новый тариф на проезд. Разработчики изменений сделали все, чтобы максимально скрасить ситуацию для тех, кто много ездит на общественном транспорте, и подтолкнуть горожан к покупке проездных.

Текст: **Кристина Суворова**

Пермская городская дума утвердила новый тариф на проезд. С 10 января 2022 года стоимость разовой поездки в автобусе и трамвае, а также провоза багажа составит 33 рубля.

Изначально в повестке пленарного заседания 16 ноября стоял вопрос только о новой методике формирования тарифа. Депутаты утвердили ее в первой половине дня. Расчетный тариф по новой формуле получился на уровне 36 рублей. Сразу же администрация внесла в гордуму и проект решения об установлении самого тарифа. Его предложили сделать ниже экономически обоснованного – 35 рублей.

Во время перерыва в «пленарке» прошло заседание думского комитета по экономическому развитию. После него пришли к еще меньшей сумме – 33 рубля, и дальше обсуждалась уже она. И еще ряд изменений.

Скорректировано тарифное меню. Введены новые виды проездных и тарифные планы, которые позволят существенно экономить при регулярном пользовании транспортом. По расчетам администрации, минимальная стоимость одной поездки может составить 11 рублей по льготным проездным и 21 рубль по гражданским.

Первый заместитель главы администрации Перми Эдуард Хайруллин перечислил пункты тарифного меню. Гражданские проездные: безлимит на сутки даст скидку 6%; безлимит на 15 дней (необязательно подряд) – 10%; на 40 поездок в месяц – 10%; безлимит на месяц, на квартал и на год – 15%, 20% и 35% соответственно.

Льготные: для учащихся младших классов – проезд бесплатный. Для школьников 5-11-х классов, студентов, пенсионеров, членов многодетных малоимущих семей тарифы одинаковы. Проездной на 30 поездок на квартал, безлимит на 15 дней с момента оплаты – со скидкой 30%; безлимит на квартал – со скидкой 50%.

В мэрии хотят, чтобы проездными пользовались минимум 30% пассажиров, так как такие поездки легче администрировать. К использованию безлимитных тарифов граждан подталкивают и отменой действующих сейчас «бонусов».

Бесплатная пересадка в течение 40 минут (1 часа для отдаленных районов) будет заменена скидкой на вторую поездку в размере 50%. Она будет действовать в виде отдельного тарифного плана на гражданском электронном проездном. Перестанет предоставляться скидка при оплате разовой поездки по банковской и транспортным картам.

Как пояснил Эдуард Хайруллин, такое решение мотивировано снижением потребности в осуществлении пересадки. Так, за полтора года действия маршрутной сети 13 автобусных маршрутов было продлено, открыт новый трамвайный маршрут, также два новых автобусных маршрута появятся в январе 2022 года.

Депутат Владимир Манин предложил вернуться к этому пункту после более детальных расчетов, так как для жителей отдаленных районов бесплатная пересадка имеет большое значение. Г-н Хайруллин отметил, что как раз для них и будут выгодны безлимитные тарифы.

Председатель экономического комитета Пермской городской думы Арсен Болквадзе отметил, что стоимость гражданского безлимитного проездного на месяц составит 1683 рубля. «Я бы попросил администрацию усилить работу по информированию о новом тарифном меню. Оно действительно дает существенные преимущества и возможности экономить и передвигаться по городу дешевле. Учитывает пожелания жителей – поездки по льготным проездным теперь не «сгорают» через месяц. Появились билеты на 15 дней и так далее. Задача департамента транспорта – донести это до людей, а также дать полную информацию, где купить транспортные карты, как их пополнить. С моей точки зрения, переход на новое тарифное меню станет своеобразной реперной точкой, которая покажет, насколько ответственные лица справляются со своими обязанностями», – считает он.

Некоторые депутаты высказали опасения, что повышение тарифа негативно скажется на уровне пассажиропотока общественного транспорта. Председатель Пермской городской думы Дмитрий Малютин отметил, что депутатский корпус продолжит в постоянном режиме контролировать реализацию новой транспортной модели и выполнение мероприятий, запланированных администрацией для повышения пассажиропотока.

«Мы рассматриваем очень непростой и значимый вопрос. У него две составляющие – политическая и экономическая. С точки зрения финансов расчеты администрации понятны – есть только два источника для финансирования отрасли: бюджет города и личные средства жителей. Дефицит бюджета близок к предельному, говорить о сокращении и пересмотре социальных программ и других взятых муниципалитетом обязательств – не вариант. В то же время я понимаю, что нужно учесть и финансовые возможности населения, особенно его наименее защищенных слоев. Поэтому путь принятия тарифа, который ниже экономически обоснованного, считаю возможным. Новые виды льготных и гражданских проездных позволяют платить за поездки даже меньше, чем при действующей стоимости 24 и 26 рублей», – подчеркнул Дмитрий Малютин.

Глава Перми Алексей Дёмкин пояснил, что столь сжатые сроки для обсуждения методики формирования тарифа, его величины и новых тарифных планов связаны с отменой в судебном порядке действующего тарифа. Такое решение принято по иску одного из пермских перевозчиков. Суд указал и на недостатки старого порядка установления тарифа.

В связи с этим дума по предложению мэрии установила два тарифа – на период до 10 января в размере 26 рублей (то есть в это время ничего для пассажиров не изменится) и с 10 января 2022 года – 33 рубля. С этой же даты начнут действовать и новые проездные.

ИНФРАСТРУКТУРА

Шла эстакада по шоссе

Первый этап строительства ул. Крисанова стартует в декабре 2021 года. Он включает возведение развязки с шоссе Космонавтов. Власти готовятся к изъятию недвижимости для реализации этого проекта, а также трассы ТР-53.

Источник – министерство транспорта Пермского края

Текст: **Кристина Суворова**

Краевые власти ищут подрядчика для выполнения строительно-монтажных работ в рамках первой очереди реконструкции ул. Крисанова. Он должен будет возвести развязку в разных уровнях на пересечении ул. Столбовой и шоссе Космонавтов.

Проект предполагает обособленное движение по шоссе, которое поднимут над перекрестком, построив эстакаду. Ее ширина – четыре полосы, кроме того, предусмотрены дополнительные боковые проезды по две полосы. По дороге Крисанова – Столбовая на обособленном полотне расположена трамвайная линия, она соединится с путями на ул. Пушкина.

Проектировщики рассматривали и другие варианты – «опустить» шоссе Космонавтов в тоннель или построить путепровод в створе ул. Крисанова. Первое решение признали слишком дорогим, второе отвергли из-за слишком маленького расстояния между путепроводом и жилыми домами.

Строительство по шоссе Космонавтов путепровода эстакадного типа с подпорными стенами обойдется в сумму порядка 1,2 млрд рублей. Это самая затратная часть объекта.

Согласно проектной документации, в состав первого этапа работ помимо эстакады входят:

- реконструкция шоссе Космонавтов от ул. Плеханова до ул. Подгорной;
- прокладка небольшого участка ул. Крисанова – от шоссе до ул. Полевой;
- переустройство трамвайных линий от дома по ул. Челюскинцев, 2а (напротив ТЦ «Карусель») до ул. Полевой;
- реконструкция участка ул. Столбовой на подходе к транспортной развязке.

Здесь проект стыкуется с решениями по реконструкции ул. Карпинского с путепроводом через железную дорогу.

Подрядчик переустроит коммуникации, установит новое освещение и шумозащитные экраны, сделает тротуары, подъезды к развязке, благоустроит территорию. Начальная стоимость контракта на выполнение работ составляет 3,42 млрд рублей. Строительство финансирует бюджет Пермского края.

Заявки на участие в конкурсе принимаются до 1 декабря. Планируется, что до конца текущего года подрядчик выйдет на площадку. Начнется снос строений, расчистка земель в границах отвода дороги и переустройство коммуникаций. Возведение эстакады стартует в ноябре-декабре 2022 года. Все работы на объекте должны завершиться к концу июля 2024 года.

Продление ул. Крисанова до ул. Пушкина со строительством моста через реку Данилиху выделено во вторую очередь строительства.

Чтобы потом снести

Для подготовки документации, необходимой для изъятия в государственную собственность Пермского края недвижимого имущества с целью продления ул. Крисанова, привлекут подрядчика. Реализация масштабного дорожного проекта разбита на этапы, и работы необходимо выполнить для первого из них – строительства путепровода по шоссе Космонавтов.

Подрядчик должен будет сформировать перечень недвижимого имущества, подлежащего изъятию, получить достоверную информацию о государственной регистрации прав на каждый объект, выполнить оценку их рыночной стоимости и размера компенсации в связи с изъятием, провести переговоры с собственниками и подготовить проекты соглашений с ними. Услуги оценены в 18,8 млн рублей.

Аналогичная закупка проводится по первому этапу строительства дороги «Переход ул. Старцева – пр. Октябрят – ул. Целинная» (ТР-53). Он включает продление ул. Уинской и возведение моста через реку Иву. Начальная стоимость контракта на подготовку документации с целью изъятия недвижимости для этого объекта – 19,6 млн рублей. На выполнение работ дается 11 месяцев (330 календарных дней).

Для продления ул. Уинской сейчас выбирают подрядчика, прием заявок продлен до 23 ноября. Начальная цена контракта – 5,43 млрд рублей.

Депутат Пермской городской Думы Владимир Манин в разговоре с Business Class отметил, что строительство моста через реку Иву разгрузит перекресток улиц Уинской и Грибоедова. Он подчеркнул, что важно уже сейчас планировать и дальнейшее развитие транспортной инфраструктуры. «Продолжают застраиваться микрорайон Висим, коттеджный поселок Пихтовая стрелка, увеличивается частная застройка в Запруде, новые дома строят и на Вышке. Нужно уже сейчас принимать решение и утверждать планы по реализации всех этапов строительства трассы ТР-53, чтобы в дальнейшем избежать прохождения дороги по жилым домам и лишних сложностей с изъятием участков», – считает Владимир Манин.

ПРОЕЗД ЧЕРЕЗ ЧЕРНУШКУ И ОРДУ

Объявлен конкурс на проектирование федеральной скоростной автомобильной дороги Казань – Екатеринбург на территории Пермского края. Подрядчик должен будет подготовить документацию по строительству участка от границы Прикамья с Башкортостаном до границы со Свердловской областью. Ориентировочная протяженность объекта – 92 км, количество полос – четыре, расчетная скорость движения – 120 км/час.

Заказчиком работ выступает государственная компания «Российские автомобильные дороги». Источник финансирования контракта – субсидии федерального бюджета. Начальная (максимальная) цена договора составляет 1,4 млрд рублей.

Заявки принимаются до 29 ноября. Согласно проекту соглашения, изыскательские работы подрядчик должен будет провести до 25 декабря 2021 года. К середине мая следующего года он обязан подготовить проектно-сметную документацию, еще в течение двух месяцев – обеспечить получение положительного заключения ФАУ «Главгосэкспертиза России».

На территории Пермского края новая дорога Казань – Екатеринбург будет пересекать две региональные трассы: Чернушка – Тюш – Явгильдино и Голдыри – Орда – Октябрьский. На этих участках построят две транспортные развязки.

НЕДВИЖИМОСТЬ

Пузырь раздувается

Цены на квартиры в Перми увеличились с начала года на 20%. По итогам октября рост продолжился, хотя на рынке появилось большое количество новых квартир. Эксперты говорят, что это может привести к повторению обвала цен 2008 года.

Текст: **Регина Бартули**

На пермском рынке недвижимости не прекращается рост цен на жилье. С января по сентябрь 2021 года стоимость каждого квадратного метра в новых домах выросла на 12,5 тыс. рублей, а на вторичном рынке – почти на 13 тысяч рублей. В процентах подъем составил 17,9% и 21,3% соответственно. Директор аналитического центра «КД-Консалтинг» Алексей Скоробогач рассказал Business Class, что в октябре квадратный метр в новостройке в среднем стоил 82,56 тыс. рублей. Эксперты отмечают, что до Нового года цены вряд ли снизятся, а после «пузырь» может лопнуть.

Директор агентства недвижимости «Территория» Екатерина Пахомова уверена, что до конца года цены не уменьшатся, а рынок сохранит свою активность. «За октябрь стоимость квадрата в новостройках подросла, но не очень сильно. Это связано с тем, что появились объекты в отдаленных районах, и они сбалансировали цены. Ряд компаний, чьи проекты востребованы, систематически поднимают стоимость раз в два месяца, в квартал. Иногда это может быть сразу на 5 тысяч за квадрат. Девелоперы, которые заранее объявляют о таком скачке цены, мотивируют тем самым на покупку людей, которые рассматривают данный объект. В связи с этим возникает дополнительный ажиотаж по ряду квартир», – поделилась г-жа Пахомова.

Эксперты отмечают, что количество объектов на вторичном рынке уменьшилось, а цены здесь выросли в октябре даже больше, чем на новое жилье. Директор консалтинговой компании S.Research&Decisions Регина Давлетшина обращает внимание, что средняя цена предложения увеличилась за счет того, что появились объекты, цена квадрата в которых доходит до 120 тысяч рублей. Если исключить такие квартиры из выборки, то в среднем стоимость вторички составляет 69,8 тысяч рублей за кв. м, а за месяц подорожание произошло на 1%. «Мы видим, что рост цен на вторичном рынке постепенно замедляется», – подытожила она.

В Перми можно выбрать квартиру на вторичном рынке в достаточно новых домах, рассказала Екатерина Пахомова. «Можно существенно сэкономить, но люди предпочитают приобретать объекты в новостройках, потому что большая доля сделок идет при помощи ипотеки. На новое жилье продолжает действовать льготное кредитование, и сейчас особенно мотивирует к покупке выгодными условиями семейная ипотека», – добавила она.

В конце октября произошло очередное увеличение ключевой ставки, поэтому банки отреагировали повышением процента по обычной ипотеке – в районе 9-9,5%, отмечает генеральный директор агентства недвижимости «Респект» Алексей Ананьев. «Это повлияло на настроение покупателей. Количество ипотечных сделок постепенно сокращается. Вероятнее всего, ключевую ставку еще повысят, кредиты тоже вырастут до 10% и вернутся к уровню 2018-2019 годов», – считает он.

Регина Давлетшина проводит параллели с кризисом 2008 года: «Сейчас ситуация складывается аналогичная той, что была в 2008 году: тогда также цены активно росли, и застройщики придерживали продажи. В результате одномоментно они вышли с большими объемами. Появление на рынке множества квартир привело к тому, что ценовой «пузырь» лопнул. Сейчас может произойти то же самое. По сравнению с августом-сентябрем объем предложения на пермском рынке новостроек уже увеличился в четыре раза. Ситуация может усугубиться в I квартале 2022 года. Нынешний рост цен я бы назвала инерционным, оснований для него все меньше».

Слова эксперта подтверждают данные Управления Росреестра по Пермскому краю: за три квартала 2021 года уже поставлено на государственный кадастровый учет 47 многоквартирных домов в Перми и Пермском крае. Такое же количество было введено за весь 2020 год. Общая площадь введенных в эксплуатацию помещений составила почти 700 тысяч кв. м.

Начальник отдела по кадастровому учету и государственной регистрации прав на объекты капитального строительства Управления Светлана Трофимова отмечает, что наибольший объем заявлений поступит для постановки на кадастровый учет многоквартирных домов в конце года, так как значительная часть объектов находится на стадии завершения строительства. Разрешения на их ввод в эксплуатацию будут получены застройщиками в ноябре-декабре 2021 года.

Однако Алексей Ананьев считает, что нельзя сравнивать сложившуюся ситуацию с 2008 годом, так как сейчас дома возводят с использованием эскроу-счетов. «Девелопер все равно получит деньги только тогда, когда раскроет эскроу-счета. Неважно, продаст он сейчас объект или в конце стройки. В 2009 году было резкое падение стоимости, я не вижу, чтобы наблюдалась подобная ситуация. Может быть, небольшое снижение на 5-10% цен именно для того, чтобы привлечь покупателей и минимизировать ставку по кредитам на строительство объектов».

Источник – «КД-Консалтинг»

The AMBER
BAR & GRILL

Сезонное меню,
вдохновленное осенью

Комсомольский пр., 47 | 207-46-47 | @theamber_bar

На правах рекламы

ГОРОД

Ребята с нашего двора

В центре внимания пермских депутатов – дворы и дороги. На заседании Пермской городской думы подвели итоги сезона благоустройства.

Текст: **Кристина Белорусова**

На очередном заседании Пермской городской думы депутаты обсудили вопросы местного значения – ремонт дорог и дворов. С отчетами об итогах благоустроительного сезона выступили заместители главы администрации города. Народные избранники обратили внимание на детали, которые сделают инфраструктуру комфортнее для жителей.

Из лета в зиму

По итогам дорожного сезона в Перми отремонтировано более миллиона квадратных метров дорог. На эти цели из бюджетов всех уровней выделялось 1,4 млрд рублей, такие данные огласил исполняющий обязанности главы администрации города Сергей Красильников. По национальному проекту привели в порядок 18 объектов общей площадью 355 тыс. кв. метров, установлены 10 новых и модернизированы пять действовавших светофоров. Из федерального бюджета направили на ремонт пермских дорог 600 млн рублей.

Не менее значимый региональный проект – «Малые дела», в рамках которого обустраиваются дороги местного значения. По данным мэрии, в рамках этого проекта отремонтировано 125 тыс. кв. метров дорожного полотна, это девять объектов. Затраты составили 242 млн рублей.

Содержание и текущий ремонт улично-дорожной сети осуществляют 10 компаний, с ними заключены долгосрочные контракты. Они обслуживают 19 млн квадратных метров дорог, тротуаров, газонов.

С начала текущего года зафиксировано снижение аварийности на дорогах. По словам Сергея Красильникова, за 9 месяцев зарегистрировано 521 ДТП с пострадавшими, за аналогичный период прошлого года подобных насчитывалось на 28% больше.

«Среди крупных дорожных проектов этого года – реконструкция улиц Героев Хасана, Карпинского, Краснополянской, строительство нового полотна по ул. Маршала Жукова и ул. Лесной», – добавил вице-мэр.

В завершение г-н Красильников рассказал о контроле за зимним содержанием дорог. По его словам, контроль подрядчиков осуществляется ежедневно. Дорожники вооружены 350 единицами снегоуборочной техники, привлекают порядка 400 дворников, наращивают объемы применения противогололедных материалов.

Депутат Сергей Захаров отметил, что зачастую дорожные проекты требуют доработки. «Планируют ли власти сделать этот процесс более публичным, чтобы учесть нюансы еще на этапе проектирования?» – поинтересовался депутат.

«Сначала разрабатывается концепция проекта, потом на ее основании – проектно-сметная документация. С ней жители могут ознакомиться на сайте администрации. Часто корректировки связаны с какими-то техническими моментами: например, есть подземные коммуникации, которые не всегда отображены на картах, что приводит к срыву запланированных сроков строительства», – объяснил Сергей Красильников.

Депутаты обратили внимание администрации на зимнее содержание улиц.

По словам Сергея Красильникова, современный материал «Бионорд» сейчас используется только в центральном планировочном районе. «Средство отлично зарекомендовало себя при ледяном дожде, резких перепадах температуры. Единственный недостаток – дороговизна, – рассказал г-н Красильников. – Что касается контроля, то в ежедневном режиме этим занимаются сотрудники районных администраций, они выезжают на объекты вместе с подрядчиком. Кроме того, специалисты административной комиссии проверяют улицы в микрорайонах».

Депутат Алексей Овчинников поинтересовался, каким образом распределяются сэкономленные в рамках конкурсов на ремонт дорог средства. По словам г-на Красильникова, все деньги остаются в отрасли. «К заключенному муниципальному контракту составляется дополнительное соглашение, контракт перерегистрируется, и на эти суммы выполняются работы», – пояснил замглавы мэрии.

Арсен Болквадзе, депутат гордумы, выразил мнение о необходимости учета строительства парковочных карманов и мест для посадки и высадки при ремонте дорог рядом со школами и детскими садами, больницами.

Его коллега Владимир Молоковских обратил внимание на сужение участка улицы Ленина возле Театра-Театра в рамках реконструкции: «Обустроены новые пешеходные переходы, за счет чего правая полоса в некоторых местах резко сужается. Честно говоря, это немного напрягает. Не получится ли так, что выступ будет камнем преткновения?» Сергей Красильников пояснил, что в рамках ремонта произойдет упорядочивание парковочных мест с правой стороны. Рядом с перекрестками сохраняется трехполосное движение. Пешеходный переход в этом месте очень востребован».

Детям и взрослым

Замглавы администрации Перми Игорь Субботин рассказал о проведенном ремонте дворовых территорий. По итогам проверок за девять месяцев текущего года в отношении УК и ТСЖ составлено более тысячи протоколов о нарушениях в содержании дворов.

В этом году на благоустройство площадок из бюджетов разных уровней было выделено около 408 млн рублей. Преобразилось 66 дворов около 106 многоквартирных домов. Работы завершены на всех объектах, сказал Игорь Субботин.

Кроме того, установили 119 детских площадок во дворах. Депутат Илья Власов спросил, появятся ли новые площадки в микрорайоне Запруд. «Сегодня дети могут играть только на площадке в ЖК «Вишневый», но он огорожен забором, многие туда попасть не могут», – посетовал он.

«У нас есть программа по строительству новых детских спортивных площадок не только на территориях многоквартирных домов, но и в микрорайонах индивидуальной жилой застройки. Конечно, будем делать», – ответил Игорь Субботин.

«В целом сезон дорожных работ и благоустройства получился продуктивным, удалось грамотно отработать и по дорожному нацпроекту, и по депутатским программам. Зима уже близко, поэтому необходимо поднимать тему содержания улично-дорожной сети и дворов в зимний период. Безусловно, это тема будет на депутатском контроле», – резюмировал председатель Пермской гордумы Дмитрий Малютин.

ГЛАВНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ

В первом чтении депутаты утвердили основные параметры проекта бюджета на 2022 год и плановый период 2023-2024 годов. В 2022 году доходы бюджета составят 43,6 млрд рублей, в 2023 году – 43,7 млрд рублей, в 2024 году – 39,5 млрд рублей. Расходы запланированы в размере по 45,9 млрд рублей в 2022-2023 годах, в 2024 году – 38,9 млрд рублей. С 2024 года планируется перейти на бездефицитный бюджет с погашением муниципального долга к 2026 году.

Инвестиционная часть бюджета составит более 30% в 2022 году. В 2022-2023 годах это более 14 млрд рублей.

На сферу образования власти заложили 17 млрд рублей, на дорожное хозяйство и транспорт – около 12 млрд, на ЖКХ и благоустройство в 2022 и 2023 годах – почти 9 млрд. Среди крупных объектов, которые будут реализованы в ближайшие три года, – ремонт улиц Ленина, Петропавловской, Комсомольского проспекта, набережной в Кировском районе, завершение капремонта сквера у гостиницы «Урал» и работы на последнем участке эспланады.

Во втором, окончательном чтении гордума рассмотрит проект бюджета в декабре. Для подготовки документа к заседанию создана специальная рабочая группа, она рассмотрит все предложенные поправки перед вторым чтением, рассказала первый вице-спикер думы Наталья Мельник.

«Самая главная задача – это балансировка бюджета. Для нас важно выполнить взятые на себя, в том числе и добровольно, социальные обязательства. Особое внимание нужно уделить дефициту, только в случае грамотной финансовой политики мы можем выйти к 2024 году на профицит», – подчеркнул Дмитрий Малютин, председатель Пермской думы.

ТОП B 300

www.business-class.su

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ ГАЗЕТЫ BUSINESS CLASS

ЭКОНОМИКА

Гиганты подсели

ТОП-300 крупнейших предприятий края впервые за четыре года снизил показатели. Пандемия ударила по выручке, а по снижению прибыли и вовсе установлен антирекорд. Но в целом лидеры все те же – нефть, газ, химия.

ТОП-300

Business Class представляет ежегодный рейтинг ТОП-300 крупных и средних предприятий Пермского края по объемам полученной за 2020 год выручки.

Основные факты о рейтинге 2020 года:

– Суммарная выручка компаний – участников рейтинга 2020 года впервые за последние 4 года снизилась по сравнению с предыдущим периодом (-10%) и составляет 1792,7 млрд руб.

– Среднее значение выручки участников ТОП-300 в 2020 году составляет 6,0 млрд руб. (в 2019 году – 6,7 млрд руб.). Совокупная выручка первых 7 компаний рейтинга превышает суммарную выручку остальных 293 участников (в 2019 году соотношение было 5 против 295).

– Нижняя планка для вхождения в рейтинг в 2020 году составила 510,5 млрд руб., что на 26% ниже порогового значения 2019 года (690,8 млн руб.). Из новичков рейтинга выше всех поднялось ООО «Дайльманн Ханиэль Шахтострой» (17 место).

– Первые пять позиций ТОП-300 неизменны на протяжении последних 3 лет, лидером является ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМНЕФТЕОРГСИНТЕЗ» (17% выручки ТОП-300).

– По количеству предприятий, относящихся к той или иной отрасли, лидирует обрабатывающая промышленность (115 организаций), следом за ней – 83 предприятия – оптовая и розничная торговля.

– По основным финансово-экономическим показателям деятельности традиционно лидируют предприятия обрабатывающей промышленности, на долю которых приходится 49% выручки, 44% прибыли и 66% активов ТОП-300.

– Практически все основные финансово-экономические показатели участников ТОП-300 снизились в сравнении с предыдущим годом: валюта баланса (-11%), внеоборотные активы (-22%), капитал и резервы (-27%), прибыль до налогообложения (сокращение в 2 раза). Исключение – оборотные активы (+13% к 2019 году).

– Общее число компаний, заработавших прибыль по итогам 2020 года, составило 262 (в прошлом году – 264). Доля прибыльных компаний составила 88%, убыточных – 12% (в 2019 году – аналогичное соотношение). Прибыльные компании получили суммарную прибыль 161,9 млрд руб. (в 2019 году – 319,6 млрд руб.), убыточные – суммарный убыток 11,5 млрд руб. (в 2019 году – 6,8 млрд руб.).

– Самой прибыльной компанией в 2020 году является ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (52,8 млрд руб., 35% совокупной прибыли ТОП-300).

– Самый убыточный участник рейтинга 2020 года – АО «СОЛИКАМСКБУМПРОМ» (-2,2 млрд руб., 19% суммарного убытка ТОП-300).

ТОП-300 крупных и средних предприятий Пермского края по итогам 2020 года (тыс. руб.)

№ в рейтинге	Наименование организации	Выручка	Прибыль (убыток) до налогообложения	Валюта баланса	Внеоборотные активы	Оборотные активы	Капитал и резервы
1	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	308 499 170	21 442 011	160 476 620	50 159 559	110 317 061	100 247 623
2	ООО "ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ"	254 815 117	52 830 114	240 288 180	189 319 991	50 968 189	172 823 954
3	ПАО "УРАЛКАЛИЙ"	154 661 798	5 693 447	519 948 909	344 222 293	175 726 616	48 168 202
4	ООО "Газпром трансгаз Чайковский"	56 734 778	762 464	26 267 295	11 442 600	14 824 695	16 445 866
5	АО "ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ"	45 342 552	6 555 661	83 055 317	71 189 900	11 865 417	5 598 828
6	ООО ТД "УРАЛХИМ"	45 261 275	475 105	10 004 328	126 315	9 878 013	48 467
7	ПАО "ПЕРМЭНЕРГОСБЫТ"	38 175 604	1 191 537	6 836 209	889 806	5 946 403	2 164 453
8	ООО "ЕвроХим-УКК"	29 549 048	13 393 079	162 020 833	133 189 175	28 831 658	156 645 636
9	ООО "Газпром межрегионгаз Пермь"	21 488 941	97 441	4 069 461	170 149	3 899 312	-1 327 455
10	ПАО "МЕТАФРАКС"	20 217 238	4 325 875	100 922 762	76 827 434	24 095 328	51 082 618
11	ООО "Камский кабель"	19 554 949	120 273	7 992 477	608 546	7 383 931	2 927 827
12	ООО "ММК-Лысьвенский металлургический завод"	17 993 192	2 363 836	12 518 753	5 871 073	6 647 680	9 306 344
13	АО "ОДК-АВИАДВИГАТЕЛЬ"	15 942 119	522 111	39 821 624	3 192 003	36 629 621	697 146
14	АО "НОВОМЕТ-ПЕРМЬ"	15 640 903	648 419	37 633 811	17 914 942	19 718 869	14 724 682
15	ООО "НОВАТЭК-Пермь"	14 676 579	139 175	5 456 077	4 339	5 451 738	5 161 397
16	ООО "Крон"	12 028 189	314 451	4 907 525	9 272	4 898 254	185 609
17	ООО "Дайльманн Ханиэль Шахтострой"	11 703 827	2 982 441	4 226 395	66 613	4 159 782	2 240 414
18	АО "СОЛИКАМСКБУМПРОМ"	11 534 677	-2 215 524	29 646 077	21 017 914	8 628 163	13 244 145
19	ПАО "НПО "Искра"	11 501 350	-1 989 439	20 190 181	2 432 378	17 757 803	360 181
20	ООО "Юговской Комбинат Молочных Продуктов"	11 449 842	1 395 329	6 584 808	2 211 463	4 373 345	3 943 601
21	ООО "КАБЕЛЬНЫЙ ЗАВОД КАБЭКС"	11 149 544	362 625	1 660 398	295 368	1 365 030	505 125
22	ООО "МЕТАФРАКС ТРЕЙДИНГ"	10 506 319	244 462	2 430 467	136 545	2 293 922	1 393 492
23	ОАО "Пермметалл"	10 404 409	57 574	774 072	74 699	699 373	380 999
24	ООО "Бета Пермь"	9 293 068	288 718	1 092 563	108 732	983 831	43 380
25	АО "СИБУР-ХИМПРОМ"	9 193 597	636 966	18 508 543	16 389 478	2 119 065	16 704 497
26	ООО "УРАЛБУМАГА"	8 950 997	-76 750	7 787 227	5 922 826	1 864 401	1 359 502
27	ООО ТД "Европейский картон"	8 930 289	3 776	1 148 537	10 362	1 138 175	382 136
28	ООО "НСХ АЗИЯ ДРИЛЛИНГ"	8 780 007	1 482 897	11 314 711	7 621 375	3 693 336	3 280 063
29	ООО "УРАЛОЙЛ"	8 419 939	1 259 857	15 227 083	6 843 679	8 383 404	12 294 482
30	ОАО "Губахинский кокс"	8 374 993	491 661	5 523 433	1 474 709	4 048 724	4 666 468
31	АО "БЕРЕЗНИКОВСКИЙ СОДОВЫЙ ЗАВОД"	8 202 442	916 589	5 900 772	4 854 675	1 046 097	3 309 298
32	ООО "СВЕЗА УРАЛЬСКИЙ"	8 202 065	1 705 348	8 299 908	4 839 383	3 460 525	7 316 355
33	ООО "САТУРН-Р-АВТО"	8 150 445	143 763	1 377 343	183 399	1 193 944	499 358
34	ООО "Уралкалий-Ремонт"	8 002 302	311 630	3 563 498	226 921	3 336 577	1 785 618
35	ОАО "Соликамский магниевый завод"	7 961 754	440 106	5 433 934	2 726 917	2 707 017	3 476 683
36	ООО "УралБизнесЛизинг"	7 921 142	193 409	12 688 812	11 308 143	1 380 669	1 510 135
37	ООО "СИБТРЕЙД"	7 875 981	44 963	42 464	172	42 292	18 732
38	ООО "Пермская сетевая компания"	7 490 491	-646 384	7 335 348	5 036 149	2 299 199	-7 823 207
39	ООО "АКТУМ"	7 397 707	507 975	2 749 514	1 320	2 748 194	701 457
40	ООО "Маслозавод Нытвенский"	6 632 731	528 754	2 222 771	237 306	1 985 465	824 816
41	ООО "ПРИКАМСКИЙ КАРТОН"	6 537 515	-69 362	1 203 057	208 977	994 080	-31 483
42	ООО ТД "ГАЛОПОЛИМЕР"	6 522 283	107 239	731 229	59 218	672 011	173 299

