

BUSINESS @ CLASS



ГАЗЕТА В ИНТЕРНЕТЕ
WWW.BUSINESS-CLASS.SU

Переговоры идут до станции Шпагина 3
Пространство для взлета 5 Опустели без тебя столы 7
2 триллиона рублей 9 От подвала до агрокомплекса 42

ЭКОНОМИКА

ТОП @ 300

Business Class представляет главный экономический проект года – рейтинг «300 крупнейших предприятий Пермского края».

- Почему попасть в ТОП-300 становится все труднее?
- Как меняются предприятия на лидирующих позициях?
- Кто добился наибольшего прогресса и кто упал сильнее других?
 - Как изменилась работа оборонного комплекса?
 - Что происходит на рынке труда?
- Где власти видят основные перспективы развития?

Рейтинг о том, как работает экономика Пермского края прямо сейчас.

стр. 9



Завершение строительных работ на площадке нового зоопарка в микрорайоне Нагорном и получение разрешения на ввод в эксплуатацию запланировано на второй квартал 2023 года. Об этом Business Class рассказали в Министерстве строительства Пермского края.

В ведомстве отметили, что открытие нового зоопарка для посетителей состоится в 2023 году. «Будет проведено лицензирование объектов и переезд всех животных. Это не длительный процесс. Одновременно, конечно, открытия для посещения не произойдет. Как минимум, животным потребуются адаптация на новом месте. После завершения всех этих процедур зоопарк откроет свои двери для посетителей. Все это произойдет в 2023 году», – описали порядок действий в ведомстве.

На месте действующего зоопарка после его переезда организуют общественное пространство. Первый этап благоустройства Архиерейского подворья запланирован также в следующем году.



«СЧАСТЬЕ НЕ ЗА ГОРАМИ»

Арт-объект «Счастье не за горами» возвращен на прежнее место на набережной Камы в Перми. Как сообщил глава Перми Алексей Дёмкин, надпись была отреставрирована, и 22 ноября по заданию Городского центра охраны памятников начался монтаж букв.

«Счастье не за горами» демонтировали в 2021 году на время реконструкции причалов Речного вокзала, чтобы избежать повреждения в процессе строительных работ. После этого арт-объект хранился на складе.

«Ласточка» и Екатеринбург



С 12 декабря из расписания исключен поезд «Ласточка» по маршруту Пермь – Екатеринбург. Как сообщает 59.ru, последний рейс по этому направлению запланирован на 11 декабря. В Министерстве транспорта Пермского края рассказали изданию, что Федеральная пассажирская компания уведомила о прекращении движения электропоездов по маршруту с 12 декабря. В ведомстве считают, что жители заинтересованы в продолжении курсирования «Ласточек» до Екатеринбурга, поэтому Минтранс направил в ФПК запрос с просьбой разъяснить причины такого решения. Два года назад в связи с пандемией коронавируса курсирование электропоездов по этому маршруту временно приостановили с апреля по декабрь 2020 года. Ранее краевые власти и РЖД обсуждали возможность запуска экспресс-маршрута «Ласточки» из Перми до Березников, но сочли его нецелесообразным.

Игорь Кожевников



Бывший руководитель краевого Управления Федеральной службы судебных приставов (УФССП) Игорь Кожевников пытался обжаловать постановление Пермского районного суда о смене меры пресечения на заключение под стражу на два месяца.

Ранее ему были запрещены определенные действия, в том числе звонки, а также общение с другими фигурантами дела. Но суд пришел к выводу, что мера пресечения была нарушена. 24 ноября Пермский краевой суд рассмотрел жалобу и отказал в ее удовлетворении. Игорь Кожевников останется под арестом.

Экс-чиновнику инкриминируется получение 38 взяток, злоупотребление должностными полномочиями и мошенничество в особо крупном размере. По версии следствия, в УФССП была реализована схема по обналичиванию 222 млн рублей в интересах коммерческих структур, которая действовала несколько лет. Игорь Кожевников вину не признает.

ПРОЕКТ

Переговоры идут до станции Шпагина

Продолжается проработка условий концессионного соглашения по преобразованию социокультурного пространства «Завод Шпагина». Строительство предлагается осуществить в 2023-2026 годах. Потенциальный инвестор оценил вложения в 15,7 млрд рублей.



Текст: Кристина Суворова

Продолжаются переговоры об условиях концессионного соглашения по преобразованию социокультурного пространства «Завод Шпагина». Строительство предлагается осуществить в 2023-2026 годах. Коммерческая выручка за период действия концессии, по первоначальным расчетам, может превысить 10 млрд рублей.

ООО «Станция культуры Шпагина» – компания, созданная для реализации одноименной концепции развития креативного кластера, ведет переговоры с региональным министерством экономического развития об условиях концессионного соглашения. Об этом Business Class рассказали в Фонде развития Пермского края, который является учредителем ООО «СК Шпагина».

Ранее ООО «СК Шпагина» выступило с концессионной инициативой о создании, реконструкции и эксплуатации социокультурного пространства «Завод Шпагина». В конце сентября предложение рассмотрела межведомственная комиссия по взаимодействию в сфере государственно-частного партнерства.

В протоколе и приложенном к нему своде замечаний содержится информация о параметрах, которые потенциальный инвестор указал в проекте соглашения. Так, вложения в строительство в 2023-2026 годах оценены в 15,7 млрд рублей. Из них 14 млрд ру-

блей – доля концессионера, а 1,7 млрд рублей – средства регионального бюджета (капитальный грант).

Согласно концепции, которую краевые власти презентовали в июне 2022 года, в кластер «Станция культуры Шпагина» войдет центральный корпус со съемочным павильоном, IT-пространство, мультимедийный парк «Союзмультфильм», Дом музыки «Дягилев» и другие площадки.

Подробнее сообщалось о планах по созданию киноцентра. В его состав намереваются включить четыре студии для постпродакшена, десять шоу-румов для креативных индустрий, склады и офисы для киноиндустрии, образовательные мастерские и пространства для временных выставок. В краевом министерстве культуры отмечали, что киноцентр может стать безубыточным и приносить доход.

Коммерческая выручка от эксплуатации всех объектов концессии на территории кластера в 2027-2041 годах в предложении ООО «СК Шпагина» оценена в 10,8 млрд рублей. Указано, что она покроет только часть затрат в эксплуатационной фазе – они за указанный период посчитаны в размере 35,1 млрд рублей. Остальное было предложено обеспечить за счет платежей из бюджета Пермского края – в среднем, порядка 2 млрд рублей в год, начиная с 2027 года.

Приведенные параметры могут корректироваться в ходе проработки

соглашения. Согласно протоколу заседания межведомственной комиссии переговоры с ООО «СК Шпагина» решено провести до 27 декабря 2022 года.

Параллельно ведутся переговоры о дальнейшей реализации проекта с АО «Газпромбанк» и АО «БТС-Мост» в рамках подписанного в апреле 2022 года соглашения о сотрудничестве. «Мы долго думали, каким должно быть пространство Завода им. Шпагина, наняли высококлассных специалистов, проводили опросы общественного мнения, сделали этот проект более экономически рентабельным, чтобы можно было привлечь деньги банка, частных партнеров», – подчеркивал губернатор Дмитрий Махонин при подписании соглашения.

Павел Бруссер, первый вице-президент, начальник инфраструктурных проектов и ГЧП АО «Газпромбанк», заявил, что реализация проекта предварительно оценивается в сумму от 10 до 15 млрд рублей. Отмечалось, что итоговая цифра станет понятна после того, как завершится проектирование, будет разработан мастер-план, согласованы параметры и финансовая модель. В концессионном предложении отражена сумма чуть выше границы предварительной оценки (15,7 млрд рублей).

Касательно проектирования в Фонде развития Пермского края сообщили «bc», что эти работы будут выполняться краевыми властями.

НОВОСТИ

В РАМКАХ ФЕСТИВАЛЯ «АРХИFFEST-2022» ПРОШЛА ВСТРЕЧА «ИСТОРИИ ПЕРМСКИХ МИКРОРАЙОНОВ»



В Государственном архиве Пермского края в рамках фестиваля «Архиффест-2022» прошла встреча «Истории пермских микрорайонов». Рассказывали об истории территорий города по большей части их жители, не профессионалы, так как проект сфокусирован на неформальной истории города.

«Парковый считается чуть ли не самым молодым микрорайоном Перми, но если мы посмотрим на дореволюционную карту, то вместо ожидаемой пустоты на месте знакомых сегодня улиц района увидим сразу несколько объектов – лесопильный и шпалопропиточный заводы, а также несколько деревень, среди которых Заболото и Екатерининский поселок», – поделилась одна из докладчиц.