ТОП-300

№ в рейтинге	Наименование организации	Выручка	Прибыль (убыток) до налогообложения	Валюта баланса	Внеоборотные активы	Оборотные активы	Капитал и резервы
43	АО "ЧУСОВСКОЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД"	6 498 510	523 791	10 080 641	4 570 537	5 510 104	6 057 402
44	ООО "Мотовилиха-гражданское машиностроение"	6 207 274	89 947	3 611 518	293 672	3 317 846	-100 641
45	ООО "Квин"	5 952 293	301 678	1 235 938	138 525	1 097 413	827 824
46	АО "Редуктор-ПМ"	5 703 278	356 556	12 182 982	5 766 453	6 416 529	8 650 412
47	ООО "ГОРНОЗАВОДСКЦЕМЕНТ"	5 698 015	969 503	4 432 965	2 387 071	2 045 894	2 341 825
48	ООО "Большая СемьЯ"	5 472 692	63 938	671 694	132 650	539 044	60 753
49	АО "ОДК-СТАР"	5 390 320	164 843	6 383 705	1 594 287	4 789 418	3 239 238
50	ООО "Иксолла"	5 085 785	25 076	249 692	24 330	225 362	61 397
51	ООО "Грайф Пермь"	4 933 574	1 106 229	1 816 091	458 266	1 357 826	756 231
52	ООО "Агропроф"	4 920 561	228 196	1 772 641	222 789	1 549 852	618 629
53	ООО "Лион-трейд"	4 909 549	-34 507	2 150 840	260 334	1 890 506	541 646
54	ООО "Инкаб"	4 798 619	213 307	4 816 936	1 916 524	2 900 412	104 734
55	ООО ТК "Чайковский Текстиль"	4 653 722	48 341	1 049 379	1 020	1 048 359	37 794
56	ООО "1 СТРОЙЦЕНТР САТУРН-Р"	4 629 256	123 957	1 019 400	42 034	977 366	399 260
57	ООО "Форвард-Авто"	4 607 700	33 745	884 201	201 394	682 807	282 606
58	ООО "Пермская химическая компания"	4 603 332	2 624 201	4 583 744	972 662	3 611 082	4 328 115
59	АО "ГАЛОПОЛИМЕР ПЕРМЬ"	4 597 191	78 336	5 593 897	3 726 003	1 867 894	4 965 943
60	АО "БАСТИОН"	4 583 511	202 916	8 770 113	418 620	8 351 493	2 882 325
61	ООО "Мясокомбинат "Кунгурский"	4 566 787	36 198	3 442 756	2 022 031	1 420 726	864 001
62	ООО "ТД ЛИОН"	4 541 564	79 607	2 894 135	32 611	2 861 524	1 647 561
63	ООО "УРАЛОПТИНСТРУМЕНТ"	4 444 576	417 840	2 838 600	217 632	2 620 968	2 448 523
64	ПАО "ПЕРМСКАЯ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРИБОРОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ"	4 365 611	129 781	10 199 194	3 640 406	6 558 788	4 988 139
65	ООО "НОВОГОР-Прикамье"	4 285 293	743 387	11 051 164	9 167 809	1 883 355	2 998 301
66	ООО "СМУ № 3 Сатурн-Р"	4 264 075	3 176 719	5 933 637	1 855 327	4 078 310	4 678 859
67	АО "ПРОДО ПТИЦЕФАБРИКА ПЕРМСКАЯ"	4 186 989	-201 289	1 942 799	928 986	1 013 813	801 637
68	ООО "ТОРГСЕРВИС 59"	4 180 953	225 951	702 131	36 417	665 714	48 115
69	ООО "Альфа Пермь"	4 173 341	144 914	559 468	12 929	546 539	-76 429
70	ООО "Фирма "Радиус-Сервис"	4 128 712	1 457 005	4 318 018	1 323 914	2 994 104	3 555 851
71	ООО "СЕМЬЯ ОПТ"	4 065 968	15 276	428 018	273	427 745	3 605
72	ООО "Уральский завод противогололедных материалов"	4 007 197	931 521	6 849 519	2 111 484	4 738 035	4 111 753
73	ООО "Химпром"	3 967 503	381 513	1 691 346	126 794	1 564 552	953 237
74	ООО "РОСПЛАСТ"	3 962 329	647 925	5 629 268	78 402	5 550 867	4 930 071
75	АО "ТРОЙКА-МЕТ"	3 903 202	196 023	466 585	60 506	406 079	139 701
76	АО "ГАЗПРОМ ГАЗОРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПЕРМЬ"	3 803 346	1 087 478	12 154 472	11 105 196	1 049 276	7 097 525
77	АО "ПЕРМТРАНСЖЕЛЕЗОБЕТОН"	3 572 215	249 942	1 506 632	459 571	1 047 061	801 213
78	ООО "Одас"	3 566 252	23 365	994 381	188 084	806 297	479 566
79	ООО "ЦБК "Кама"	3 469 976	117 813	1 693 331	185 263	1 508 068	92 224
80	ООО "Управление строительства Пермской ГРЭС"	3 435 826	-107 165	1 348 546	85 379	1 263 167	1 035
81	ООО "Новая СемьЯ"	3 393 716	-10 399	424 632	93 569	331 063	-306 764
82	ООО "НХП-РОЗНИЦА"	3 313 530	138 336	1 097 441	0	1 097 441	431 163
83	АО "СОРБЕНТ"	3 229 499	689 899	2 630 967	785 211	1 845 756	1 925 962
84	ООО "ПЕРМТОТИНЕФТЬ"	3 227 239	608 058	2 198 399	1 272 425	925 974	1 701 709
85	ООО "СМТ "Березниковское шахтостроительное управление"	3 186 122	27 189	1 818 917	352 021	1 466 896	705 418
86	ЗАО "Специальное конструкторское бюро"	3 148 127	-568 320	6 525 808	667 898	5 857 910	-2 253 435
87	ООО "Сода-хлорат"	3 027 589	359 891	3 027 590	2 233 939	793 651	877 817
88	АО "ПЕРМСКИЙ МУКОМОЛЬНЫЙ ЗАВОД"	2 990 116	87 788	1 771 487	741 758	1 029 729	1 074 717
89	АО "УРАЛОРГСИНТЕЗ"	2 985 586	382 289	3 621 819	1 494 752	2 127 067	3 252 264
90	АО "ПТИЦЕФАБРИКА "КОМСОМОЛЬСКАЯ"	2 929 481	94 166	1 579 804	479 490	1 100 314	915 266
91	ОАО "Суксунский оптико-механический завод"	2 921 653	770 867	2 170 504	494 354	1 676 150	1 475 922
92	ООО "Уралторгпред"	2 892 207	43 826	501 893	31 980	469 913	156 791
93	ООО "Полимер"	2 886 185	167 822	2 075 161	169	2 074 992	1 315 359
94	АО "ВЕРЕЩАГИНСКИЙ ПРМЗ "РЕМПУТЬМАШ"	2 883 497	632 625	1 625 543	342 514	1 283 029	497 291
95	ООО "ТЕРРА-МОТОРС"	2 799 062	20 943	970 702	29 998	940 704	156 166
96	ООО "Амега"	2 730 576	21 455	352 078	32 062	320 016	116 974
97	ООО "Линия 7"	2 707 570	26 664	1 282 799	798	1 282 001	190 790
98	АО "НЬЮ ГРАУНД"	2 650 895	118 603	3 776 173	639 293	3 136 880	2 041 874
99	ООО "ПЕРМСКАЯ КОМПАНИЯ НЕФТЯНОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ"	2 621 530	233 192	1 506 254	382 171	1 124 083	835 692
100	ООО "ТК "Кондитерский мир"	2 590 836	53 354	313 683	110 207	203 476	17 125
101	ЗАО "КЭС-Мультиэнергетика"	2 564 026	126 624	265 970	9 417	256 553	49 792
102	ПКГУП "Теплоэнерго"	2 536 539	568 398	1 065 092	61 869	1 003 223	677 070
103	ООО "ОЛИМП-ТРЕЙД"	2 520 801	-1 359	782 094	31 025	751 069	88 519
104	ООО "СК "Химспецстрой"	2 455 047	173 704	1 355 284	458 179	897 105	216 291
105	ООО "Лион"	2 439 325	380	1 992 759	45 505	1 947 254	1 524 046
106	АО "ПОКРОВСКИЙ ХЛЕБ"	2 434 644	421 803	3 449 729	1 620 130	1 829 599	2 572 099

ТОП-300

№ в рейтинге	Наименование организации	Выручка	Прибыль (убыток) до налогообложения	Валюта баланса	Внеоборотные активы	Оборотные активы	Капитал и резервы
107	ООО "САНФРУТ"	2 406 053	-163 227	906 313	198 303	708 010	231 938
108	ООО "Соликамская ТЭЦ"	2 383 704	34 085	1 562 911	316 595	1 246 316	602 265
109	ООО ТД "Уралбумага"	2 366 963	31 231	1 098 256	17 192	1 081 064	141 508
110	ООО "Форвард"	2 358 579	144 388	1 845 692	47 243	1 798 449	366 095
111	ООО "Сиаль"	2 331 192	400 948	1 357 016	763 159	593 857	429 547
112	ООО "Соликамский завод десульфураторов"	2 323 886	282 404	807 735	145 065	662 670	528 708
113	ООО "АЗОТТЕХ"	2 321 952	314 294	1 056 229	233 817	822 412	506 479
114	ООО "ТЕРРА АВТО"	2 318 301	9 705	737 262	61 976	675 286	91 395
115	АО "НЫТВА"	2 316 708	-62 236	1 151 919	444 605	707 314	-421 371
116	ООО "ВАГОННОЕ ДЕПО БАЛАХОНЦЫ"	2 291 760	7 610	666 802	152 848	513 954	256 939
117	ООО "НПО "Эталон"	2 259 995	92 025	1 844 445	269 496	1 574 948	811 850
118	АО "МЕДИСОРБ"	2 249 124	117 123	2 058 941	946 687	1 112 254	459 821
119	ООО "ПИТЦ "Геофизика"	2 236 693	588 209	1 772 911	692 474	1 080 437	1 088 664
120	ООО "УРАЛ-ТОП-КАРД"	2 216 667	12 132	126 829	7 329	119 500	5 248
121	ООО "Нефтехимснаб"	2 211 556	71 195	1 999 244	545 866	1 453 378	1 170 231
122	АО "УРАЛНЕФТЕСЕРВИС"	2 190 528	-582 786	5 458 148	4 843 466	614 682	-513 310
123	АО "ПЗСП"	2 188 530	73 378	4 905 405	1 483 986	3 421 419	2 851 816
124	ООО "Лысьванефтемаш"	2 176 530	293 314	963 398	266 781	696 617	697 517
125	АО "КАМТЭКС-ХИМПРОМ"	2 146 745	-107 537	1 293 045	805 007	488 038	162 299
126	ООО "Автотранскалий"	2 095 305	50 236	1 440 572	1 000 290	440 282	911 801
127	ООО "КНАУФ ГИПС КУНГУР"	2 080 761	285 528	1 442 734	909 804	532 930	1 313 852
128	ООО "Пермнефтеотдача"	2 070 581	5 918	828 691	366 878	461 813	367 338
129	ООО "Завод "Синергия"	2 046 775	188 175	1 456 695	490 855	965 840	1 075 039
130	АО "УРАЛЬСКИЙ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ИНСТИТУТ КОМПОЗИЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ"	2 045 299	154 577	8 285 511	1 303 553	6 981 958	2 443 623
131	ООО "ФАРМАЛАЙФ"	2 038 093	19 348	79 555	415	79 140	15 120
132	ПАО "Протон ПМ"	2 010 565	-1 576 349	25 054 990	10 548 412	14 506 578	10 029 776
133	ООО "Сатурн-Р"	1 989 695	1 710	2 771 328	335 707	2 435 621	2 341 384
134	ООО "БЕЛУГА МАРКЕТ ПЕРМЬ"	1 979 083	10 386	619 222	141 700	477 522	158 202
135	ПАО "ПЕРМНЕФТЕГЕОФИЗИКА"	1 963 448	402 379	2 351 254	1 066 092	1 285 162	1 964 762
136	ООО "ВМ ТЮМЕНЬ"	1 948 688	149 311	498 609	68 101	430 508	108 950
137	ООО "Евродорстрой"	1 932 670	105 165	1 854 450	450 632	1 403 818	647 403
138	ООО "УК "ГИПСОПОЛИМЕР"	1 925 515	7 603	250 113	1 475	248 638	9 676
139	ООО "ВНИИБТ-Буровой инструмент"	1 924 487	331 286	14 085 501	8 335 268	5 750 233	2 572 476
140	АО "МОЛКОМБИНАТ КУНГУРСКИЙ"	1 893 531	130 953	548 652	219 637	329 015	386 305
141	ООО "КО Тимбер"	1 889 991	59 518	313 693	708	312 985	90 656
142	ООО "ТЕХНОЛОГИЯ"	1 858 110	61 519	623 123	16 353	606 769	141 644
143	ООО "ЭЛКАМ"	1 838 052	64 175	362 658	1 566	361 091	141 038
144	ООО "ЕВРО-АЗИАТСКАЯ СБЫТОВАЯ КОМПАНИЯ"	1 794 871	5 495	144 942	0	144 942	29 387
145	ООО "Вторчермет НЛМК Пермь"	1 728 938	-30 493	444 408	140 581	303 827	-226 221
146	ООО "Куединский мясокомбинат"	1 726 962	12 419	553 574	367 148	186 426	51 717
147	ООО "Демидыч"	1 719 212	21 569	288 156	92 610	195 546	51 335
148	ООО "ПЕРМЬ-ВОСТОК-СЕРВИС"	1 716 257	18 134	526 465	22 009	504 456	318 889
149	ООО "ИНГК-ПРОМТЕХ"	1 692 535	215 155	1 388 212	488 048	900 164	215 431
150	ПАО "МОРИОН"	1 676 526	253 303	2 739 320	603 566	2 135 754	1 398 176
151	АО "ПЕРМАЛКО"	1 653 054	66 716	1 553 700	162 690	1 391 010	595 893
152	ООО "САТУРН-РА1"	1 637 185	52 591	273 666	1 941	271 725	78 228
153	ООО "Уралпластик"	1 595 150	16 951	2 235 651	428 522	1 807 128	959 937
154	ООО "Упакс-Юнити"	1 594 059	196 439	1 764 407	1 202 096	562 311	616 107
155	ООО "СТРОИТЕЛЬНО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА "АТМ"	1 593 514	438 093	993 465	261 302	732 162	571 818
156	ООО "Прикамская гипсовая компания"	1 590 321	96 735	1 255 311	836 942	418 369	610 061
157	ООО "СФАЙРОС"	1 573 033	33 570	340 472	115	340 357	83 422
158	АО "ЭЛКАМ-НЕФТЕМАШ"	1 567 499	203 602	1 207 592	358 317	849 275	554 672
159	ООО "Сибнефтесервис"	1 562 762	15 645	937 966	172 038	765 928	128 361
160	АО "ВНИИ ГАЛУРГИИ"	1 554 845	-162 122	1 578 756	221 631	1 357 125	913 815
161	ООО "ПКНМ-УРАЛ"	1 547 979	81 860	724 948	26 409	698 539	451 637
162	ООО "Автомобили Баварии"	1 515 684	37 261	555 009	132 542	422 467	251 631
163	АО "ЭНЕРГОСЕРВИС"	1 514 761	64 219	641 398	58 578	582 820	347 842
164	ООО "Предприятие "Фуд Трэйд"	1 494 193	72 003	514 086	84 356	429 730	415 321
165	ООО "ПРОМОЙЛ"	1 486 312	93 497	1 078 585	269 229	809 356	459 387
166	ООО "ПФ Сокол"	1 473 325	384 575	1 540 352	175 684	1 364 668	855 001
167	АО "БЕРЕЗНИКОВСКАЯ СЕТЕВАЯ КОМПАНИЯ"	1 468 509	-805 804	1 564 291	993 587	570 704	-1 875 655
168	ООО "Центр технического сервиса"	1 466 647	179 983	851 653	144 956	706 697	318 449
169	АО "ЛЫСЬВЕНСКИЙ ЗАВОД ЭМАЛИРОВАННОЙ ПОСУДЫ"	1 462 946	56 705	1 243 219	327 418	915 801	681 540
170	ООО "Гранд"	1 462 717	38 530	499 850	282 671	217 179	268 734
171	ООО "Петролеум-Трейдинг"	1 456 207	15 250	150 077	9 177	140 900	75 868

ТОП-300

№ в рейтинге	Наименование организации	Выручка	Прибыль (убыток) до налогообложения	Валюта баланса	Внеоборотные активы	Оборотные активы	Капитал и резервы
172	ООО "Урал-Пермь"	1 442 759	62 344	274 949	14 268	260 680	118 519
173	ООО "КО Форест"	1 439 663	1 078	311 378	26 594	284 784	-152 449
174	ООО "ПЭРК"	1 425 124	184 394	669 577	27 719	641 858	309 828
175	ООО "Практик-А"	1 419 038	68 109	323 278	57 263	266 015	259 849
176	ООО "ГСИ-Пермнефтегазстрой"	1 415 188	-452 888	929 090	134 533	794 557	75 876
177	МУП "Пермгорэлектротранс"	1 413 800	-14 024	3 138 227	1 947 154	1 191 073	2 026 802
178	ООО "ДАВ-АВТО"	1 404 556	14 887	994 974	333 049	661 925	298 147
179	ООО "БИЗНЕС-СТАНДАРТ КОМПАНИ"	1 372 699	13 210	365 057	4	365 053	22 131
180	ООО "Химтехкомплект"	1 359 835	141 943	43 265	5 104	38 161	29 372
181	ООО "Строительно-монтажный трест Химмашсервис"	1 342 767	3 459	964 478	100 271	864 207	251 197
182	ООО "АВТО-Прикамье"	1 332 666	13 083	322 947	77 125	245 822	-8 490
183	ООО фирма "Чайковский Партнер"	1 329 761	34 589	697 844	69 438	628 406	124 761
184	ООО "Урал-ремстройсервис"	1 312 202	35 755	1 722 662	915 118	807 544	1 549 621
185	ООО "Птицефабрика "Менделеевская"	1 307 643	144 159	1 353 706	458 618	895 088	378 814
186	АО "МЕЖДУНАРОДНЫЙ АЭРОПОРТ "ПЕРМЬ"	1 282 349	181 649	5 121 950	4 820 846	301 104	1 718 801
187	ООО "Урал-Транском"	1 263 199	4 419	926 495	218 193	708 302	169 779
188	ЗАО "СОЛЕНИС ТЕХНОЛОДЖИС МСП"	1 241 907	48 451	743 032	364 332	378 700	505 166
189	ООО "АВТОМОБИЛИ КОРЕИ"	1 237 095	45 736	113 128	4 455	108 673	47 837
190	ООО "УРАЛЬСКИЙ КАБЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР"	1 223 004	35 270	2 571 698	320	2 571 378	1 377 785
191	ООО "УралМеталлург"	1 211 543	77 827	290 744	0	290 744	75 098
192	ООО "МЕТА-ПЕРМЬ"	1 207 805	-33 520	175 003	48 105	126 898	-133 596
193	ООО "Вега-моторс"	1 206 959	44 978	317 497	142 488	175 009	82 469
194	ООО "Эрготек"	1 202 390	104 660	496 122	96 246	399 876	265 869
195	ООО "ВЕМОЛ"	1 187 130	38 182	476 277	165 953	310 324	265 678
196	ООО "РАЗВЕДКА ИННОВАЦИЯ ДОБЫЧА ОЙЛ-ПЕРМЬ"	1 169 812	104 175	2 434 089	2 049 261	384 828	1 805 417
197	АО "ПЕРМСКИЙ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ"	1 167 062	192 414	1 367 175	276 031	1 091 144	1 121 957
198	ООО "МЕТАЛЛОКОМ"	1 142 604	49 094	1 108 537	87 678	1 020 859	2 505
199	ООО "Кредо-Строй"	1 137 662	9 162	1 046 769	467 441	579 328	99 444
200	ООО "Экскурс-Автомобили"	1 136 185	20 359	327 339	62 915	264 424	187 561
201	ООО "ЗОСТМАЙЕР АВТОМОБИЛИ"	1 122 120	23 578	227 353	19 431	207 922	38 201
202	ООО "Элит Мобайл"	1 120 728	19 470	273 228	89 509	183 719	72 433
203	ООО "Семья-Логистика"	1 119 915	-41 208	420 392	53 896	366 496	3 058
204	ООО "ВЕКТОР-СТРОЙ"	1 114 629	46 561	425 269	6 939	418 330	44 592
205	ООО "Тепло-М"	1 086 888	27 787	273 700	24 023	249 677	28 611
206	ООО "ДОРТЕХИНЖИНИРИНГ"	1 065 179	-136 041	1 167 140	506 844	660 296	181 279
207	ООО "УНК-Пермь"	1 056 687	321 263	1 884 246	1 350 747	533 498	1 803 493
208	ООО "УралБурСтрой"	1 051 446	8 271	2 712 185	688 592	2 023 593	1 869 581
209	ЗАО "Птицефабрика Чайковская"	1 051 063	71 985	951 989	446 195	505 794	716 570
210	ООО "СоюзКомплект"	1 045 311	42 754	847 933	68 087	779 847	137 780
211	АО "ОЧЕРСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД"	1 037 569	-195 361	752 404	449 322	303 082	12 687
212	ООО "Торговый Дом "Фуд Трэйд"	1 026 806	7 580	375 749	80 084	295 665	162 326
213	ООО "МетаТрансСтрой"	1 021 228	2 692	433 292	168 052	265 240	201 704
214	ООО "Рекон Строй"	1 020 516	12 331	178 716	10 402	168 314	18 393
215	ООО "Дорос"	1 020 447	-227 794	919 335	253 103	666 232	321 787
216	АО "ГАЛОПОЛИМЕР"	1 019 280	177 890	8 545 816	8 265 638	280 178	5 479 923
217	ООО "СМК "Дельта"	1 017 727	48 116	417 778	38 962	378 816	84 865
218	ООО "Металлист"	1 016 828	57 410	277 034	116 556	160 478	89 649
219	ООО "ОПЫТНО-КОНСТРУКТОРСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ "ЭЛКА-Кабель"	1 015 540	22 118	631 327	189 189	442 138	105 661
220	ООО "ГОЛОВАНОВСКАЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ"	1 015 009	-40 037	329 534	25 215	304 319	-95 945
221	ООО "Стройтехсервис"	1 013 143	10 998	536 378	27 840	508 538	330 902
222	АО "ПЕРМСКИЙ СВИНОКОМПЛЕКС"	1 011 473	779 590	1 604 937	346 265	1 258 672	847 441
223	ООО "Джон Крейн-Искра"	1 002 460	78 267	597 557	147 677	449 880	231 380
224	Соликамское МУП "Теплоэнерго"	1 001 449	7 687	370 545	77 763	292 782	92 788
225	ООО "СПЕЦСТРОЙ ПЗСП"	994 356	8 964	308 777	2 026	306 751	13 122
226	ООО "Русь"	993 999	104 711	1 932 358	1 393 211	539 147	736 228
227	ПМУП "ГОРОДСКОЕ КОММУНАЛЬНОЕ И ТЕПЛОВОЕ ХОЗЯЙСТВО"	991 786	-68 755	933 950	546 198	387 752	583 796
228	ООО "АВИСМА-СПЕЦРЕМОНТ"	990 308	10 006	607 310	106 077	501 233	240 342
229	ОАО "ПАШИЙСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКО-ЦЕМЕНТНЫЙ ЗАВОД"	984 035	11 960	738 883	490 342	248 541	345 863
230	ООО "Чернушинское управление технологического транспорта"	974 310	21 083	537 668	131 239	406 429	309 164
231	ООО "Пермэнергокомплект"	973 049	53 896	718 148	209 705	508 443	286 708
232	ЗАО "Брайф"	970 578	28 366	313 056	75	312 980	243 305
233	ООО "КРАСНЫЙ ОКТЯБРЬ"	965 607	-126 111	3 215 286	2 575 278	640 008	865 774

ТОП-300

№ в рейтинге	Наименование организации	Выручка	Прибыль (убыток) до налогообложения	Валюта баланса	Внеоборотные активы	Оборотные активы	Капитал и резервы
234	АО "ИНСТРУМЕНТАЛЬНЫЙ ЗАВОД-ПМ"	961 627	-33 732	427 317	152 889	274 428	70 705
235	ООО "Логистик Л7"	960 849	8 801	452 355	16 572	435 783	
236	ООО "ФрэшСторе"	949 683	58 132	407 971	12 009	395 962	239 338
237	ООО "ЗАВОД МЕТАЛЛИЧЕСКИХ ИЗДЕЛИЙ"	939 453	47 256	463 705	177 828	285 877	386 705
238	ООО ПК "РЕМЭЛЕКТРОПРОМНЕФТЬ"	937 036	64 405	543 017	160 611	382 406	114 898
239	ООО "НЕД-Пермь"	934 509	160 267	543 403	9 037	534 366	217 759
240	ООО "КРАСНОКАМСКИЙ РЕМОНТНО-МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД"	909 912	41 819	500 804	109 398	391 407	146 555
241	ООО "Спутник-Интеграция"	908 674	20 305	658 179	42 805	615 374	97 452
242	ООО "ПИВНОЙ МАСТЕР"	908 426	17 578	240 396	2 012	238 384	93 299
243	ОАО "Пермское транспортное предприятие"	907 894	58 031	495 447	47 871	447 576	326 492
244	ООО "Уралрыба"	902 387	45 832	250 362	9 199	241 163	146 140
245	ООО "СемьЯ на Борчанинова"	888 027	48 218	199 487	31 194	168 293	132 063
246	ООО "СТРОЙПРОМКОМПЛЕКТ"	878 222	107 794	1 476 862	299 715	1 177 148	1 380 199
247	АО "ПОЛИЭКС"	877 425	57 205	637 168	57 212	579 956	302 248
248	ООО "МедЛабЭкспресс"	868 680	241 998	387 535	177 011	210 524	318 136
249	АО "Объединенные региональные электрические сети Прикамья"	866 489	24 726	1 050 744	830 311	220 433	503 370
250	АО "БЕРЕЗНИКОВСКИЙ МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД"	845 858	36 149	1 617 376	413 218	1 204 158	1 378 773
251	ООО "Надеждинское"	838 545	43 171	1 042 917	347 367	695 549	-23 604
252	ООО "Энергосбыт-ПМК"	814 989	34 655	48 705	420	48 285	20 311
253	АО "ПЕРМСКИЙ ОБЛУНИВЕРМАГ"	808 764	321 730	6 913 077	3 943 399	2 969 678	2 784 056
254	ООО "ЛЫСЬВЕНСКИЙ ЗАВОД БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ"	806 219	64 806	294 556	37 612	256 944	153 809
255	ООО Агентство "ЛУКОМ-А-Пермь"	790 270	24 378	198 766	24 281	174 485	78 299
256	ООО "ФЛЭК"	779 554	98 098	350 170	120 347	229 823	278 888
257	ООО "Нефтехимэкспорт"	775 382	31 268	629 377	124	629 253	485 958
258	ООО "ЕРГАЧ"	771 141	64 016	813 445	680 765	132 680	443 931
259	ООО "СК-Лидер"	770 145	22 574	785 035	21 912	763 123	89 315
260	ООО "ТД Урал ПАК"	769 773	25 431	310 438	25 204	285 234	141 060
261	ООО "МаСКо"	757 895	62 454	997 664	715 425	282 239	146 533
262	ООО "ГИДРОБУР-СЕРВИС"	749 626	14 455	1 742 823	789 929	952 894	149 576
263	ООО "ТД "НефтеТехСнаб"	748 181	1 141	606 447	461 161	145 286	142 698
264	ООО "Торговый дом ПЗСП"	746 425	7 193	485 976	35 536	450 440	749
265	ООО "Омнибус"	739 498	20 683	236 769	106 810	129 959	52 617
266	ООО "Кристалл"	730 118	15 469	180 121	8 609	171 512	16 930
267	АО "ЭНЕРГЕТИК-ПЕРМСКИЕ МОТОРЫ"	726 079	-37 457	486 372	242 623	243 749	10 607
268	ООО "Губахинская Энергетическая Компания"	715 368	39 529	711 136	233 790	477 346	140 028
269	АО "ПРОМТОРГ"	708 279	169 552	170 681	7 024	163 657	113 873
270	ООО "Пермь-Глобалстройсервис"	697 714	31 083	273 688	5 595	268 093	178 310
271	ЗАО "Курорт Усть-Качка"	695 521	53 113	1 174 549	999 612	174 937	949 266
272	ООО "Пермь-УСК"	682 978	14 180	268 702	13 863	254 838	66 590
273	ООО "НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ "Энергия"	661 441	40 658	439 422	50 100	389 322	343 167
274	ЗАО ПКФ "Пермспецкабель"	654 898	66 876	798 942	17 222	781 720	731 477
275	ООО "НЕФТЕПРОМ СЕРВИС"	654 584	139 104	519 787	179 809	339 978	423 991
276	ООО "Мультивитамин"	647 640	-3 678	70 876	25 292	45 584	11 341
277	ООО "ПЛИТПРОМ"	644 983	7 995	292 334	28 796	263 538	-26 977
278	ООО "ПРИРОДА-ПЕРМЬ"	634 888	126 905	278 185	64 699	213 486	67 969
279	ООО "РЦ "Игроград"	627 989	7 298	371 650	0	371 650	99 883
280	АО "КОНДИТЕРСКАЯ ФАБРИКА "ПЕРМСКАЯ"	623 372	19 308	441 256	174 607	266 649	228 179
281	ООО "Пермнефтестройсервис"	599 686	3 730	287 726	21 518	266 208	34 582
282	ПАО "СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫЙ ТРЕСТ № 14"	597 961	-83 086	1 845 451	285 724	1 559 727	281 960
283	ООО "Универсам-2"	594 212	-3 563	82 869	39 951	42 918	-60 557
284	ПАО "КРАСНОКАМСКИЙ ЗАВОД МЕТАЛЛИЧЕСКИХ СЕТОК"	591 000	68 687	713 312	218 728	494 584	400 307
285	ООО "Уральский завод противогололедных материалов"	589 945	18 935	205 149	0	205 149	149 845
286	ООО "НЕФТЬСЕРВИСХОЛДИНГ"	589 524	-414 205	2 028 089	1 256 827	771 262	1 544 906
287	АО "ПРЕДПРИЯТИЕ В-1336"	587 772	48 538	556 742	128 035	428 707	160 889
288	ООО АГРОПРЕДПРИЯТИЕ "Заря Путино"	585 001	115 923	1 209 866	834 334	375 532	783 392
289	ООО "ПЕРМЬТЕХСПЕЦ"	581 018	10 018	178 860	15 364	163 496	111 327
290	ООО "ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ "ПЕРВЫЙ ХЛЕБ"	573 427	32 739	181 987	99 250	82 737	39 712
291	ООО "БЕРЕЗНИКОВСКАЯ ВОДОСНАБЖАЮЩАЯ КОМПАНИЯ"	572 979	16 511	640 246	455 828	184 418	93 684
292	ЗАО "Курорт Ключи"	553 099	-63 954	939 526	702 766	236 760	724 503
293	ООО "ПЕРВЫЙ ФТОРОПЛАСТОВЫЙ ЗАВОД"	536 291	23 982	193 745	4 056	189 689	153 401
294	ЗАО "ПЕРМСКИЙ ЗАВОД ГРУЗОВОЙ ТЕХНИКИ"	536 152	12 541	337 990	85 658	252 332	76 923
295	ООО НПП "ТИК"	534 292	42 774	506 983	24 645	482 338	359 293

ТОП-300

№ в рейтинге	Наименование организации	Выручка	Прибыль (убыток) до налогообложения	Валюта баланса	Внеоборотные активы	Оборотные активы	Капитал и резервы
296	ООО "Тимсервис"	534 290	-54 208	328 800	124 421	204 379	-140 727
297	ООО "Меридиан"	530 915	-30 439	457 429	183 430	273 999	291 877
298	ООО "Камос-Лайн"	521 771	33 034	474 957	351 678	123 279	244 578
299	ООО "ПЕРВОЕ ПЕРМСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ УРАЛЭЛЕКТРОМОНТАЖ"	518 557	6 404	327 562	3 414	324 148	34 943
300	АО "РЭМОС-Пермские моторы"	510 496	1 588	370 820	50 699	320 121	-33 040

Изменения в рейтинге

№ п/п	Показатели	2020 год		2019 год	
		Количество предприятий	Доля, %	Количество предприятий	Доля, %
1.	Предприятия – новички рейтинга	13	5%	53	17%
2.	Предприятия с положительной динамикой	156	53%	59	20%
3.	Предприятия, не изменившие места в рейтинге	11	4%	11	4%
4.	Предприятия с отрицательной динамикой	120	38%	177	59%
ИТОГО ТОП-300		300	100%	300	100%

В отличие от предыдущих лет состав участников рейтинга 2020 года обновился лишь на 5%. Из 13 новичков выделим ООО «Дайльманн Ханиэль Шахтострой». Компания вошла в рейтинг сразу на высокое для новичка 17-е место (выручка по итогам 2020 года составила 11,7 млрд руб.).

Наибольшее пополнение произошло в обрабатывающей промышленности (+4 компании), на 2 компании пополнились ряды строительных и водоснабжающих предприятий, по 1 новому участнику получили отрасли «Сельское хозяйство», «Деятельность профессиональная, научная и техническая», «Деятельность в области информации и связи», «Торговля» и «Обеспечение электрической энергией, газом и паром».

Из 13 выбывших компаний 7 предприятий не попали в рейтинг по размеру выручки, 2 компании выбыли по причине ликвидации или возбуждения процедуры банкротства, 4 не попали в рейтинг из-за отсутствия данных, необходимых для участия.

Как результат – по 3 участника рейтинга потеряли «Торговля», «Обрабатывающая промышленность», «Водоснабжение, водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений». На 2 компании сократилась группа строительных предприятий и по 1 компании потеряли «Добыча полезных ископаемых» и «Деятельность по операциям с недвижимым имуществом».

Из участников ТОП-300 прошлого года 11 предприятий не изменили свое место в рейтинге, 156 предприятий улучшили свое положение, 120 – ухудшили позиции.

Самое большое движение вверх показала компания ООО «Куединский мясокомбинат». Она поднялась на 113 позиций (с 259 на 146 место), выручка компании выросла в 2 раза (с 0,8 млрд руб. до 1,7 млрд руб.).

Лидер снижения рейтинга – ООО «НЕД-Пермь». Компания потеряла 149 позиций, переместившись с 90 на 239 место, при этом выручка упала более чем в 3 раза – с 3,2 млрд руб. до 0,9 млрд руб.

ТОП-20 по ухудшению рейтинга

№ п/п	Наименование предприятия	Место в рейтинге 2020 года	Место в рейтинге 2019 года	Изменение позиции
1.	ООО "НЕД-Пермь"	239	90	-149
2.	ООО "Уральский завод противогололедных материалов"	285	149	-136
3.	АО "БЕРЕЗНИКОВСКИЙ МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД"	250	133	-117
4.	ООО "ПЕРВОЕ ПЕРМСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ УРАЛЭЛЕКТРОМОНТАЖ"	299	195	-104
5.	ООО "СК-Лидер"	259	168	-91
6.	ООО "Меридиан"	297	221	-76
7.	ООО "АВИСМА-СПЕЦРЕМОНТ"	228	160	-68
8.	ООО "Пермнефтестройсервис"	281	215	-66
9.	ПАО "Протон ПМ"	132	67	-65
10.	ООО "СТРОЙПРОМКОМПЛЕКТ"	246	187	-59
11.	ООО "МЕТА-ПЕРМЬ"	192	138	-54
12.	ООО "ГСИ-Пермнефтегазстрой"	176	123	-53
13.	ООО "Нефтехимэкспорт"	257	204	-53
14.	ООО "Губахинская Энергетическая Компания"	268	218	-50
15.	АО "ПЕРМСКИЙ СВИНОКОМПЛЕКС"	222	173	-49
16.	ЗАО "Курорт Усть-Качка"	271	223	-48
17.	АО "МЕЖДУНАРОДНЫЙ АЭРОПОРТ "ПЕРМЬ"	186	141	-45
18.	ООО "Сатурн-Р"	133	92	-41
19.	АО "КАМТЭКС-ХИМПРОМ"	125	85	-40
20.	ООО "Сиаль"	111	72	-39

ТОП-20 по улучшению рейтинга

№ п/п	Наименование предприятия	Место в рейтинге 2020 года	Место в рейтинге 2019 года	Изменение позиции
1.	ООО "Куединский мясокомбинат"	146	259	113
2.	ООО "УРАЛЬСКИЙ КАБЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР"	190	276	86
3.	ООО "Автомобили Баварии"	162	244	82
4.	ООО "ПИТЦ "Геофизика"	119	198	79
5.	ООО "СТРОИТЕЛЬНО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА "АТМ"	155	232	77
6.	АО "МЕДИСОРБ"	118	191	73
7.	ООО "БИЗНЕС-СТАНДАРТ КОМПАНИ"	179	246	67
8.	ООО "Торговый Дом "Фуд Трэйд"	212	275	63
9.	ООО "Урал-Транском"	187	247	60
10.	ООО "Строительно-монтажный трест Химмашсервис"	181	237	56
11.	ООО "Кредо-Строй"	199	253	54
12.	ООО "Петролеум-Трейдинг"	171	224	53
13.	ПКГУП "Теплоэнерго"	102	154	52
14.	ООО "Демидыч"	147	199	52
15.	ООО "АВТО-Прикамье"	182	233	51
16.	ООО "КРАСНОКАМСКИЙ РЕМОНТНО-МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД"	240	290	50
17.	ОАО "Суксунский оптико-механический завод"	91	139	48
18.	АО "ГАЛОПОЛИМЕР"	216	264	48
19.	ООО "ЗАВОД МЕТАЛЛИЧЕСКИХ ИЗДЕЛИЙ"	237	284	47
20.	ООО "СК "Химспецстрой"	104	150	46

Предприятия, не изменившие места в рейтинге

№ п/п	Наименование предприятия	Место в рейтинге 2020 года	Место в рейтинге 2019 года
1.	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	1	1
2.	ООО "ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ"	2	2
3.	ПАО "УРАЛКАЛИЙ"	3	3
4.	ООО "Газпром трансгаз Чайковский"	4	4
5.	АО "ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ"	5	5
6.	ООО "Газпром межрегионгаз Пермь"	9	9
7.	АО "НОВОМЕТ-ПЕРМЬ"	14	14
8.	АО "Редуктор-ПМ"	46	46
9.	ООО "Мясокомбинат "Кунгурский"	61	61
10.	ООО "Альфа Пермь"	69	69
11.	АО "ПРЕДПРИЯТИЕ В-1336"	287	287

ТОП-300

Предприятия-новички рейтинга

№ п/п	Наименование предприятия	Место в рейтинге 2020 года
1.	ООО "Дайльманн Ханиэль Шахтострой"	17
2.	ООО "СПЕЦСТРОЙ ПЗСП"	225
3.	ООО "Пермь-УСК"	272
4.	ООО "Мультивитамин"	276
5.	ООО "ПРИРОДА-ПЕРМЬ"	278
6.	ООО "Универсам-2"	283
7.	ПАО "КРАСНОКАМСКИЙ ЗАВОД МЕТАЛЛИЧЕСКИХ СЕТОК"	284
8.	ООО АГРОПРЕДПРИЯТИЕ "Заря Путино"	288
9.	ООО "ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ "ПЕРВЫЙ ХЛЕБ"	290
10.	ООО "БЕРЕЗНИКОВСКАЯ ВОДОСНАБЖАЮЩАЯ КОМПАНИЯ"	291
11.	ООО "ПЕРВЫЙ ФТОРОПЛАСТОВЫЙ ЗАВОД"	293
12.	ООО "Тимсервис"	296
13.	АО "РЭМОС-Пермские моторы"	300

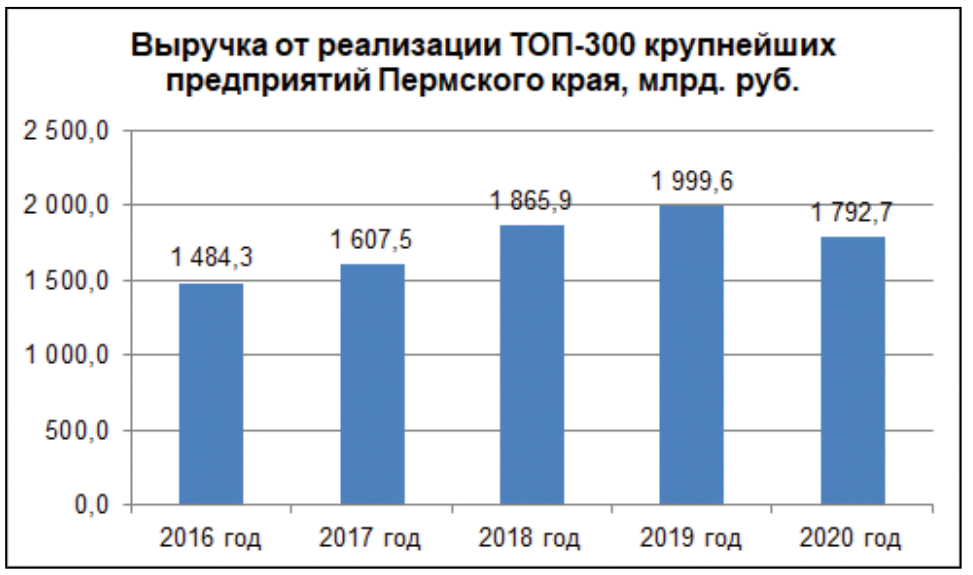
Отраслевая структура ТОП-300 крупнейших предприятий Пермского края

Отраслевое лидерство по выручке и другим финансово-экономическим показателям сохраняется за обрабатывающей промышленностью: на ее долю приходится 49% совокупной выручки рейтинга (в 2019 году 50%), 44% прибыли (в 2019 году 62%), 66% активов (в 2019 году 71%). Естественно, обрабатывающая отрасль сохраняет первое место по количеству компаний в рейтинге – 115 участников из 300.

№ п/п	Виды деятельности	Предприятия		Выручка		Прибыль (убыток) до налогообложения		Валюта баланса		Внеоборотные активы		Оборотные активы		Капитал и резервы	
		Кол-во	Доля, %	Сумма, руб.	Доля, %	Сумма, руб.	Доля, %	Сумма, руб.	Доля, %	Сумма, руб.	Доля, %	Сумма, руб.	Доля, %	Сумма, руб.	Доля, %
1.	Обрабатывающие производства	115	38,33%	882 213 957	49,21%	66 372 784	44,14%	1 328 785 949	65,58%	763 931 293	65,71%	564 854 656	65,40%	539 111 850	63,69%
2.	Торговля оптовая и розничная; ремонт автотранспортных средств и мотоциклов	83	27,67%	316 311 452	17,64%	7 015 444	4,67%	90 522 476	4,47%	7 368 109	0,63%	83 154 365	9,63%	30 291 934	3,58%
3.	Строительство	24	8,00%	44 933 422	2,51%	3 376 372	2,25%	32 508 191	1,60%	5 598 756	0,48%	26 909 436	3,12%	15 641 564	1,85%
4.	Обеспечение электрической энергией, газом и паром; кондиционирование воздуха	15	5,00%	64 706 819	3,61%	964 415	0,64%	33 911 257	1,67%	20 212 891	1,74%	13 698 366	1,59%	1 376 792	0,16%
5.	Добыча полезных ископаемых	14	4,67%	288 428 829	16,09%	56 751 037	37,74%	283 899 657	14,01%	215 605 458	18,54%	68 294 198	7,91%	195 302 446	23,07%
6.	Деятельность профессиональная, научная и техническая	12	4,00%	34 729 281	1,94%	4 808 645	3,20%	85 100 774	4,20%	26 219 515	2,26%	58 881 258	6,82%	21 571 767	2,55%
7.	Транспортировка и хранение	9	3,00%	66 697 663	3,72%	936 618	0,62%	39 547 149	1,95%	20 131 609	1,73%	19 415 540	2,25%	22 089 984	2,61%
8.	Водоснабжение; водоотведение, организация сбора и утилизации отходов, деятельность по ликвидации загрязнений	8	2,67%	14 270 727	0,80%	1 059 183	0,70%	13 832 707	0,68%	10 180 151	0,88%	3 652 556	0,42%	3 025 543	0,36%
9.	Сельское, лесное хозяйство, охота, рыболовство и рыбоводство	8	2,67%	13 505 312	0,75%	1 110 323	0,74%	10 886 837	0,54%	4 913 693	0,42%	5 973 144	0,69%	5 026 899	0,59%
10.	Деятельность в области информации и связи	4	1,33%	52 025 660	2,90%	6 635 191	4,41%	83 783 856	4,13%	71 251 531	6,13%	12 532 325	1,45%	5 910 904	0,70%
11.	Деятельность в области здравоохранения и социальных услуг	3	1,00%	2 117 300	0,12%	231 157	0,15%	2 501 610	0,12%	1 879 389	0,16%	622 221	0,07%	1 991 905	0,24%
12.	Деятельность по операциям с недвижимым имуществом	2	0,67%	3 345 303	0,19%	890 128	0,59%	7 978 169	0,39%	4 005 268	0,34%	3 972 901	0,46%	3 461 126	0,41%
13.	Деятельность финансовая и страховая	1	0,33%	7 921 142	0,44%	193 409	0,13%	12 688 812	0,63%	11 308 143	0,97%	1 380 669	0,16%	1 510 135	0,18%
14.	Деятельность административная и сопутствующие дополнительные услуги	1	0,33%	790 270	0,04%	24 378	0,02%	198 766	0,01%	24 281	0,00%	174 485	0,02%	78 299	0,01%
15.	Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания	1	0,33%	730 118	0,04%	15 469	0,01%	180 121	0,01%	8 609	0,00%	171 512	0,02%	16 930	0,00%
ИТОГО		300	100,00%	1 792 727 255	100,00%	150 384 553	100,00%	2 026 326 331	100,00%	1 162 638 696	100,00%	863 687 632	100,00%	846 408 078	100,00%

ТОП-300

Выручка от реализации продукции (работ, услуг)



Начиная с 2017 года мы наблюдали ежегодный прирост выручки крупнейших предприятий Прикамья, правда, в 2019 году он немного замедлился по сравнению с предыдущими периодами (+7% в 2019 году против +16% в 2018 году, +8% в 2017 году). И вот, впервые за 4 года, в 2020 году этот показатель имеет отрицательное значение (-10%), а совокупный объем выручки от реализации участников рейтинга составляет 1 792,7 млрд руб., что ниже уровня 2018 года (1 865,9 млрд руб.).

Из 300 участников рейтинга положительная динамика выручки присутствует у 147 компаний, но совокупный прирост выручки по ним составляет только 109 млрд руб. (почти в 3 раза меньше совокупного снижения выручки по предприятиям с отрицательной динамикой показателя).

Отрицательную динамику по выручке показали 153 компании (общее снижение выручки -287 млрд руб.), причем в их число входят 4 лидера рейтинга – ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез», ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ», ПАО «УРАЛКАЛИЙ» и ООО «Газпром трансгаз Чайковский» (совокупное сокращение выручки по ним почти 200 млрд руб.).

Лидерами по росту выручки являются новичок ТОП-300 ООО «Дайльманн Ханиэль Шахтострой» (17 место рейтинга, увеличение выручки на 11,7 млрд руб.) и ООО «ЕвроХим-УКК» (8 место рейтинга, +5 позиций за год, увеличение выручки в 1,6 раза или на 10,7 млрд руб.).

Наибольшее снижение выручки, как уже отмечалось выше, произошло у лидеров ТОП-300 ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» (1 место рейтинга, снижение выручки на 21% или 82,3 млрд руб.) и ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (2 место рейтинга, снижение выручки на 27% или 93,1 млрд руб.).

ТОП-20 по выручке

№ п/п	Наименование предприятия	2020 год			2019 год			Изменение		
		Выручка, тыс. руб.	Место в рейтинге по выручке	Доля в совокупном объеме выручки ТОП-300	Выручка, тыс. руб.	Место в рейтинге по выручке	Доля в совокупном объеме выручки ТОП-300	Выручка, тыс. руб.	Место в рейтинге по выручке	Доля в совокупном объеме выручки ТОП-300
1.	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	308 499 170	1	17,2%	390 791 114	1	19,5%	-82 291 944	0	-2,3%
2.	ООО "ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ"	254 815 117	2	14,2%	347 896 295	2	17,4%	-93 081 178	0	-3,2%
3.	ПАО "УРАЛКАЛИЙ"	154 661 798	3	8,6%	170 410 748	3	8,5%	-15 748 950	0	0,1%
4.	ООО "Газпром трансгаз Чайковский"	56 734 778	4	3,2%	65 281 735	4	3,3%	-8 546 957	0	-0,1%
5.	АО "ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ"	45 342 552	5	2,5%	41 782 019	5	2,1%	3 560 533	0	0,4%
6.	ООО ТД "УРАЛХИМ"	45 261 275	6	2,5%	36 985 107	7	1,8%	8 276 168	1	0,7%
7.	ПАО "ПЕРМЭНЕРГОСБЫТ"	38 175 604	7	2,1%	39 788 037	6	2,0%	-1 612 433	-1	0,1%
8.	ООО "ЕвроХим-УКК"	29 549 048	8	1,6%	18 801 210	13	0,9%	10 747 838	5	0,7%
9.	ООО "Газпром межрегионгаз Пермь"	21 488 941	9	1,2%	22 330 120	9	1,1%	-841 179	0	0,1%
10.	ПАО "МЕТАФРАКС"	20 217 238	10	1,1%	23 344 482	8	1,2%	-3 127 244	-2	0,0%
11.	ООО "Камский кабель"	19 554 949	11	1,1%	21 603 868	10	1,1%	-2 048 919	-1	0,0%
12.	ООО "ММК-Лысьвенский металлургический завод"	17 993 192	12	1,0%	14 717 724	15	0,7%	3 275 468	3	0,3%
13.	АО "ОДК-АВИАДВИГАТЕЛЬ"	15 942 119	13	0,9%	13 710 247	17	0,7%	2 231 872	4	0,2%
14.	АО "НОВОМЕТ-ПЕРМЬ"	15 640 903	14	0,9%	17 662 375	14	0,9%	-2 021 472	0	0,0%
15.	ООО "НОВАТЭК-Пермь"	14 676 579	15	0,8%	13 341 346	18	0,7%	1 335 233	3	0,2%
16.	ООО "Крон"	12 028 189	16	0,7%	8 768 190	27	0,4%	3 259 999	11	0,2%
17.	ООО "Дайльманн Ханиэль Шахтострой"	11 703 827	17	0,7%	0		0,0%	11 703 827	0	0,7%
18.	АО "СОЛИКАМСКБУМПРОМ"	11 534 677	18	0,6%	14 124 796	16	0,7%	-2 590 119	-2	-0,1%
19.	ПАО "НПО "Искра"	11 501 350	19	0,6%	6 291 702	41	0,3%	5 209 648	22	0,3%
20.	ООО "Юговской Комбинат Молочных Продуктов"	11 449 842	20	0,6%	8 924 973	25	0,4%	2 524 869	5	0,2%

По итогам 2020 года состав участников ТОП-20 по выручке обновился на 20%.

Двадцатку покинули ООО «ОДК-ПЕРМСКИЕ МОТОРЫ» (не является участником ТОП-300 в 2020 году), ООО «СИБТРЕЙД» (снижение выручки в 2,5 раза (-11,8 млрд руб.), 37 место ТОП-300), ООО «УРАЛОЙЛ» (снижение выручки на 34% или 4,4 млрд руб., 29 место) и ООО «МЕТАФРАКС ТРЕЙДИНГ» (снижение выручки на 8% или 0,8 млрд руб., 22 место).

Среди новичков ТОП-20: ООО «Крон» (16 место, +11 позиций за год, увеличение выручки на 37% или 3,3 млрд руб.), ООО «Дайльманн Ханиэль Шахтострой» (17 место, новичок ТОП-300, увеличение выручки на 11,7 млрд руб.), ПАО «НПО «Искра» (19 место, +22 позиции за год, рост выручки в 1,8 раза (+5,2 млрд руб.)) и ООО «Юговской Комбинат Молочных Продуктов» (20 место, +5 позиций за год, увеличение выручки на 28% или 2,5 млрд руб.).

Бесспорные лидеры двадцатки на протяжении последних лет – ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» (1 место рейтинга, 17,2% выручки ТОП-300, снижение выручки за год на 21% или 82,3 млрд руб.), ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (2 место, 14,2%, снижение выручки за год на 27% или 93,1 млрд руб.). Совокупная доля лидеров в общем объеме выручки ТОП-300 по итогам 2020 года снизилась с 36,9% до 31,4%.

Третье-пятое места уверенно второй год подряд занимают: 3 место – ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (снижение выручки за год на 9% или 15,7 млрд руб.), 4 место – ООО «Газпром трансгаз Чайковский» (снижение выручки за год на 13% или 8,5 млрд руб.), 5 место – АО «ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ» (увеличение выручки за год на 9% или 3,6 млрд руб.).

Как видим, из пятерки лидеров лишь одна компания – АО «ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ» – имеет положительную динамику по выручке. Всего таких предприятий, увеличивших выручку в 2020 году, ровно половина двадцатки сильнейших. Помимо упомянутых выше новичков ТОП-20 – ООО «Дайльманн Ханиэль Шахтострой» и ПАО «НПО «Искра» – среди этих компаний хочется отметить ООО «ЕвроХим-УКК» (8 место, +5 позиций за год, увеличение выручки в 1,6 раза или на 10,7 млрд руб.).

Наибольшую долю в ТОП-20 имеет обрабатывающая промышленность, 10 представителей которой в совокупности обеспечивают 34% выручки ТОП-300 в целом (общий объем выручки по данным компаниям по итогам 2020 года составил 601 млрд. руб.).

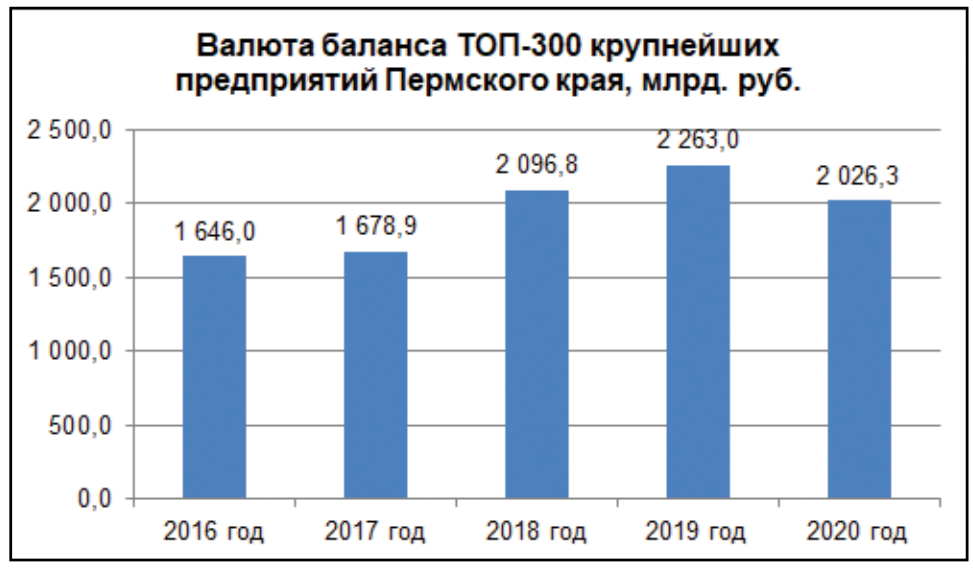
ТОП-300

Валюта баланса

Стремительный рост активов ТОП-300 в 2018 году (+25%) в 2019 году сменился умеренной положительной динамикой (+8%), которая в 2020 году стала умеренной отрицательной (-11%). Как итог, совокупный объем валюты баланса крупнейших предприятий Прикамья на 01.01.2021 г. составил 2 026,3 млрд руб. (ниже уровня 2018 года – 2 096,8 млрд руб.).

Среди 300 участников рейтинга 173 предприятия увеличили активы за 2020 год (совокупный прирост активов по ним 135 млрд руб.), среди них выделим лидера по абсолютному приросту показателя – АО «ОДК-АВИАДВИГАТЕЛЬ» (7 место рейтинга по валюте баланса, увеличение активов в 2,5 раза (+23,8 млрд руб.)).

Несмотря на то, что компании с отрицательной динамикой находятся в относительном меньшинстве (127 компаний), совокупное снижение активов по ним гораздо существеннее (- 356 млрд руб.), ведь в их числе лидеры региона – ПАО «УРАЛКАЛИЙ, ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» и ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (совокупное сокращение активов по ним составляет 318 млрд руб.).



ТОП-20 по валюте баланса

№ п/п	Наименование предприятия	2020 год			2019 год			Изменение		
		Валюта баланса, тыс. руб.	Место в рейтинге по валюте баланса	Доля в совокупном объеме валюты баланса ТОП-300	Валюта баланса, тыс. руб.	Место в рейтинге по валюте баланса	Доля в совокупном объеме валюты баланса ТОП-300	Валюта баланса, тыс. руб.	Место в рейтинге по валюте баланса	Доля в совокупном объеме валюты баланса ТОП-300
1.	ПАО "УРАЛКАЛИЙ"	519 948 909	1	25,7%	801 936 800	1	35,4%	-281 987 891	0	-9,8%
2.	ООО "ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ"	240 288 180	2	11,9%	255 064 822	2	11,3%	-14 776 642	0	0,6%
3.	ООО "ЕвроХим-УКК"	162 020 833	3	8,0%	159 457 136	4	7,0%	2 563 697	1	0,9%
4.	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	160 476 620	4	7,9%	182 002 785	3	8,0%	-21 526 165	-1	-0,1%
5.	ПАО "МЕТАФРАКС"	100 922 762	5	5,0%	82 017 055	5	3,6%	18 905 707	0	1,4%
6.	АО "ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ"	83 055 317	6	4,1%	64 965 896	6	2,9%	18 089 421	0	1,2%
7.	АО "ОДК-АВИАДВИГАТЕЛЬ"	39 821 624	7	2,0%	16 023 257	14	0,7%	23 798 367	7	1,3%
8.	АО "НОВОМЕТ-ПЕРМЬ"	37 633 811	8	1,9%	37 382 245	8	1,7%	251 566	0	0,2%
9.	АО "СОЛИКАМСКБУМПРОМ"	29 646 077	9	1,5%	29 088 461	9	1,3%	557 616	0	0,2%
10.	ООО "Газпром трансгаз Чайковский"	26 267 295	10	1,3%	26 068 075	10	1,2%	199 220	0	0,1%
11.	ПАО "Протон ПМ"	25 054 990	11	1,2%	18 751 598	12	0,8%	6 303 392	1	0,4%
12.	ПАО "НПО "Искра"	20 190 181	12	1,0%	19 888 681	11	0,9%	301 500	-1	0,1%
13.	АО "СИБУР-ХИМПРОМ"	18 508 543	13	0,9%	18 238 007	13	0,8%	270 536	0	0,1%
14.	ООО "УРАЛОЙЛ"	15 227 083	14	0,8%	14 762 518	15	0,7%	464 565	1	0,1%
15.	ООО "ВНИИБТ-Буровой инструмент"	14 085 501	15	0,7%	13 005 007	16	0,6%	1 080 494	1	0,1%
16.	ООО "УралБизнесЛизинг"	12 688 812	16	0,6%	11 637 101	17	0,5%	1 051 711	1	0,1%
17.	ООО "ММК-Лысьвенский металлургический завод"	12 518 753	17	0,6%	10 791 801	19	0,5%	1 726 952	2	0,1%
18.	АО "Редуктор-ПМ"	12 182 982	18	0,6%	11 438 224	18	0,5%	744 758	0	0,1%
19.	АО "ГАЗПРОМ ГАЗОРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПЕРМЬ"	12 154 472	19	0,6%	10 603 229	20	0,5%	1 551 243	1	0,1%
20.	ООО "НСХ АЗИЯ ДРИЛЛИНГ"	11 314 711	20	0,6%	6 465 322	33	0,3%	4 849 389	13	0,3%

Состав ТОП-20 по валюте баланса практически не изменился по сравнению с 2019 годом: только один новичок – ООО «НСХ АЗИЯ ДРИЛЛИНГ» (20 место, +13 позиций за год, увеличение валюты баланса в 1,8 раза (+4,8 млрд руб.). ООО «НСХ АЗИЯ ДРИЛЛИНГ» сменило в ТОП-20 ООО «ОДК-ПЕРМСКИЕ МОТОРЫ», не являющееся участником ТОП-300 в 2020 году.

Традиционно первое место ТОП-20 по валюте баланса занимает ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (25,7% в совокупном объеме активов ТОП-300, снижение активов за год на 35% или 282 млрд руб. (это максимальный показатель среди всех участников ТОП-300)), второе место – ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (11,9%, снижение активов за год на 6% или 14,8 млрд руб.).

ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез», занимавшее в 2019 году 3 место, в результате сокращения активов на 12% или 21,5 млрд руб. переместилось на 4 позицию. Вместо него тройку лидеров замыкает ООО «ЕвроХим-УКК» (увеличение активов за год на 2% или 2,6 млрд руб.).

Снижение валюты баланса наблюдается только у 3 участников двадцатки – ПАО «УРАЛКАЛИЙ», ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» и ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез».

У 5 компаний из ТОП-20 валюта баланса за 2020 год увеличилась более чем на 20%: АО «ОДК-АВИАДВИГАТЕЛЬ» (7 место рейтинга по активам, +6 позиций за год, увеличение валюты баланса в 2,5 раза (+23,8 млрд руб.), ООО «НСХ АЗИЯ ДРИЛЛИНГ» (20 место, +14 позиций за год, увеличение активов в 1,8 раза (+4,8 млрд руб.), ПАО «Протон ПМ» (11 место, позиция не изменилась, увеличение активов 34% или 6,3 млрд руб.), АО «ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ» (6 место, позиция не изменилась, увеличение активов на 28% или 18,1 млрд руб.) и ПАО «МЕТАФРАКС» (5 место, позиция не изменилась, увеличение активов на 23% или 18,9 млрд руб.).

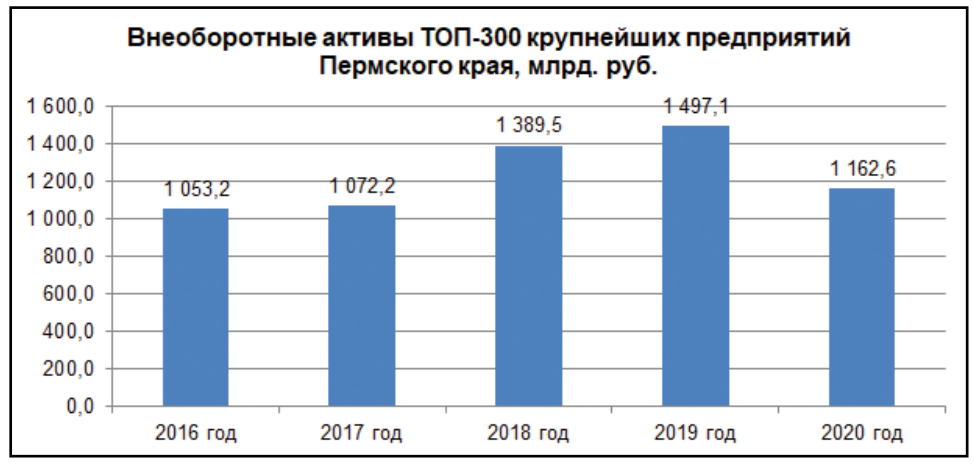
Первое место по валюте баланса принадлежит обрабатывающей промышленности (11 предприятий), совокупный объем активов по ним составляет 1099 млрд руб. (54% валюты баланса ТОП-300).

Внеоборотные активы

Скромный рост внеоборотных активов крупнейших предприятий региона в 2017 году (+2%) сменился активным ростом в 2018 году (+30%), затем умеренной положительной динамикой в 2019 году (+8%) и падением в 2020 году (-22%). В результате внеоборотные активы ТОП-300 Прикамья по итогам 2020 года приблизились к значению 2017 года (1 072,2 млрд руб.) и составили 1 162,6 млрд руб.

ТОП-300 крупнейших предприятий Прикамья разделился практически пополам по характеру динамики внеоборотных активов.

У 149 предприятий внеоборотные активы за 2020 год выросли (совокупный прирост по ним составляет 64 млрд руб.). Среди лидеров роста выделим АО «ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ» (5 место рейтинга по внеоборотным активам, увеличение активов на 32% или 17,2 млрд руб.).



ТОП-300

У 151 предприятия внеоборотные активы за 2020 год снизились, причем общее снижение по ним гораздо существеннее роста активов первой половины рейтинга (-391 млрд руб.). Лидер снижения – лидер рейтинга ПАО «УРАЛКАЛИЙ (сокращение внеоборотных активов в 2 раза (-375,1 млрд руб.).

ТОП-20 по внеоборотным активам

№ п/п	Наименование предприятия	2020 год			2019 год			Изменение		
		Внеоборотные активы, тыс. руб.	Место в рейтинге по внеоборотным активам	Доля в совокупном объеме внеоборотных активов ТОП-300	Внеоборотные активы, тыс. руб.	Место в рейтинге по внеоборотным активам	Доля в совокупном объеме внеоборотных активов ТОП-300	Внеоборотные активы, тыс. руб.	Место в рейтинге по внеоборотным активам	Доля в совокупном объеме внеоборотных активов ТОП-300
1.	ПАО "УРАЛКАЛИЙ"	344 222 293	1	29,6%	719 300 152	1	48,0%	-375 077 859	0	-18,4%
2.	ООО "ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ"	189 319 991	2	16,3%	183 878 406	2	12,3%	5 441 585	0	4,0%
3.	ООО "ЕвроХим-УКК"	133 189 175	3	11,5%	131 743 820	3	8,8%	1 445 355	0	2,7%
4.	ПАО "МЕТАФРАКС"	76 827 434	4	6,6%	64 842 577	4	4,3%	11 984 857	0	2,3%
5.	АО "ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ"	71 189 900	5	6,1%	54 004 335	5	3,6%	17 185 565	0	2,5%
6.	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	50 159 559	6	4,3%	53 696 478	6	3,6%	-3 536 919	0	0,7%
7.	АО "СОЛИКАМСКБУМПРОМ"	21 017 914	7	1,8%	20 182 329	7	1,3%	835 585	0	0,5%
8.	АО "НОВОМЕТ-ПЕРМЬ"	17 914 942	8	1,5%	15 496 752	9	1,0%	2 418 190	1	0,5%
9.	АО "СИБУР-ХИМПРОМ"	16 389 478	9	1,4%	16 359 209	8	1,1%	30 269	-1	0,3%
10.	ООО "Газпром трансгаз Чайковский"	11 442 600	10	1,0%	12 188 308	10	0,8%	-745 708	0	0,2%
11.	ООО "УралБизнесЛизинг"	11 308 143	11	1,0%	10 274 847	11	0,7%	1 033 296	0	0,3%
12.	АО "ГАЗПРОМ ГАЗОРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПЕРМЬ"	11 105 196	12	1,0%	9 692 836	12	0,6%	1 412 360	0	0,3%
13.	ПАО "Протон ПМ"	10 548 412	13	0,9%	8 244 577	15	0,6%	2 303 835	2	0,4%
14.	ООО "НОВОГОР-Прикамье"	9 167 809	14	0,8%	8 668 235	13	0,6%	499 574	-1	0,2%
15.	ООО "ВНИИБТ-Буровой инструмент"	8 335 268	15	0,7%	7 474 259	17	0,5%	861 009	2	0,2%
16.	АО "ГАЛОПОЛИМЕР"	8 265 638	16	0,7%	8 243 336	14	0,6%	22 302	-2	0,2%
17.	ООО "НСХ АЗИЯ ДРИЛЛИНГ"	7 621 375	17	0,7%	3 544 481	31	0,2%	4 076 894	14	0,4%
18.	ООО "УРАЛОЙЛ"	6 843 679	18	0,6%	6 543 093	18	0,4%	300 586	0	0,2%
19.	ООО "УРАЛБУМАГА"	5 922 826	19	0,5%	5 391 150	23	0,4%	531 676	4	0,1%
20.	ООО "ММК-Лысьвенский металлургический завод"	5 871 073	20	0,5%	6 035 350	20	0,4%	-164 277	0	0,1%

В сравнении с другими рейтингами в ТОП-20 по внеоборотным активам в 2020 году наибольшее количество участников сохранили свои места (12 предприятий).

Традиционно лидерами рейтинга являются представители химической и нефтедобывающей промышленности: ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (1 место, 29,6% внеоборотных активов ТОП-300, снижение внеоборотных активов в 2 раза (-375,1 млрд руб.), ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (2 место, 16,3%, увеличение внеоборотных активов на 3% или 5,4 млрд руб.) и ООО «ЕвроХим-УКК» (3 место, 11,5%, увеличение внеоборотных активов на 1% или 1,4 млрд руб.).

Помимо ПАО «УРАЛКАЛИЙ» снижение внеоборотных активов (правда, в гораздо более скромных объемах) наблюдается у ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» (6 место рейтинга, позиция без изменения, снижение внеоборотных активов на 7% или 3,5 млрд руб.), ООО "Газпром трансгаз Чайковский" (10 место, позиция без изменения, снижение активов на 6% или 0,7 млрд руб.) и ООО «ММК-Лысьвенский металлургический завод» (20 место, позиция без изменения, снижение активов на 3% или 0,2 млрд руб.).

Среди компаний, демонстрирующих рост внеоборотных активов, выделим новичка ТОП-20 в 2020 году – ООО «НСХ АЗИЯ ДРИЛЛИНГ» (17 место, +14 позиций, увеличение активов в 2 раза (+4,1 млрд руб.). Еще один новичок – ООО «УРАЛБУМАГА» – занимает 19 место рейтинга (+4 позиции за год, увеличение активов на 10% или 0,5 млрд руб.).

ТОП-20 покинули АО «ОДК-ПЕРМСКИЕ МОТОРЫ» (не участвует в ТОП-300 в 2020 году) и АО «ПЕРМСКИЙ ОБЛУНИВЕРМАГ» (28 место рейтинга по внеоборотным активам, -9 позиций, снижение активов на 38% или 2,4 млрд руб.).

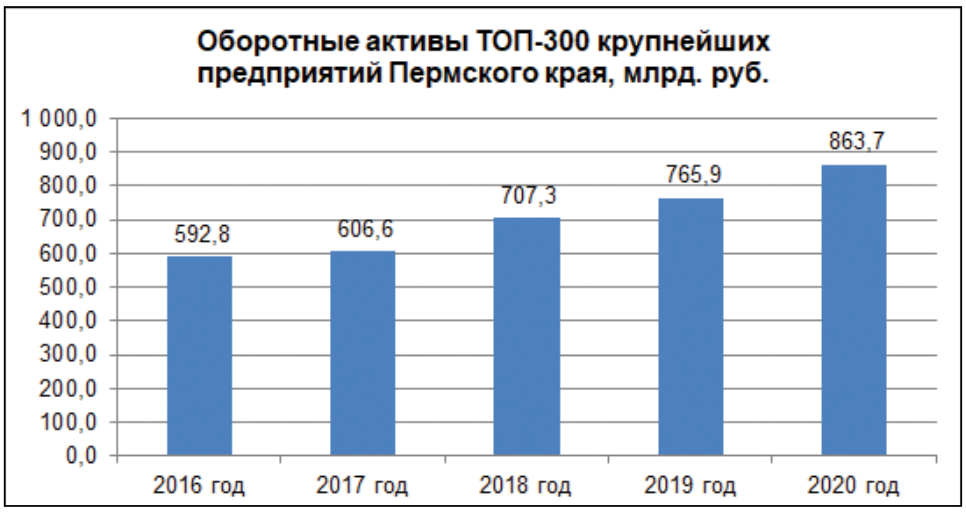
10 предприятий из ТОП-20 по внеоборотным активам относятся к обрабатывающей промышленности, совокупный объем внеоборотных активов по ним составляет 682 млрд руб. (59% показателя по ТОП-300).

Оборотные активы

За 2020 год оборотные активы крупнейших предприятий Пермского края увеличились на 13% и составили по состоянию на 01.01.2021 г. 863,7 млрд руб. (для сравнения, в 2019 году прирост был несколько меньше +8%).

180 участников ТОП-300 имеют положительную динамику по оборотным активам (суммарный прирост активов по этим компаниям составляет 183 млрд руб.). Среди них находится лидер рейтинга ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (увеличение оборотных активов за год в 2 раза (+93,1 млрд руб.).

У 120 предприятий за 2020 год оборотные активы снизились (общая величина снижения по ним составляет 77 млрд руб.). Лидером по абсолютной величине снижения оборотных активов является ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (3 место рейтинга по оборотным активам, снижение активов на 28% или 20,2 млрд руб.).



ТОП-20 по оборотным активам

№ п/п	Наименование предприятия	2020 год			2019 год			Изменение		
		Оборотные активы, тыс. руб.	Место в рейтинге по оборотным активам	Доля в совокупном объеме оборотных активов ТОП-300	Оборотные активы, тыс. руб.	Место в рейтинге по оборотным активам	Доля в совокупном объеме оборотных активов ТОП-300	Оборотные активы, тыс. руб.	Место в рейтинге по оборотным активам	Доля в совокупном объеме оборотных активов ТОП-300
1.	ПАО "УРАЛКАЛИЙ"	175 726 616	1	20,3%	82 636 648	2	10,8%	93 089 968	1	9,6%
2.	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	110 317 061	2	12,8%	128 306 307	1	16,8%	-17 989 246	-1	-4,0%

ТОП-300

№ п/п	Наименование предприятия	2020 год			2019 год			Изменение		
		Оборотные активы, тыс. руб.	Место в рейтинге по оборотным активам	Доля в совокупном объеме оборотных активов ТОП-300	Оборотные активы, тыс. руб.	Место в рейтинге по оборотным активам	Доля в совокупном объеме оборотных активов ТОП-300	Оборотные активы, тыс. руб.	Место в рейтинге по оборотным активам	Доля в совокупном объеме оборотных активов ТОП-300
3.	ООО "ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ"	50 968 189	3	5,9%	71 186 416	3	9,3%	-20 218 227	0	-3,4%
4.	АО "ОДК-АВИАДВИГАТЕЛЬ"	36 629 621	4	4,2%	13 161 233	10	1,7%	23 468 388	6	2,5%
5.	ООО "ЕвроХим-УКК"	28 831 658	5	3,3%	27 713 316	5	3,6%	1 118 342	0	-0,3%
6.	ПАО "МЕТАФРАКС"	24 095 328	6	2,8%	17 174 478	8	2,2%	6 920 850	2	0,5%
7.	АО "НОВОМЕТ-ПЕРМЬ"	19 718 869	7	2,3%	21 885 493	6	2,9%	-2 166 624	-1	-0,6%
8.	ПАО "НПО "Искра"	17 757 803	8	2,1%	17 380 996	7	2,3%	376 807	-1	-0,2%
9.	ООО "Газпром трансгаз Чайковский"	14 824 695	9	1,7%	13 879 767	9	1,8%	944 928	0	-0,1%
10.	ПАО "Протон ПМ"	14 506 578	10	1,7%	10 507 021	12	1,4%	3 999 557	2	0,3%
11.	АО "ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ"	11 865 417	11	1,4%	10 961 561	11	1,4%	903 856	0	-0,1%
12.	ООО ТД "УРАЛХИМ"	9 878 013	12	1,1%	3 283 453	35	0,4%	6 594 560	23	0,7%
13.	АО "СОЛИКАМСКБУМПРОМ"	8 628 163	13	1,0%	8 906 132	14	1,2%	-277 969	1	-0,2%
14.	ООО "УРАЛОЙЛ"	8 383 404	14	1,0%	8 219 425	15	1,1%	163 979	1	-0,1%
15.	АО "БАСТИОН"	8 351 493	15	1,0%	9 299 671	13	1,2%	-948 178	-2	-0,2%
16.	ООО "Камский кабель"	7 383 931	16	0,9%	8 207 431	16	1,1%	-823 500	0	-0,2%
17.	АО "УРАЛЬСКИЙ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ИНСТИТУТ КОМПОЗИЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ"	6 981 958	17	0,8%	4 480 951	27	0,6%	2 501 007	10	0,2%
18.	ООО "ММК-Лысьвенский металлургический завод"	6 647 680	18	0,8%	4 756 451	25	0,6%	1 891 229	7	0,1%
19.	ПАО "ПЕРМСКАЯ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРИБОРОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ"	6 558 788	19	0,8%	6 055 276	18	0,8%	503 512	-1	0,0%
20.	АО "Редуктор-ПМ"	6 416 529	20	0,7%	5 677 855	20	0,7%	738 674	0	0,0%

Состав ТОП-20 по оборотным активам в 2020 году пополнился 3 новыми участниками – ООО ТД «УРАЛХИМ» (12 место, +23 позиции за год, увеличение оборотных активов в 3 раза (+6,6 млрд руб.)), АО «УРАЛЬСКИЙ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ИНСТИТУТ КОМПОЗИЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ» (17 место, +10 позиций, увеличение активов в 1,6 раза (+2,5 млрд руб.)) и ООО «ММК-Лысьвенский металлургический завод» (18 место, +7 позиций, увеличение активов на 40% или 1,9 млрд руб.).