Жительница Голованово рассказала об основании микрорайона «Бумажник», названиях первых улиц и строительстве завода Пермской целлюлозно-бумажной компании.

Заместитель директора по науке и связям с общественностью государственного архива Пермского края Елена Шестакова рассказала, что цель проекта – привлечь внимание пермяков к истории города в преддверии празднования 300-летия Перми.

Заместитель председателя Пермской городской Думы Максим Спиридонов отметил, что в канун юбилея города рост интереса к истории Перми заметен. «Под эгидой юбилея у нас с 2015 года проводится Городской исторический форум, получил серьезный импульс интерес к семейной истории, ведется научно-исследовательская работа по самым разным аспектам городской жизни минувших лет. Рад, что сегодня здесь присутствуют представители пермского территориального общественного самоуправления, которому, кстати, уже больше 30 лет. Сегодня можно использовать имеющуюся в микрорайонах базу – те же общественные центры – для сбора исторической информации, просвещения молодежи, укрепления добрососедских отношений в территориях города», – обратил внимание депутат.

В Перми 90 микрорайонов, историями о них может поделиться любой желающий в социальной сети «ВКонтакте» по хэштегу #Пермскимикрорайоны.

ПОЛИТИКА

Стабильное развитие региона

Ключевым вопросом повестки ноябрьского пленарного заседания краевого парламента стало принятие проекта бюджета Прикамья на ближайшие три года. Депутаты одобрили изменения в Устав Пермского края и введение единой системы поддержки семей с детьми, утвержден новый уполномоченный по правам человека в регионе.

Текст: Регина Бартули

На ноябрьском пленарном заседании депутаты Законодательного Собрания Пермского края поддержали проект бюджета на 2023 год и плановый период 2024-2025 годов. При подготовке ко второму чтению депутаты рассмотрели более 40 поправок, большая часть из них внесена губернатором Пермского края Дмитрием Махониным.

В итоговой редакции объем доходов в следующем году составит 206,4 млрд рублей, а объем расходов – 233,4 млрд рублей. Плановый дефицит утвержден в размере 27 млрд рублей. Это 13,8 % к объему собственных доходов краевого бюджета. Уточняется, что показатель не превышает установленный Бюджетным кодексом предельный размер. К 2025 году дефицит бюджета планируется сократить до 9,4 %.

На социальную сферу – образование, соцподдержку и здравоохранение – направлено порядка 70 % всех расходов. Помимо индексации мер социальной поддержки и увеличения фонда оплаты труда работников бюджетной сферы будет профинансировано строительство важных объектов социальной инфраструктуры. В 2023-2025 годах планируется финансирование 89 объектов капитального строительства, 70 из которых власти намерены ввести в ближайшую трехлетку.

По словам губернатора Пермского края Дмитрия Махонина, при формировании документа очень важно было сохранить сбалансированность, устойчивость и социальную направленность бюджета. «Мы создавали его в непростых условиях, связанных с влиянием экономических санкций. Тем не менее, считаю, что в целом мы справились и сохранили основные приоритеты. В первую очередь это выполнение всех наших социальных обязательств, строительство значимых объектов, поддержка муниципалитетов Прикамья», – отметил глава региона.

«Ближайший трехлетний период планируется жить в условиях дефицита бюджета, но я считаю, что мы можем говорить об устойчивой финансовой ситуации. Хочу выделить важный момент – на уровень края передан транспортный налог, но в ведение муниципалитетов перешли налоги на профессиональную дея-



тельность и сборы от упрощенной системы налогообложения. Это сделано для того, чтобы усилить мотивацию территорий по повышению роста собственных доходов, потому что именно малый бизнес может получить поддержку местной власти», – подчеркнула председатель комитета по бюджету Елена Зырянова.

Обновленный Устав региона

Во втором и третьем чтении одобрены изменения в Устав Пермского края. Поправки привели региональный закон в соответствие федеральному. Большинство из них касается системы органов региональной власти, а также статуса губернатора. Среди важных изменений – наделение Молодежного парламента Пермского края правом законодательной инициативы. Представители Молпарламента смогут вносить на рассмотрение в краевой парламент проекты законов.

«Мы доработали и внесли поправку, что Молодежный парламент Пермского края сейчас наделяется правом

и становится полноправным субъектом законодательных инициатив. Это говорит о том, что они могут быть вынесены в целом от лица Молпарламента, а не от его отдельных представителей. Изменения Устава, безусловно, пойдут на пользу, и юридически вносить такие новации необходимо», – поделился заместитель председателя комитета по государственной политике и местному самоуправлению Дмитрий Килейко.

Новый омбудсмен

Парламентарии утвердили в должности Уполномоченного по защите прав человека в Пермском крае Игоря Сапко сроком на пять лет. Он принес присягу и рассказал, что намерен уделить особое внимание защите прав призывников, военнослужащих, многодетных семей; а также пострадавших от домашнего насилия женщин, людей с ограниченными возможностями здоровья и психическими расстройствами, бездомных и заключенных.

Кандидатуру Игоря Сапко на пост омбудсмена предложил губернатор Прикамья Дмитрий Махонин. Его согласовала федеральный уполномоченный по правам человека Татьяна Москалькова.

«Вызовы сегодняшнего дня говорят о необходимости расширения функционала уполномоченного по правам человека. Речь идет о помощи людям, попавшим в сложную жизненную ситуацию, мобилизованным, их семьям, а также тем, чьи родственники попали в плен. Все возможности и

ресурсы, чтобы полноценно исполнять обязанности, сегодня есть», – поделился Игорь Сапко.

Комплексная поддержка семей

В двух чтениях депутаты приняли изменения в региональный закон, которые касаются выплаты универсального пособия нуждающимся семьям. В Пермском крае будет создана единая комплексная адресная система поддержки семей с детьми до достижения ими 17 лет, а также женщин с ранних сроков беременности. Проект внесен по инициативе губернатора Пермского края Дмитрия Махонина, изменения необходимы для приведения нормативных документов в соответствие с федеральным законодательством. Для повышения благосостояния семей при рождении близнецов – не только тройни, но и двойни, увеличится размер выплат до 100 тысяч рублей на каждого ребенка.

«В Пермском крае существует ряд мер поддержки, для получения которых необходимо собирать различные подтверждающие документы. С 1 января 2023 года процедура упростится, будет единый подход, который определит выдачу пособий семьям региона. Безусловный принцип – адресность и нуждаемость. Если среднедушевой доход на члена семьи ниже прожиточного минимума, то она сможет получать соответствующее пособие. Сумма – от 50 до 100 % от величины прожиточного минимума. Таким образом мы сохраняем все меры поддержки и одновременно

Валерий Сухих,

председатель Законодательного Собрания Пермского края:

Благодарю губернатора края и правительство за слаженную работу над бюджетом и учет мнений депутатов. Главная задача бюджетной политики остается неизменной – обеспечить стабильное развитие Прикамья и благополучие его жителей в сегодняшних непростых условиях. Сейчас важно не расслабляться и продолжать развитие, несмотря на сложности. Предстоит большая работа.

упрощаем порядок их получения. Важно, что увеличивается сумма поддержки семьям, где родились двойняшки, теперь она составит 100 тысяч рублей на каждого ребенка», – подчеркнул председатель социального комитета Сергей Ветошкин.

Дорожный фонд

Министр транспорта Пермского края Сергей Вешняков в рамках «Правительственного часа» рассказал депутатам Законодательного Собрания об освоении дорожного фонда. По итогам сезона построено и реконструировано более 16 км автомобильных дорог, отремонтировано, в том числе капитально, более 760 км. Из построенных объектов почти треть – муниципальные дороги.

Объем дорожного фонда на 2022 год увеличен до 30,4 млрд рублей. Из федерального бюджета дополнительно привлечены 4,3 млрд рублей. С этого года в смете появились инфраструктурные бюджетные кредиты. До 2025 года их общий размер составляет 13,4 млрд рублей. Средства направят на продление ул. Крисанова, строительство «Мотовилихинского шоссе» (трасса ТР-53) и второго этапа ул. Строителей.

Среди завершенных в этом году объектов – обход Чайковского, ремонт автодороги Чердынь – Ныроб и другие. Еще несколько введут в 2023-2024 годах. Самый протяженный из объектов, находящихся в процессе ремонта, – реконструкция автомобильной дороги Кунгур – Соликамск.

Председатель комитета по развитию инфраструктуры Антон Удальев подчеркнул, что вопросы исполнения бюджета дорожного фонда стоят наиболее остро как раз в части строительства муниципальных дорог. «Во время заседания все вопросы депутаты задавали именно по отношению к ситуации в территориях. Важнейший из них – критерии, по которым средства будут выделять на тот или иной муниципальный проект. Очень часто это связано с численностью населения, но если говорить о транзитном участке дороге, через который идет большой поток автомобилей? Мы договорились, что совместно с Минтрансом начинаем обсуждение подходов по ремонту и содержанию муниципальных дорог. Ключевой вопрос связан с увеличением финансирования именно по этому направлению», – добавил депутат.