Покинули двадцатку в 2020 году АО «ОДК-ПЕРМСКИЕ МОТОРЫ» (не является участником ТОП-300 в 2020 году), ООО «Уральский завод противогололедных материалов» (29 место рейтинга по оборотным активам, -12 позиций за год, снижение активов на 33% или 2,3 млрд руб.) и ООО «Фирма «Радиус-Сервис» (42 место, -23 позиции, снижение активов почти в 2 раза (-2,9 млрд руб.).

Три года подряд лидером рейтинга по оборотным активам являлось ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМНЕФТЕОРГСИНТЕЗ». Однако 2020 год внес свои коррективы – динамика оборотных активов ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (рост в 2 раза) привела к смене лидера. На 01.01.2021 г. доля ПАО «УРАЛКАЛИЙ» в ТОП-300 по оборотным активам составляет 20,3%.

ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМНЕФТЕОРГСИНТЕЗ» занимает 2 место (доля в ТОП-300 по оборотным активам 12,8%, снижение активов за год на 14% или 18,0 млрд руб.).

Замыкает тройку лидеров ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (доля в ТОП-300 по оборотным активам 5,9%, снижение активов за год на 28% или 20,2 млрд руб.).

Помимо ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМНЕФТЕОРГСИНТЕЗ» и ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» отрицательная динамика оборотных активов присутствует еще у 3 участников ТОП-20, среди них максимальное снижение у АО «НОВОМЕТ-ПЕРМЬ» (7 место, -1 позиция за год, снижение активов на 10% или 2,2 млрд руб.).

Среди тех компаний, кто демонстрирует рост оборотных активов в 2020 году, помимо указанных выше новичков двадцатки, обращает на себя внимание АО «ОДК-АВИАДВИГАТЕЛЬ» (4 место рейтинга по оборотным активам, +6 позиций за год, рост активов в 2,8 раза (+23,5 млрд руб.)).

Большинство ТОП-20 по оборотным активам составляют предприятия обрабатывающей промышленности (13 предприятий), в совокупности они обеспечивают 50% оборотных активов ТОП-300 (435 млрд руб.)

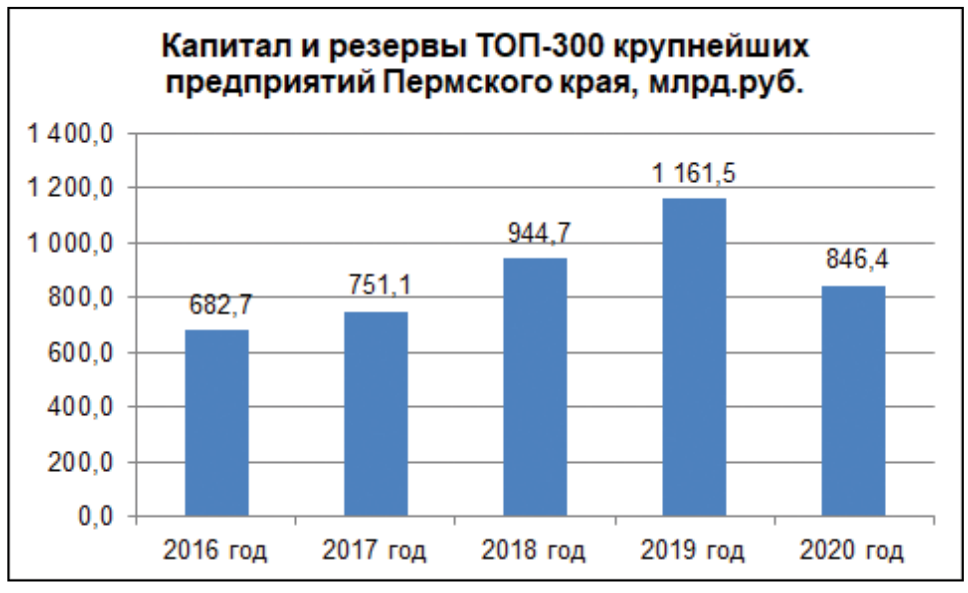
Капитал и резервы

Рост капитальной базы, наблюдаемый в последние годы, в 2020 году не продолжился. Совокупный объем капитала и резервов ТОП-300 за год сократился на 27%, достигнув 846,4 млрд руб., что меньше уровня 2018 года (944,7 млрд руб.).

Из 300 участников рейтинга положительная динамика капитала присутствует у 221 компании, но совокупный прирост капитала по ним составляет только 79,0 млрд руб. (в 4 раза меньше суммы совокупного снижения капитала по предприятиям с отрицательной динамикой показателя).

Среди лидеров по абсолютному приросту капитальной базы – ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (1 место рейтинга по капитализации, увеличение капитала за год на 17% или 25,4 млрд руб.).

Отрицательную динамику по уровню капитализации показали 79 компаний (общее снижение капитала по ним (-)387 млрд руб.), в их числе ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (снижение капитала за 2020 год в 8 раз (-356,1 млрд руб.).



ТОП-20 по капиталу и резервам

№ п/п	Наименование предприятия	2020 год			2019 год			Изменение		
		Капитал и резервы, тыс. руб.	Место в рейтинге по капиталу и резервам	Доля в совокупном объеме капитала и резервов ТОП-300	Капитал и резервы, тыс. руб.	Место в рейтинге по капиталу и резервам	Доля в совокупном объеме капитала и резервов ТОП-300	Капитал и резервы, тыс. руб.	Место в рейтинге по капиталу и резервам	Доля в совокупном объеме капитала и резервов ТОП-300
1.	ООО "ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ"	172 823 954	1	20,4%	147 428 745	2	12,7%	25 395 209	1	7,7%
2.	ООО "ЕвроХим-УКК"	156 645 636	2	18,5%	143 199 991	3	12,3%	13 445 645	1	6,2%

ТОП-300

№ п/п	Наименование предприятия	2020 год			2019 год			Изменение		
		Капитал и резервы, тыс. руб.	Место в рейтинге по капиталу и резервам	Доля в совокупном объеме капитала и резервов ТОП-300	Капитал и резервы, тыс. руб.	Место в рейтинге по капиталу и резервам	Доля в совокупном объеме капитала и резервов ТОП-300	Капитал и резервы, тыс. руб.	Место в рейтинге по капиталу и резервам	Доля в совокупном объеме капитала и резервов ТОП-300
3.	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	100 247 623	3	11,8%	112 907 206	4	9,7%	-12 659 583	1	2,1%
4.	ПАО "МЕТАФРАКС"	51 082 618	4	6,0%	47 778 789	5	4,1%	3 303 829	1	1,9%
5.	ПАО "УРАЛКАЛИЙ"	48 168 202	5	5,7%	404 276 878	1	34,8%	-356 108 676	-4	-29,1%
6.	АО "СИБУР-ХИМПРОМ"	16 704 497	6	2,0%	14 211 380	9	1,2%	2 493 117	3	0,8%
7.	ООО "Газпром трансгаз Чайковский"	16 445 866	7	1,9%	17 398 154	6	1,5%	-952 288	-1	0,4%
8.	АО "НОВОМЕТ-ПЕРМЬ"	14 724 682	8	1,7%	14 353 518	8	1,2%	371 164	0	0,5%
9.	АО "СОЛИКАМСКБУМПРОМ"	13 244 145	9	1,6%	15 075 749	7	1,3%	-1 831 604	-2	0,3%
10.	ООО "УРАЛОЙЛ"	12 294 482	10	1,5%	11 219 359	10	1,0%	1 075 123	0	0,5%
11.	ПАО "Протон ПМ"	10 029 776	11	1,2%	5 816 631	15	0,5%	4 213 145	4	0,7%
12.	ООО "ММК-Лысьвенский металлургический завод"	9 306 344	12	1,1%	9 322 364	11	0,8%	-16 020	-1	0,3%
13.	АО "Редуктор-ПМ"	8 650 412	13	1,0%	8 707 088	12	0,7%	-56 676	-1	0,3%
14.	ООО "СВЕЗА УРАЛЬСКИЙ"	7 316 355	14	0,9%	6 635 220	13	0,6%	681 135	-1	0,3%
15.	АО "ГАЗПРОМ ГАЗОРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПЕРМЬ"	7 097 525	15	0,8%	6 412 495	16	0,6%	685 030	1	0,3%
16.	АО "ЧУСОВСКОЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД"	6 057 402	16	0,7%	5 638 842	18	0,5%	418 560	2	0,2%
17.	АО "ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ"	5 598 828	17	0,7%	6 187 961	17	0,5%	-589 133	0	0,1%
18.	АО "ГАЛОПОЛИМЕР"	5 479 923	18	0,6%	5 319 555	20	0,5%	160 368	2	0,2%
19.	ООО "НОВАТЭК-Пермь"	5 161 397	19	0,6%	5 050 445	21	0,4%	110 952	2	0,2%
20.	ПАО "ПЕРМСКАЯ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРИБОРОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ"	4 988 139	20	0,6%	4 875 524	23	0,4%	112 615	3	0,2%

Новички ТОП-20 по капиталу в 2020 году – ООО «НОВАТЭК-Пермь» (19 место, +2 позиции за год, увеличение капитала на 2% или 0,1 млрд руб.) и ПАО «ПЕРМСКАЯ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРИБОРОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ» (20 место, +3 позиции, увеличение капитала на 2% или 0,1 млрд руб.).

Покинули ТОП-20 по капиталу в 2020 году АО «ОДК-ПЕРМСКИЕ МОТОРЫ» (не является участником ТОП-300 в 2020 году) и ООО «Фирма «Радиус-Сервис» (28 место, -14 позиций за год, снижение капитала на 46% или 3,0 млрд руб.).

Снижение капитала ПАО «УРАЛКАЛИЙ» на 356,1 млрд руб. привело к перемещению компании с 1 позиции на 5 место и уменьшению ее доли в ТОП-300 до 5,7%.

Новым лидером стала компания, в прошлые годы занимавшая 2 место, – ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (20,4% в ТОП-300 по капиталу, увеличение капитала за год на 17% или 25,4 млрд руб.).

С небольшим отставанием от лидера на 2 месте расположилось ООО «ЕвроХим-УКК» (18,5% в ТОП-300 по капиталу, увеличение капитала за год на 9% или 13,4 млрд руб.).

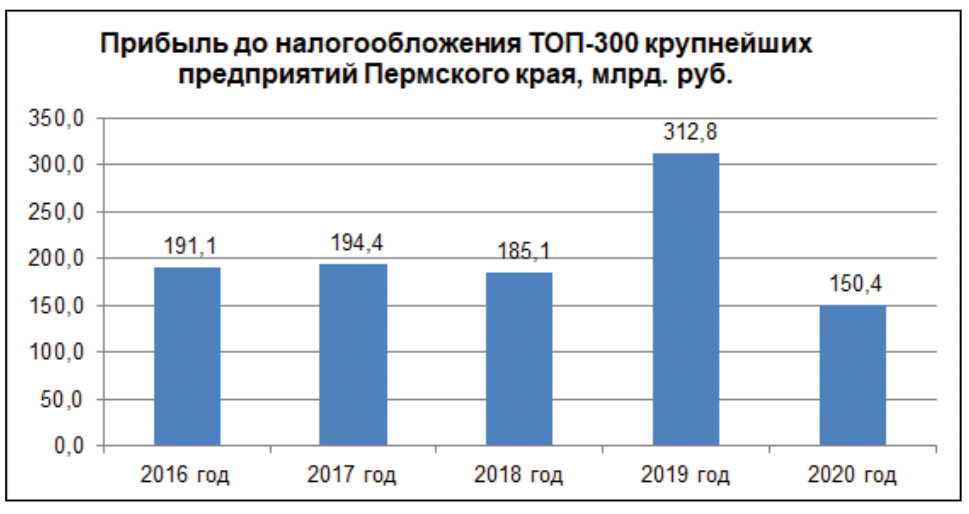
Замыкает тройку крупнейших по уровню капитальной базы ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» (11,8%, снижение капитала за год на 11% или 12,7 млрд руб.).

Помимо ПАО «УРАЛКАЛИЙ» и ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» среди членов двадцатки снижение капитала наблюдается еще у 5 предприятий, среди них максимальное у АО «СОЛИКАМСКБУМПРОМ» (9 место, -2 позиции за год, снижение капитала на 12% или 1,8 млрд руб.).

Обращает на себя внимание динамика капитальной базы ПАО «Протон ПМ» (11 место, +4 позиции за год, рост капитала почти в 2 раза (+4,2 млрд руб.)).

Большинство представителей рейтинга составляют предприятия обрабатывающей промышленности (13 компаний), суммарный объем капитальной базы по ним составляет 447 млрд руб. (53% общей капитализации ТОП-300).

Прибыль (убыток) до налогообложения



В 2020 году установлен антирекорд по величине прибыли, полученной крупнейшими предприятиями Пермского края. По сравнению с предыдущим годом финансовый результат сократился в 2 раза и составил лишь 150,4 млрд руб.

Общее число компаний, заработавших прибыль по итогам 2020 года, составило 262 (в прошлом году – 264). Прибыльные компании получили суммарную прибыль 161,9 млрд руб. (в 2019 году – 319,6 млрд руб.). Закончили год с убытками 38 участников ТОП-300 (в 2019 году – 36 участников), суммарный убыток по ним составляет 11,5 млрд руб. (в 2019 году – 6,8 млрд руб.).

В составе прибыльных компаний 132 участника увеличили прибыль по итогам года, среди них выделим лидера по абсолютному приросту прибыли ООО «ЕвроХим-УКК» (3 место рейтинга по прибыльности, увеличение прибыли на 30% или 3,1 млрд руб.).

15 участников после убыточной деятельности предыдущего года в 2020 году получили прибыль. Среди них ООО «Дайльманн Ханиэль Шахтострой»: в 2019 году убытки компании составляли (-)0,2 млрд руб., в 2020 году компания получила прибыль в сумме 2,98 млрд руб., что обеспечило ей 8 место в рейтинге по прибыли.

У 115 предприятий из числа прибыльных компаний прибыль 2020 года по сравнению с предыдущим периодом снизилась. Лидер абсолютного снижения – ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (-89,1 млрд руб., 5 место рейтинга по прибыли).

В составе убыточных компаний 11 предприятиям удалось сократить величину убытка по сравнению с предыдущим годом. Выделим в данном случае ПАО «ПРОТОН-ПМ»: в 2019 году убытки компании составляли (-)1,99 млрд руб., в 2020 году (-)1,6 млрд руб.

У 9 предприятий из числа убыточных участников рейтинга величина убытков в 2020 году по сравнению с предыдущим периодов увеличилась. Лидером по абсолютному приросту величины убытков является АО «БЕРЕЗНИКОВСКАЯ СЕТЕВАЯ КОМПАНИЯ» (в 2019 году убытки предприятия составляли (-)277 млн руб., в 2020 году (-)805,8 млн руб.).

18 компаний из числа убыточных перешли в данную группу лишь в 2020 году. Среди них лидер рейтинга убыточных предприятий АО «СОЛИКАМСКБУМПРОМ» (в 2019 году предприятие получило прибыль 0,7 млрд руб., в 2020 году убытки компании составили (-) 2,2 млрд руб.).

ТОП-300

ТОП-20 по прибыли

№ п/п	Наименование предприятия	2020 год			2019 год			Изменение		
		Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	Место в рейтинге по прибыли до налогообложения	Доля в совокупном объеме прибыли до налогообложения ТОП-300	Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	Место в рейтинге по прибыли до налогообложения	Доля в совокупном объеме прибыли до налогообложения ТОП-300	Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	Место в рейтинге по прибыли до налогообложения	Доля в совокупном объеме прибыли до налогообложения ТОП-300
1.	ООО "ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ"	52 830 114	1	35,1%	90 470 192	2	28,9%	-37 640 078	1	6,2%
2.	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	21 442 011	2	14,3%	50 279 963	3	16,1%	-28 837 952	1	-1,8%
3.	ООО "ЕвроХим-УКК"	13 393 079	3	8,9%	10 330 367	4	3,3%	3 062 712	1	5,6%
4.	АО "ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ"	6 555 661	4	4,4%	4 338 735	6	1,4%	2 216 926	2	3,0%
5.	ПАО "УРАЛКАЛИЙ"	5 693 447	5	3,8%	94 788 414	1	30,3%	-89 094 967	-4	-26,5%
6.	ПАО "МЕТАФРАКС"	4 325 875	6	2,9%	10 262 472	5	3,3%	-5 936 597	-1	-0,4%
7.	ООО "СМУ №3 Сатурн-Р"	3 176 719	7	2,1%	2 274 471	8	0,7%	902 248	1	1,4%
8.	ООО "Дайльманн Ханиэль Шахтострой"	2 982 441	8	2,0%	-180 624		-0,1%	3 163 065		0,0%
9.	ООО "Пермская химическая компания"	2 624 201	9	1,7%	1 568 418	13	0,5%	1 055 783	4	1,2%
10.	ООО "ММК-Лысьвенский металлургический завод"	2 363 836	10	1,6%	896 421	25	0,3%	1 467 415	15	1,3%
11.	ООО "СВЕЗА УРАЛЬСКИЙ"	1 705 348	11	1,1%	732 864	30	0,2%	972 484	19	0,9%
12.	ООО "НСХ АЗИЯ ДРИЛЛИНГ"	1 482 897	12	1,0%	665 175	35	0,2%	817 722	23	0,8%
13.	ООО "Фирма "Радиус-Сервис"	1 457 005	13	1,0%	1 881 479	9	0,6%	-424 474	-4	0,4%
14.	ООО "Юговской Комбинат Молочных Продуктов"	1 395 329	14	0,9%	1 759 319	10	0,6%	-363 990	-4	0,4%
15.	ООО "УРАЛОЙЛ"	1 259 857	15	0,8%	2 746 299	7	0,9%	-1 486 442	-8	0,0%
16.	ПАО "ПЕРМЭНЕРГОСБЫТ"	1 191 537	16	0,8%	1 239 455	16	0,4%	-47 918	0	0,4%
17.	ООО "Грайф Пермь"	1 106 229	17	0,7%	1 118 034	20	0,4%	-11 805	3	0,4%
18.	АО "ГАЗПРОМ ГАЗОРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПЕРМЬ"	1 087 478	18	0,7%	1 063 962	21	0,3%	23 516	3	0,4%
19.	ООО "ГОРНОЗАВОДСКЦЕМЕНТ"	969 503	19	0,6%	351 113	51	0,1%	618 390	32	0,5%
20.	ООО "Уральский завод противогололедных материалов"	931 521	20	0,6%	1 344 387	15	0,4%	-412 866	-5	0,2%

Состав ТОП-20 по прибыли в 2020 году пополнился 6 новыми участниками: новичок ТОП-300 ООО «Дайльманн Ханиэль Шахтострой» (8 место рейтинга, прибыль по итогам 2020 года 2,98 млрд руб.), ООО «ГОРНОЗАВОДСКЦЕМЕНТ» (19 место, +32 позиции, увеличение прибыли в 2,8 раза (+0,6 млрд руб.)), ООО «ММК-Лысьвенский металлургический завод» (10 место, +15 позиций, увеличение прибыли в 2,6 раза (+1,5 млрд руб.)), ООО «СВЕЗА УРАЛЬСКИЙ» (11 место, +19 позиций, увеличение прибыли в 2,3 раза (+0,97 млрд руб.)), ООО «НСХ АЗИЯ ДРИЛЛИНГ» (12 место, +23 позиции, рост прибыли в 2,2 раза (+0,8 млрд руб.)) и АО «ГАЗПРОМ ГАЗОРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПЕРМЬ» (18 место, +3 позиции, увеличение прибыли на 2% или 0,02 млрд руб.).

Покинули двадцатку прибыльных компаний по причине снижения прибыли в 2 раза и более ООО «ВНИИБТ-Буровой инструмент» (52 место рейтинга, -41 позиция за год), АО «БЕРЕЗНИКОВСКИЙ СОДОВЫЙ ЗАВОД» (21 место, -9 позиций), ООО ТД «УРАЛХИМ» (39 место, -25 позиций), ПАО «ПЕРМСКАЯ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРИБОРОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ» (100 место, -82 позиции) и ООО «ПЕРМТОТИНЕФТЬ» (31 место, -12 позиций).

Несмотря на снижение прибыли, бремя лидера по данному показателю в 2020 году вернулось к ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (35,1% налогооблагаемой базы ТОП-300, снижение прибыли за год на 42% или 37,6 млрд руб.).

На 2 месте ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» (14,3% прибыли ТОП-300, снижение прибыли за год в 2 раза (-28,8 млрд руб.), замыкает тройку лидеров ООО «ЕвроХим-УКК» (8,9% прибыли ТОП-300, увеличение прибыли за год на 30% или 3,1 млрд руб.).

ПАО «УРАЛКАЛИЙ», занимавшее 1 место рейтинга в 2019 году, переместилось на 5 позицию (снижение прибыли за год в 17 раз (-89,1 млрд руб.)).

Укрепили свои позиции в ТОП-20, увеличив объемы прибыли, помимо ООО «ЕвроХим-УКК» еще 3 компании: АО «ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ» (4 место, +2 позиции, рост прибыли в 1,5 раза (+2,2 млрд руб.), ООО «СМУ №3 Сатурн-Р» (7 место, +1 позиция, увеличение прибыли на 40% или 0,9 млрд руб.) и ООО «Пермская химическая компания» (9 место, +4 позиции, рост прибыли в 1,7 раза (+1,1 млрд руб.)).

Снижение прибыли по сравнению с 2019 годом в 2 раза и более, помимо ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» и ПАО «УРАЛКАЛИЙ», произошло еще у 2 предприятий – участников двадцатки: ПАО «МЕТАФРАКС» (6 место, -1 позиция, снижение прибыли в 2,4 раза (-5,9 млрд руб.)) и ООО «УРАЛОЙЛ» (15 место, -8 позиций, снижение прибыли в 2,2 раза (-1,5 млрд руб.)).

Более половины двадцатки лидеров (12 предприятий) составляют представители обрабатывающей промышленности. Полученный ими финансовый результат по итогам года (57,4 млрд. руб.) составляет 38% налогооблагаемой базы ТОП-300 региона.

По итогам 2020 года 38 предприятий, входящих в ТОП-300, показало убыточную деятельность, суммарный убыток по ним составил 11,5 млрд руб. Для сравнения, в 2019 году количество убыточных предприятий было равно 36, а суммарный убыток по ним составлял 6,8 млрд руб.

Наибольшее количество убыточных предприятий 2020 года сосредоточено в обрабатывающей промышленности (13 из 38 предприятий, суммарный убыток по ним составляет 7,2 млрд руб.). К этой же отрасли относится и лидер 2020 года по величине убытков – АО «СОЛИКАМСКБУМПРОМ» (-2,2 млрд руб.).

ТОП-20 по убыткам

№ п/п	Наименование предприятия	Убытки, тыс. руб.	Место в рейтинге по выручке
1.	АО "СОЛИКАМСКБУМПРОМ"	-2 215 524	18
2.	ПАО "НПО "Искра"	-1 989 439	19
3.	ПАО "Протон ПМ"	-1 576 349	132
4.	АО "БЕРЕЗНИКОВСКАЯ СЕТЕВАЯ КОМПАНИЯ"	-805 804	167
5.	ООО "Пермская сетевая компания"	-646 384	38
6.	АО "УРАЛНЕФТЕСЕРВИС"	-582 786	122
7.	ЗАО "Специальное конструкторское бюро"	-568 320	86
8.	ООО "ГСИ-Пермнефтегазстрой"	-452 888	176
9.	ООО "НЕФТЬСЕРВИСХОЛДИНГ"	-414 205	286
10.	ООО "Дорос"	-227 794	215
11.	АО "ПРОДО ПТИЦЕФАБРИКА ПЕРМСКАЯ"	-201 289	67
12.	АО "ОЧЕРСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД"	-195 361	211
13.	ООО "САНФРУТ"	-163 227	107
14.	АО "ВНИИ ГАЛУРГИИ"	-162 122	160
15.	ООО "ДОРТЕХИНЖИНИРИНГ"	-136 041	206
16.	ООО "КРАСНЫЙ ОКТЯБРЬ"	-126 111	233
17.	АО "КАМТЭКС-ХИМПРОМ"	-107 537	125
18.	ООО "Управление строительства Пермской ГРЭС"	-107 165	80
19.	ПАО "СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫЙ ТРЕСТ № 14"	-83 086	282
20.	ООО "УРАЛБУМАГА"	-76 750	26

ТОП-300

Мы научились идти вперед, несмотря ни на что

Дмитрий Махонин, губернатор Пермского края, – о крупных инвестиционных проектах, восстановлении промышленности, флагманских отраслях и «новой экономике».

Беседовал **Вадим Сковородин**

По данным официальной статистики, определяющую роль в экономике региона продолжают играть крупные предприятия, прежде всего ТЭК. Не считаете ли вы такую высокую концентрацию экономики опасной для региона?

– Исторически сложилось, что Пермский край – это прежде всего индустриальный регион, и фундамент нашей экономики – крупные предприятия, в том числе и ТЭК. Опасных тенденций я тут не вижу. Наоборот, в непростых условиях пандемии предприятиям удалось пойти «в рост» по объемам производства продукции, увеличить экспорт, сохранить свои коллективы – численность сотрудников осталась на «допандемийном» уровне. Предприятия развиваются, осваивают новые технологии, вкладывают в свое развитие и наращивают мощности, создают рабочие места. Не исключено, что пандемия станет импульсом для развития тех отраслей, о которых мы сейчас только начинаем говорить.

Со своей стороны правительство края нацелено на поддержку всех отраслей, которые имеют перспективы роста, чтобы обеспечить развитие экономики на длительную перспективу. Для этого у нас есть целый ряд механизмов – специнвестконтракты, приоритетные инвестпроекты, займы Фонда развития промышленности.

Правительство края нацелено на поддержку всех отраслей, которые имеют перспективы роста.

Сегодня в крае реализуются 17 специнвестконтрактов как федерального, так и регионального уровня, с объемом инвестиций свыше 480 млрд рублей. Планируется создание почти 8500 рабочих мест.

Один из ярких примеров – «Еврохим», который возводит в Верхнекамье «Усольский калийный комбинат» мощностью 12,6 млн тонн руды в год. Компании предоставлены нулевая ставка по налогу на имущество и на прибыль организаций, а также гарантии сохранения неповышения налоговой нагрузки на срок контракта.

Еще один пример – «Уралкалий». Компания в рамках четырех СПИКов планирует инвестировать порядка 217 млрд рублей и создать более 2,5 тыс. рабочих мест.

Буквально на прошлой неделе «Метафракс Кемикалс» заключил контракт на реализацию проекта по строительству второй установки меламина на производственной площадке в Губахе. Это проект на перспективу. А уже сейчас, тоже в рамках СПИКа, в Губахе завершается строительство комплекса по производству аммиака, карбамида и меламина. Это один из самых капиталоемких инвестиционных проектов стоимостью более 80 млрд рублей. Но принципиально важно то, что реализация таких проектов способствует развитию не только промышленности, но и территорий региона.

Уже говорил о таком механизме, как приоритетные инвестпроекты: это тоже один из значимых инструментов поддержки. Сегодня в региональном портфеле 41 проект, с общим плановым объемом инвестиций порядка 370 млрд руб. При этом объем инвестиций в ПИПы за первые 9 месяцев текущего года превысил показатели аналогичного периода прошлого года более чем на 10 млрд руб. и составил свыше 25 млрд руб. Проекты реализуются как в традиционных для региона отраслях – химия, нефтехимия, машиностроение, деревообработка, так и в сферах формирования общественной и досуговой среды, медицинской промышленности, агропромышленного комплекса, транспортной инфраструктуры.

В ближайшее время ожидается ввод в эксплуатацию тепличного комплекса по выращиванию овощей закрытого грунта в Чусовом, который позволит обеспечить жителей края свежими витаминами местного производства. Минувшим летом начал работу контейнерный терминал «Сухой порт» в Чайковском. Проект интересен еще и потому, что открытие порта – один из шагов по развитию в Пермском крае логистической инфраструктуры. Мощности терминала позволят объединить потенциал крупных транспортных, экспедиторских и производственных компаний, напрямую обслуживать компании Пермского края, Удмуртии, Башкирии и Татарстана. В конце 2021 года в Перми планируется ввести в эксплуатацию первую очередь Многофункционального центра с гостиницей, а это более 9 млрд руб. инвестиций и более 2000 новых рабочих мест. Согласитесь, значимые цифры.

Кроме того, у предприятий есть возможность получить льготные займы Фонда развития промышленности. Наш региональный Фонд на протяжении 3 лет – лидер среди всех аналогичных фондов страны. Всего с момента начала его работы выдано свыше 9 млрд руб. займов на реализацию 60 проектов, это позволило создать в Пермском крае около 1 тыс. новых рабочих мест.

Что можно сказать о поддержке малого бизнеса?

– Малый и средний бизнес – в фокусе нашего особого внимания. Обсуждали перспективы развития этого сегмента буквально в конце прошлой недели, в ходе 12-го форума «Дни пермского бизнеса». Малое и среднее предпринимательство чрезвычайно важно для региональной экономики, так как во многом определяет ее гибкость и устойчивость. Сейчас в этом секторе в Пермском крае занято около 30% всех работающих граждан, и мы уверенно держимся на пятом месте в рейтинге регионов ПФО по динамике развития и количеству занятых в МСП. Несмотря на традиционный промышленный уклад нашей экономики.

В прошлом году Пермский край первым в России утвердил Стратегию развития МСП до 2030 года. В рамках стратегии определили ключевые векторы развития, среди них увеличение и количества МСП, и объема оборота, и развитие конкуренции, и выявление перспективных ниш для создания новых компаний. Но основным индикатором реализации Стратегии станет увеличение численности занятых в сфере МСП почти на 20%. Первый результат реализации стратегии – в Перми открылся Дом предпринимателя, где владельцы бизнеса или те, кто только планирует открыть свое дело, могут получить всю необходимую поддержку в режиме «одного окна». Только порядка пяти-шести регионов имеют подобные сервисы.

Поддерживаем наши малые предприятия с помощью льгот и преференций. Приняли решение продлить на 2021 год действие некоторых мер поддержки, установленных в 2020 году. Также рассчитываем, что со следующего года в регионе начнут действовать новые меры поддержки малого бизнеса, одна из ключевых – минимально возможные налоговые ставки в первые три года деятельности индивидуального предпринимателя или организации. Мы приняли беспрецедентное решение – снизить для начинающих предпринимателей ставку по налогу на доходы в шесть раз, на «доходы-расходы» – в три раза. Таким образом, мы даем начинающему бизнесу время встать на ноги. Этот законопроект в первом чтении уже одобрен краевым парламентом.

Важнейшей задачей остается развитие промышленной кооперации – как внутрирегиональной, так и «внешней». Ее ключевая задача – расширение рынков сбыта наших предприятий. Сегодня участники промкооперации – более 500 крупных, средних и малых предприятий региона, которые работают с 25 крупнейшими российскими и зарубежными заказчиками. Среди них такие гиганты, как «Газпром», «ЛУКОЙЛ», «Транснефть», «Фосагро». «Уралкалий», «СИБУР Холдинг», «ММК», «Метафракс» и другие. Эти компании сотрудничают с региональными промышленниками в машиностроительной, химической, IT-отраслях, других сферах. Правительство организует это взаимодействие, «стыкует» наши предприятия с федералами, а также выступает гарантом того, что производители поставят качественную и конкурентоспособную продукцию в установленные сроки и по понятным ценам. При этом мы помогаем нашим предприятиям пройти необходимую сертификацию, получить аккредитацию, чтобы они могли принять участие в тендерных процедурах.

Сегодня в региональном портфеле 41 проект, с общим плановым объемом инвестиций порядка 370 млрд рублей.

Пандемия 2020 года снизила общие показатели предприятий из ТОП-300. Можно ли говорить, что в 2021 году происходит восстановление?

– Пандемия от нас никуда не ушла, она все так же ощутимо влияет на нашу жизнь. Считаю одним из наших основных достижений то, что мы научились идти вперед, несмотря ни на что. Поэтому можем смело говорить о положительных тенденциях в экономике.

Фиксируем рост доходов в региональный бюджет. За первое полугодие 2021 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года рост доходов превысил 150%, основной источник поступлений – налог на прибыль.

Индекс промышленного производства за 9 месяцев текущего года показал рост порядка 4% на фоне спада в прошлом году. Объемы отгрузки продукции за 9 месяцев также выросли на 19,8% по отношению к уровню 2020 года.

»→ 22-23

ТОП-300

Мы научились идти вперед, несмотря ни на что

»→ 21

Кстати, сейчас предприятия региона отгружают свои товары в 136 стран, средняя зарплата за 8 месяцев увеличилась на 7,5%.

Внутренний региональный продукт в ближайшее время достигнет уровня 1,5 трлн руб., и есть все предпосылки для его дальнейшего роста. Наша задача – к 2030 г. добиться объема ВРП на уровне 2 трлн руб.

Наша задача – к 2030 г. добиться объема ВРП на уровне 2 трлн рублей.

Ну и, конечно, один из ключевых параметров – это сокращение числа безработных в регионе и рост занятости. По данным Росстата, если использовать методологию международной организации труда, среди регионов ПФО (а их 14) Пермский край по итогам 2020 года находится на 9-м месте. Уровень безработицы по итогам 2020 года составил 5,7%. По итогам 2021 года специалисты прогнозируют, что этот показатель опустится до 4,7%. Сегодня на едином государственном портале «Работа в России» по Пермскому краю размещено почти 23 тысячи вакансий. Для сравнения – в конце прошлого года было чуть более 17 тысяч. Если в начале года на учете регионального Центра занятости населения состояло более 30 тыс. безработных, то по данным на октябрь – порядка 12 тыс. человек. Таким образом, мы видим, что с начала года число безработных снизилось более чем в 2,3 раза. Мы видим положительную динамику, несмотря на ситуацию пандемии и существующие ограничения.

Как Пермский край выглядит на фоне других субъектов России?

– В рейтинге за I полугодие текущего года Пермский край занимает 15-е место по развитию торговли, 16-е место по ВРП, на 17-м месте – по развитию промышленности, на 19-м – по результатам в сфере строительства и по показателям ввода жилья, на 21-м – по инвестициям. То есть по основным социально-экономическим показателям в сравнении с другими регионами мы выглядим очень прилично. При этом у нас есть все основания для того, чтобы улучшать свои позиции.

Какие отрасли экономики сегодня играют определяющую роль для региона? Какие тенденции в этой сфере складываются последнее время (появляются ли новые лидеры и т.п.)? Какие основные проекты будут прорывными в ближайшее время?

– Мы делаем ставку на развитие наших флагманских отраслей: нефтехимии, машиностроения, на добычу минеральных удобрений. Если говорить о тенденциях, то это, безусловно, мощное усиление позиций IT. Пермский край уже сейчас в числе цифровых лидеров России, поэтому мы вошли в число шести пилотных субъектов, где разрабатывается стратегия цифровой трансформации до 2030 года. Причем мы стали лидерами по количеству отраслей, включенных в этот документ: вместо обязательных 7 мы планируем цифровую трансформацию в 18 отраслях.

Причины очевидны: за последние три года было инициировано большое количество проектов и информационных систем, у региона сильный образовательный потенциал в секторе IT и развитый бизнес в сфере высоких технологий. Конечная цель повсеместного внедрения IT-технологий – улучшение жизни людей. Возможность получать еще больше услуг в электронной форме, чтобы безопасно и удобно решать насущные вопросы. Это не только комфорт для жителей, но и снижение коррупционных рисков, улучшение делового климата и повышение эффективности работы государственного аппарата. В качестве примера приведу создание Единого цифрового профиля жителя. Создаем этот сервис на базе приложения «Управляем вместе» – цифровой профиль позволит не только решать проблемы территорий и участвовать в голосованиях, но и оплачивать поездки в общественном транспорте, парковку, посещать спортивные и культурные мероприятия, поможет получать услуги МФЦ и Службы занятости. И это лишь один из показательных примеров.

Если говорить о прорывных направлениях – мы разработали 6 проектов, которые уже успешно представили на уровне заместителя председателя Правительства РФ Дмитрия Чернышенко и полпреда Президента РФ в ПФО Игоря Комарова. Речь не только о серьезных вложениях в экономику и создании рабочих мест, но и о развитии туризма, создании качественно новой городской среды, улучшении экологической обстановки, развитии новых направлений. Все это откроет новые возможности нашим жителям и гостям региона, сделает Пермский край более привлекательным и комфортным.

Самый высокотехнологичный проект, нацеленный на диверсификацию экономики, – «Новая промышленность». В рамках проекта планируем сосредоточиться на судостроении, развитии IT-сектора и «новой химии». Сейчас создаем первую в регионе особую экономическую зону, специализацией которой будут химия и нефтехимия. У нас серьезный «цифровой» фундамент, мы – химический регион, у нас работает уникальный НОЦ, где ведутся разработки мирового уровня. Планируется, что резиденты ОЭЗ создадут более 1,5 тыс. новых высокопроизводительных рабочих мест. Кроме того, реализация проекта даст мощный импульс к развитию малого и среднего бизнеса в смежных отраслях.

Мы делаем ставку на развитие наших флагманских отраслей: нефтехимии, машиностроения, на добычу минеральных удобрений.

Из самых последних – баскетбольный проект…

– Да, это «Пермь – баскетбольная столица Европы», реализация которого поможет нам отработать подходы к поддержке как баскетбола, так и других базовых для Прикамья видов спорта. Запланировано развитие спортивной инфраструктуры, создание центров компетенций по баскетболу, проведение крупных соревнований, подготовка тренеров, поддержка талантливых детей и молодежи. Центральными объектами станут Центр баскетбола и Многофункциональная спортивная арена в Перми на 10,5 тыс. мест, а также Баскет-холл в Березниках. Кроме того, для повышения шаговой доступности откроются спортплощадки и спортзалы. Обновленная инфраструктура будет рассчитана как на подготовку профессионалов, так и на массовые занятия жителей. Важно, что она будет универсальной – ей смогут пользоваться как баскетболисты, так и представители других видов спорта.

Еще один проект – «Компактный город»: создадим в Пермской агломерации транспортный каркас, в основе которого будет пригородное железнодорожное сообщение. Рассчитываем, что в итоге повысится качество транспортного обслуживания, люди смогут быстро и с комфортом добираться домой, на работу, в соцучреждения. Также в числе прорывных проектов – «Камская долина – экосистема будущего», в рамках которого будем осваивать территорию правого берега Камы: строить новый мост, жилые эко-кварталы, обеспеченные инфраструктурой, развивать медицинский кластер, строить межвузовский кампус, создавать спортивный кластер. «Доступный Урал» – проект подразумевает создание туристского маршрута федерального уровня и повышение транспортной доступности территорий края. Важнейший проект – «Живая Кама», нацеленный на то, чтобы восстановить экономическую привлекательность нашей водной артерии, которая входит в число крупнейших рек Европы. Будем развивать транспортные перевозки и туризм, создавать условия для освоения природных богатств в труднодоступных районах края, «оживлять» населенные пункты, расположенные вдоль Камы. Параллельно – улучшать ее экологию.

Проекты, к реализации которых планируется приступить в ближайшее время, ориентированы на потребности региона, людей, бизнеса. Основной их бенефициар – наши жители.

Традиционно наверху рейтинга, в ТОП-20, только одно предприятие из сферы IT – «Эр-Телеком Холдинг». Может ли еще какая-то компания «новой экономики» Пермского края стать в ближайшее время одним из флагманов реального сектора?

– Давайте смотреть шире: мы в регионе сегодня создаем все условия для того, чтобы флагманом стала «новая экономика» в принципе.

В пермском ИТ-кластере занято уже более 18 тысяч специалистов, доходы компаний превышают 64 млрд руб. К 2024 году планируется нарастить

долю информационно-коммуникационных технологий в экономике региона с 2,5% до 4% и почти на 5,5 тыс. увеличить число занятых в отрасли. Возможно, в масштабах всей экономики региона эти цифры не кажутся значительными, но они амбициозны для пермского ИТ-сообщества, которое, безусловно, имеет огромный потенциал.

Поэтому наша задача – продолжать создавать условия для развития ИТ-компаний, поэтому в регионе действуют различные меры поддержки, в том числе через резидентство в пермских технопарках высоких технологий. Их управляющим компаниям и резидентам предоставляются льготы по налогам на имущество, прибыль и единому налогу по упрощенной системе налогообложения. Выручка резидентов пермских технопарков в 2020 году выросла примерно на 10%. При этом выручка малых и средних предприятий-резидентов увеличилась почти на 40%, а чистая прибыль – почти на 75%. Сегодня ими генерируется в среднем 40% всей выручки высокотехнологичного сектора экономики Пермского края. Фиксируем, что малые и средние компании-резиденты технопарков показывают динамику в среднем в два раза лучше, чем компании в этих же отраслях, не являющиеся резидентами технопарков. Очевидно, что технопарки помогают бизнесу расти быстрее, делают доступными необходимые ресурсы – кадровые, финансовые, информационные и интеллектуальные. Кстати, недавно технопарк «Морион Диджитал» – крупнейший частный технопарк страны – вошел в тройку лучших технопарков России в VII Национальном рейтинге, который проводила «Ассоциация кластеров, технопарков и особых экономических зон России».

В этом году впервые драйвером роста стала обрабатывающая промышленность, раньше всегда лидировала добыча.

Более того, с 2019 года пермские компании, не покидая регион, также могут становиться резидентами Фонда «Сколково» со всеми вытекающими бонусами. Сейчас резидентами «Сколково» являются уже 38 пермских компаний. Пермские ИТ-компании представлены в кластерах ядерных, космических, биомедицинских и информационных технологий, энергоэффективности.

Мы видим настоящие прорывы и развитие таких компаний с уже заметными проектами не только в Перми и России, но и на зарубежных рынках – «Форт-Телеком», «Макроскоп», «Промобот», «ITPS», «ДФС», «Тривиум», «Юникорн», «Брайт-Софт», «ИННФОКУС», «Датабриз», Ckassa и многих других. Пермские ИТ-компании предлагают надежные программные решения, которые конкурентоспособны, в том числе на глобальном рынке. Наши «айтишники» – лидеры в своих сегментах, и задача правительства – уделить им самое пристальное внимание, создать комфортные условия для их развития. У пермских компаний есть все предпосылки к значительному росту выручки – до 100 млрд руб., для ИТ-сектора это значительный рост.

Минсвязи совместно с Минэком и федеральными коллегами из Минцифры РФ, Фондом развития интернет-инициатив (ФРИИ), Российским фондом развития информационных технологий (РФРИТ) организуют встречи с пермскими ИТ-компаниями и стартапами, подробно рассказывают о доступных мерах поддержки, объясняют, как получить тот или иной грант, акселерационную или менторскую поддержку своего проекта.

Какие отрасли, на ваш взгляд, могут стать локомотивами роста для экономики региона на ближайшие 5-10 лет?

– Если говорить об отраслях, которые уже сегодня показывают свою эффективность и быстрый рост, то к ним я бы отнес машиностроение, сельское хозяйство, образование и, конечно же, информационные технологии.

В этом году впервые драйвером роста индекса промышленного производства стала обрабатывающая промышленность. Раньше это было не характерно для Пермского края – всегда лидировала добыча.

Одна из сильных сторон нашей промышленности – точное машиностроение. В нем, как и в ракетном двигателестроении, мы можем быть глобально конкурентоспособны, в том числе и потому, что эта продукция не массовая, а нишевая, кастомизированная, заточенная под конкретного заказчика.

Пермский край экспортирует много сырья. Это и проблема, и возможность для роста. Есть перспективы в лесопереработке. Отрасль уже сегодня переходит к экспорту продукции более высоких переделов. Сейчас такое понимание приходит и в отношении сырой нефти: активно развивается нефтехимия. Но преимущество леса по сравнению с нефтью в том, что это возобновляемый природный ресурс.

Агропром получил импульс в последние годы, Пермский край – не исключение?

– Сельское хозяйство в ближайшие несколько лет будет расти за счет активного внедрения новейших аграрных технологий, новых подходов в управлении в отрасли и за счет эффекта низкой базы. Сейчас фермеры могут использовать сложные продукты, полученные на основе данных спутников. Они могут из космоса следить за посевами, контролировать технику в том случае, если она оснащена различными датчиками, навигаторами ГЛОНАСС и GPS. Сегодня можно контролировать каждый грузовик, трактор и комбайн. Сельское хозяйство становится в полной мере отраслью хай-тек.

Телекоммуникации и информационные технологии возникли в России и в регионе практически с нуля, и в этом их преимущество. В этих областях реализованы инновации мирового уровня, они аккумулировали критическую массу специалистов, которые могут и дальше «двигать» вперед целую индустрию.

Перспектив для роста очень много. Важно эти возможности использовать на благо жителей, чтобы край развивался, чтобы мы были конкурентными не только внутри страны, но и за ее пределами.

Строить по-европейски

Жилые дома теперь должны отвечать требованиям не только комфорта и экологичности, но и красоты. Пермская компания-застройщик ПЗСП – о современной технологии индустриального домостроения BAUM в материале Business Class.

Текст: **Анастасия Хохлова**

Компания «Специализированный застройщик ПЗСП» – ежегодный участник рейтинга Business Class «ТОП-300 крупных и средних предприятий Пермского края». ПЗСП постоянно внедряет и использует современные технологии, возводя дома, которые отвечают всем стандартам качества и комфорта. Сейчас девелопер начал строить дома по новой технологии BAUM. Первый объект появится в Перми на ул. Докучаева, 23.

Что такое BAUM?

Современная технология домостроительства BAUM позволяет возвести жилой дом нового поколения.

«Мы запустили новую линию циркуляции паллет, значительно расширили возможности в проектировании домов, создании их внешнего вида и внутренней планировки. Кроме того, дома, построенные по новой технологии, обладают большей энергоэффективностью и экологичностью», – пояснил девелопер.

Дома, построенные по технологии BAUM, имеют следующие особенности:

· Большая экологичность и теплостойкость.
· Большие окна.
· Оригинальный фасад и скрытые места для кондиционеров.
· Вход в подъезды на уровне земли.
· Более эргономичные планировки для каждой семьи.
· Высокая скорость строительства.

«В домах предполагается вход в подъезд с уровня земли, изящная стеклянная входная группа. Организация двора без машин, разнообразие цветов и фактуры фасада. Для жильцов предлагаются оригинальные, нетиповые балконы. Специально предусмотрены места под кондиционеры. Оригинальное оформление переходных лоджий, их необычное остекление, окна «в пол» и ограждение подчеркивают эффектный вид дома», – добавляют в компании.

Прямиком из Европы

Технология индустриального домостроения BAUM распространена в Северной Европе. Специалисты ПЗСП остановили выбор на ней, так как она позволяет создавать индивидуальные проекты под любую задачу.

Евгений Дёмкин,
генеральный директор АО «ПЗСП»:

Внедрив новую технологию, мы можем производить теплые стеновые панели практически любых размеров и форм, менять форму и расположение оконных проемов, использовать в отделке наружных стен самые разнообразные материалы. Все это позволяет делать каждый построенный по технологии BAUM дом уникальным, не похожим на другие. Мощности новой линии позволяют обеспечить любые, самые серьезные темпы строительства. Работая по новой технологии, мы предлагаем жителям современное жилье, одновременно меняем к лучшему архитектурный облик города.

В 2019 году ПЗСП заключил контракт с немецкой компанией WECKENMAN – она производит специальное оборудование. С его помощью можно производить теплые стеновые панели практически любых размеров и форм. «Оборудование позволяет изменять форму и расположение оконных проемов, использовать в отделке наружных стен самые разнообразные материалы, тем самым делая объекты уникальными и неповторимыми», – пояснили в компании.

Несмотря на сложности из-за пандемии COVID-19, линия по производству стеновых панелей на сегодняшний момент запущена в эксплуатацию. Ее мощность составляет 150 тыс. кв. м жилья в год при работе в две смены.

СПРАВКА

АО «ПЗСП» – российская строительная компания, производитель строительных материалов. Более 50 лет ПЗСП зародился как небольшой гипсовый завод. Сегодня это один из крупнейших застройщиков многоквартирных жилых домов в Прикамье. С 1999 года АО «ПЗСП» построило и ввело в эксплуатацию 72 проекта общей площадью более 720 тыс. квадратных метров.

На правах рекламы

Проектные декларации строящихся объектов расположены на сайте https://pzsp.ru/ и наш.дом.рф
Проекты реализуются в соответствии с ФЗ-214.Застройщик: АО «ПЗСП»

ТОП-300

Стабильность и амбиции

ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» традиционно занимает первое место в ТОП-300 крупных и средних предприятий Пермского края. В этом году предприятие приступило к реализации крупного инвестиционного проекта, который в будущем позволит выйти на уровень мировых лидеров отрасли.

Текст: **Регина Бартули**

Выручка от реализации товаров и услуг Пермнефтеоргсинтеза вплотную приблизилась к 400 млрд рублей. Предприятие продолжает развиваться и совершенствоваться в сфере повышения энергоэффективности и экологичности производства, а также уровня безопасности сотрудников. ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез активно работает над крупнейшим проектом по строительству комплекса каталитического крекинга на территории завода. Такой комплекс позволит существенно увеличить производство пропилена для сырья нефтехимии и другие важные показатели.

Еще один рейтинг – наиболее благополучных в экологическом отношении предприятий российской экономики, где ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» входит в первую десятку. Предприятие выпускает соответствующую мировым стандартам качества продукцию, которая вновь стала лауреатом Всероссийского конкурса Программы «100 лучших товаров России». Повышение уровня экологической безопасности производства, снижение факторов негативного воздействия на окружающую среду является приоритетным направлением деятельности. По итогам 2020 года пермские нефтепереработчики выиграли корпоративный смотр-конкурс «Охрана окружающей среды». В нем приняли участие 35 предприятий Группы «ЛУКОЙЛ», победителей выбирали по направлениям деятельности компании.

Сергей Андронов, генеральный директор ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез»: «Победа в конкурсе – это высокая оценка руководством компании, она является результатом работы всего коллектива по данному направлению. С учетом повышенного внимания общественности к углеводородной повестке считаю важным год от года наращивать динамику улучшений наших экологических показателей, тем самым повышая экологические стандарты жизни пермяков».

На заводе ведется поэтапная модернизация производственных объектов. Проведена замена старых технологических печей на новые с коэффициентом полезного действия более 85%, реализованы мероприятия по вовлечению углеводородных газов, которые ранее сжигались на факеле, в процесс выработки энергии на электростанции собственных нужд. За счет этого сокращены выбросы в атмосферу.

Особое внимание уделяется мониторингу состояния воздушной среды и водных ресурсов. Контроль за состоянием воздуха непрерывно ведется на двух стационарных экологических постах. Работает передвижной экологический пост, который осуществляет ежедневный контроль состояния атмосферного воздуха по периметру санитарно-защитной зоны предприятия. Совместно с представителями общественных и экологических организаций на заводе проводятся традиционные экологические акции «Общественный контроль». Жители города имеют возможность лично убедиться, что предприятие ведет деятельность с большим запасом показателей по экологическим нормам, которые установлены законом.

На предприятии внимательно следят за тенденциями и обеспокоены тем, что происходит в мире в плане глобальных процессов потепления. В прошлом, 2020 году на заводе утверждена комплексная экологическая программа, согласно которой к 2030 году выбросы в атмосферу загрязняющих веществ будут снижены на 10%, парниковых газов – на 20%. Систематизированные мероприятия должны принести колоссальный экологический эффект.

В 2020 году ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» стало лауреатом конкурса Минэнерго РФ на лучшую социально ориентированную компанию нефтегазовой отрасли в двух номинациях, связанных с повышением культуры охраны труда и безопасности сотрудников на производстве. В этом году предприятие выиграло региональный конкурс «Лучшие практики наставничества в Пермском крае» сразу в двух номинациях. Это говорит о том, что, реализуя инвестпрограммы и совершенствуя технологические процессы, в ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтезе не забывают о главном – безопасности на производстве. Политика предприятия базируется на принципах признания приоритета жизни и здоровья работников над получением прибыли, поэтому особое внимание уделяется мотивации персонала к соблюдению мер безопасности и охраны труда.

Сергей Андронов,
генеральный директор ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтеза:

Реализация проекта строительства комплекса каталитического крекинга является частью нашей стратегии по достижению предприятием показателей, соответствующих мировым лидерам в области нефтепереработки. Комплекс будет отвечать не только современным, но и перспективным экологическим требованиям. Также и в части промышленной безопасности. Кроме того, этот проект – шаг по диверсификации производства в сторону нефтехимии. Новые рабочие места и налоги в государственный бюджет.

В прошлом году на заводе провозглашена концепция «Пять шагов безопасности», которая позволяет донести до работников пять простых действий, направленных на повышение уровня осознания рисков и исключения опасности в трудовой деятельности. В текущем году внедряется концепция «Культура безопасности, или внедрения риск-ориентированного подхода по осуществлению административного контроля». Это масштабная работа по мониторингу состояния культуры безопасности, которая позволяет исключить риски аварийности и травматизма на производстве. Сбалансированная система позволяет, с одной стороны, привить мысль каждому сотруднику, что безопасно трудиться выгоднее, а с другой – выявить узкие проблемные места, а затем провести по ним точечную работу.

Пандемия коронавируса внесла свои корректировки в работу предприятия. Особое внимание уделяется вопросам предотвращения распространения инфекции. Сергей Андронов отмечает, что уровень вакцинации в коллективе превышает 85%, а с теми, кто переболел COVID-19, – до 89%. На контрольно-пропускных пунктах охрана производит замеры температуры тела электронными инфракрасными термометрами и тепловизорами. Все сотрудники обеспечены необходимыми средствами индивидуальной защиты, в помещениях и кабинетах работают рециркуляторы воздуха.

«В этом году мы видим, что у сотрудников коронавирус проходит в более легкой форме. Я связываю это с высоким уровнем вакцинации и ревакцинации коллектива. Для этих целей на предприятии организуется централизованная выездная иммунизация персонала, а также есть договоренности с двумя медицинскими клиниками города», – рассказал г-н Андронов.

Инвестиционный проект мирового уровня

В сентябре 2021 года губернатор Пермского края Дмитрий Махонин и президент ПАО «ЛУКОЙЛ» Вагит Алекперов подписали меморандум о взаимопонимании в отношении реализации инвестиционного проекта по строительству комплекса каталитического крекинга на Пермском НПЗ. Он реализуется в рамках Соглашения с Министерством энергетики РФ о предоставлении инвестиционной надбавки к возвратному акцизу на нефтяное сырье на период до 1 января 2031 года. Запуск комплекса позволит увеличить производство высокооктановых автомобильных бензинов, а также начать выпуск пропилена полимеризационной чистоты для использования в качестве сырья на нефтехимических производствах компании.

Проработка инвестиционного проекта по строительству комплекса каталитического крекинга началась еще в 2019 году. Комплекс глубокой переработки FCC предварительно будет включать в себя следующее: каталитический крекинг, алкилирование, производство МТБЭ, гидроочистку бензина каталитического крекинга. Его проектная мощность составит 1,9 млн тонн гидроочищенного вакуумного газойля в год. Ожидается, что будет создано 160 рабочих мест. Завершение строительства и ввод в эксплуатацию комплекса планируется в 2026 году.

До конца 2021 года предприятию предстоит начать подготовку территории под будущую стройку комплекса, заключить со всеми лицензиарами соглашения и приступить к активной фазе базового проектирования. Непосредственное строительство на площадке ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтеза начнется в IV квартале 2023 года.

На правах рекламы

ТОП-300

«Стремимся к лучшей версии себя»

Компания «ЕвроХим» российского предпринимателя Андрея Мельниченко нынче отметила 20-летие.

Будучи одним из крупнейших мировых производителей азотных удобрений, «ЕвроХим» реализует и калийные проекты. Строительство шахт и перерабатывающих предприятий ведется в Волгоградской области и в Пермском крае. Близ села Романово расположился Усольский калийный комбинат. Он предоставил почти 3 тысячи рабочих мест жителям Березников, Усолья и Соликамска. О том, как развивается комбинат, каковы планы и перспективы, поговорили с исполнительным директором ООО «ЕвроХим-УКК» Дмитрием Токаревым.

Нам предстоит большая работа по развитию возможностей рудника и обогатительной фабрики.

Дмитрий Александрович, предприятие еще окончательно не сдано в эксплуатацию. Тем не менее комбинат работает, выпускает продукцию, широко представлен в медиа-пространстве с различными социальными активностями. Поясните, какой сейчас производственный статус у завода?

– Усольский калийный комбинат сейчас успешно работает в режиме опытно-промышленной эксплуатации. Это означает, что предприятие продолжает строительство ряда объектов, происходит отладка технологических и других производственных процессов, но в то же время мы уже получаем продукт и отгружаем его для дальнейшей реализации. Готовность так называемой первой очереди развития комбината составляет более 90%. Запущена основная технология – добыча и подъем руды, переработка, обогащение, хранение, отгрузка. Получены необходимые разрешения на ввод в эксплуатацию ключевых производственных объектов. До конца года, который стал юбилейным для «ЕвроХима», – компании исполнилось 20 лет – планируем завершить процесс пусконаладки.

Комбинат в Усолье – это отличный пример того, как быстро можно строить и запускать предприятия. В современной России калийных производств до «ЕвроХима» вообще никто не строил. Каково это – быть на передовой?

– Компания «ЕвроХим» за два десятилетия своего существования наработала громадный опыт строительства и ввода в эксплуатацию новых высокотехнологичных производств. На Пермской земле удалось сконцентрировать и реализовать лучшие практики в сфере проектирования, логистики, строительства, подготовки и развития персонала. Усольский комбинат – результат очень напряженного, интенсивного труда многих тысяч профессионалов. Но сегодня перед нами стоят не менее сложные задачи. Ошибочно думать, что все новое само работает. Всю технологию нужно настроить, отладить и подогнать под конкретные производственные задачи. В режиме опытного опробования мы выпускаем 2,2 миллиона тонн хлористого калия в год. Но нам предстоит большая работа по развитию возможностей рудника и обогатительной фабрики.

Вы имеете в виду конкретные проекты?

– Да, сейчас идет работа над проектом строительства второй очереди комбината. Проект предполагает завершение третьего шахтного ствола и строительство еще одной обогатительной фабрики. Его реализация даст нам возможность выйти на максимальные мощности по выпуску продукта. Параллельно мы уже думаем и работаем над модернизацией имеющихся мощностей. На базе комбината создан проектный офис по модернизации флотационной обогатительной фабрики. К началу 2024 года планируем смонтировать четвертую линию сушки – а это 60 единиц основного оборудования, что даст прирост к производительности фабрики до 2,7 миллиона тонн готового продукта в год.

При столь амбициозных задачах не испытывает ли предприятие кадрового голода?

– Коллектив на комбинате, по большому счету, сформировался и устоялся. Тем не менее мы молодое развивающееся предприятие и открыты для амбициозной, перспективной молодежи со светлыми головами. Здесь, если приложить усилия и талант, то можно по-настоящему раскрыть свой потенциал и получить бесценный опыт.

ТОП-300

Система заработает очень быстро

Председатель комитета по государственной политике и местному самоуправлению Законодательного Собрания Пермского края Александр Бойченко – об экономике замкнутого цикла, стимулировании переработки и готовности людей к раздельному сбору отходов.

Текст: **Анастасия Кацай**

Александр Юрьевич, в октябре 2021 года Правительство РФ утвердило 42 стратегические инициативы развития России. Одна из заявленных национальных целей – комфортная и безопасная среда для жизни. За счет чего этого планируется достичь?

– Один из важнейших элементов – развитие «экономики замкнутого цикла». Это создание системы, при которой отходы получат вторую жизнь. До 2030 года из бюджета РФ планируется направить 376 млрд рублей на снижение негативного воздействия человека на окружающую среду. Государство простимулирует использование вторичных ресурсов в отраслях экономики.

Уже сегодня предприятия берут на вооружение передовые технологии использования отходов производства, это работает в целом ряде сфер. К примеру, из 8 млн тонн (общий объем потребления макулатуры в России) 4,5 млн тонн перерабатывается вторично.

Как добиться увеличения количества перерабатываемого сырья?

– Есть два принципа работы с сырьем: «push», что в переводе с английского означает толкать, и «pull» – тянуть. Пока в основном используется принцип «push» – у предприятий появляются отходы производства, и они мучительно думают, как от них избавиться.

Сейчас важно начать работать по принципу «pull». Когда предприятия, занимающиеся переработкой, «вытягивают» отходы и используют их как сырье для создания новой продукции. То есть надо создавать условия для эффективного функционирования переработчиков, и они потянут всю цепочку.

Насколько этот принцип работы успешен на примере других стран?

– Например, раньше Китай 22 млн тонн бумажного сырья завозил из США. Потом в стране ввели запрет на импорт макулатуры и таким образом простимулировали ее переработку. Она выросла, Китай перестал импортировать и сам превратился в экспортера бумаги.

Почему переработка макулатуры – это выгодно?

– Макулатуру можно перерабатывать от 6 до 10 раз: пока волокно не исчерпает свои механические свойства. В нашем регионе только Пермская ЦБК ежегодно перерабатывает до 300 тыс. тонн бумажных отходов, это сохраняет от вырубки около 6 млн деревьев и значительно снижает нагрузку на окружающую среду. Предприятие увеличивает производственные мощности, чтобы больше макулатуры вовлечь во вторичный оборот.

Когда в России запустят массовую переработку других материалов, помимо бумаги?

– Перерабатывать пластик и стекло менее выгодно для предприятий. Их производство из первичного сырья дешевле, чем из переработанного, поэтому компании не заинтересованы в ресайклинге. Если государство доплатит разницу цены вторичного и первичного производства, предприятия станут конкурентоспособными. Основная задача – создать фонд для таких выплат, бюджет которого будет формироваться за счет экосбора. Переработка материалов принесет выгоду тогда, когда ее станут поощрять.

Какие именно предприятия обязаны выплачивать экологический сбор?

– В России действует система экосбора с предприятий, производящих или импортирующих товары. На мой взгляд, здесь необходимо сменить акцент – собирать его не со всех производителей, а только с тех компаний, которые производят упаковку. В России производителей продуктов питания 400 тысяч, а производителей упаковки только 4 тысячи. Налоговой инспекции не составит труда администрировать такое количество компаний. А собранные деньги целевым образом пойдут на дальнейшее развитие переработки вторсырья.

В составе правительственной делегации в Швецию во главе с министром промышленности и торговли РФ Денисом Мантуровым вы участвовали в обсуждении экологических вопросов. Расскажите об иностранном опыте, который вызвал интерес.

– В Швеции захоронению подлежит только 1% отходов, все остальное направляется на вторичную переработку или выработку теплоэнергии. Например, в городе Норчепинг мы посетили предприятие Fiskeby, которое производит картон на 100% из макулатуры.

Все жители Швеции в обязательном порядке сортируют отходы и сдают их в фандоматы, специаль-

ные пункты приема. Страна продвигает концепцию Zero waste («нулевых отходов»). Много усилий направлено на информирование граждан. За каждую пластиковую бутылку кока-колы в Швеции можно получить чек в одну крону в фандомате, а затем использовать его в супермаркете при покупке продуктов. У нас подобное еще только зарождается, но это вопрос времени.

Судя по целевым показателям, в России необходимо добиться в части переработки отходов очень серьезного прогресса. Насколько это реально?

– Процесс переработки сырья в России реально наладить примерно за год. Страна к этому готова. После ввода экосбора в Белоруссии получилось собрать 9 млрд рублей. Наша страна может собрать больше 100 млрд рублей за это же время. Этих денег достаточно для того, чтобы простимулировать вторичную переработку упаковки. Так получится снизить давление на «мусорные» полигоны на 45% к 2023 году и на 88% – к 2030 году.

Что наиболее финансово затратно в налаживании работы этой системы?

– Самое дорогое – сам процесс переработки. Например, высокотехнологичный завод в Швеции по переработке стоит 100 млн евро. Установить фандоматы в городах-миллионниках не настолько финансово затратно, как построить предприятие.

Наша страна не такая большая с точки зрения количества мегаполисов. Первостепенная задача – установить контейнеры для раздельного сбора мусора именно в городах-миллионниках, чтобы не накапливались свалки. Важно не начинать сразу со всех регионов. Рациональнее сделать пилотный проект и показать другим, как это работает.

Какие еще трудности стоят на пути к переработке мусора?

– Большое количество мелких отходов (зубочистки, ватные палочки, полиэтиленовые пакеты) затрудняют процесс сортировки мусора на заводах. Нам нужно стремиться к сокращению этих предметов быта. В Европе в большинстве заведений общепита давно нет пластиковых трубочек, а вместо пакетов используют бумажную упаковку.

В Словении люди распределяют бытовые отходы по 17 контейнерам! Это, конечно, перебор. Трех контейнеров по видам отходов вполне достаточно: бумага, пластик и стекло. Этот путь уже проверен Европой и США, и у нас есть возможность пройти его быстрее и эффективнее. Мы видим, что сами люди заинтересованы в сортировке мусора.

Группа предприятий «ПЦБК», ООО «Буматика» и фонд «Обитаемый Урал» запустили проект по раздельному сбору отходов, установили контейнеры в Голованово. Жители оценили, пользуются. Увидев этот пример, ТСЖ многоквартирных домов в Мотовилихе вышли с инициативой установить такие же баки. Люди готовы к этому, просто нужно создать для них необходимые условия.

В завершение – вопрос по теме, с которой начинали. Одно из предприятий замкнутого цикла на территории региона – ПЦБК. Как вы оценивает экологическую политику, которую реализует предприятие?

– ПЦБК входит в пятерку предприятий страны по объему переработанной макулатуры. Это действительно высокотехнологичное предприятие замкнутого производственного цикла. Когда специалисты проводят экскурсии для школьников и студентов, кстати, посещали производство и члены Молодежного парламента при Законодательном Собрании, многим сложно представить, что оборудование практически космического уровня с точки зрения технологий и системы управления процессами предназначено для переработки макулатуры. Причем все программы написаны IT-специалистами, работающими на ПЦБК. Не случайно Пермь считается кузницей кадров для целлюлозно-бумажной промышленности России.

ТОП-300

ДЕВЕЛОПМЕНТ-ЮГ
строительно-инвестиционная корпорация

Строим города

Президент корпорации «Девелопмент-Юг» Сергей Иванов – в интервью Business Class о стратегии развития, проектах в Перми и доступности жилья.

Беседовала **Анастасия Хохлова**

Сергей Петрович, буквально на днях пермские эксперты по недвижимости подвели итоги за III квартал 2021 года. В Перми с начала года квартиры подорожали на 15-20%. Пандемия виновата? Насколько активно растет цена в других регионах, где строит корпорация?

– Начнем с того, что на стоимости сказываются несколько факторов: инфляция, рост стоимости строительных материалов, дефицит кадров, рыночный спрос. За время пандемии многие специалисты строительной сферы ушли из отрасли. По данным различных источников, дефицит квалифицированных кадров составляет сегодня около 5 млн человек – это огромное количество. Соответственно, мы как застройщик вынуждены повышать уровень зарплаты рабочим.

Немаловажный факт – социальная ответственность девелопера. Отрасли необходимы механизмы и правила финансирования строительства школ, детских садов, поликлиник и других социальных объектов. Дальше будет понятно, кто несет затраты. Либо это обязанность застройщика, либо строится за счет бюджета. В свою очередь, участки под застройку должны передаваться девелоперам подготовленные, с инженерными сетями и дорогами. Это очень важный и сложный вопрос, которым нужно заниматься на всех уровнях: исполнительная власть, сетевые компании, застройщики и банки. Все эти факторы влияют на сегодняшнюю цену жилья. Если два года назад квадратный метр стоил около 50 тыс. рублей, то сейчас – 100 тыс. рублей. Несмотря на это, в Перми цены чуть ниже, чем в других регионах, но то, что они растут практически везде, – это правда.

О дефиците кадров говорят не только строители, но и представители других компаний реального сектора экономики. Как, по вашему мнению, можно решить эту проблему?

– Нужно возрождать качественную систему профессионально-технического образования. Специалисты, которые приходят к нам сегодня, не всегда могут выполнять работы высокого уровня и качества. Строитель – профессия всегда высокооплачиваемая, востребованная и престижная.

В октябре корпорация «Девелопмент-Юг» запустила третий проект комплексного освоения на территории края. Присматриваете ли еще какие-то участки для будущей застройки в Перми или других регионах?

– В «Девелопмент-Юг» есть краткосрочная стратегия развития на три года, а есть среднесрочная на пять лет. И по ней мы будем работать минимум в 12 городах. Что для этого нужно? Первое – желание. Второе – команда.

Сегодня мы работаем в Краснодаре, Ростове, Астрахани, Перми, Владивостоке, Батайске, Нижнем Новгороде и Екатеринбурге. Нам очень хочется работать в Казани, но есть сложность: недостаточно свободных участков. В планах выход в Санкт-Петербург.

Постоянно рассматриваем варианты, ведем мониторинг предлагаемых участков. Изучаем расположение, возможность инженерного обеспечения и нормативный выход площадей. Делаем маркетинговый анализ. Есть много площадок, которые нам интересны, но раскрывать их пока не буду. Одно могу сказать, что в ближайшие два года компания «Девелопмент-Юг» будет задействована как минимум в пяти проектах. Переговоры уже ведутся.

Пермь – один из городов, который у нас в приоритете.

У вашей компании во всем высокие стандарты, а какие требования к участкам?