Почетные граждане региона

Депутаты поддержали решение о присвоении звания «Почетный гражданин Пермского края». За особо выдающиеся заслуги в развитии промышленности и социальной сферы оно присуждено генеральному директору ПАО «Пермская научно-производственная приборостроительная компания» Алексею Андрееву. Митрополит Пермский и Кунгурский Мефодий (Николай Немцов) удостоен этого звания за особо выдающиеся заслуги в сохранении духовно-нравственных ценностей, активную просветительскую и благотворительную деятельность. Кандидатуры Алексея Андреева и митрополита Мефодия предложил губернатор Прикамья Дмитрий Махонин.

ИНФРАСТРУКТУРА

Пространство для взлета

«Новаяпорт» подготовит концепцию модернизации аэровокзального комплекса в Перми. В следующем году также планируется завершить реконструкцию перрона. Эти работы курирует федеральное ведомство.



Текст: Кристина Суворова

Холдинг «Новаяпорт», управляющий аэропортом Перми, планирует утвердить концепцию увеличения аэровокзального комплекса. Сейчас над ней работают в АО «Международный аэропорт «Пермь», сообщает пресс-служба Большого Савино. «Концепция будет включать расширение площади аэровокзального терминала, среднесрочный план по увеличению пассажиропотока и открытию новых направлений полетов», – рассказали в компании.

Специалисты, опираясь на технологические особенности обслуживания пассажиров, рассчитают, как эффек-

тивно организовать работу служб аэропорта в соответствии с прогнозируемым ростом годового пассажиропотока. Утвердить концепцию развития аэропорта Перми планируется в 2023 году.

Год назад в холдинге «Новаяпорт» думали о перспективах строительства второй очереди терминала Большого Савино. Для этого зарезервирован участок вблизи существующего здания.

Генеральный директор «Новаяпорт Холдинг» Сергей Рудаков пояснил, что проектирование логично начать при приближении годового пассажиропотока к 2,5 млн человек. «2021 год мы закончим на отметке примерно

СПРАВКА

Холдинг «Новаяпорт» является совладельцем АО «Международный аэропорт «Пермь», часть акций принадлежит Пермскому краю. По данным сервиса раскрытия информации «СБИС», доходы акционерного общества составили 2,1 млрд рублей, чистая прибыль – 718,6 млн рублей.

Новый терминал аэропорта Большое Савино открыт в 2017 году. Общая площадь аэровокзала – 31 тыс. кв. м. Он рассчитан на пассажиропоток до 3 млн человек в год.

в 2 млн, в следующем, я думаю, достигнем 2,2-2,3 млн И после этого надо проектировать вторую очередь терминала. Строительство начнется, когда мы убедимся, что достигаем пассажиропотока в 2,5 млн человек», – рассуждал он в октябре 2021 года.

Прогноз относительно итогов 2021 года в целом оправдался – международный аэропорт «Пермь» обслужил 1,93 млн человек. Это стало рекордным показателем за все время его работы. В 2022 году исторических достижений не фиксируется, напротив, наблюдается падение пассажиропотока. Так, за январь – сентябрь снижение составило 10 % по сравнению с аналогичным периодом прошлого года – до 1,3 млн человек. При этом в международном секторе число пассажиров сократилось на 45,7 %, а на внутренних авиалиниях – на 5,7 %.

МИЛЛИАРД НА РЕКОНСТРУКЦИЮ

ФКУ «Дирекция государственного заказчика по реализации комплексных проектов развития транспортной инфраструктуры» (Ространсмодернизация) и АО «Стройтрансгаз» в августе заключили контракт на реконструкцию инженерных сооружений аэропортового комплекса Большое Савино. Стоимость работ составляет 1 млрд рублей. Согласно техническому заданию их необходимо провести поэтапно без закрытия аэропорта.

Срок сдачи объекта – сентябрь 2023 года. После завершения реконструкции перрона смогут полноценно функционировать телетрапы.

Компания «Стройтрансгаз» уже была подрядчиком на этом объекте. Тогда стоимость контракта составляла 522 млн рублей, работы по нему выполнили менее чем на половину суммы. Летом 2021 года по инициативе заказчика соглашение расторгли. Причиной назвали нарушение сроков реконструкции и претензии к качеству.

«Новаяпорт» занялся перепроектированием объекта. По условиям новой закупки холдинг взял на себя затраты на прохождение государственной экспертизы. Средства на подготовку рабочей документации, реконструкцию и строительство аэродромных объектов обеспечены из федерального бюджета.

ГОРОД

На горизонте юбилея

Алексей Дёмкин, Глава Перми, провел прямой эфир и ответил на вопросы жителей. Он рассказал о достройке крематория, переезде зоопарка, увеличении потока туристов и планах по развитию побратимских отношений.

Текст: Кирилл Перов

Глава Перми Алексей Дёмкин провел прямой эфир в «ВКонтакте». Он осветил традиционные для зимы вопросы об уборке и содержании дорог и объяснил сокращение трат на новогодние праздники. Также мэр рассказал о крупных инфраструктурных проектах – зоопарке, крематории и новых школах. Business Class выделил главные итоги прямого эфира с главой города.

Уборка улиц

С 1 января центр города будет содержать краевое учреждение в структуре ГБУ «Управление автомобильных дорог и транспорта». Ведомство будет курировать содержание дорог в Ленинском, а также в части Дзержинского и Свердловского районов. В 2023 году предусмотрено увеличить расходы на содержание дорог в центрально-планировочном районе краевого центра на 1,44 млрд рублей.

«С точки зрения затрат решение о передаче полномочий по содержанию дорог – большой плюс для города. Мы же понимаем, что сейчас все растет в стоимости – и работы по содержанию, и материалы, и топливо, и транспорт для уборки дорожной сети, – высказал мнение Алексей Дёмкин. – Кроме того, край не изъясил предусмотренные на эти цели денежные средства из бюджета города. Поэтому есть возможность направить их на содержание других улиц и проездов, распределим эти деньги пропорционально. Уверен, удастся сохранить качество дорог и даже улучшить его. За городом остается контроль за работой подрядчиков».

Первый снегопад

В Перми на минувшей неделе прошел первый серьезный снегопад. Глава города считает, что подрядчики готовы к зимнему содержанию улиц. «Когда начался снегопад, я экстренно связался со всеми главами районов, они заверили о полной готовности к непогоде. Это не просто слова: проверку подрядчиков провели месяц назад, тогда они перевели технику на зимнее содержание. Главы районов лично посетили базы дорожников и удостоверились в этом», – сказал Алексей Дёмкин.

По его словам, не все идеально. Например, на многих улицах после обработки остаются реагенты, и это приводит к грязи на дорогах. Градоначальник добавляет, что подрядчики наберут рабочий темп в ближайшее время.

Крематорий

Приоритет для городских властей – ввод в эксплуатацию крематория на кладбище «Восточное» в 2023 году. По словам Алексея Дёмкина, стоимость достройки самого здания крематория увеличилась не так значительно – с 462 до 512 млн рублей. На последнем заседании Пермской Думы депутаты одобрили выделение дополнительных 50 млн рублей.

«Порядка 200 млн рублей потребуется на достройку объекта, остальные – на технологическое оборудование. Экономическая ситуация в стране косвенно повлияла на увеличение стоимости», – объяснил Алексей Дёмкин.

При этом власти на перспективу рассматривают идею и о завершении благоустройства всей территории кладбища «Восточное». Администрация Перми ведет поиски частного инвестора для реализации проекта, чтобы таким образом снизить бюджетную долю. Оценочные затраты на завершение благоустройства кладбища – 710 млн рублей.



«К этому проекту нужен детальный подход, – отметил Глава города. – В приоритете у нас достройка самого крематория и ввод его в эксплуатацию».

Зоопарк

Перевоз животных из действующего зоопарка на новую площадку по ул. Космонавта Леонова в микрорайоне Нагорном начнется в 2023 году. «Профильное министерство, занимающееся строительством зоопарка, объявило о намерении в следующем году закончить строительство. После этого мы начнем туда перемещать коллекцию животных. Мы не можем совершить преступление и начать перемещать дорогостоящую коллекцию животных в еще непригодный для этого объект, который не прошел лицензирование. Но есть полная уверенность в том, что в следующем году работы будут закончены, и животные поедут на новое место обитания», – заверил Алексей Дёмкин.

Мэр добавил, что городская администрация просит краевые власти взять новый зоопарк на свой баланс. Алексей Дёмкин объяснил такое решение достаточно серьезными затратами на содержание дорогостоящего объекта для бюджета Перми.