– Если рассматривать точечную застройку, то это должна быть площадка от полгектара и выше. Под комплексную застройку мы смотрим участки от 3 га. Все остальные условия отдельно рассматриваются нашей командой совместно со стратегическими партнерами. Здесь я хочу сказать огромное спасибо нашим партнерам по проектному финансированию – это четыре банка: «Дом РФ», «Открытие», Сбербанк и Промсвязьбанк.

Недавно в Краснодаре состоялся первый в стране квартирный аукцион на одном из ваших проектов – элитном доме «Девелопмент-Плаза». Как пришла идея продаж квартир на торгах? В Перми устроите подобное?

– В «Девелопмент-Юг» очень креативная команда. Аукцион впечатлил и нас, и участников – это было эффектно и захватывающе. Я видел, как люди переживали, волновались и стремились купить именно ту квартиру, которую они хотели. На торги выставили шесть квартир, на каждую из которых было по несколько покупателей. Все остались довольны. Что касается Перми, то все может быть.

В Перми объекты корпорации посетил министр строительства России Ирек Файзуллин. Вы остались довольны результатом оценки вашего проекта?

– Ирек Файзуллин высоко оценил наши проекты. Мы в целом находимся в конструктивном диалоге с исполнительной властью. На сегодняшний день нам комфортно работать практически в каждом регионе присутствия и, конечно, очень хорошо здесь, в Перми. Все понятно, все прозрачно, все предсказуемо – так, как нужно для бизнеса. Прекрасная бизнес-среда.

На правах рекламы

СПРАВКА

Строительно-инвестиционная корпорация «Девелопмент-Юг» в августе 2021 года заключила договор о выкупе части территории в Кондратово (Пермский район). Всего на территории 40 гектаров комплексной застройки предусмотрено строительство 402 тыс. кв. м жилья с необходимой социальной инфраструктурой.

ТОП-300

Тепло по-новому

Правительство РФ определило Пермь и Чайковский к ценовой зоне теплоснабжения. Новая модель рынка тепла позволит проводить долгосрочное планирование инвестиций, а значит, повысить качество услуг теплоснабжения.
В течение нескольких лет будет введена единая цена, рост которой не превысит предельные значения, установленные регулятором.

В июне 2021 г. Правительство Российской Федерации распорядилось отнести Пермь к ценовой зоне теплоснабжения (ЦЗТ). Соответствующий документ подписал премьер-министр Михаил Мишустин на основании совместного обращения Правительства Пермского края, администрации города и ПАО «Т Плюс». С даты принятия распоряжения – 17 июня – начался переходный период, который закончится в день вступления в силу решения об утверждении предельного уровня цены на тепловую энергию. Оно будет принято Министерством тарифного регулирования и энергетики края после завершения всех предусмотренных законами процедур.

Новое качество тепла

Переход в новую ценовую зону предоставляет возможность каждому муниципалитету получить справедливую цену на тепло, к которой будут стремиться все его производители. На практике это подразумевает расчет предельного уровня цены тепла на основе наилучшей доступной технологии для потребителя и без учета фактических или плановых затрат теплоснабжающих организаций. Кроме того, при переходе на новую модель рынка тепла потребитель гарантированно получает высокое качество услуг по теплоснабжению.

Если до введения ЦЗТ тарифы утверждались уполномоченным органом, то с переходом на новую систему стоимость услуги будет устанавливаться исходя из предельного уровня цен, обязательств теплоснабжающей компании, принятых в соглашении по исполнению схемы теплоснабжения и категории потребителя. Таким образом, система ценообразования становится более прозрачной и прогнозируемой.

Проще говоря, цена гигакалории формируется из расчета, что ресурс производится на самом эффективном тепловом источнике – «альтернативной котельной» – и будет ориентиром для других участников рынка.

Единая ответственность

По закону в ценовой зоне теплоснабжения (ЦЗТ) клиенты приобретают тепловую энергию только у единой теплоснабжающей организации (ЕТО). В течение трех месяцев с начала переходного периода ЕТО обязана направить потребителям предложения (оферты) о заключении договора теплоснабжения. Потребитель в течение тридцати дней со дня поступления оферты обязан заключить соответствующий договор с ЕТО.

В случае если по истечении 30 дней после получения потребитель не подписал полученную оферту, договор считается заключенным. До окончания переходного периода продолжают действовать ранее заключенные договоры.

В настоящее время единой теплоснабжающей организацией (ЕТО) является ООО «ПСК», за исключением клиентов, зарегистрированных в Кировском районе Перми, где ЕТО является ПАО «Т Плюс». Поэтому договоры рассылаются от лица ООО «ПСК». Но на размер тарифа это не повлияет.

Больше надежности

Благодаря новой ценовой модели значительно увеличатся объемы перекладки теплосетей: будет обновлено более 33% всех трубопроводов в Перми и повысится надежность теплоснабжения. Всего в течение 15 лет запланирована реконструкция более 406 км теплосетей во всех районах города, а также модернизация около 300 центральных тепловых пунктов. Вложения энергокомпании в повышение теплосетевой надежности краевой столицы составят 28,6 млрд рублей до 2035 года.

В 2022 году к ценовой зоне теплоснабжения будет также отнесен второй город в Прикамье – Чайковский. Здесь новая модель рынка тепла позволит компании дополнительно вложить в развитие тепловой инфраструктуры свыше 900 млн рублей.

На правах рекламы

ТОП-300

Пермь в пространстве будущего.
Реновации ближайших лет изменят облик города

Уже в горизонте пяти лет Пермь ждут перемены. И не только в рамках подготовки к 300-летию, но и благодаря мощному финансированию, которое сегодня предлагает федеральный центр при наличии хорошо проработанных мегапроектов.

Текст: **Кирилл Перов**

Уже одобренный инфраструктурный кредит на 8 млрд рублей планируется направить на развитие микрорайонов Ива и Вышка-2, включая первый этап дороги Старцева – проспект Октябрят и реновацию территорий ДКЖ вместе с участком улицы Строителей. Прошли предзащиту на уровне вице-премьера РФ Дмитрия Чернышенко еще 5 прорывных проектов региона. В их числе – «Компактный город» с наземным метро и проект «Камская долина – экосистема будущего», который предусматривает создание нового жилого микрорайона, межвузовского кампуса, расширение медицинского кластера и новый мост через Каму.

Для масштабной трансформации города используется механизм комплексного развития территорий. Район ДКЖ осваивается на принципах квартальной застройки: «Уралдомстрой» возводит ЖК «Ньютон», «КОРТРОС-Пермь» – квартал iLove. «Девелопмент-ЮГ» застраивает Иву, осваивает 40 га в Кондратово. В другом пригороде – Фролах – «Стройпанелькомплект» возводит комплекс «Белые росы».

В этом году в Прикамье планируется сдать 1,3 млн кв. м жилья, к 2030 году перед регионом стоит задача увеличить годовой объем ввода до 1,6 млн кв. м. Для этого площадок, которые уже осваиваются, недостаточно. Иное дело – участки, которые отнесены к перспективным.

Павел Черепанов, советник губернатора по вопросам инфраструктуры и строительства:

– Мы делаем сейчас серьезные шаги, прорабатываем несколько площадок под реновацию. Но к таким решениям нужно подходить взвешенно. Можно нарисовать два млн кв. метров возле аэропорта или в Камской долине, но на самом деле вопрос в другом. Сейчас мировым трендом является сокращение маятниковой миграции – не просто закладка жилья, а жилья, сопоставимого с образовавшимся количеством рабочих мест. Речь не идет о промышленных предприятиях – служба доставки, например, достаточно емкая в плане человеческих ресурсов. В Камской долине уже сегодня маятниковая миграция большая, там достаточно много рабочих мест, к ним добавятся рабочие места в будущих медицинских объектах, в кампусе. Какой-то объем жилья там целесообразен уже на сегодняшний день. Но пока нет третьего моста, к этому надо подходить очень аккуратно.

Кстати говоря, варианты развития Камской долины действительно уже есть. Так, проект ГК «КОРТРОС» предусматривает освоение площади в 900 га с объемом жилищного строительства в 2,3 млн кв. м, но данный вопрос требует глубокой проработки. Целесообразно застраивать район только после выделения средств на строительство третьего моста.

Олег Жданов, президент Пермской торгово-промышленной палаты:

– Периодически возникает вопрос по поводу правого берега и Камской долины. Сейчас это неразвитая территория, и какое-то направление застройки рано или поздно должно преобладать. Проблема не только в самом третьем мосте, важно, в какую дорожную сеть он будет выходить. Прежде чем принимать решения стоимостью в десятки миллиардов, надо запускать транспортные модели. В идеале человек должен жить ближе к месту работы. Мы пока повторяем московскую историю – из всех районов люди едут в офисы в центр. Возможно, пора подумать о перераспределении этих офисов и о том, чтобы создавать рабочие места в спальных районах.

Очевидно, этому будет способствовать проект «Компактный город», представленный краевому правительству в начале ноября. Уже на первом этапе он предусматривает кольцевой маршрут, который свяжет левый и правый берег. И это, безусловно, изменит перспективы реновации самой большой неосвоенной территории города.

На правах рекламы

ТОП-300

Эффект для всего региона

«Метафракс Кемикалс» объявил о запуске масштабного инвестиционного проекта. Его реализация сделает компанию одним из крупнейших производителей меламина в Европе.

Текст: **Регина Бартули**

ПАО «Метафракс Кемикалс» из года в год занимает стабильно высокие места в ТОП-300 крупнейших предприятий Пермского края. По итогам 2020 года оно расположилось на 10-м месте. Выручка компании составила 20,2 млрд рублей; 10,3 млрд направлены на реализацию инвестиционных проектов.

Самые крупный из них – строительство нового комплекса «Аммиак-карбамид-меламин» (АКМ). Его общая стоимость оценивается в сумму порядка 1 млрд евро, возведение АКМ в Губахе началось в 2017 году, на сегодня готовность комплекса составляет порядка 92%.

В начале ноября ПАО «Метафракс Кемикалс» и швейцарская компания «Casale SA» подписали контракт на реализацию проекта по строительству второй установки меламина на производственной площадке компании в Губахе. С ее пуском «Метафракс» станет одним из крупнейших производителей этого продукта в Европе. Новое производство меламина будет полностью интегрировано с установками комплекса АКМ.

В присутствии заместителя министра промышленности и торговли РФ Михаила Иванова и губернатора Пермского края Дмитрия Махонина документ подписали первый заместитель генерального директора «Метафракс Кемикалс» Виктор Майер и генеральный директор Casale SA Федерико Зарди. Сотрудничеству «Метафракса» со швейцарской компанией насчитывается уже почти 30 лет. Компании Casale SA и Casale Project A.S. имеют большой опыт строительства объектов химического и нефтехимического производств по всему миру. Casale SA выступит лицензиаром проекта, а оборудование поставят крупнейшие мировые производители.

Мощность агрегата новой установки составит 40 тысяч тонн в год. Объект планируется ввести в эксплуатацию во второй половине 2025 года. Запуск второй установки меламина позволит «Метафраксу» удвоить производственные мощности.

Объем капитальных вложений в проект оценивается в 27,4 млрд рублей. Для его реализации компания планирует привлечь собственные и заемные средства. По оценкам специалистов «Метафракса», срок окупаемости составит порядка 12 лет.

«Строительство установки «Меламин-2» – это продолжение истории комплекса «Аммиак-карбамид-меламин», возведение которого мы завершаем в этом году, а полностью запустим в эксплуатацию после окончания пусконаладочных работ в следующем. Потребление меламина компанией до конца года достигнет 48 тысяч тонн, оно будет и дальше расти. Поэтому вопрос строительства второй установки меламина назрел. Это непростой и дорогой проект, но его возведение – наше стратегическое решение. Мы хотим также продавать меламин на рынок, все потребители – компании, с которыми мы уже работаем и на нашей австрийской площадке, и в России, и поэтому четко понимаем всю ситуацию со спросом», – поделился председатель Совета директоров ПАО «Метафракс Кемикалс» Армен Гарслян.

Компания «Casale SA» должна сдать проект за 40 месяцев. За это время «Метафракс Кемикалс» планирует нарастить потребление меламина.

«Я могу подтвердить, что та технология, которая будет применена на этой установке, является самой современной для производства меламина в мире. Этот подход соответствует нашей политике. Все реконструкции, которые мы за долгие годы выполняли на «Метафраксе», были нацелены на перевооружение и доведение уровня технологической оснащенности предприятия до наивысшего в мире», – рассказал генеральный директор компании «Casale SA» Федерико Зарди.

«Важно, что стратегия развития «Метафракса» направлена на углубленную переработку углеводородного сырья, что является драйвером для развития и плитного производства, и ряда других в стране», – отметил губернатор Пермского края Дмитрий Махонин.

Глава Прикамья подчеркнул, что для региона значимо развитие Губахи, которому краевые власти способствуют вместе с «Метафраксом». В результате город преображается. Недавно в Губахе сдан проект по реконструкции центральной части – «Солнечная мечта». «Для территории Кизеловского угольного бассейна предприятие стало той точкой притяжения, которая позволяет нам в партнерстве успешно решать вопросы развития этих территорий, и социальные проблемы, столь же важные для жителей», – добавил Дмитрий Махонин.

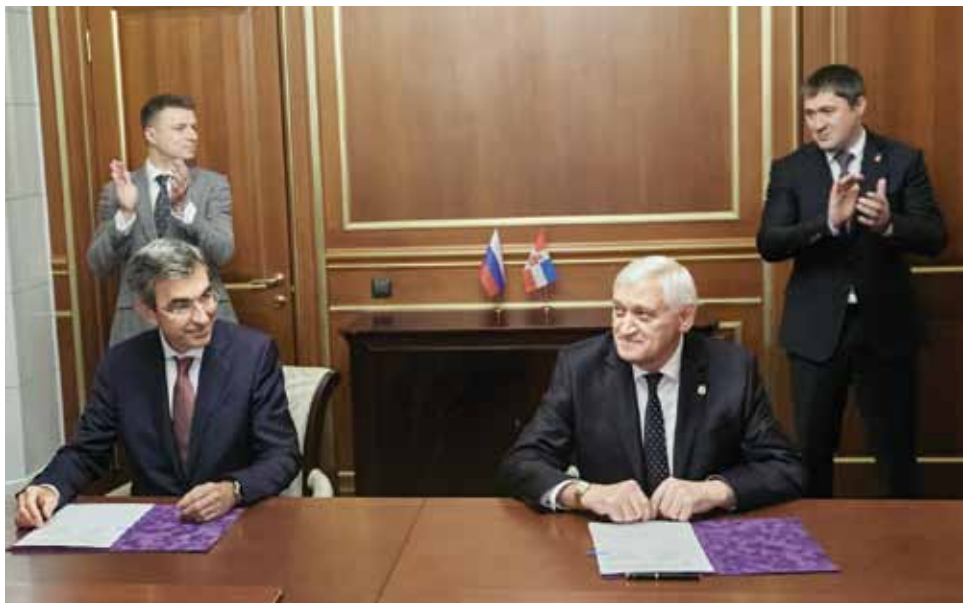
Армен Гарслян рассказал, что установка «Меламин-2» – это высокотехнологичное производство. Сейчас на АКМ создано 400 новых рабочих мест и еще 105 будет создано на новом производстве. За четыре года в строительстве комплекса были задействованы более 3 тысяч человек, при возведении второй установки меламина в течение 40 месяцев еще тысяча рабочих будут жить и работать в Губахе.

Дмитрий Махонин отметил, что стройка «Метафракса» производит колоссальный эффект для смежных отраслей экономики в регионе и Губахе в частности. Она открыла возможности для малого бизнеса: кафе, ресторанов и гостиниц. В городе находится крупный горнолыжный комплекс, который является точкой притяжения для туристов, а новые заведения создают необходимую для любого населенного пункта инфраструктуру.

СПРАВКА

Меламин – бесцветные кристаллы, малорастворимые в воде. Меламин широко применяется в промышленном органическом синтезе, в том числе ионообменных смол, дубителей, гексахлормеламина, используемого в производстве красителей и гербицидов. Используется в производстве меламин-формальдегидных смол, которые применяются как в составе полимерных композиций (клеи, лаки) в качестве связующего полимера для пресс-композиций с различными наполнителями (целлюлоза, стекловолокно, древесная мука) и в качестве пластификаторов бетона, так и в качестве конструкционного материала для производства готовых изделий и пенопластов (вспененный меламин).

В течение последних нескольких лет спрос на меламин увеличивался благодаря уверенному росту потребляющей индустрии. Ожидается, что в ближайшие годы будет наблюдаться умеренный или ограниченный рост мирового рынка меламина, в зависимости от различных регионов. Согласно оценкам экспертов, рост мирового потребления меламина составит 3,4% в год в период 2021-2025 годов. В перспективе развитию рынка поспособствует запуск в 2021 году новых мощностей по производству меламина в России и Китае.



ТОП-300

Пластик – часть

Большое интервью с генеральным директором промышленного холдинга «КРЕДО» Ильхамом Халыговым

Единственный способ сохранить окружающую среду от загрязнения пластиком – это его переработка. Генеральный директор холдинга «Кредо» Ильхам Халыгов рассказал Business Class о пути компании к производству из вторичного сырья.

Беседовала **Анастасия Кацай**

Ильхам, расскажите, пожалуйста, какой путь прошла Ваша организация? Почему вы решили заняться производством полимерной продукции?

– В 1993 году была создана компания для обеспечения напитками розничных магазинов города Перми, так начинался бизнес. Спустя несколько лет организация стала крупнейшим дистрибьютором напитков по всему Пермскому краю.

Было принято решение развиваться в сфере строительства. В период деятельности предприятия «Кредо-Бетон» построено двенадцать 25-этажных домов в Перми.

Проанализировав рынок и потребности наших партнеров, мы поняли, что наиболее перспективное направление для дальнейшего развития группы компаний «КРЕДО» – это логистика, производство полимерных пленок и теплоизоляционных материалов.

Какой основной род деятельности у компании сейчас?

– На сегодняшний день основные направления холдинга – переработка вторичного пластика, изготовление полимерных пленок, пенопласта и полимерных гранул. Помимо этого, компания сосредоточена на расширении географии поставок своей продукции по всей России и странам СНГ. Только в Пермском крае у нас восемь филиалов в крупных городах.

Компания является крупнейшим предприятием по производству пенополистирола на территории Приволжского округа. Занимает первое место по переработке вторичного пластика и пленки в России. Также наше предприятие – в тройке лидеров по производству полимерных пленок в стране.

Сколько предприятий входит в состав холдинга?

– На сегодня в холдинг входят три ведущих предприятия.

Это компания «Кредо-строй», на базе которой производится широкий спектр продукции из пластиковых полимеров. ООО «Кредо-Пак» осуществляет функции переработки пластиковых отходов и производства вторичных полимерных гранул. И предприятие «Кредо-Пласт» – производство гидроизоляционных материалов, которые используются в строительстве.

Вы занимаетесь переработкой любого сырья или только того, которое было произведено в вашей компании?

– К нам на переработку поступает сырье практически со всей страны. В наш сортировочный цех привозят пластиковые отходы из торговых сетей, предприятий и прочих структур. После этого на предприятии происходит переработка и создаются

нашей жизни

новые конечные продукты, которые успешно продаются в России и в странах СНГ.

Насколько выросли объемы производства компании с момента ее открытия?

– Семь лет назад, в первый месяц производства пластиковых полимеров удалось сделать 20-30 тонн продукции за месяц. Сегодня компания производит до 3-4 тысяч тонн в месяц. Объемы растут постоянно вследствие того, что продукция, которую мы производим, имеет большой спрос. Производственные мощности позволяют нам составлять серьезную конкуренцию как производителям из других регионов, так и иностранным компаниям.

Холдинг существует уже почти 30 лет, как изменилась компания за эти годы?

– Если считать с момента зарождения бизнеса, холдингу уже 28 лет. За эти годы мы развили несколько направлений в бизнесе: логистика, переработка полимеров и производство материалов из пластика. Поддержка и развитие каждого из направлений обеспечивает нам надежный и стабильный фундамент в бизнесе при различных ситуациях, помогает удерживать бизнес «на плаву» даже в такие сложные периоды, как пандемия.

Каким образом пандемия и ограничительные меры повлияли на производство?

– Первый месяц пандемийного периода было непонятно, как выстраивать работу дальше. Но главное – мы знали, что производство останавливать нельзя, так как последствия стали бы неприятными и для нас, и для экономики края. Вскоре все организации холдинга возобновили работу и на протяжении всего ограничительного периода не останавливались. В это время потребность в нашей продукции выросла в разы.

Какие современные технологии вы задействуете при производстве и переработке материалов?

– Технологии, которые мы используем, – это коммерческая информация. Но я могу с уверенностью сказать, что наше оборудование не просто современное, а эксклюзивное по всей стране. Переработка вторичных пластиков – это сложный процесс, поэтому каждая линия на производстве разработана специально для нашей компании, под наши запросы.

Кто ваша целевая аудитория? Вы производите продукцию в основном для Пермского края или занимаетесь поставками в другие регионы?

– Холдинг работает не только на Пермский край, но и на всю Россию и страны СНГ. Продукция «КРЕДО» используется в разных сферах: в сельском хозяйстве, добыче природных ресурсов, строительстве дорог.Регулярно участвуем в международных выставках и конференциях, совместно с представителями правительства Пермского края. Основная цель налаживание партнерских отношений с иностранными предприятиями и потенциальными клиентами.

Какой социальной деятельностью занимается холдинг «КРЕДО»?

– Одним из последних городских проектов «КРЕДО» было строительство современной хоккейной детской площадки на улице Мильчакова. Летом она открыта для катания на роликах и активного отдыха детей, а зимой здесь заливают лед для игры в хоккей и катания на коньках. Этот объект мы возвели за счет средств компании и передали в собственность города.

Холдинг входит в состав Совета директоров предприятий Индустриального района и активно участвует в социальной жизни Перми. В течение длительного времени мы предоставляем краю наши склады для хранения медицинских средств защиты на условиях безвозмездной аренды. Считаем это вкладом в борьбу с коронавирусной инфекцией.

Какие планы развития у холдинга на будущее?

Важно, что государство заинтересовано в нашей деятельности. В 2021 году были выделены значительные суммы субсидий из «Фонда промышленного развития РФ» на оснащение новым высокотехнологичным оборудованием предприятий холдинга «КРЕДО». В следующем году планируется увеличение субсидий.

– Повседневная жизнь людей сегодня тоже связана с пластиком, он используется везде: в фармацевтике и аптечной упаковке, в упаковке продуктов питания. Полимеры стали частью нашей жизни. Но не менее важной является забота об экологии. И главное в этом вопросе – переработка пластика, создание условий для замкнутого цикла производства – рециклинга. Мы видим в этом направлении большой потенциал и в ближайшие 10 лет планируем только расширять производство.

На правах рекламы

НЕДВИЖИМОСТЬ

Однажды вечером

Текст: **Ольга Симонян, руководитель Группы компаний INEX® (Западно-Уральский институт экспертизы, оценки и аудита)**

Время – деньги. Это знают все. А в наше время высоких темпов жизни, в условиях экономических трудностей – время особо дорого. Мы, эксперты, работаем по своей сути на снятие проблем. В нас клиент нуждается тогда, когда нужно решить какую-то проблему, связанную с имуществом и бизнесом. А к кому сначала обратиться, часто сам не знает. Недавно пришел клиент, который «раз в пятилетку» получает письма на почте, как многие из нас. И вот однажды вечером, забирая письма, открывает очередной конверт и видит постановление от судебных приставов. Самое страшное – завтра последний день из десяти, которые ему дали на обжалование. Оказалось, он «проспал» массу мероприятий, которые были направлены на взыскание его долга имуществом. У него была задолженность по налогам порядка 1 миллиона рублей. Обычное в наше время явление. В то же время за ним числился в собственности большой земельный участок на берегу – 74 млн рублей по кадастровой стоимости. Налог по нему составлял 220 тысяч рублей в год. Налоговая через суд взыскала с него в погашение этого долга имущество. Судебные приставы заказали независимую оценку и оценили эту землю в 1 млн рублей, точь в точь в сумму долга. Оценили и вынесли постановление на взыскание. Это постановление наш клиент и получил через 9 дней после вынесения – случайно на почте.

На следующий же, к слову, последний день, он приносит нам все бумаги. В течение 4 часов были подготовлены все необходимые официальные документы, которые остановили процесс взыскания. Кроме всего, был подан иск на оценочную компанию о том, что их оценка не правомерна. Как аргумент была подготовлена справка о возможной рыночной цене участка в размере 12 млн рублей.

Как видите, каждая ситуация с имуществом требует не только комплексного подхода, но и быстрого реагирования. И таких историй много.
К слову, на данный момент клиентом принято решение и об оспаривании кадастровой стоимости своего участка с помощью наших оценщиков и юристов. Снижение получается более чем на 80%, что сэкономит на налоге 370 тысяч.

На правах рекламы

INEX
г. Пермь,
ул. Клименко, 1, офис 19
+7(342) 2 103 888
www.zui.ru

RADIO MONTE CARLO
107,2 FM
На правах рекламы

ТОП-300

Бизнес обратился к лизингу

«УралБизнесЛизинг» улучшил позиции в ТОП-300 крупнейших предприятий Пермского края. В ежегодном рейтинге по версии Business Class пермская лизинговая компания разместилась на 35-м месте против 39-го в прошлом году. Как рассказывают в компании, в прошлом году предприниматели из разных секторов экономики модернизировали основные фонды в лизинг и инвестировали.

Текст: **Кирилл Перов**

Критерием, определяющим позиции предприятий в рейтинге ТОП-300, стала выручка, по данным Пермьстата. По итогам 2020 года у ООО «УралБизнесЛизинг» она составила 7,9 млрд руб., что в 1,2 раза больше, чем в 2019 году. Рост показателей в пермской лизинговой компании связывают с несколькими факторами – инвестиционной активностью сектора малого и среднего бизнеса и потребностью клиентов в модернизации устаревших парков техники и оборудования, увеличением клиентской базы лизинговой компании, в том числе за счет работы через систему госзакупок.

«Мы серьезно подходим к диверсификации сегментов, в которых работаем, – это, безусловно, снижает риски сокращения бизнеса и открывает возможности для роста даже в неопределенных макроэкономических условиях. Добавим к этому грамотную политику риск-менеджмента и прочные партнерские связи с банками и поставщиками не только в Пермском крае, но и других субъектах страны», – комментирует **исполнительный директор ООО «УралБизнесЛизинг» Ольга Макарихина.**

ООО «УралБизнесЛизинг» – лизинговая компания, которая с 2004 года помогает развиваться бизнесу в регионах страны. Компания имеет семь официальных представительств в Пермском крае, Удмуртии и Татарстане. География отгрузок представлена 67 регионами России. Среди лизинговых компаний Приволжского федерального округа по объему нового бизнеса в разрезе регионов «УралБизнесЛизинг» занимает 12-е место из 84. Как сообщается в рэнкинге РА «Эксперт», на конец 2020 года объем нового бизнеса лизинговой компании в разрезе регионов составил 6,011 млрд рублей.

Бизнес выбирает лизинг под цели инвестпроектов и для модернизации основных фондов

ООО «Новый Север ЛПК», действующий клиент «УралБизнесЛизинга», строит в Пермском крае лесоперерабатывающий комплекс полного цикла, куда входят: заготовка, переработка и производство продукции – хвойного пиломатериала, щепы, биотоплива. Проект в 2020 году прошел защиту на уровне губернатора Пермского края и получил статус «приоритетного».

Компания «Новый Север ЛПК» для развития воспользовалась лизинговой поддержкой. *«Благодарим «УралБизнесЛизинг», что взял на себя риски и обязательства в части приобретения оборудования и техники. В нашем случае лизинг стал более доступным инструментом, чем, например, инвестиционный кредит. Появилась потребность еще пополнить парк техники, будем продолжать сотрудничество»,* — говорит **директор ООО «Новый Север ЛПК» Илья Сергеев**.

На момент рассмотрения заявки компания являлась вновь созданным юридическим лицом и не имела финансовых показателей. Для клиента сформировали комплексное предложение по технике с авансом 50% и возможностью управления рисками по проекту.

Еще один клиент «УралБизнесЛизинга» – нытвенское предприятие, специализирующееся на деревопереработке, будущий резидент ТОСЭР «Нытва» – ООО «Латофлекс Плюс» модернизировало в лизинг производственные фонды.

«Отмечу «УралБизнесЛизинг» как компанию, которая не боится работать с таким предметом лизинга, как оборудование. Лизинговая компания для производственников выгодно отличается индивидуальным подходом от других лизингодателей на рынке. Когда мы говорим о каком-либо оборудовании и станках с представителями компании, мы говорим с ними на одном языке. Я бы любому коллеге из производства порекомендовал обратиться в «УралБизнесЛизинг» за финансированием», – комментирует **директор ООО «Латофлекс Плюс» Игорь Чертулов**.

Клиенты из Пермского края приобретают: нефтегазовое оборудование, строительную и дорожно-строительную технику, сельскохозяйственную технику и скот, оборудование для деревообрабатывающей и металлургической промышленности, легковой и грузовой автотранспорт.

ООО «Инвест групп», оказывающее транспортные услуги предприятиям пищевой промышленности на условиях финансовой аренды, пополнило автопарк самыми современными автомобилями марки «ГАЗ» и «Ивеко».

Председатель совета директоров предприятия Елена Хараськина рассказывает: *«При кредитовании у малого и среднего бизнеса не всегда имеются необходимые залоги, а в лизинге удобно то, что залогом является сам автомобиль. Индивидуальный подход лизинговой компании тоже стал плюсом в совершении сделки. Что очень важно, в процессе переговоров представитель допофиса в городе Чайковском выехал на встречу с нами и вместе мы смогли подобрать наиболее удобную для нас финансовую схему покупки автомобилей. При таком подходе мы готовы и далее сотрудничать с лизинговой кампанией «УралБизнесЛизинг» и советовать ее нашим многочисленным партнерам».*

«УралБизнесЛизинг» разрабатывает индивидуальные лизинговые предложения с учетом специфики бизнеса клиентов и оперативно одобряет сделки. Это открывает возможности для клиентов из любой отрасли применять преференции и развиваться за счет лизинговой поддержки.

УралБизнесЛизинг®
г. Пермь, ул. Куйбышева, 95б, Бизнес-центр «Green Plaza», 12-й этаж, оф. 1210, тел. 8(342) 207-11-07;
Пермский край, г. Чайковский, ул. Промышленная, 13, оф. 334, тел. 8(34241) 64-0-65

Единый номер по всей России: 8 88 550 53 52
Он-лайн заявка на сайте: www.urbl.ru
На правах рекламы

ТОП-300

Алексей Раев: «10 лет строим на совесть, качественно и в срок»

На протяжении 10 лет строительная группа «Развитие» вкладывает немало усилий в формирование городской среды для пермяков. Длительное присутствие застройщика на рынке недвижимости доказывает, что будущим жильцам не надо волноваться – задуманные проекты компания реализовывает точно в срок.

Текст: **Анна Лобанова**

С начала текущего года организации и индивидуальные застройщики ввели в эксплуатацию 933,7 тыс. кв. метров жилья в Пермском крае. За девять месяцев 2021 года сдано 12 тысяч квартир. Это на 30,4% больше в сравнении с аналогичным периодом прошлого года, приводит данные Пермьстат. Среди тех, кто радует пермяков новым жильем в 2021 году, – строительная группа «Развитие».

Как рассказали Business Class представители застройщика, с февраля по октябрь было сдано пять объектов в разных районах Перми: ЖК «Бавария» (ул. Решетникова, 17, 19), ЖК «Маяковский (ул. Маяковского, 47), ЖК «Панорама» (ул. Нефтяников, 7), вторая позиция ЖК «Уютный» (ул. Подводников, 80, корпус 2) и вторая позиция ЖК «Витражи» (ул. Плеханова, 65, корпус 2).

«Только за месяц мы передали 420 квартир ЖК «Панорама», второй позиции ЖК «Уютный» и второй позиции ЖК «Витражи». Наша компания полностью ведет строительный цикл работ. Мы не просто занимаемся возведением домов. Мы ответственно подходим к реализации каждого проекта и стараемся сделать все, чтобы жизнь новоселов в этих домах была комфортной», – комментирует **руководитель строительной группы «Развитие» Алексей Раев.**

Этот год для компании выдался не только продуктивным на новые постройки, но и юбилейным. На строительном рынке Пермского края СГ «Развитие» существует десять лет. За этот скромный период было сдано 20 домов, общая площадь которых 230 тыс. кв. метров.

Девелопер каждый год укрепляет свои позиции в ТОП-10 ведущих застройщиков Пермского края. Сегодня, по данным Единого ресурса застройщиков (ЕРЗ), в октябре этого года строительная группа «Развитие» заняла первое место по объемам строительства жилья среди застройщиков Пермского края. Высокие показатели подчеркивают главные принципы компании: надежность и доверие. Именно поэтому имя компании на устах у тысячи пермяков и жителей Пермского края.

«Мы видим перед собой одну общую цель: работать на благо нашего города. За годы существования строительной группы «Развитие» мы выработали собственные правила, которых строго придерживаемся: строить на совесть – качественно и в срок, дарить людям уют в комфортном жилье. Подводя итоги десятилетней деятельности, мы понимаем, что нашей команде удается следовать им. Самой главной наградой для нас остаются радостные лица новоселов, звонкий смех детей на игровых площадках и понимание, что строительная группа «Развитие» сделала жизнь тысяч людей чуточку лучше, построив для них качественное, современное и комфортное жилье! Ежегодные высокие оценки экспертов на рынке недвижимости поддерживают нашу репутацию честного и надежного застройщика», – делится мыслями **Алексей Раев.**

В планах у строительной группы «Развитие» – преображать инфраструктурный облик в Кировском, Ленинском и Индустриальном районах Перми. В последнем застройщик уже возводит новый жилой комплекс «Восход», недавно был объявлен старт продаж квартир в первой очереди комплекса. В ноябре компания порадовала пермяков открытием продаж квартир в жилом доме «Экран» по адресу ул. Ласьвинская, 15 в Кировском районе. Продолжается строительство жилого комплекса «Дом на Анри» (ул. Анри Барбюса, 43), жилого дома «Лето» (ул. Ветлужская, 30) и жилого комплекса «Камские огни 2» (ул. Монастырская, 60).

Проектные декларации строящихся объектов расположены на сайте https://razvitie59.ru/u наш.дом.рф Проекты реализуются в соответствии с ФЗ214. Застройщик: СГ «Развитие»

На правах рекламы

СПРАВКА

Строительная группа «Развитие» появилась на рынке пермской недвижимости в 2011 году. Компания строит дома, которые стали стандартом качества и гарантом безопасности для людей, для бизнеса, для жизни. «Развитие» – один из немногих застройщиков, кто в строительстве многих объектов использует кирпич. 100% объектов сданы точно в срок, 20 домов введены в эксплуатацию, 6 объектов на стадии строительства, 230 тыс. кв. м – общая площадь введенных в эксплуатацию домов. Штат сотрудников – около 1000 человек. Среди наград – четыре золотых знака «Надежный застройщик России», статус «Добросовестный застройщик» и другие награды.

САТУРН-Р-АВТО
ВАШ НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР
ЦЕНТР КОММЕРЧЕСКОГО ТРАНСПОРТА

ПРОДАЖА И СЕРВИС
ПЕРМЬ, Ш. КОСМОНАВТОВ, 368 А
+7 (342) 211 40 00
На правах рекламы

ТОП-300

Доброжелательная атмосфера в банке важна даже в эпоху цифровых технологий

Руководитель пермского филиала СДМ-Банка Александр Шишмагаев рассказал о том, что важно для клиентов при выборе финансового учреждения, а также как сделать атмосферу в банке комфортной и доброжелательной.

Беседовала **Анастасия Кацай**

Александр Валерьевич, сейчас не самые легкие времена: пандемия, локдауны. Когда было сложнее – раньше при кризисах, которые мы все помним, или сейчас?