Новые школы

Глава Перми рассказал о некоторых новых школах, которые должны появиться в ближайшие годы.

Строительно-монтажные работы в новом корпусе гимназии № 17 по ул. Ленина уже закончены. По словам Алексея Дёмкина, сейчас подрядчик устраняет замечания, после помещения будут наполняться оборудованием. «Надеемся, что это произойдет в течение декабря», – объявил мэр.

На месте аварийного дома по ул. Уральской, 110 планируется возвести еще один объект образования, туда в дальнейшем переедет школа № 146. На 2023 год заложены средства на проектирование корпуса, на 2024-2025 годы – на его строительство. В смежном микрорайоне Мотовилихи возводится новый корпус школы «Точка» на 1050 мест. Его сдадут до конца 2023 года.

Строительство муниципальных домов

В Перми продолжается работа по возведению муниципальных домов для переселения жителей аварийного фонда. По мнению Главы города, такие дома должны появиться в каждом районе, чтобы люди остались жить в своем районе и им не пришлось менять привычный уклад.

Подрядчик, который займется возведением домов по ул. Маяковского, 54 и 57, приступил к подготовительным работам. В ближайшее время ожидается получение разрешений на строительство. По ул. Чайковского, 11 подрядчик приступил к монтаж-

ным работам. Еще один дом запланирован по ул. Нейвинской в Свердловском районе, сейчас по нему проходит конкурс на отбор подрядчика. «Пока у нас в работе четыре дома, но мы изучаем земельные участки и в других районах», – пояснил Алексей Дёмкин.

Туризм и побратимские отношения

По сравнению с 2020 годом туристический поток на круизах в Пермь увеличился на 40 % и составил 28 тыс. человек. Такие данные озвучил Алексей Дёмкин. Власти предполагают, что в 2023 году показатель подрастет еще на 20 % в сравнении с 2022 годом. Этому должны поспособствовать приуроченные к 300-летию Перми мероприятия.

Вместе с привлечением туристов в Пермь власти города развивают отношения с другими территориями. Алексей Дёмкин анонсировал подписание протокола о намерениях об установлении дружеских отношений между краевой столицей и китайским городом Чанчжоу. Это может произойти в декабре 2022 года. По словам Главы города, мэрия сейчас присматривается и к другим городам для развития побратимских отношений. Но пока говорить о решениях рано.

После встречи губернатора Дмитрия Махонина и президента Беларуси Александра Лукашенко в адрес мэрии поступило письмо от администрации Советского района Минска с предложением оформить побратимские связи с другим районом Перми. Мотовилиха планирует заключить соглашение с районом Минска. «Это новая практика – дружба не только между городами, но и между районами», – резюмировал Алексей Дёмкин.

Взаимодействие с новыми регионами РФ

В сентябре этого года в состав Российской Федерации вошли Донецкая и Луганская народные республики, а также Херсонская и Запорожская области.

Алексей Дёмкин рассказал, что пермские педагоги инициировали сбор медикаментов и различных вещей для этих территорий и для бойцов – участников спецоперации. Из города несколько раз отправляли гуманитарные грузы. Кроме того, в рамках федерального проекта пермские учителя и директора школ ездили на Донбасс для обучения педагогов ДНР единым образовательным стандартам РФ.

Новый год

Власти Перми приняли решение сократить траты на ряд новогодних мероприятий. Например, отказались от праздничных концертов, на две трети сократили расходы на ледовые фигуры, убавили количество горков. «Понимаем, что геополитические события накладывают отпечаток на настроения жителей. Но соглашусь с губернатором Дмитрием Махониным в мнении, что Новый год – это праздник в первую очередь для детей, и лишить их праздника было бы несправедливым», – заявил Алексей Дёмкин.

Глава отметил, что главный ледовый городок на эспланаде будет посвящен 300-летию Перми. «Мы постарались сделать проект масштабным – с ледовыми фигурами и горками. Несмотря на то, что сократили количество ледовых аттракционов, их будет достаточно. В новогоднюю ночь планируется установить мониторы, будет легкая музыка для создания атмосферы. Для детей участников специальной военной операции организуют новогодние елки», – рассказал г-н Дёмкин.

БИЗНЕС

Опустели без тебя столы

Пермские кафе и рестораны готовятся к проведению корпоративов. В этом году они пройдут без шума, фейерверков и айтишников.

Текст: Яна Купрацевич

В пермских кафе и ресторанах начался активный сезон бронирования мест на предновогодние корпоративы в декабре. Небольшие по площади заведения не сталкиваются с дефицитом заказов, сложности могут возникнуть у площадок с большими банкетными залами. Резких колебаний на рынке представители сегмента, привыкшие за последние два года ко всему, не видят. Рестораторы радуются уже самой возможности работать.

Сервис по поиску работы и подбору сотрудников SuperJob проанализировал готовность пермских компаний к проведению корпоративов. 26 % работодателей будут организовывать праздник на Новый год в офисе, 18 % планируют новогоднюю вечеринку в ресторане, 4 % соберутся отмечать Новый год с коллегами за городом. При этом каждая девятая компания отказалась от корпоративов из-за сложной экономической ситуации (11 %). Еще в 8 % организаций не принято отмечать Новый год с коллегами. Больше всего – 33 % – не определившихся с этим вопросом.

Аналитики также выяснили, что ситуация активнее, чем в первые годы пандемии коронавируса. Но новогодних вечеринок в ресторане будет меньше, чем до 2018 года. Для сравнения, в 2013 и 2016 году каждая вторая компания отмечала Новый год в ресторане.

Николай Канищев, один из основателей ресторанной группы Barmanagement.pro (занимается развитием баров Rob Roy, Mai Tai, Curtiss, бистро «Лапшичная» и ресторана Nolan wine&kitchen), отмечает: шквала заявок на корпоративные заказы в декабре нет, зато есть запрос на небольшие уютные мероприятия. «Времена сейчас не самые веселые. Ресторанам и барам, не рассчитанным на крупные корпоративы, бояться нечего, небольшие мероприятия на их площадках состоятся, потому что люди все же хотят встретиться и поздравить друг друга», – прогнозирует эксперт. – Большим банкетным площадкам придется нелегко. Скорее всего, пострадает сфера организации мероприятий, люди постараются сэкономить на шоу, крупных вечеринках на большое количество людей. Фейерверков и выступлений звезд не будет».

Коллеги по цеху придерживаются схожего мнения. Бронирование столиков на декабрь на компании в 10-20 человек началось еще в сентябре и сейчас продолжается. Во

СПРАВКА

По данным Пермьстата, оборот общественного питания в январе – сентябре 2022 года сложился в сумме 21,5 млрд рублей. Это на 3,1 % больше, чем за аналогичный период прошлого года.



многих заведениях сформировался пул постоянных клиентов, и они уже подтвердили готовность отмечать Новый год в ресторане. При этом часть кафе лишилась корпоративов IT-компаний. Это связано с отъездом многих сотрудников за границу. Об этом Business Class рассказали сразу несколько рестораторов.

Владелец бара Gatsby's Юрий Соловьев отмечает ощутимое снижение количества заказов на корпоративные мероприятия. «Их стало меньше даже по сравнению с пандемией, так как тогда к концу года было послабление с ограничениями», – вспоминает предприниматель.

В ресторане Luba Party Place говорят, что количество брони по сравнению с прошлым годом не уменьшилось. Но заметили тенденцию к уменьшению расходов: «Понятно, что люди экономят. Одна из статей сокращения трат – алкоголь. Конечно, берут не меньшие объемы, а выбирают более дешевые позиции», – поделились в заведении.

Привыкли к российскому

В целом ситуацию на рынке общественного питания участники отрасли оценивают как довольно стабильную. Последние годы были настолько волатильными, что теперь рестораторы предпочитают плыть по течению и не торопятся с новыми проектами.

«С 2020 года у нас растет оборот. В этом году пиковый показатель пришелся на июль, а в августе-сентябре объем немного упал – примерно на 10 %. Это связано с закрытием летнего кафе», – рассказывает шеф-повар ресторана Red BBQ Степан Носов. – Но заметили, что посетителей среднего достатка стало меньше».

На посещаемость в целом это не повлияло, но средний чек задело. По

словам г-на Носова, он сократился в среднем с 1500 до 700 рублей. О такой тенденции говорят и в ресторане Luba Party Place. В Перми средний чек еще и зависит от типа заведения. «Если раньше один посетитель мог заказать пива и мяса на 5-6 тыс. рублей, то теперь компания из пятерых гостей тратит 3-4 тыс. рублей на всех. Вместо более дорогих позиций чаще стали брать снеки и закуски. А после того, как исчезли импортные сорта пива, посетители распробовали российские марки и теперь их не сторонятся. И даже после возвращения на краны импорта российские позиции пива пользуются спросом. Как правило, оно дешевле», – приводит пример шеф.