– За 30 лет мы сталкивались с различными кризисами, и уже имеем опыт их успешного преодоления. Нас всегда выручала наша стратегия развития – это консервативный подход и умеренный аппетит к риску. Сейчас многие пытаются ответить на вопрос, когда бизнесу было сложнее: при прошлых системных кризисах или сейчас, в пандемию. Я думаю, объективно сложнее сейчас. Если раньше все понимали, что трудности серьезные, но они носят временный характер, то нынешняя ситуация совершенно непредсказуема. С таким видом ограничений еще никто не сталкивался, и ни у кого нет четкого ответа, как скоро ситуация нормализуется.

Ваш банк с момента основания специализируется на поддержке малого и среднего бизнеса (МСБ). Почему был выбран именно такой подход?

– Действительно, банк специализируется на поддержке малого и среднего бизнеса с первого дня работы. Со своей миссией мы определились сразу – еще в далеком 1991 году, когда в России только зарождались новая экономика и частный бизнес. Банки росли как грибы – только к концу 1991 года их было уже около 1600, но до цивилизованного рынка было еще далеко. Мало кто по-настоящему интересовался проблемами собственников, вникал в суть процессов, а ведь малый бизнес – это основа любой развитой экономики. Нам сразу стало очевидно, что предпринимателям нужны серьезная поддержка, качественные сервисы и надежность. Именно эту нишу мы и заняли.

Разумеется, банк – универсальная кредитная организация и предоставляет полный спектр услуг не только юридическим, но и физическим лицам. Однако наша экспертиза и подход к малому бизнесу действительно уникальны.

Расскажите подробнее. Что так важно малому бизнесу?

– Конечно, важны индивидуальный подход, нешаблонные решения в сложных ситуациях, гибкие условия и реальная поддержка. Не каждый банк, например, готов выехать на предприятие, чтобы вживую увидеть, как работает бизнес, чем он «дышит», а мы это делаем. У наших клиентов есть возможность оперативно связаться с топ-менеджером банка, чтобы решить какую-либо срочную проблему. Это нормальное человеческое отношение, но его так не хватает в наше время. Многие клиенты с нами уже более 20 лет. Нас ценят не только за наши сервисы, но и за доброжелательное отношение, комфортную атмосферу в банке.

В последние годы, особенно с началом пандемии, МСБ поддерживаются льготными государственными программами. Так ли это необходимо?

– Мы постоянно анализируем обратную связь от наших клиентов и знаем, благодаря чему им удается «выживать» в непростые времена. Назову основные аспекты. Да, безусловно, это государственные программы поддержки предприятий наиболее пострадавших отраслей. За полтора года таких программ было несколько, и мы приняли участие во всех. Все меры господдержки мы дополняем собственным пакетом инструментов (возможность реструктурировать ранее оформленные кредиты, льготы и специальные условия для юридических лиц и др.). Поддержка поддержкой, но самим собственникам я рекомендую не прекращать оптимизацию расходов (например, за счет арендных платежей), провести ревизию своих партнеров и подрядчиков, постараться перевести бизнес в онлайн, если это возможно. И тогда все это в совокупности поможет продержаться до лучших времен.

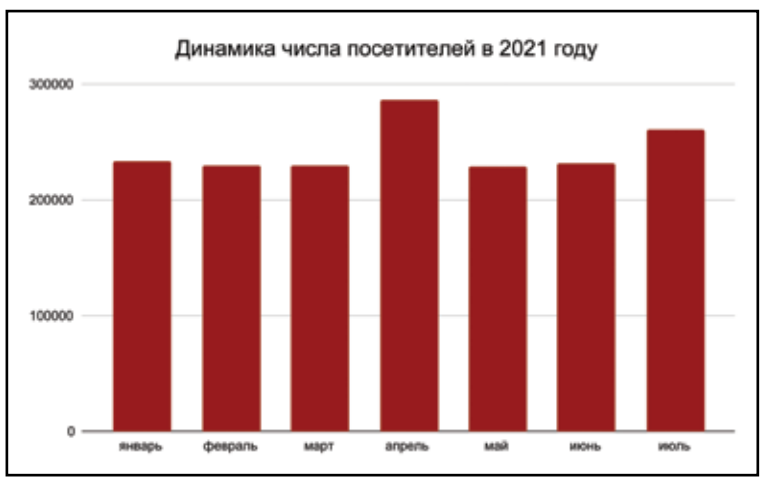
СДМ-Банк отмечает свое тридцатилетие. Что вы приготовили для своих клиентов?

– В сентябре мы запустили юбилейную кампанию, а рамках которой радуем наших клиентов новыми продуктами. В честь 30-летия у нас появилась лимитированная карта с уникальным дизайном в стилистике советской живописи 20-х годов. Наши зарплатные клиенты получают ее бесплатно.

BUSINESS CLASS: Точность в каждой строчке

business-class.su — **261 660** посетителей в месяц

Газета — **6 200** средняя аудитория одного выпуска



Данные: «Яндекс.Метрика»; УралИНСО, «МедиаФокус», осень 2014

На правах рекламы

ТОП-300

Заказ на колесах

В Перми дефицит автомобилей, но автодилеры предлагают решение – привезти нужный автомобиль в салон могут по предзаказу. Подробнее об этом рассказали Business Class в дилерском центре Прага Моторс.

Текст: **Анастасия Хохлова**

Проблема с поставками автомобилей в дилерские центры актуальна уже на протяжении полутора лет. Но в салонах успокаивают клиентов – нужное авто можно приобрести по предзаказу. «В наших салонах есть автомобили в наличии, но если клиенту необходима определенная комплектация и конфигурация, которая не представлена в дилерском центре, он все равно сможет ее приобрести. Для этого необходимо сделать заказ, и, например, желаемая ŠKODA RAPID в ближайшие несколько недель будет у вас», – пояснили представители официального дилера ŠKODA в Перми и Пермском крае Прага Моторс.

В чем преимущества заказа автомобиля?

Автодилеры подчеркивают, что машину важно подобрать под себя – нужные опции и конфигурация авто обеспечат комфорт, безопасность и удобство в поездках. Предзаказ позволяет выбрать автомобиль, отвечающий запросам клиента. «Благодаря предзаказу есть возможность буквально «собрать» автомобиль для себя. Клиент сам выбирает необходимые опции и основные параметры, а также цвет автомобиля, внешний вид его салона. Сейчас авто – не только удобный инструмент для перемещения из точки «А» в точку «Б», но также он должен отражать индивидуальность владельца», – уверены в «Прага Моторс».

Как выбрать автомобиль на заказ?

Большинство моделей автомобилей имеют множество конфигураций и опций для разных клиентов – для кого-то важен дизайн, кому-то необходим семейный автомобиль с вместительным багажником. Официальный сайт дилера предлагает актуальные прайс-листы и подробное описание комплектаций, но чтобы клиент не растерялся и выбрал «тот самый» автомобиль, в Прага Моторс менеджеры предоставляют полную консультацию. «Менеджеры салона помогут составить нужную конфигурацию автомобиля исходя из потребностей и запросов покупателя, – пояснили «bc». – Можно рассмотреть пакеты, которые будут выгоднее в комплексе и позволят приобрести много опций за меньшие деньги, нежели покупать их в розницу».

Автомобиль выбран, что дальше?

Как только клиент определился с автомобилем, составляется предварительный договор купли-продажи и вносится предоплата. В договоре прописываются ориентировочная стоимость, сроки поставки и комплектация авто. В последующем менеджер поддерживает связь с клиентом и отслеживает процесс производства и поставки автомобиля. «Клиент в любой момент может узнать, что происходит с его автомобилем, на каком этапе находится процесс сборки или поставки машины», – подчеркивают в «Прага Моторс».

Дилерский центр Прага Моторс, официальный дилер ŠKODA в Перми и Пермском крае, находится в Перми по шоссе Космонавтов, 361.
Консультация и запись на тест-драйв по телефону **+7 342 214 40 00**.
Актуальная информация на сайте и в социальных сетях автосалона:
www.praga-motors.ru
www.instagram.com/skodaperm

На правах рекламы

ТОП-300

Глубокая очистка

В 2021 году «НОВОГОР-Прикамье» инвестирует более 200 млн рублей в объекты городской системы водоотведения.

Ивестировать в стоки

Городская система водоотведения, находящаяся в зоне ответственности компании «НОВОГОР-Прикамье», скрыта от глаз пермяков и бывает замечена горожанами лишь в случае каких-либо аварийных ситуаций. Тем не менее, объекты этой системы всегда в числе приоритетных при составлении инвестиционных программ компании. Это связано не только с тем, что аварии на системе канализации доставляют массу дискомфорта горожанам, но и с тем, что последствия подобных ситуаций могут негативно сказаться на экологии Пермского края.

В 2021 году компания «НОВОГОР-Прикамье» инвестирует почти 218 млн рублей в объекты городской системы водоотведения. Один из значимых проектов – реконструкция районной канализационной станции (РНС-2) «Мотовилиха».

Вложить в транспортировку

РНС-2, расположенная на ул. Язовой, перекачивает сточные воды, поступающие из Орджоникидзевского района и микрорайона Вышка-2. Далее стоки транспортируются по коллекторам на РНС-3 «Парковый», а затем на биологические очистные сооружения в Гляденово. РНС-2 работает с 1971 года и уже давно нуждалась в реконструкции. Однако остановить работу насосной станции для полного обновления было невозможно – станция перекачивала до 55 000 кубометров в сутки. Специалисты «НОВОГОРа», чтобы не прерывать технологический процесс перекачки стоков, на время реконструкции рядом с РНС-2 построили временную насосную станцию.

Проект был начат летом 2019 года и будет завершен до конца этого года. В ходе реконструкции планируется повысить экологическую эффективность и надежность работы системы водоотведения. Для этого полностью обновляется оборудование – заменены насосные агрегаты. Кроме того, обновлены запорная арматура, трубопроводы, электросети, трансформаторы. Капитально отремонтировано здание станции. Общие расходы на этот проект составят около 312 млн рублей.

Новое оборудование на РНС-2 позволит увеличить производительность. Это необходимо в том числе и для подключения вновь вводимых объектов застройки в Орджоникидзевском и Мотовилихинском районах. Кроме того, реконструкция станции снимет риски нарушения природоохранного законодательства, повысит надежность работы объекта.

Обновить оборудование на сооружениях очистки

Еще один проект городской системы водоотведения реализуется на Биологических очистных сооружениях в Гляденово. Здесь в ноябре завершится комплексная реконструкция системы подачи воздуха, начавшаяся в прошлом году.

Как пояснила главный технолог ООО «НОВОГОР-Прикамье» Яна Вековшинина, воздух необходим на этапе биологической очистки стоков для жизнедеятельности активного ила, представляющего собой сложную экосистему микроорганизмов.

Напомним, что биологическая очистка основана на способности микроорганизмов использовать содержащиеся в сточных водах различные органические и неорганические соединения в качестве источника питательных веществ. Сжатый воздух воздуходувными агрегатами подается в аэротенки, где находится активный ил и куда поступают сточные воды после сооружений механической очистки.

Воздуходувная насосная станции работала с 1980-х годов. В ходе ее реконструкции отремонтировали здание и утеплили его. Также заменили аэрационные системы, участки воздуховодов, установили новые высокоэффективные воздуходувные агрегаты, акустические кожухи, которые будут закрывать оборудование для минимизации шума, внедрили автоматизированные системы регулирования и управления подачей воздуха. Всё это необходимо для глубокой биологической очистки сточных вод в соответствии с требованиями природоохранного законодательства с оптимальными энергозатратами. В результате реализации проекта не только повысится качество очистки стоков, но и снизятся финансовые затраты.

На правах рекламы

ТОП-300

Твердой хваткой

Компания «Горнозаводскцемент» в интервью с Business Class – о развитии бренда AKKERMANN cement, главных проектах, достижениях и планах.

Беседовала **Анастасия Хохлова**

Предприятие ООО «Горнозаводскцемент» входящее в группу производителей, объединенных брендом AKKERMANN cement, за последний год поднялось на шесть пунктов в рейтинге Business Class «ТОП-300. Рейтинг сильнейших предприятий Пермского края». О новых достижениях и проектах компании – в материале Business Class.

Продукция AKKERMANN используется на масштабных строительных работах. Вы участвуете как партнер в проекте возведения моста на реке Чусовой. Расскажите, пожалуйста, об этом подробнее.

– Мост через Чусовую – один из самых значимых объектов инфраструктуры Пермского края. Он станет «близнецом» существующего. Но по своим характеристикам конструкция масштабнее. Здорово, что мы причастны к такому важному событию для Прикамья.

В этом году производится устройство бетонных площадок, по которым будет осуществляться надвижка металлических пролетных строений по направлению друг к другу с обоих берегов реки. Часть бетонных опор уже готова. Для возведения объекта мы применяем портландцемент на основе клинкера нормированного состава. В нем пониженное содержание трехкальциевого алюмината. Такой цемент отлично подходит для изготовления монолитных бетонных и железобетонных конструкций, которые впоследствии станут частью сооружений мостовых опор.

В 2022 году предприятие готовится к запуску нового производства. Расскажите, что это будет?

– Помимо цемента под брендом AKKERMANN будет выпускаться щебень. Это масштабный инвестиционный проект. На сегодняшний день уже подписан договор на поставку необходимого оборудования, проведены тендерные процедуры по определению поставщика спецтехники: карьерных самосвалов, фронтального погрузчика и гидравлического экскаватора. Первый карьерный самосвал уже прибыл на завод в октябре. Запуск производства щебня планируется в 2022 году, во второй половине марта. Новое направление расширит границы деятельности компании и позволит занять новую нишу на рынке.

А в нынешнем производстве что нового?

– Для нас нет предела развитию. В этом году появилась десятая марка цемента в линейке предприятия «Горнозаводскцемент» – портландцемент с известняком. Этот материал позволит расширить возможности партнеров завода и привлечь новых клиентов. Новая продукция уже имеет сертификат в системе ГОСТ Р. Это значит, что клиент может быть уверен в качестве и безопасности материала.

Вы запустили онлайн-сервис для клиентов. Он для удобства заказа продукции?

– Да, эта интернет-площадка упрощает взаимодействие покупателей с нами как с производителем. Уже сегодня процесс от момента оформления заявки до отгрузки товара получателю может проходить без сопровождения менеджера компании, что исключает ошибки из-за влияния человеческого фактора. Клиенты самостоятельно выбирают необходимые позиции из каталога AKKERMANN cement, сортируя их по спецификации, типу упаковки или заводу производства. Здесь же формируется заказ на поставку цемента с производственных площадок в Новотроицке (Оренбургская область) или Горнозаводске (Пермский край). Информация о состоянии заказа и статуса доставки продукции также доступна в личном кабинете. Кроме того, клиенты могут контролировать платежный баланс, получать счета на оплату и акты сверки и без участия бухгалтерии предприятия. Это удобнее для нас и для потребителей.

Судя по новостям, AKKERMANN – за активную спортивную деятельность. Это правильный вывод?

– Да, уже несколько лет AKKERMANN активно поддерживает идею создания спортивного комплекса в городе. В рамках социально-экономического сотрудничества с администрацией города в прошлом году был построен хоккейный корт, в этом году его заасфальтировали.

Благодаря спонсорской и благотворительной деятельности в городе появилось новое место для занятий экстремальными видами спорта – скейт-парк. Кроме этого, сами сотрудники предприятий любят активный отдых – проводятся товарищеские матчи по футболу и мотогонки, есть тренировки по баскетболу и волейболу. Любители лыжного спорта посещают «AKKERMANN ski club», организуются ежегодные rafting-сплавы. В 2021 году был сплав по реке Белой в Башкирии.

Знаем, что на предприятии заботятся о безопасности работников и внедряют для этого новые технологии. Расскажите более подробно.

– Компания действительно уделяет особое внимание вопросам обеспечения безопасных условий труда. Мы создали новое мобильное приложение «AKKERMANN БеZопасностей». С его помощью сотрудники могут оперативно сигнализировать о проблемах и получать обратную связь. С одной стороны, приложение – это еще один шаг к глобальной цифровизации предприятия. С другой – возможность каждому внести свой вклад в создание безопасной среды на производстве. Моментальное информирование о рисках на объектах минимизирует вероятность возникновения аварий и несчастных случаев. Основная цель разработки этого приложения – повышение культуры безопасности у сотрудников. На этом мы, конечно, не останавливаемся. Предприятие постоянно модернизируется в технической сфере, развивается его социальная политика.

СПРАВКА:

Предприятие ООО «Горнозаводскцемент» входит в группу производителей, объединенных брендом AKKERMANN cement. Они находятся в городе Новотроицке Оренбургской области и в городе Горнозаводске Пермского края.

Бренд широко представлен в 22 регионах России и Казахстана. Технические характеристики цемента позволяют использовать его на масштабных строительных работах, в том числе восстановительных и аварийных. AKKERMANN является основным поставщиком цемента в строительстве крупных инфраструктурных объектов в России: мостов, набережных, стадионов, многофункциональных центров.

На правах рекламы

ТОП-300

Содовый рекорд

Березниковский содовый завод повторил прошлогодний результат и снова вошел в тридцатку лучших компаний региона. В 2020 году предприятию удалось достичь исторического максимума по выработке кальцинированной соды марки «Б» – 611 тысяч тонн.

Текст: **Регина Бартули**

АО «Березниковский содовый завод» является одним из крупнейших производителей кальцинированной соды в России, его доля на товарном рынке составляет около 15%. Несмотря на сложности, вызванные пандемией коронавируса, БСЗ сохранил положительную динамику увеличения объема инвестиций в производство. Выручка предприятия за 2020 год выросла по сравнению с предыдущим и составила 8,2 млрд рублей. Все запланированные мероприятия инвестиционной программы продолжают реализовываться в полном объеме. Как социально ответственное предприятие БСЗ не остается в стороне от проблем города и помогает Березникам в содержании дорог, организации мероприятий для детей.

В настоящее время в АО «БСЗ» реализуют два основных инвестиционных проекта. Первый включает модернизацию существующего производства. На предприятии проводится комплекс мероприятий, цель которых – нарастить мощности производства кальцинированной соды марки «Б» с 611 до 650 тысяч тонн в год. Проект предусматривает замену существующего технологического оборудования на новое, чтобы создать прочную базу для дальнейшего увеличения мощности производства.

Инвестиционный проект по строительству отделения фильтрации дистиллерной жидкости направлен на решение проблемы утилизации твердых отходов содового производства. Он предусматривает создание производства по переработке твердой части отходов с получением нового продукта – рекультиванта. Технологический процесс основан на сгущении и осаждении твердого шлама дистиллерной жидкости, фильтрации сгущенной жидкости на мембранных фильтр-прессах с получением нового минерального продукта. Свое применение он найдет в рекультивации карьеров, полигонов ТБО, в качестве сырья для производства строительных материалов и мелиоранта для раскисления почвы в сельском хозяйстве.

При техническом перевооружении шламопроводов применяется новый материал трубопроводов с цементно-песчаным покрытием. Это позволит повысить надежность транспортировки отходов содового производства и увеличит срок службы самих шламопроводов.

БСЗ реализует два направления в сфере экологии: производит утилизацию отходов предприятий калийной промышленности и ведет работы по исключению образования и складирования отходов содового производства в шламонакопителе №2. В настоящее время для получения раствора хлорида натрия (рассола) – основного сырья для производства кальцинированной соды – БСЗ перерабатывает галитовые отходы солеотвала БКПРУ-1 ПАО «Уралкалий». Также рассматривается возможность переработки натрий-калийсодержащих рассолов предприятия, которые сейчас сбрасываются в Каму. В перспективе данные отходы могут стать альтернативным источником хлорнатриевого сырья для содового производства. Организация выпарки солесодержащих рассолов позволит получить товарный продукт – твердый хлористый калий и раствор хлорида натрия, который будет использован в производстве кальцинированной соды. Таким образом, организация производства переработки натрий-калийсодержащих рассолов решает экологическую проблему Волго-Камского речного бассейна, улучшает экологическую обстановку в Пермском крае.

На предприятии разработана и поэтапно реализуется экологическая программа по выводу из эксплуатации шламонакопителя №2 с его последующей рекультивацией. Для этого сначала запланировано строительство отделения фильтрации дистиллерной жидкости, что позволит значительно снизить количество твердой фракции в отходах содового производства. Второй этап предусматривает организацию финальной очистки сточных вод. На третьем, заключительном, – пройдет рекультивация шламонакопителя.

Наиль Шамсутдинов,
исполнительный директор АО «Березниковский содовый завод»:

«Акционером АО «БСЗ» по-прежнему является АО «Башкирская содовая компания». В этом году у БСК произошла смена акционеров, в настоящее время 57% акций компании находятся в собственности Росимущества, а 38% – собственность Республики Башкортостан. Что касается управления БСЗ, особых изменений нет. Все коллегиальные органы и структурные подразделения работают в штатном режиме. Наше дело – производить качественную продукцию для нужд российской промышленности, с чем мы успешно справляемся. По изменениям можно отметить некоторые особенности, характерные для предприятий с госучастием. Это касается закупочной деятельности, усиления тендерной составляющей при работе с контрагентами и т. п.»

В ближайших планах у АО «БСЗ» намечен ряд серьезных мероприятий, направленных на повышение энергоэффективности предприятия. Чтобы обеспечить надежность работы собственной Теплоэлектроцентрали, на заводе проходит техническое перевооружение существующего энергетического оборудования ТЭЦ. Необходимо отметить, что ТЭЦ предприятие приобрело в 2018 году, чтобы обеспечить потребности производства в теплоэнергии. Конечно же, приобретенная теплоэлектроцентраль потребовала серьезной реконструкции. В 2019-2020 годах были выполнены капитальный ремонт и техническое перевооружение двух котлоагрегатов. Стоимость работ составила около 1 млрд рублей.

В 2021 году аналогичные работы проходят на третьем котле. Это позволит обеспечить БСЗ собственными энергоресурсами на длительный период с возможностью дальнейшего увеличения производственной мощности предприятия и поставки энергоресурсов сторонним потребителям.

Улучшаются условия труда на рабочих местах и в бытовых помещениях завода. На предприятии проходит реконструкция 12-этажного здания главного корпуса №2 и запуск в одном из цехов новой приточно-вытяжной вентиляции. Березниковский содовый завод с готовностью откликнулся на просьбу местных властей, которые обратились к промышленным предприятиям города с просьбой помочь в содержании прилегающих к поселкам Суханово и Шарапы дорог. На этих развивающихся территориях строят дома многодетные семьи, которые получили участки по госпрограмме. Более пяти тысяч тонн щебеночно-песчаной смеси было выделено для отсыпки дороги в Суханово и столько же – к д. Шарапы с июля 2021 года. В общей сложности благодаря помощи содовиков МБУ «Спецавтохозяйство» смогло благоустроить более семи километров дорог. В этом году БСЗ выделил средства «Спортивной школе олимпийского резерва «Березники» на проведение открытого турнира по боксу. В соревнованиях принимали участие юноши в возрасте 13-14 лет. На ринг вышли около ста представителей спортшкол Пермского края.

Березниковский содовый завод, несмотря на все вызовы времени, продолжает стабильно и эффективно развиваться. Сегодня нет практически ни одного подразделения предприятия, где бы не внедрялись проекты по обновлению технологического оборудования. Наиболее масштабные перемены происходят в основных цехах: замена колонного оборудования, модернизация газового оборудования и систем автоматики на содовых печах, замена известково-обжигательных печей. Благодаря внедрению современных технологических схем, уникальному опыту производства завод сегодня по праву считается крупнейшим производителем высококачественной соды и карбонатных пород, занимая второе место в России по выпуску кальцинированной соды.

Безусловными профессиональными принципами Березниковского содового завода были и остаются надежность, традиции и качество.

На правах рекламы

ТОП-300

Заряжен на высоты

Генеральный директор ЗАО «Пермспецкабель» Лев Макиенко рассказал Business Class о достижениях предприятия, участии в международных выставках и о том, как успех команды по настольному теннису поможет продвигать край.

Беседовала **Анна Лобанова**

Лев Геннадьевич, компания «Пермспецкабель» за год уверенно улучшила свои позиции в ТОП-300 крупнейших предприятий Пермского края. За счет чего удалось сделать такой шаг вперед?

– Предполагаю, что это не мы сработали лучше, а у наших конкурентов по ТОП-300 ситуация с торговым оборотом оказалась печальнее. Признаюсь, 2020 год – худший за последние 15 лет существования компании. Показатели, которые есть в рейтинге за 2020 год – это результаты работы со второй половины июня до конца 2020-го. Первое полугодие мы практически не работали, продукция совершенно не продавалась, выручка была мизерной.

Принцип нашей работы – оптовая база. Мы держим все наименования силового кабеля, который необходим для строительства, ремонта и других электротехнических работ. К нам клиенты обращаются напрямую и хотят получить продукцию оперативно.

Вторая половина 2020 года была более или менее радужной. Несмотря на финансовые потери, мы сохранили весь коллектив. Зарплату не сокращали, а в текущем году она существенно повысилась. Но все-таки мы сработали гораздо хуже, чем раньше. Думаю, подобная ситуация была и на других предприятиях Пермского края.

Как вы оцениваете текущую ситуацию в кабельной отрасли? Востребованность вашего продукта вернулась на прежний уровень, или пандемия продолжает отражаться на спросе?

– Для «Пермспецкабеля» текущий год выдался хорошим. По моим прогнозам, этот год для нашего предприятия будет самым лучшим по объемам продаж. По сравнению с прошлым годом выручку увеличили более чем в два раза. Связано это с тем, что медь – токопроводящая жила и основа кабеля, – как и весь металл в 2021 году, подорожала в полтора раза. Соответственно, подорожала кабельная медесодержащая продукция. То же самое произошло с алюминием. Отчасти из-за роста цен мы увеличили объемы в денежном эквиваленте, но в валовом продукте тоже произошел существенный рост.

Очень хочется, чтобы не повторялись локдауны в регионе. Сформировать заказ в кабельно-проводниковой отрасли на «удаленке» и отгрузить его срочно нельзя. Когда ты работаешь с живой продукцией, ты не можешь решать эти задачи, сидя дома на диване. Стоило неделю не поработать в ноябре, финансовые показатели сразу упали. У нас 90% сотрудников привились от коронавируса еще летом, 70% переболели. Несмотря на то, что мы можем сами работать в офисе, клиенты из других регионов из-за ограничений попасть к нам не в состоянии. Это, конечно, сдерживает развитие.

В последние годы в стране усиленно борются с фальсифицированной кабельно-проводниковой продукцией. На ваш взгляд, какие действия со стороны участников этого рынка или государства помогут бороться с фальсификатом?

– Борьба с фальсифицированной продукцией идет пять лет. Первое заседание представителей кабельно-проводниковой отрасли на эту тему состоялось в 2016 году. В кабельной продукции фальсификатом называют кабель с заниженным сечением токопроводящей жилы по отношению к ГОСТу. Потребитель с целью экономии денежных средств просит изготовить кабель, в котором содержание меди меньше. Продажей более дешевого ТУ-кабеля пользуются мелкие игроки рынка, которые таким образом пытаются получить хоть какую-то прибыль и остаться в бизнесе.

Развею миф, что кабельно-проводниковую продукцию можно сделать на коленке в гараже; нет, она изготавливается только в заводских условиях. Кабель, произведенный по техническому условию, может иметь более тонкую жилу с меньшим сечением. Использование такой продукции пожароопасно и может вывести из строя объект.

Думаю, в борьбе с фальсификатом важно проводить жесткий входящий контроль при монтаже кабельно-проводниковой продукции на объекте. Если конечный заказчик будет требовать исключительно ГОСТовскую продукцию, то и ТУ-кабель потеряет потребителя и его перестанут изготавливать.

Предприятия Пермского края активно наращивают экспортные показатели. Как у компании выстроена работа с партнерами из других стран? Удается ли презентовать продукцию «Пермспецкабеля» на международных выставках?

– Мы сотрудничаем с партнерами из стран СНГ – Казахстаном, Узбекистаном и Беларусью. В этом году экспортная выручка по сравнению с 2020 годом увеличилась более чем в два раза и составит 20% от всей выручки за 2021 год.

Что касается выставочной деятельности, мы активно участвуем в мероприятиях, которые проводятся за рубежом. Сейчас из-за ковидных ограничений тематических событий стало меньше.

Участие в выставках продвигает имидж компании. Мы здесь не продаем кабель со стенда, а рассказываем о своей компании, о продукции, заключаем долгосрочные контракты или соглашения с заказчиками.

Судя по новостям на сайте, ваше предприятие содержит команду по настольному теннису «Пермспецкабель», которая выступает в континентальном чемпионате России.

– На протяжении 11 лет мы развиваем команду настольного тенниса. Сейчас наши ребята играют в Премьер-лиге континентального (командного) Чемпионата России по настольному теннису. В соревнованиях (в шести лигах одновременно) участвуют более 150 команд из России и стран ближнего зарубежья. Наши ребята по итогам последнего тура чемпионата занимают седьмое место среди 12 лучших команд России и СНГ по настольному теннису. Мы единственная команда из Пермского края, играющая в элитном дивизионе по настольному теннису.

Хочу поблагодарить за поддержку команды Татьяну Чеснокову – министра физической культуры и спорта Пермского края. В тяжелый 2020 год мы обратились к ней и получили финансовую помощь. Это важно, потому что, к сожалению, пока команда «Пермспецкабель» имеет самый низкий бюджет среди всех команд в Премьер-лиге. Поэтому сильнейшие наши воспитанники перешли играть в другие российские и европейские топ-клубы. С одной стороны, я горжусь, что игроки востребованы, с другой – больно, что не могу предложить им большие контракты в профессиональном спорте.

Настольный теннис – очень демократичный вид спорта, надеюсь, с поддержкой краевого министерства спорта он снова станет популярен в нашем крае.

Сейчас можно наблюдать, как город готовится к празднованию 300-летия Перми. Поделитесь планами, как ваша компания планирует принимать участие в юбилейном событии?

– Будем продвигать Пермь успехом нашей команды «Пермспецкабель» по настольному теннису. Пермь звучит, все соревнования в премьер-лиге транслируются в YouTube и на телеканалах. Я надеюсь, в целях популяризации края и этого вида спорта провести один из этапов Чемпионата России в нашем городе. Чтобы к нам приехали лучшие спортсмены со всей России и мира.

Мы всегда готовы разговаривать и сотрудничать с властями Пермского края. Наша компания поставляла продукцию на Дягилевский фестиваль, оборудовала эспланаду в доковидные времена. И в рамках празднования 300-летия Перми мы тоже готовы помогать в случае необходимости.

На правах рекламы

ТОП-300

На несколько шагов впереди

Строительная компания ХИМСПЕЦСТРОЙ общество с ограниченной ответственностью

Генеральный директор ООО «СК «Химспецстрой» Игорь Балуев рассказал Business Class о планах по реконструкции автомобильных дорог на 2022 год. Несмотря на рост стоимости стройматериалов, компании удается держать планку и продолжать работать в прежнем темпе.

Беседовала **Анастасия Кацай**

Игорь Борисович, за счет чего в первую очередь компании удалось зарекомендовать себя на рынке как надежного подрядчика?

– ООО «СК «Химспецстрой» – это стабильно работающее и динамично развивающееся предприятие по строительству, реконструкции, ремонту и нормативному содержанию объектов транспортной инфраструктуры, строительству промышленных объектов Пермского края. Компания работает в дорожной отрасли региона более 12 лет. За это время она зарекомендовала себя как надежный, эффективный и квалифицированный подрядчик. Предприятие обладает собственной основной производственной базой в Березниках и имеет обособленное подразделение в Перми. Общая стоимость договоров подряда, работы по которым были успешно завершены, к настоящему времени составила 17 млрд рублей. За это время «Химспецстрой» построил и реконструировал 500 км автомобильных дорог общего пользования Пермского края и улиц городов Верхнекамья.

С какими компаниями вы сотрудничаете в последние годы?

– В последние годы мы по праву занимаем лидирующие позиции в дорожной отрасли региона и вносим значительный вклад в развитие транспортной инфраструктуры Пермского края. Основные заказчики предприятия – КГБУ «Управление автомобильных дорог и транспорта» Пермского края, администрации муниципальных образований Верхнекамья, ПАО «Метафракс», ПАО «Уралкалий», ПАО «Корпорация «ВСМПО «Ависма», ООО «ЕвроХим – Усольский калийный комбинат», АО «Верхнекамская Калийная Компания».

Как проходит реконструкция трассы Кунгур – Соликамск? Какие работы запланированы на следующем этапе?

– Коллектив компании исполняет все контракты в полном соответствии с графиками, зачастую с опережением плана. Так, в сентябре текущего года мы успешно завершили работы третьего этапа с опережением графика. В октябре закончили четвертый этап реконструкции автодороги Кунгур – Соликамск на участке от Березников до Соликамска. В ноябре планируется завершить работы и сдать в эксплуатацию этот участок. По итогу жители

региона получат 11 км современной, надежной и безопасной 4-полосной автомагистрали с бетонной разделительной полосой и наружным освещением. Кроме того, в 2021 году «Химспецстрой» планирует завершить работы по реконструкции 12-километрового участка региональной дороги «Ощепково – В.Кондас», опережение графика составит почти полгода. После окончания проекта появится возможность из Верхнекамья добираться в правобережные районы Пермского края и далее в западные регионы России напрямую.

Какие проекты в планах компании на следующий год?

– В 2021 году компания выиграла конкурс на ремонт участков региональных дорог общей протяженностью 85 км. Мы займемся реконструкцией дорог Полазна – Чусовой, Кунгур – Соликамск, Усолье – Сороковая, Пермь – Березники, Кудымкар – Пожва, Коса – Соликамск, Чернушка – Тюш и Чердынь – Ныроб. География работ довольна широкая, поэтому в исполнении этих контрактов помимо СК «Химспецстрой» принимают участие еще семь дорожно-строительных организаций Пермского края. На сегодняшний день нам удалось перевыполнить план на 20% по одному из контрактов и приступить к ремонту нескольких участков дорог по другому, хотя эти работы были предусмотрены только в следующем, 2022 году.

Какие еще важные объекты в портфеле СК «Химспецстрой», о которых мы не упомянули? Будет ли компания по-прежнему отвечать за содержание дорог на севере края?

– Действительно, кроме работ по строительству и ремонту автодорог, компания выполняет работы и по нормативному содержанию транспортной сети в разных территориях Пермского края. В зоне ответственности ООО «СК «Химспецстрой» в целом находится более 650 км региональных дорог края и улиц городов Верхнекамья.

Какие сложности можно ожидать в связи с удорожанием строительных материалов?

– Высокие темпы роста стоимости материалов и топлива отмечены во всех строительных отраслях, в том числе в транспортном строительстве. По нашим подсчетам рост стоимости дорожно-строительных материалов за 2021 год составил в среднем 15%. По некоторым позициям – до 50% (нефтепродукты) и даже 100% (металлоизделия, пиломатериал). Инфляционные коэффициенты, которые предлагают заказчики при исполнении долговременных контрактов, не компенсируют убытки подрядчиков при таком росте цен. Резкий рост стоимости стройматериалов приводит к значительному снижению и так невысокой плановой прибыли предприятий, а зачастую и к значительным убыткам при исполнении контрактов. Этот факт не только снижает, но и практически ликвидирует темпы развития дорожных организаций. В таких условиях сложно полноценно поддерживать обновление производственных мощностей, развивать и модернизировать производство, строительную технику и внедрять современные технологии.

За счет чего удается сохранять финансовую устойчивость, стабильность в такой ситуации?

– Пока компании удается лишь частично снижать убытки за счет предварительной закупки и заготовки материалов, оптимизации работы с ними. Но это все же неполноценные меры. Считаю, что данную проблему необходимо решать на уровне региональных и федеральных органов власти.

На правах рекламы

ТОП-300

Краснокамск

Предприятия Краснокамского округа укрепили позиции в рейтинге крупнейших компаний Пермского края. Есть все предпосылки и для дальнейшего роста промышленной мощности.