Соучредитель кафе Lao Bao и ресторана «Пармезан» Кирилл Рудин отмечает, что средний чек увеличился пропорционально ценам – на 10-15 %. «Стоимость скорректировали из-за

роста затрат. К примеру, из продуктов наиболее заметно подорожали рыба и морепродукты. К зиме ждем сезонного роста цен на свежие овощи», – рассказывает ресторатор.

По его словам, гости уже спокойно реагируют на изменение цен, потому что понимают причины корректировок. «Заметного снижения потребительского спроса среди своей аудитории, а это в основном люди среднего достатка, мы не фиксируем», – говорит Кирилл Рудин.

С 2020 года бизнес в сфере общепита пытается оптимизировать расходы. Многие считают, что для этого уже сделано все, что можно. Для сдерживания прайса в заведениях по старинке ищут более дешевые аналоги импортных товаров для тех блюд, где это возможно, договариваются с поставщиками или меняют их, а кто-то продолжает урезать объем порции.



НЕДВИЖИМОСТЬ

Комплексный продукт

В Прикамье активно развивается рынок загородной недвижимости. Застройщики крупных коттеджных поселков все чаще занимаются развитием территорий, благодаря чему увеличивают спрос на свои объекты.

Текст: Регина Бартули

В Пермском крае наблюдается рост темпов индивидуального домостроения. За январь – октябрь текущего года индивидуальные застройщики сдали более 1,156 млн кв. метров жилья. Это более двух третей от общего объема ввода и на 93,7 % больше, чем за аналогичный период прошлого года. Такие данные приводит Пермьстат. При этом выросла цена сотки земли под ИЖС. По данным «Авито Недвижимость», в сегменте участков, подходящих под индивидуальное жилищное строительство, стоимость лотов на платформе по итогам III квартала, по сравнению с прошлым годом, увеличилась в Прикамье на 11,8 %. Как отмечают эксперты, сегмент продолжит развиваться, особенно выигрывающую позицию имеют земельные участки, укомплектованные коммуникациями.

«Если встраиваться в систему рынка недвижимости, то сегмент загородной земли в последние годы чувствует себя превосходно. Все изменения, которые происходят в экономической и политической сфере, положительно на него повлияли. Люди начали покупать участки, строить на них дома. В предыдущие кризисы, 2008 и 2012 годов, загородная недвижимость не получила такого развития. Сейчас объемы ввода по ИЖС стремительно растут. В последующие годы эти тенденции будут только усиливаться», – поделилась директор консалтинг-группы S.Research&Decisions Регина Давлетшина.



На объемы ввода особое влияние оказала программа газоснабжения и газификации территорий Пермского края, которая заставила многих жителей поставить на регистрационный учет свои дома. В 2022 году на реализацию программы в регионе направлено 11,6 млрд рублей, которые позволят обеспечить возможность для подключения 17 тыс. домохозяйств края. К развитию сегмента также в последние годы подталкивали льготные тарифы на подключение к электросетям, которые действовали до июля 2022 года.

«Любопытно, но на сегмент также повлияло развитие автомобильного рынка, льготное кредитование – чем больше у населения машин, тем доступнее становится жилье за городом. Но главным фактором по-прежнему выступает слабая социальная и коммерческая инфраструктура. Она развива-



ется исключительно за счет бизнеса, а ему нужны объемы. Поэтому усиленное развитие идет пока в отдельных локациях, но со временем, по мере заселения, могут появиться новые точки развития», – добавила г-жа Давлетшина.

По данным опроса, проведенного ДОМ.РФ и ВЦИОМ в августе 2022 года, около 68 % из 61,8 млн российских семей считают индивидуальный дом наиболее предпочтительным видом жилья. О своем желании переехать в частный дом заявили более половины жителей многоквартирных домов – 19,7 млн семей. При этом ключевыми требованиями для территории являются транспортная доступность, наличие объектов социальной инфраструктуры и сферы услуг, зон отдыха.

«Для многих земля – это психологическая защита, отдушина, и больше, чем недвижимость. С одной стороны, рынок земли находился на зачаточном уровне, но сейчас идет хорошее развитие. Люди успевают покупать участки по базовым, не перегретым ценам. Этим земельные участки выигрывают на фоне другой недвижимости и хороши с точки зрения девелоперов и клиентов. В премиум-сегменте востребован системный комплексный продукт со всеми удобствами и коммуникациями. Девелоперы вкладываются в развитие территорий общего пользования в коттеджных поселках и находят отклик клиентов», – отметила Регина Давлетшина.

Не просто участок

Несмотря на высокий спрос и растущие продажи земельных участков, застройщики коттеджных поселков не останавливаются только на прокладке

сетей и коммуникаций, а создают на территории социальную инфраструктуру для отдыха и комфортной жизни людей.

«Сейчас в реализации ГК «ЭР-Сити» находятся два поселка «Мельница» и «Дивногорье» класса «комфорт». В этом году спрос оказался выше, чем в предыдущие периоды. Только за 11 месяцев текущего года мы продали более 100 участков. Кроме того, растет спрос на готовые дома от застройщика. Реализовано 10 объектов, построенных в едином архитектурном стиле. Осталось только два – с полной чистовой отделкой, так сказать, «под тапочки». Таким образом, нам удалось практически завершить продажи в коттеджном поселке «Мельница». Здесь готовность участков с точки зрения обеспеченности сетями и дорогами в этом году не успевала за спросом, и нам приходилось несколько раз за сезон пересматривать инвестиционные планы по строительству инфраструктуры. Во втором поселке – «Дивногорье» – за этот год мы подготовили к продаже несколько новых кварталов, оформили въездную группу, разработали ландшафтный дизайн улиц и приступили к благоустройству сквера. В следующем году здесь появится фонтан, беседка уже есть, будут высажены деревья и кустарники. Все указатели и вывески будут выполнены в едином стиле. Мы понимаем, что если еще год назад спросом пользовались участки с коммуникациями, то сейчас есть дополнительные требования к безопасности и эстетическому оформлению поселка», – поделилась Марина Сорогина, руководитель отдела продаж компании-застройщика ГК «ЭР-Сити».



Светлана Зинатова, коммерческий директор коттеджного поселка GOLDFISH, отметила, что, подводя итоги сезона 2022 года, премиальный сегмент загородной недвижимости по-прежнему востребован. «Объем спроса этого года сопоставим с показателями прошлого. Но чтобы достичь такого результата, недостаточно просто позиционировать объект как «премиальный сегмент». Ему нужно соответствовать. Он предполагает определенный статус покупателей, качество наполнения и исполнения всего, что касается инфраструктуры поселка. Потому девелопмент поселка GOLDFISH мы разделили на этапы. На первом мы возвели транспортную и инженерную инфраструктуру, после чего объявили старт продаж. В течение этого года окончательно согласовали концепцию внутренней социальной инфраструктуры для жителей и приступили к ее реализации. Это благоустройство набережной и мест общего пользования – сквер, прогулочные дорожки, ландшафтный дизайн, а также пляж и пирс. Как результат – у нас в продаже практически не осталось участков».



Набор конфет с дополненной реальностью от Пермской фабрики!

Ожившая Пермь на коробке конфет: Пермская кондитерская фабрика и Региональный центр инжиниринга Пермского края выпустили набор конфет с дополненной реальностью.

Подарочный набор конфет I love Perm производства Пермской кондитерской фабрики получил AR-сопровождение. Теперь все изображенные на наборе достопримечательности становятся объемными, а некоторые предметы даже покидают пределы коробки.

Набор предназначен для поклонников сладостей и туристов, заинтересованных в приобретении необычного сувенира, который сочетает в себе традиционность пермских шоколадных конфет, современный дизайн и передовую технологию создания дополненной реальности.

Дополненная реальность была добавлена к коробке осенью 2022 года, но она уже доступна абсолютно каждому владельцу набора I love Perm: 3D-модель Перми прикреплена к каждому набору конфет вне зависимости от даты его производства. На осеннем тираже коробок уже находится встроенный специальный QR-код.

Подобный проект был реализован к 130-летию фабрики и 300-летию города. Такие наборы уже можно найти в фирменной рознице «Пермские конфеты».



На правах рекламы

ТОП [®] 300

www.business-class.ru

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ПРОЕКТ ГАЗЕТЫ BUSINESS CLASS

ТЕНДЕНЦИИ

2 триллиона рублей

В ТОП-300 крупных предприятий Пермского края попасть все сложнее – порог входа по выручке снова вырос. Все основные показатели по итогам 2021 года увеличились, особенно существенно – прибыль до налогообложения.