В 2020 году в ТОП-300 представлены шесть краснокамских предприятий. По объемам выручки среди них лидируют «Пермтрансжелезобетон» и «Целлюлозно-бумажный комбинат «Кама», который с 29 октября 2021 г. переименован в ООО «КАМА КАРТОН» (76-е и 78-е места соответственно).

Стремительно поднялись в рейтинге «Пермская компания нефтяного машиностроения» (со 152-го на 98-е место), «ПФ Сокол» (с 209-го на 165-е место), «Краснокамский ремонтно-механический завод» (с 290-го на 239-е место). «Краснокамский завод металлических сеток» в 2019 году не попал в ТОП-300, в 2020-м – занял в нем 283-ю строчку. Только у АО «Пермский свинокомплекс» позиция в рейтинге ухудшилась: с 173-го место компания опустилась на 221-е.

Наибольший рост выручки среди предприятий округа показал ПФ «Сокол»: она составила 1,47 млрд рублей (+29,3% по сравнению с 2019 годом). На 27,3% увеличил показатель «Краснокамский РМЗ», на 13,9% – «Пермтрансжелезобетон».

Business Class узнал о проектах и стратегиях краснокамских предприятий, успешная реализация которых позволила преуспеть в непростое время, и о дальнейших планах.

Владимир Дружков,

генеральный директор ООО «КАМА КАРТОН»:

На производственной площадке в Краснокамске возведен первый в стране комплекс по производству мелованного картона. Комплекс вошел в число приоритетных инвестиционных проектов Минпромторга РФ, что позволило обеспечить предприятие сырьем. Количество созданных рабочих мест – более 450, общая сумма инвестиций – 25 млрд рублей. Инвестор проекта – ПАО БАНК «ФК ОТКРЫТИЕ».

Производственный процесс «КАМА КАРТОН» организован с использованием наилучших доступных технологий. Это означает максимальную безопасность труда и производственных процессов, стремящиеся к нулю воздействия на окружающую среду: экономию воды, энергетических ресурсов и сырья. Например, на «КАМе» окорка древесины осуществляется сухим методом, без использования воды. В техпроцессе используется привозная целлюлоза, поэтому из производственного цикла исключен процесс ее варки, который сопровождается характерным запахом, а над корпусами предприятия виден только водяной пар, который образуется в процессе сушки картона и бумаги.

Применение наилучших доступных технологий позволяет достичь максимальной эффективности и глубины переработки сырья. В производственный процесс вовлечена древесина лиственных пород (осина и береза), которая раньше была мало востребована в промышленности и нередко оставалась на делянках. За счет этого растет качество очистки лесосеки, что положительно влияет на состояние лесов в регионе присутствия предприятия.

Проектная мощность производственного комплекса «КАМА КАРТОН» – 220 тыс. тонн мелованного картона и 85 тыс. тонн легкомелованной и офсетной бумаги в год. При этом емкость отечественного рынка мелованного картона – 450 тыс. тонн в год, бумаги – 670 тыс. тонн. Приоритетом предприятия являются поставки внутри страны, однако продукция востребована и за рубежом: в списке ключевых направлений – свыше 40 стран мира. С ноября востребованность продукции «КАМА КАРТОН» еще больше возросла – предприятие первым в России получило сертификаты пищевой безопасности международного образца, которые подтверждают: мелованный картон «КАМА» можно использовать для упаковки пищевых продуктов и медицинских препаратов. Например, упаковка вакцины «Спутник V» сделана из Краснокамского мелованного картона.

Примечательно, что даже в мировом масштабе новый производственный комплекс «КАМА КАРТОН» – один из самых современных. Поэтому большое внимание уделяется развитию персонала, повышению квалификации сотрудников. Развитие персонала, привлечение лучших специалистов отрасли – приоритетное направление деятельности, которое призвано решить амбициозную задачу – сделать «КАМА КАРТОН» работодателем первого выбора в целлюлозно-бумажной промышленности России.

Даниил Лукоянов,

Генеральный директор ООО «Пермская компания нефтяного машиностроения»:

«ПКНМ» в 2020 году изготовила и провела испытания собственного телеметрического оборудования при бурении наклонно-направленных скважин. Подписаны первые договоры на сдачу телеметрического оборудования в аренду. Освоены техническое обслуживание и ремонт телеметрических систем иностранных производителей. Налажено производство комплектующих для телесистем российских и зарубежных разработчиков.

Ближайшая цель компании – стать одним из лидеров нефтесервисного рынка России, среднегодовой объем которого составляет 5 миллиардов долларов. Для этого предприятие осваивает производство наиболее сложных в изготовлении элементов телесистем не только для собственных нужд, но и для ведущих мировых нефтесервисных компаний. Создано подразделение, занимающееся сопровождением сдаваемого в аренду телеметрического оборудования.

Стратегически мы нацелены на поставку элементов телесистем зарубежным сервисным предприятиям и создание собственной сервисной компании.

Справка:

«Пермская компания нефтяного машиностроения» является ведущим производителем тяжелых буровых труб в России. Кроме того, предприятие производит телеметрическое оборудование и штанговые скважинные насосы, осуществляет сервис и ремонт всего спектра буровых труб. Поставки осуществляются в нефтесервисные компании России и в страны ближнего зарубежья.

Юрий Чечёткин,

Директор по административным вопросам ООО «ПК «Сокол»:

В 2021 году компания запустила цех заливки статоров, который на сегодняшний день является одним из самых технологичных и хорошо оснащенных в отрасли. Он открыт в рамках проекта «Строительство завода по производству бурового оборудования «ПФ Сокол», который включен в реестр приоритетных инвестиционных проектов Пермского края. Его реализация продолжится и в 2022 году – будут введены в строй вторая и третья очереди.

В группе компаний «Сокол» работают порядка 200 человек. Компания обеспечивает весь производственный цикл, включая проектирование, изготовление, поставку и сервисное обслуживание гидравлических забойных двигателей.

С нами сотрудничают как российские предприятия, так и зарубежные – из Азербайджана, Белоруссии, Индии, Испании, Казахстана, Туниса, Узбекистана, Франции и других стран.

Справка:

ООО «ПК «Сокол» организована в 2006 году и по сей день активно развивается на рынке бурового оборудования. Предприятие включено в перечень системообразующих предприятий Пермского края. Имеет представительство (сервисный центр) в ХМАО Югра (Нижневартовск). Среди клиентов ООО «ПК «Сокол» – как непосредственно недропользователи (ОАО «Газпромнефть», ОАО «Роснефть»), так и буровые компании, которые строят скважины практически для всех российских нефтяных компаний.

В 2020 году «ПК «Сокол» стала лауреатом конкурса «Локомотивы роста 2020» – вошла в число 15 самых динамично развивающихся предприятий Прикамья. Конкурс проводился по инициативе регионального отделения «Деловая Россия» при поддержке партии «Единая Россия».

– миру

Дмитрий Теплов,
директор ООО «Краснокамский ремонтно-механический завод»:

На Краснокамском РМЗ принята стратегия развития производства серийной продукции по четырем основным направлениям: складское оборудование для распределительных центров, кормозаготовительная техника, навесные фронтальные погрузчики и автоприцепы. Это те направления, которые мы развиваем из года в год, постепенно занимаем рынок России и выводим на экспорт. Параллельно продолжаем производство нестандартной продукции: конструкции, детали, которые изготавливаются по чертежам заказчиков. По каждому из этих направлений – свои достижения 2020 года.

Изготовленные на заводе выносные перегрузочные доки под маркой STL работают в условиях Заполярья. Они изготовлены для проекта «Арктик СПГ 2» компании «НОВАТЭК». Оборудование установлено на складе, где хранятся товары для жизнеобеспечения 1500 вахтовых работников месторождения природного газа Утреннее. Морозоустойчивая перегрузочная станция была поставлена и для химпроизводства «СИБУР Холдинга» в Тобольске.

В 2021 году Краснокамский РМЗ начал применять новые технологии при производстве модульного складского оборудования: уравнительных платформ, подъемных столов перегрузочных тамбуров. Модульность позволила сократить сроки производства. Раньше все детали складского оборудования мы изготавливали под конкретный заказ.

Такой подход остается в производстве нестандартных изделий, которые иначе выполнить невозможно. Среди таких – узел нагрева для снегоплавильной установки по заказу предприятия-разработчика коммунальных машин из Москвы. Один из последних примеров – металлоконструкции для вантового моста-трубопровода в Красноярском крае. Мы произвели все его элементы, решив все задачи заказчика в «одном окне».

Новые возможности по строительству промышленных объектов под ключ дает производственная кооперация. На выставке «Иннопром» весной этого года «КРМЗ», ООО «Энергогазпроект» и ООО ИК «Инпромстрой» представили совместный проект в формате EPCM: от проектирования до строительства и сдачи промышленных объектов в эксплуатацию. Этот формат работы позволяет заказчику держать под контролем все процессы и избегать срыва сроков.

В июле в Акселераторе инноваций Корпорации МСП мы защитили «дорожную карту» развития предприятия до 2025 года. Главными источниками роста в ней стали увеличение производительности труда, размера выручки и доли экспорта. Производительность труда на Краснокамском РМЗ три года подряд растет в среднем на 20%. Только за первую половину 2021 года предприятие расширило географию поставок логистического оборудования STL и сельхозмашин до семи стран Европы и Средней Азии.

В ЧЕМ УНИКАЛЬНОСТЬ КРАСНОКАМСКА?

В развитии промышленного потенциала Краснокамска сошлись несколько важных факторов. Это уникальный город с точки зрения инфраструктуры, логистики. Близость к автомобильной магистрали М7 «Волга» и большая железнодорожная станция обеспечивают удобную отправку грузов по всей России. Это важно для всех, но особенно для производств с ежедневными многотонными отгрузками. Сельскохозяйственное и нефтяное машиностроение, металлообработка, производство строительных материалов, целлюлозно-бумажное и химическое производство – отраслевая картина Краснокамска уникальна для Пермского края.

В городе сложился конгломерат успешных машиностроительных предприятий, «обросший» сетью партнерских производственных цепочек. Маленькие производства выполняют для крупных отдельные виды специальных работ. Промышленные мощности Краснокамска будут расти и дальше.

В отличие от Перми тут еще остались свободные земельные участки и здания, пригодные к промышленной реновации. Работающие предприятия реализуют инвестиционные программы, запускают новые виды серийной продукции. Есть и квалифицированные руководители, готовые развивать промышленный потенциал города, создавать новые рабочие места и конкурентные производства.

На правах рекламы

ТОП-300

В числе лучших

Текст: **Регина Бартули**

«Инвест-аудит» является крупнейшей аудиторско-консалтинговой компанией в Перми. Егор Чурин, генеральный директор ООО «Инвест-аудит», рассказал Business Class что позволяет фирме находиться в числе лучших на рынке.

Егор Александрович, расскажите, пожалуйста, об основных достижениях компании за последние годы?

– Компания «Инвест-аудит» существует достаточно давно по российским меркам, целых 27 лет. Мы долгое время развивались в оказании стандартных услуг по аудиту, оценке, налоговым спорам, экспертизе тарифов. В последние пять лет стали ощущать потребность наших клиентов в нестандартном подходе к решению сложных вопросов, появляющихся в динамично меняющейся среде. На сегодняшний день «Инвест-аудит» – первая компания региона по численности аттестованных аудиторов, единственный аудитор Прикамья в рейтинге крупнейших аудиторских организаций (RAEX) России, также имеет лицензию на гостайну.

Востребованность каких аудиторских и консалтинговых услуг наиболее заметно изменилась за последний год? Что сейчас происходит на рынке?

– Рынок консалтинговых услуг в России заметно трансформировался за последнее время. Этому способствуют постоянные изменения законодательства, глобальной экономики, массовая цифровизация, внедрение государственных сервисов. Растет спрос на досудебные и судебные экспертные услуги. Сейчас востребованы оценка при возникновении различных споров имущественного характера и в случае банкротства организации, экономические экспертизы в сфере энергетики и коммунальных услуг. В нашей практике много кейсов по налоговым правоотношениям, созданы уникальные прецеденты вплоть до высших судебных инстанций. При оказании подобных

услуг от эксперта требуются глубокие знания, опыт и постоянное совершенствование.

Как часто к вам обращаются за помощью в решении вопросов и споров?

– Потребность в услугах экспертов по различным направлениям в настоящее время высока, и мы прогнозируем дальнейший рост спроса. На базе компании «Инвест-аудит» был создан «Экспертный центр», объединяющий специалистов в области консалтинга и ряда смежных отраслей, а также узкого профиля. В настоящее время приобрело актуальность направление – рецензирование заключений экспертов, так как единственно возможным средством защиты от некачественной экспертизы является рецензия с обоснованием методических ошибок, допущенных экспертом.

Привлекаете ли вы сторонних экспертов при решении трудных задач?

– Часто возникают ситуации, требующие комплексного подхода. В таком случае клиенту не нужно самостоятельно искать экспертов, изучать их квалификацию и возможность проведения экспертизы по поставленному вопросу. Специалисты «Экспертного центра» берут на себя эти задачи, помогают клиентам сформировать правильную стратегию действий. Нашим экспертизам доверяют и бизнес, и государственные органы.

На правах рекламы

На правах рекламы

ТОП-300

Хотим быть лучшими во всем

Алексей Вырков: «Инкаб» дает потрясающую возможность раскрыть себя в амбициозных проектах»

Беседовала **Регина Бартули**

В прошлом – председатель правления банка «Урал ФД», ныне – операционный директор завода «Инкаб» Алексей Вырков рассказал о создании международной холдинговой структуры предприятия, масштабной цифровизации производства оптоволоконного кабеля в Перми и экспансии на зарубежные рынки.

Недавно «Инкаб» отпраздновал 14-летие. В каком «самочувствии» завод встретил эту дату, учитывая затянувшуюся в мире пандемию и повсеместные локдауны?

– На развитие бизнеса ситуация с пандемией негативного влияния не имела. Команда «Инкаба» очень быстро перестроилась на дистанционную модель коммуникаций. Как результат – мы достигли всех плановых показателей. Выполняем план по чистой прибыли, показываем «дежурный» рост выручки – 20% ежегодно. Основным негативным моментом было, скорее, сокращение живого общения с партнерами: стало меньше выставок и значимых мероприятий. «Инкаб» сегодня – это международная группа компаний. Мы оперируем тремя производственными площадками: в России, Европе и США и работаем на рынках Европы, Азии, Северной и Южной Америки. Разумеется, есть сложности с перемещением между странами, в частности, визовые проблемы с США. Но все это временные неудобства, они для нас не критичны.

Мы лидеры в России, с долей рынка в 30%. Мы участвуем в крупнейших федеральных инфраструктурных проектах и сотрудничаем с крупнейшими компаниями страны. Среди наших ключевых партнеров «Ростелеком», «МТС», «Мегафон», «ЭрТелеком», «Россети», «Русгидро», «Газпром», «Роснефть», «ЛУКОЙЛ», «Новатэк», «Транснефть».

Как думаете, почему «Инкабу» из года в год удается держать марку и не терять интерес со стороны бизнес-партнеров?

– Секрет прост. Мы хотим производить лучший продукт. Для этого мы делаем серьезные инвестиции в разработку, технологию и производство. Сейчас надо принципиально быстро реагировать на изменения в мире, на запросы и пожелания заказчика, давать то, что ему нужно. А нередко даже демонстрировать то, о чем он еще не знал.

Нужно сказать и о специфике нашей кабельной продукции. «Инкаб» производит оптический кабель для телекоммуникационной, энергетической и нефтехимической отраслей, а также специальные кабели-датчики. В портфеле завода 125 типов собственных разработок конструкций оптического кабеля. Сейчас мы все больше и больше знакомим со своей продукцией заказчиков из Америки и Европы, расширяем наш охват рынков, и это гарантирует нам долгосрочный устойчивый рост.

Вы долгие годы работали в финансовой сфере и структурах ПФПГ. Почему приняли решение сменить сферу деятельности?

– Целенаправленно я не менял сферу деятельности. Просто когда открываются новые направления, то обращаешь внимание на появляющиеся перспективы и вызовы, а «Инкаб» дает потрясающую возможность раскрыть себя в амбициозных проектах.

Я оцениваю вызовы, которые появляются в жизни, как возможности для развития. Перед нами стоят задачи: провести цифровую трансформацию бизнеса, усилить свое присутствие на рынках Европы и США, сделать компанию публичной, провести консолидацию по международным стандартам, разместить облигационный заем, выйти на рынок акционерного капитала. Наша задача – быть успешными во всем.

Предприятие возникло с нуля и сейчас ставит перед собой задачи по выходу на принципиально новый, мировой уровень. Это вдохновляет.

В каком направлении планирует развиваться компания в ближайшие годы, чтобы не сбавлять заданный темп?

– Уже готова стратегия развития «Инкаба» до 2025 года. На цели развития производства и цифровизацию группа инвестирует порядка 1,3 млрд рублей. Мы предусмотрели продуктовую диверсификацию за счет увеличения доли специальных кабелей-

«Инкаб» помешан на качестве и инновационном подходе, на постоянном совершенствовании. Мы хотим быть лучшими во всем – это все материализуется в наших продуктах.

датчиков в нашей линейке и объеме выручки – увеличим ее с 3% до 15% в ближайшие три-пять лет. В этом сегменте рынок еще не сформирован, потребность в такой продукции может быть крайне высокой, а у «Инкаба» есть отличная возможность для развития продукта в виде собственной научно-технической конструкторской базы.

С точки зрения географической диверсификации нам важно стать заметными игроками на рынках США и Европы. Это огромные рынки, и ситуация

с пандемией только усилила тягу с этих рынков. Мы видим рост спроса на сети доступа в США, Германии и Великобритании. Нам приходится конкурировать с ведущими мировыми производителями оптического кабеля, такими как Prysmian Group, Corning, OFS, AFL, Nexans. Задача на ближайшие годы – увеличить свое присутствие на европейском рынке до 3%, а в Америке – до 1,85%. Для этого уже в 2022 году наша доля международных продаж должна находиться на уровне 50%, мы хотим ее и дальше наращивать. В 2021 году по прогнозам общая выручка составит 8 млрд рублей, а на 2022 год стоит цель – 10 млрд рублей, половина придется на международные продажи.

С точки зрения корпоративного развития задача «Инкаба» – стать публичной холдинговой структурой с прозрачной системой управления. Мы планируем выйти на рынок корпоративного долга уже в декабре этого года, выпустив облигационный заем. Нам интересно «продать» «Инкаб» как идею потенциальным инвесторам.

Среди ключевых задач на ближайшие несколько лет выделю задачу цифровой трансформации бизнеса компании. Мы хотим стать настоящим интеллектуальным российским предприятием, навязывать плотную конкурентную борьбу мировым производителям и влиять на цифровую повестку.

Какие «умные» решения завод собирается внедрять?

– На самом деле масштабная цифровая трансформация «Инкаба» уже идет. Мы выбрали SAP в качестве партнера и поставщика решений. Для реализации проекта была выбрана облачная платформа SAP S/4HANA Cloud (RISE Private cloud edition) и комплекс решений SAP Digital Manufacturing.

Выбранная ERP-система должна стать фундаментом для выполнения стратегии «Инкаба». Наша задача – консолидировать на единой платформе все основные бизнес-процессы группы компаний, такие как планирование и исполнение производством, управление качеством, управление движениями материальных потоков, управление взаимоотношениями с поставщиками и заказчиками, оперативный расчет и анализ себестоимости продукции, финансовый менеджмент.

СПРАВКА:

ERP (Enterprise Resource Planning – планирование ресурсов предприятия) – это программное обеспечение для управления бизнес-процессами, которое объединяет финансы, цепочки поставок, операции, отчетность, производство, кадры.
SAP (Systems, Applications and Products in Data Processing) – системы, приложения и продукты обработки данных. Немецкая компания SAP AG является мировым лидером в области программных решений для бизнеса, единственный международный разработчик с центром обработки данных в России.

Реализуя эту задачу на базе SAP, мы создаем единую информационную среду для всей группы компаний «Инкаб», включая международные площадки. Мы создаем жесткий управленческий контур Группы, кардинальным образом повышая прозрачность и, естественно, эффективность нашей работы.

Кроме того, мы ожидаем, что новая платформа станет фундаментом для создания интеллектуальных систем на самом производстве, так называемого «умного» завода.

На какой стадии данный проект сейчас? Кто помогает вам этот проект реализовывать?

– Сейчас мы на стадии интеграционного тестирования. В начале следующего года планируем запустить систему в продуктивную эксплуатацию, стабилизировать на «Инкабе» в России, а потом тиражировать на остальных мощностях группы компаний. Это позволит нам «коммуницировать на одном языке» и повысить качество принимаемых решений, что прямым образом влияет на производительность, уменьшит всевозможные потери. Все процессы станут прозрачными, сквозными, понятными и законченными.

Вообще запуск ERP-систем на предприятиях относится к классу задач повышенной сложности. Тем более когда речь идет о производственном предприятии. Мы станем первым российским предприятием в кабельной отрасли, которое автоматизирует на базе SAP планирование и исполнение производства. И мы видим искреннюю заинтересованность в нашем проекте нашего основного партнера САП СНГ. Мы отмечаем исключительный уровень поддержки нашего проекта с их стороны.

Кроме цифровизации в мировой повестке активно растет значимость «зеленой» повестки. Как «Инкаб» решает вопрос экологии и энергоэффективности производства?

– «Инкаб» относится к малоопасным предприятиям, тем не менее мы работаем с выбросами в атмосферу, ведем раздельный учет отходов, каждый вид по возможности отправляем на вторичную переработку либо на утилизацию. Наша корпоративная ответственность заключается в запуске и поддержании производственных процессов с учетом окружающей среды, наших сотрудников, а также собственных стремлений клиентов к устойчивому развитию, и мы предлагаем им качественные продукты.

Развивая наши производственные площадки в Европе, США и России, мы стремимся достичь наших целей в области устойчивого развития и работаем в соответствии с глобальными экологическими стандартами везде, где ведем бизнес. Проще говоря, забота о планете, благополучии и безопасности сотрудников является одной из неоспоримых ценностей компании. Ведь не просто так философия и миссия «Инкаба», заявленные его основателем Александром Смильгевичем, – своим трудом создавать новейшие сети передачи данных, создавая будущее для себя и следующих поколений.

СПРАВКА:

Завод «Инкаб» – №1 в России и СНГ по объему производства оптического кабеля (2013-2015 гг., 2017-сентябрь 2020 г.) и по объему переработанного оптического волокна (2012-сентябрь 2020 г.) по данным ассоциации «Электрокабель». В Incab Group входят ООО «Инкаб», ООО «Окей-кабель», Emcab GmbH и Wires&Bytes GmbH (Германия), Incab America LLC (США).

На правах рекламы

«Деловая газета «Business Class Пермский край»

Учредитель – ООО «Центр деловой информации», 614015, г. Пермь, ул. Петропавловская, 59А, 4-й этаж, офис 6. Тел. +7 (922) 371-30-28 . Главный редактор В. А. Сковородин

№27 (799) 22.11.2021
Индекс 53439
Тираж 3500 экз.
Цена 20 рублей.

Адрес редакции: 614015, г. Пермь, ул. Петропавловская, 59А, 4-й этаж, офис 6. Тел. +7 (922) 371-30-28. E-mail: info@business-class.su

Business Class

Издатель: ООО «Центр деловой информации», 614015, г. Пермь, ул. Петропавловская, 59А, 4-й этаж, офис 6. Тел. +7 (922) 371-30-28. E-mail: info@business-class.su

Типография: АО «ИПК «Звезда», 614990, Пермский край, г. Пермь, ул. Дружбы, 34. Печать офсетная. Объем 11 п. л. Заказ № 7145.

Свидетельство ПИ № ТУ 59-1143 от 07 февраля 2017 года выдано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Пермскому краю.
Интернет-версия: www.business-class.su

Директор **Светлана Мазанова**
Главный редактор **Вадим Сковородин**
Заместитель главного редактора **Дария Сафина**
Редактор сайта **Яна Купрацевич**
Корреспонденты: **Регина Бартули, Анна Лобанова, Анастасия Кацай, Даниил Сенин, Кристина Суворова, Анастасия Хохлова**
Бренд-менеджер **Ольга Тимченко**
Технический редактор **Игорь Бабышев**
Корректор **Алина Малышева**
Фотограф **Светлана Федосеева**
Офис-менеджер **Олеся Мельникова**
Компьютерное обеспечение **Владимир Гилев**

Стоимость размещения рекламных материалов:
– первая полоса – 180 руб./см2
– внутренние полосы – 77 руб./см2
– последняя полоса – 85 руб./см2
– при размещении материала на указанной заказчиком полосе стоимость увеличивается на 10%.
Цены указаны без учета НДС.
Перепечатка и использование опубликованных материалов без письменного разрешения редакции запрещены. Мнения авторов иногда могут не совпадать с мнением редакции. Редакция не несет ответственности за достоверность информации, предоставляемой рекламодателями.

Требования к рекламным материалам
Растровые изображения принимаются в следующих форматах: TIFF 300 dpi (в идеале), также PSD, JPG, CDR 18 с разрешением 250-300 dpi, RGB, CMYK, Grayscale.
Макеты и изображения редактируются техническим редактором под специфику печати с цветокоррекцией. Изображения с низким разрешением пересчитываются на 250 dpi автоматически (без гарантии качества). Все рекламные модули проверяет корректор, исправления вносятся в случае если макет открыт для изменений.

Юридическую поддержку газеты осуществляет юридический департамент Пермской Торгово-промышленной палаты, тел./факс (342) 235-78-48.

16+

БИЗНЕС

На углях и от души

Владельцы пермских кафе стали чаще выставлять заведения на продажу. У многих из них не хватает времени и сил заниматься бизнесом. Business Class составил ТОП самых дорогих кафе, продаваемых прямо сейчас.

Текст: **Регина Бартули**

Осенью рынок готового бизнеса в Перми снова активизировался – пользователи все чаще продают и покупают такие предприятия. Аналитики «Авито» выяснили, что в сентябре заведения в сфере общественного питания продемонстрировали значительный рост предложения: по сравнению с сентябрем 2020 года количество объявлений о продаже на сайте в Перми увеличилось на 47%. Ситуацию усугубляют вводимые краевыми властями ограничительные меры по борьбе с коронавирусом. Так, за неделю локдауна общепит Перми лишился более 50% выручки.

Business Class проанализировал данные портала «Авито» и подготовил ТОП-10 самых дорогих заведений общепита, выставленных на продажу на этом портале в Перми. В выборку попали объекты с залами для посетителей. Четыре из них расположены в Свердловском районе, три в Мотовилихинском, два в Ленинском, а заведения одной сети в Кировском и Индустриальном. Стоимость их варьируется от 750 тысяч до 25 млн рублей. Два кафе открылись в 2021 году.

Самой дорогой снова стала действующая сеть кондитерских «Кофе Сити». Бизнес существует в Перми 10 лет, его стоимость составляет 25 млн рублей. Отдельно за 3 млн рублей продается кофейня сети по ул. Ленина, 98. Новому собственнику передается все оборудование, техника и товарный остаток. Причина продажи бизнеса – действующий собственник проживает не в России.

На второй строке разместилась сеть «Шаверма от Души». Гастропроект действует на протяжении пяти лет. Точки сети работают по четырем адресам: ул. Калинина, 29; ул. Ласьвинская, 64; ул. Одоевского, 28 и ул. Чистопольская, 17. Цена бизнеса за два месяца упала на 400 тысяч, сейчас он продается за 5,49 млн рублей. В сеть входят четыре точки общепита, сайт, бренд и прочее. Ежемесячный доход – 300 тыс. рублей. Владелец прогнозирует срок окупаемости бизнеса в пределах 12-18 месяцев.

Замыкает тройку лидеров по цене продажи кафе Bueno. Оно находится в центре Перми на Комсомольском проспекте, рядом с Политехническим университетом (ПНИПУ). Помещение расположено на первом этаже с отдельным входом, в кафе сделан дизайнерский ремонт, есть необходимое оборудование. Продавец сообщает, что реализует бизнес из-за того, что не хватает времени и сил им заниматься.

Веганское кафе «Огород» заняло четвертую строчку рейтинга. Оно расположено по ул. 1-й Красноармейской, 31. Бизнес существует более двух лет и продается за 4,5 млн рублей. Собственник предлагает за эту цену полностью оборудованное кафе площадью 140 кв. метров, клиентскую базу, технику, договоры с поставщиками.

В жилом комплексе «Солнечный город» по ул. Николая Островского, 93д за 3,75 млн рублей продается кафе паназиатской кухни Aziat. В объявлении указано, что помимо посадочных мест в заведении работает доставка, которая занимает хорошую долю в выручке. Возможна продажа вместе с юридическим лицом, имеется лицензия на алкоголь до середины 2022 года.

Открывает вторую часть ТОП-10 дорогих заведений общепита коктейль-бар «Редакция». Он обойдется новым владельцам в 2,9 млн рублей. Находится заведение в подвальном помещении по ул. Сибирской, 12. Причина продажи – владельцу необходимо получить денежные средства для аналогичного, но более дорогого заведения. На седьмой строчке расположилось кафе в Мотовилихинском районе «Мясо на углях». Заведение функционирует с апреля 2021 года и специализируется на приготовлении мяса, для этого в помещении установлена специальная печь. За 1,5 млн рублей выставлена на продажу действующая кофейня-кондитерская September. Она располагается на первом этаже бизнес-центра по ул. Екатерининской, 122. На 300 тысяч дешевле, за 1,2 млн рублей, в Перми продают заведение в ЖК «Погода» по ул. Сапфирной, 14. Там, по данным «2ГИС», располагается кафе Chef. Оно работает с июля 2021 года. Замыкает рейтинг пекарня в районе Цирка по ул. КИМ, 94/1. Ее стоимость оценили в 750 тысяч рублей.

№	Заведение	Адрес	Цена, млн рублей
1	Сеть кофеен «Кофе Сити»	Несколько точек по разным адресам	25
2	Сеть «Шаверма от Души»	ул. Калинина, 29,	5,49
		ул. Ласьвинская, 64,	
		ул. Чистопольская, 17,	
		ул. Одоевского, 28	
3	Кафе Bueno	ул. Екатерининская, 96	5
4	Веганское кафе «Огород»	ул. 1-я Красноармейская, 31	4,5
5	Паназиатское кафе Aziat	ул. Николая Островского, 93д	3,75
6	Коктейль-бар «Редакция»	ул. Сибирская, 12	2,9
7	Кафе «Мясо на углях»	ул. Крупской, 48	2
8	Кофейня September	ул. Екатерининская, 122	1,5
9	Кафе Chef	ул. Сапфирная, 14	1,2
10	Пекарня	ул. КИМ, 94/1	0,75

BUSINESS *lunch*

Здесь вам предложат газету **BUSINESS CLASS** *во время обеда и бизнес-ланча:*

Bikers Pizza, Комсомольский проспект, 30
Brasserie Biscotti, Героев Хасана, 109
Bourbon, Сибирская, 57
Bueno, Екатерининская, 96
BURUNDI, Монастырская, 12
Casa Mia
Мира, 41/1;
Революции, 13;
Революции, 24;
Сибирская, 8
Coffeeshop Company сеть венских кофеен
Революции, 13; Спешилова, 114; Швецова, 41
CupbyCup, Сибирская, 30
Derby, Пермская, 37
Happy,
Комсомольский проспект, 1
Il Патио, Крисанова, 12а
LAO BAO, Комсомольский проспект,80.
Les Marches, Газеты «Звезда», 27
Meduza, Ленина, 64
More more, Революции, 42
Nolan wine & kitchen,
Петропавловская, 55
PIZZA PASTA,
Космонавта Беляева 19
PRA-DO, Газеты «Звезда», 27
Riga,
Краснова, 26
Sochi,
Сибирская, 52
The gastropub DERBY
Пермская, 37
ZaZa Group:
Кафе Чайка ZaZa ул. Монастырская, 2
Кафе Portofino, ул. Монастырская, 2
Кафе One Гоги ул. Сибирская, 37
Гастромаркет Чили ул. Сибирская, 37
Zlata Husa,
Борчанинова, 17
Августин,
Комсомольский пр-т, 32
Арагви, Ленина, 24
Вехотка,
ул. Екатерининская, 88
Виолет
Екатерининская, 120;
Сибирская, 17; Сибирская, 61
Восточный дворик, Ленина, 83
Гастрономическая лавка Ольги Дылдиной, Революции, 22
Гастро-бистро Meduza, Сибирская, 53
Гастропаб 40, Петропавловская, 40
Гагарин, Екатерининская, 171
Гвоздь, Парковый проспект, 52
Грибушин, Петропавловская, 57
Данилин, Шоссе Космонавтов, 55а
Длинный нос, Комсомольский проспект, 87, Крисанова, 12Б
Другое место, Советская, 36
Дунай, Луначарского, 97б
Калина-Малина, Мира, 11
Кама, Сибирская, 25
Капучино клаб,
Луначарского, 34
Каре, Сибирская, 57
Карин, Мира, 45б
Компот Мира, 11;
Сибирская, 47а;
Кондитерская Кредо, Ленина, 57
Кофе LOVE, ж/д вокзал
Кофейня LookCoffe,
Сибирская, 46
Кофейня «Нельзя»,
Сибирская, 57
Кофе Сити
Комсомольский пр-т, 30;
Комсомольский пр-т, 68;
Ленина, 98;
Кредо, Ленина, 102
Лакшми, Тополевый пер., 5
Лапшичная, Советская, 62
Ля Буфет, Куйбышева, 31
МАРКС, Сибирская, 57
Монтенегро, М. Горького, 28
Наири, Советская, 67
Наутилус, Луначарского, 56
Облака, Ленина, 88, 6-й этаж
Огород,
ул. 1-я Красноармейская, 31
Олива, Куйбышева, 79а
Пан Круассан, Хохрякова, 8
Паприка, Уральская, 95
Партизан, Комсомольский пр-т, 1 (вход со стороны набережной)
Пельменная 1, Краснова, 25
Рататуй, ул. Революции, 13, к. 1
Рис лапша, Пермская, 11 и Мильчакова, 33/1
Рулет, Ленина 47
Сабантуй Мира, 11; Сибирская, 52
Сакартвело
М. Горького, 58а;
Монастырская, 12а
Совесть, Ленина, 44
Строгановская вотчина,
Ленина, 58
Суфра
Екатерининская, 120;
Монастырская, 14
Тсуру
Луначарского, 69;
Мира, 41/1; Сибирская, 8
Улитка,
Советская ул., 65а
Форшмак,
Сибирская, 46
Халва
Комсомольский пр-т, 7;
Мира, 41/1;
Монастырская, 2;
Революции, 13
Хинкальная,
Пермская, 200
Хуторок
Куйбышева, 66;
Ленина, 60;
Мира, 11;
Пушкина, 73;
Сибирская, 10;
Сибирская, 52
Шоколад,
Петропавловская, 55
Эстрада, Сибирская, 58

Газета **Business Class** *распространяется в автоцентрах:*
Mitsubishi, Героев Хасана, 105/3
Toyota, Героев Хасана, 79
ДАВ-авто, Героев Хасана, 76
Телта-МБ, Крисанова, 4

в отелях:
Astor, Петропавловская, 40
City Hotel Star, Монастырская, 14а
Hilton Garden Inn, Мира, 45б
NEW STAR, Газеты «Звезда», 38б
Амакс, Монастырская, 43
Виконт, Советская, 40
Габриэль, Кирова, 78а
Евротель, Петропавловская, 55
Жемчужина, Бульвар Гагарина, 65а
Микос, Стахановская, 10а
Полет, Аэродромная, 2
Сибирия, Пушкина, 15а

Также газету можно найти по следующим адресам:
Бутик Zegna, Сибирская, 7а
БЦ Парус, Островского, 65
ВИТУС, Ленина, 50