Текст: Елена Грачева, ведущий экономист газеты Business Class

Business Class представляет ежегодный рейтинг ТОП-300 крупных и средних предприятий Пермского края по объемам полученной за 2021 год выручки.

Коротко о главном:

– В 2021 году установлен новый рекорд по объему выручки компаний – участников рейтинга – 2 трлн 073 млрд руб.

– Среднее значение выручки участников ТОП-300 в 2021 году составляет 6,9 млрд руб. (в 2020 году – 6,0 млрд руб.). Совокупная выручка первых 8 компаний рейтинга превышает суммарную выручку остальных 292 участников (в 2020 году соотношение было 7 против 293).

– Нижняя планка для вхождения в рейтинг в 2021 году составила 735,8 млн руб., что на 44% выше порогового значения 2020 года (510,5 млн руб.). Из новичков рейтинга выше всех поднялось ООО «АВТО РИТЕЙЛ ДИАМАНТ» (42-е место).

– Неизменный лидер прошлых лет ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» в результате снижения выручки в 5,5 раза по итогам 2021 года занимает лишь 5-е место. Лидером 2021 года является ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (22% выручки ТОП-300).

– По количеству предприятий, относящихся к той или иной отрасли, лидирует обрабатывающая промышленность (117 организаций), следом за ней – 88 предприятий – оптовая и розничная торговля.

– По основным финансово-экономическим показателям деятельности традиционно лидируют предприятия обрабатывающей промышленности, на долю которых приходится 42% выручки, 64% прибыли и 63% активов ТОП-300 .

– Все основные финансово-экономические показатели участников ТОП-300 выросли в сравнении с предыдущим годом: валюта баланса (+18%), внеоборотные активы (+27%), оборотные активы (+5%), капитал и резервы (+22%), прибыль до налогообложения (рост в 2,7 раза).

– Общее число компаний, заработавших прибыль по итогам 2021 года, составило 273 (в прошлом году – 262). Доля прибыльных компаний составила 91%, убыточных – 8% (в 2020 году – 88% против 12%). Прибыльные компании получили суммарную прибыль 416,7 млрд руб. (в 2020 году – 161,9 млрд руб.), убыточные – суммарный убыток 11,96 млрд руб. (в 2020 году – 11,5 млрд руб.).

– Самой прибыльной компанией в 2021 году является ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (158,7 млрд руб., 39% совокупной прибыли ТОП-300).

– Самый убыточный участник рейтинга 2021 года – ПАО «НПО»Искра» (-5,2 млрд руб., 43% суммарного убытка ТОП-300).

ТОП-300 крупных и средних предприятий Пермского края по итогам 2021 года (тыс. руб.)

№ в рейтинге 2021 года	Наименование организации	Выручка	Прибыль (убыток) до налогообложения	Валюта баланса	Внеоборотные активы	Оборотные активы	Капитал и резервы
1	ООО "ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ"	452 023 441	107 280 344	285 215 559	187 250 763	97 964 796	199 962 256
2	ПАО "УРАЛКАЛИЙ"	268 989 512	158 681 434	585 901 979	473 355 496	112 546 483	114 156 890
3	ООО ТД "УРАЛХИМ"	70 173 871	812 640	27 355 198	135 991	27 219 207	264 531
4	ООО "Газпром трансгаз Чайковский"	60 354 353	1 724 382	25 707 131	10 698 008	15 009 123	15 799 623
5	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	56 550 836	10 873 404	122 769 527	49 398 388	73 371 139	105 411 407
6	ООО "ЕвроХим-УКК"	51 519 488	29 598 915	201 582 077	136 649 343	64 932 734	186 599 537
7	АО "ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ"	47 796 253	4 382 245	119 808 036	98 131 680	21 676 356	7 691 991
8	ПАО "ПЕРМЭНЕРГОСБЫТ"	40 847 537	1 163 598	7 560 852	899 434	6 661 418	2 523 334
9	ПАО "МЕТАФРАКС КЕМИКАЛС"	31 708 556	16 653 518	117 980 704	95 046 083	22 934 621	64 175 370
10	ООО "ММК-Лысьвенский металлургический завод"	29 246 826	3 464 813	13 580 966	5 464 354	8 116 612	10 618 806
11	ООО "Камский кабель"	27 054 025	235 061	10 414 223	865 550	9 548 673	2 834 074
12	ООО "Газпром межрегионгаз Пермь"	25 611 990	37 813	3 675 520	153 866	3 521 654	-1 303 038
13	ОАО "Губахинский кокс"	24 335 898	4 055 930	8 804 840	2 198 764	6 606 076	7 890 260
14	АО "ОДК-АВИАДВИГАТЕЛЬ"	21 512 347	948 943	37 085 071	4 398 551	32 686 520	1 493 142
15	ООО "МЕТАФРАКС ТРЕЙДИНГ"	18 233 453	443 001	3 045 714	135 529	2 910 185	1 709 637
16	АО "СОЛИКАМСКБУМПРОМ"	17 098 170	2 380 864	29 574 688	20 519 365	9 055 323	15 202 538
17	ООО "НОВАТЭК-Пермь"	16 435 633	103 997	5 388 853	6 079	5 382 773	5 244 367
18	ООО "УРАЛБУМАГА"	16 180 746	1 583 909	10 026 025	6 992 319	3 033 706	4 482 241
19	ООО "Юговской Комбинат Молочных Продуктов"	15 923 883	2 777 534	9 423 952	2 945 329	6 478 623	6 081 702
20	ООО "УРАЛОЙЛ"	15 281 663	3 070 899	18 531 445	6 745 729	11 785 716	14 785 801
21	АО "НОВОМЕТ-ПЕРМЬ"	14 929 281	923 033	40 528 957	14 067 766	26 461 191	15 432 971
22	ООО "СВЕЗА УРАЛЬСКИЙ"	13 029 670	3 800 613	9 955 421	4 845 247	5 110 174	8 357 495
23	ПАО "НПО "Искра"	12 435 206	-5 190 212	14 554 257	2 350 200	12 204 057	-4 312 620
24	ООО "ПРИКАМСКИЙ КАРТОН"	11 199 496	619 947	1 273 552	148 083	1 125 468	439 656
25	ООО "НСХ АЗИЯ ДРИЛЛИНГ"	11 135 869	959 614	13 293 895	8 797 056	4 496 839	4 254 045
26	ООО "Крон"	11 120 088	274 852	3 679 971	7 314	3 672 657	89 797
27	ООО "Бета Пермь"	10 519 129	474 300	1 024 732	75 632	949 100	390 877
28	ООО "УралБизнесЛизинг"	10 227 505	272 538	17 400 026	15 873 865	1 526 161	1 911 050
29	ООО "САТУРН-Р-АВТО"	10 039 712	192 270	1 521 104	190 687	1 330 417	621 890
30	АО "СИБУР-ХИМПРОМ"	9 627 722	715 158	19 838 136	17 119 541	2 718 595	17 293 954
31	ООО "Уралкалий-Ремонт"	9 555 942	449 333	3 971 430	251 055	3 720 375	1 947 133
32	АО "ЧУСОВСКОЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД"	9 500 132	2 364 171	14 218 649	7 368 703	6 849 946	7 940 060
33	ОАО "Соликамский магниевый завод"	9 196 749	746 506	6 302 980	2 744 196	3 558 784	4 078 849
34	ООО "Квин"	8 941 473	766 535	1 509 520	127 724	1 381 796	933 775
35	ООО "Агропроф"	8 593 533	798 070	2 692 805	504 265	2 188 540	1 195 537
36	ООО "АКТУМ"	8 437 592	590 880	3 489 446	1 338	3 488 108	1 173 490
37	ООО "Мотовилиха-гражданское машиностроение"	8 176 159	582 623	4 597 476	318 456	4 279 020	316 412
38	ООО "ГОРНОЗАВОДСКЦЕМЕНТ"	8 011 949	1 440 948	5 806 141	2 766 768	3 039 373	3 479 481
39	АО "БЕРЕЗНИКОВСКИЙ СОДОВЫЙ ЗАВОД"	7 977 677	443 902	6 972 593	5 791 911	1 180 682	3 631 155
40	ООО "Грайф Пермь"	7 973 822	1 181 133	4 384 381	1 264 693	3 119 688	3 057 717

№ в рейтинге 2021 года	Наименование организации	Выручка	Прибыль (убыток) до налогообложения	Валюта баланса	Внеоборотные активы	Оборотные активы	Капитал и резервы
41	ООО "Маслозавод Нытвенский"	7 695 006	599 222	2 383 124	315 290	2 067 834	1 171 241
42	ООО "АВТО РИТЕЙЛ ДИАМАНТ"	7 089 673	47 998	1 266 695	456 909	809 786	65 730
43	АО "Редуктор-ПМ"	7 089 170	1 007 342	15 894 108	7 386 199	8 507 909	10 565 331
44	АО "ОДК-СТАР"	6 930 652	462 684	6 554 437	1 812 632	4 741 805	3 781 949
45	ООО "1 СТРОЙЦЕНТР САТУРН-Р"	6 386 000	394 789	1 570 161	59 099	1 511 062	707 195
46	ООО "Инкаб"	6 280 100	371 177	5 452 654	2 147 145	3 305 509	348 581
47	АО "ТРОЙКА-МЕТ"	6 255 831	329 559	574 210	44 696	529 514	66 653
48	ООО "ПЕРМТОТИНЕФТЬ"	5 975 810	1 457 931	2 631 461	1 172 031	1 459 430	1 791 839
49	ООО "Форвард-Авто"	5 972 512	36 858	1 023 404	193 074	830 330	284 912
51	ООО "КАМА"	5 879 521	2 015 931	36 218 537	31 469 881	4 748 656	8 194 446
52	ПАО "ПЕРМСКАЯ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРИБОРОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ"	5 608 075	293 465	10 863 406	4 170 650	6 692 756	5 149 800
53	ООО "Лион-трейд"	5 322 175	-3 607	2 274 360	240 633	2 033 727	538 415
54	ООО "Большая Семья"	5 234 420	43 435	662 897	92 503	570 394	80 405
55	АО "ГАЛОПОЛИМЕР ПЕРМЬ"	5 123 256	565 928	6 610 725	3 708 736	2 901 989	5 412 439
56	ООО "УРАЛОПТИНСТРУМЕНТ"	5 055 170	375 823	3 846 315	203 771	3 642 544	2 529 526
57	ООО "Химпром"	5 017 861	583 445	3 254 636	211 562	3 043 074	1 337 936
58	АО "ПРОДО ПТИЦЕФАБРИКА ПЕРМСКАЯ"	4 985 337	110 317	1 959 104	859 340	1 099 764	914 279
59	ООО "НОВОГОР-Прикамье"	4 859 497	1 098 610	10 960 210	9 601 308	1 358 902	3 948 709
60	АО "НЬЮ ГРАУНД"	4 837 718	372 226	3 619 902	742 708	2 877 194	2 264 239
61	АО "КАМТЭК-ХИМПРОМ"	4 817 332	1 080 030	3 121 456	657 870	2 463 586	908 494
62	ООО "ТД ЛИОН"	4 797 897	35 994	2 902 369	24 556	2 877 812	1 676 017
63	ООО "Одас"	4 660 735	99 581	1 209 310	248 569	960 740	469 797
64	ООО "ТОРГСЕРВИС 59"	4 616 033	116 613	1 815 846	388 175	1 427 671	29 430
65	ООО "Альфа Пермь"	4 589 876	89 703	442 783	7 499	435 284	-34 217
66	ООО "Полимер"	4 530 231	258 501	3 768 550	86	3 768 464	1 519 952
67	ООО "Сиаль"	4 527 398	1 192 831	1 632 497	875 270	757 227	391 643
68	ОАО "Пермметалл"	4 525 272	-85 525	800 947	114 294	686 653	311 235
69	ООО "Мясокомбинат "Кунгурский"	4 387 377	-537 645	3 376 741	2 043 834	1 332 907	413 561
70	АО "ГАЗПРОМ ГАЗОРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПЕРМЬ"	4 287 989	1 348 363	14 266 785	12 797 644	1 469 141	8 008 750
71	ООО ТД "Уралбумага"	4 262 644	10 800	843 426	5 689	837 737	142 922
72	АО "ПЕРМТРАНСЖЕЛЕЗОБЕТОН"	4 131 462	95 571	1 826 778	590 664	1 236 114	872 569
73	ООО "Пермская химическая компания"	4 105 980	1 859 708	3 504 071	987 083	2 516 988	3 308 271
74	ООО "СЕМЬЯ ОПТ"	4 071 580	37 667	558 475	306	558 169	30 594
75	ООО "Фирма "Радиус-Сервис"	4 059 192	1 164 723	3 938 107	1 238 790	2 699 317	3 244 191
76	ООО "Амега"	4 042 262	83 906	476 404	57 882	418 521	174 715
77	АО "БАСТИОН"	4 036 928	31 369	6 797 407	1 900 722	4 896 685	2 963 380
78	АО "ПТИЦЕФАБРИКА "КОМСОМОЛЬСКАЯ"	3 921 235	494 769	2 154 155	662 842	1 491 313	1 235 194
79	ООО "АСР"	3 676 911	62 080	1 326 671	83 363	1 243 308	158 409
80	АО "НЫТВА"	3 674 098	370 050	1 609 342	410 615	1 198 727	-175 739
81	ООО "СМТ "Березниковское шахтостроительное управление"	3 669 430	36 393	4 567 400	466 947	4 100 453	721 326
82	ООО "Сода-хлорат"	3 641 336	654 098	4 566 889	3 508 078	1 058 811	1 530 471
83	АО "СОРБЕНТ"	3 511 714	406 364	2 803 050	1 080 421	1 722 629	1 828 120
84	ООО "Уралторгпред"	3 389 752	34 589	505 150	27 370	477 780	157 924
85	АО "УРАЛНЕФТЕСЕРВИС"	3 346 891	-146 914	5 886 172	4 821 229	1 064 943	-434 764
86	ООО "Вторчермет НЛМК Пермь"	3 335 305	139 386	390 506	124 941	265 565	-115 927
87	АО "Протон ПМ"	3 257 880	-1 780 667	24 133 002	12 249 198	11 883 804	7 599 206
88	ООО "УРАЛЬСКИЙ КАБЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР"	3 253 538	346 413	3 134 643	737	3 133 906	1 654 937
89	ООО "Форвард"	3 223 289	316 322	2 848 576	72 198	2 776 378	618 957
90	АО "ПЕРМСКИЙ МУКОМОЛЬНЫЙ ЗАВОД"	3 194 425	111 306	1 891 065	750 022	1 141 043	1 162 585
91	ЗАО "КЭС-Мультиэнергетика"	3 186 976	223 457	384 298	1 148	383 150	107 376
92	ООО "РОСПЛАСТ"	3 156 983	759 202	5 482 747	488 004	4 994 743	4 988 924
93	ООО "ТЕРРА-МОТОРС"	3 125 050	45 263	1 150 043	130 239	1 019 804	187 534
94	ООО "СК "Химспецстрой"	3 064 070	193 550	1 644 061	587 188	1 056 873	300 141
95	ООО "УРАЛХИМСИНТЕЗ"	3 032 123	222 197	473 627	16 254	457 373	333 117
96	ООО "Линия 7"	2 936 687	39 779	1 374 419	5 618	1 368 801	192 540
97	ООО "ТК "Кондитерский мир"	2 919 625	36 555	383 478	109 564	273 914	46 245
98	ООО "Соликамский завод десульфураторов"	2 914 034	552 886	1 125 440	148 292	977 148	770 131
99	ООО "АЗОТТЕХ"	2 913 911	393 939	1 659 910	380 898	1 279 012	820 713
100	ООО "Лион"	2 911 920	1 976	2 082 990	33 866	2 049 123	1 525 141
101	ООО "РИД ОЙЛ - ПЕРМЬ"	2 896 663	534 384	2 836 154	2 041 043	795 111	2 397 199
102	АО "УРАЛОРГСИНТЕЗ"	2 875 638	206 352	3 826 428	1 346 600	2 479 828	3 406 447
103	ООО "КНАУФ ГИПС КУНГУР"	2 841 363	348 115	1 726 965	978 665	748 300	1 476 640
104	ООО "Демидыч"	2 812 459	40 197	411 069	96 385	314 684	80 466
105	ООО "ЭКСПЕРТ АВТО"	2 790 845	113 048	447 964	72 873	375 091	143 774

№ в рейтинге 2021 года	Наименование организации	Выручка	Прибыль (убыток) до налогообложения	Валюта баланса	Внеоборотные активы	Оборотные активы	Капитал и резервы
106	ООО "КО Тимбер"	2 764 051	374 904	544 762	82	544 680	390 493
107	ООО "НПО "Эталон"	2 744 182	150 200	2 385 399	245 431	2 139 968	923 020
108	ООО "ОЛИМП-ТРЕЙД"	2 739 289	-564	863 168	24 206	838 962	87 547
109	ООО "Упакс-Юнити"	2 734 514	448 465	1 896 786	1 090 758	806 028	945 820
110	АО "ПОКРОВСКИЙ ХЛЕБ"	2 723 121	372 771	4 362 660	2 432 443	1 930 217	2 725 657
111	ОАО "Суксунский оптико-механический завод"	2 660 176	248 199	2 271 143	718 124	1 553 019	1 673 677
112	ООО "МЕТА-ПЕРМЬ"	2 643 934	73 208	235 374	41 676	193 698	-74 721
113	ООО "ПИТЦ "Геофизика"	2 587 763	545 158	1 480 499	737 747	742 752	1 002 257
114	ООО "Кредо-Строй"	2 538 432	12 574	1 553 196	368 347	1 184 849	109 578
115	ООО "ПЕРМСКАЯ КОМПАНИЯ НЕФТЯНОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ"	2 508 106	153 964	1 754 938	355 318	1 399 620	899 288
116	ООО "Автотранскалий"	2 506 949	159 866	1 476 574	1 278 940	197 634	1 054 655
117	ООО "Куединский мясокомбинат"	2 489 588	22 236	638 939	344 667	294 272	67 735
118	ООО "ТЕРРА АВТО"	2 462 663	80 550	818 376	63 036	755 340	153 785
119	ООО "ВАГОННОЕ ДЕПО БАЛАХОНЦЫ"	2 454 826	324 457	861 817	139 719	722 098	511 822
120	ООО "СФАЙРОС"	2 429 779	77 726	620 842	190 034	430 808	167 716
121	АО "СТРОЙПАНЕЛЬКОМПЛЕКТ"	2 411 853	80 007	3 035 679	1 659 582	1 376 097	682 889
122	АО "ПЗСП"	2 400 988	26 546	5 289 998	1 905 623	3 384 375	2 866 733
123	ООО "Соликамская ТЭЦ"	2 400 646	38 913	1 384 571	302 640	1 081 931	631 673
124	АО "МЕДИСОРБ"	2 398 095	301 240	2 390 339	923 784	1 466 555	695 646
125	ООО "УралМеталлург"	2 392 139	104 233	253 866	0	253 866	29 077
126	ООО "Иксолла"	2 358 150	-61 720	252 952	27 455	225 497	3 832
127	ООО "ЕВРО-АЗИАТСКАЯ СБЫТОВАЯ КОМПАНИЯ"	2 345 993	9 095	165 277	0	165 277	36 238
128	ООО "САНФРУТ"	2 345 503	-180 827	740 475	220 138	520 337	85 527
129	ООО "АВИАПРОФИЛИЗИНГ"	2 270 121	-721 033	97 040 683	94 286 786	2 753 897	-546 790
130	ООО "УРАЛ-ТОП-КАРД"	2 259 650	18 439	140 827	6 827	134 000	10 456
131	ООО "Лысьваннефтемаш"	2 231 952	294 764	1 026 553	277 057	749 496	632 311
132	АО "ЭНЕРГОСЕРВИС"	2 171 308	74 922	834 093	77 033	757 061	366 310
133	ПАО "МОРИОН"	2 161 097	288 765	2 726 415	621 717	2 104 698	1 509 727
134	ООО "ЛЕСК"	2 137 910	141 049	500 761	2 649	498 112	26 451
135	АО "МЕЖДУНАРОДНЫЙ АЭРОПОРТ "ПЕРМЬ"	2 042 977	889 332	4 807 188	4 543 936	263 252	2 431 933
136	ООО "ЭЛКАМ"	2 032 786	156 495	452 782	132 247	320 535	265 671
137	ООО "ВНИИБТ-Буровой инструмент"	2 016 420	-1 194 971	13 777 541	8 167 125	5 610 416	1 345 989
138	ООО "РТ МЕДИЦИНСКИЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ"	1 988 303	65 407	2 666 641	213 802	2 452 838	657 582
139	ООО "ВМ ТЮМЕНЬ"	1 978 515	152 609	1 166 961	95 040	1 071 921	191 548
140	ЗАО "СОЛЕНИС ТЕХНОЛОДЖИС МСП"	1 973 928	137 830	808 609	326 211	482 398	611 495
141	АО "МОЛКОМБИНАТ КУНГУРСКИЙ"	1 970 488	73 819	496 304	140 705	355 599	297 815
142	ПАО "ПЕРМНЕФТЕГЕОФИЗИКА"	1 968 366	387 817	2 986 980	1 254 085	1 732 895	2 093 154
143	ООО "ЖБК-СТРОЙ"	1 951 161	112 261	516 291	35 915	480 376	214 242
144	ООО "Гранд"	1 946 061	27 789	459 403	284 056	175 347	285 057
145	ООО "Нефтехимснаб"	1 918 252	152 064	1 986 073	419 219	1 566 854	1 292 059
146	АО "АМБЕР ПЕРМАЛКО"	1 916 715	62 286	1 895 557	181 922	1 713 635	599 978
147	ООО "Завод "Синергия"	1 914 858	140 299	2 232 096	465 393	1 766 703	1 129 760
148	АО "ВНИИ ГАЛУРГИИ"	1 889 876	-173 172	1 512 127	293 746	1 218 381	743 708
149	АО "ЭЛКАМ-НЕФТЕМАШ"	1 889 540	317 451	1 179 059	332 702	846 357	604 565
150	ООО "ТЕХНОЛОГИЯ"	1 873 825	72 233	898 196	16 036	882 160	196 206
151	ООО "УНК-Пермь"	1 862 383	236 452	2 115 578	1 322 228	793 350	1 879 598
152	ООО "ПЕРМЬ-ВОСТОК-СЕРВИС"	1 860 554	19 167	645 877	18 379	627 498	333 403
153	ООО "Прикамская гипсовая компания"	1 856 568	165 583	1 288 045	822 768	465 277	713 504
154	ООО "ПРОМОЙЛ"	1 833 885	104 180	1 541 055	252 064	1 288 992	541 605
155	ООО "СМУ № 3 Сатурн-Р"	1 821 570	263 195	4 955 795	1 349 807	3 605 988	4 881 740
156	АО "ПОЛИЭКС"	1 812 225	114 397	996 547	58 295	938 253	393 071
157	ООО "ИНГК-ПРОМТЕХ"	1 797 493	45 248	2 600 132	1 179 060	1 421 072	248 624
158	АО "БЕРЕЗНИКОВСКИЙ МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД"	1 782 404	163 637	1 790 304	438 335	1 351 969	1 509 349
159	ООО "Урал-ремстройсервис"	1 771 612	-48 314	1 664 982	987 244	677 738	1 508 892
160	ООО "Петролеум-Трейдинг"	1 769 161	15 921	179 356	8 062	171 294	87 273
161	ООО "ВМ ЮГ"	1 767 104	108 808	385 401	5 926	379 475	142 257
162	ЗАО "Специальное конструкторское бюро"	1 760 627	-845 899	7 351 145	920 316	6 430 829	-2 952 946
163	ООО "АВТОЦЕНТРГАЗ"	1 732 535	17 541	329 108	78 918	250 190	78 105
164	ООО "Пермнефтеотдача"	1 701 949	-42 159	1 113 832	427 798	686 034	419 168
165	ООО "ПФ Сокол"	1 701 876	349 164	1 700 898	207 644	1 493 254	1 067 243
166	ООО "Практик-А"	1 689 283	164 369	414 415	60 053	354 362	359 757
167	ООО "Птицефабрика "Менделеевская"	1 684 770	164 216	1 392 056	490 226	901 830	504 860

№ в рейтинге 2021 года	Наименование организации	Выручка	Прибыль (убыток) до налогообложения	Валюта баланса	Внеоборотные активы	Оборотные активы	Капитал и резервы
168	АО "ЛЫСЬВЕНСКИЙ ЗАВОД ЭМАЛИРОВАННОЙ ПОСУДЫ"	1 675 957	257 007	1 456 597	359 984	1 096 613	837 114
169	ООО "ФОРТ-ТЕЛЕКОМ"	1 649 036	471 736	1 757 656	238 769	1 518 887	1 659 558
170	ООО "Сибнефтесервис"	1 628 832	24 968	1 157 250	134 216	1 023 035	46 325
171	ООО "ПКНМ-УРАЛ"	1 623 882	111 362	948 651	29 739	918 912	539 216
172	ООО "Автомобили Баварии"	1 614 076	62 879	565 271	124 492	440 779	295 715
173	ООО "КО Форест"	1 590 366	258 694	238 413	572	237 841	54 432
174	ООО "НЫТВА-ФАРМ"	1 573 747	76 230	326 946	2 431	324 515	19 211
175	ООО "Управление строительства Пермской ГРЭС"	1 563 840	-37 800	467 917	55 419	412 498	-30 068
176	ООО "Нефтехимэкспорт"	1 556 079	11 108	664 631	74	664 557	494 696
177	ООО "ДАВ-АВТО"	1 549 784	13 471	926 935	315 543	611 392	306 714
178	ООО "Пермская электроремонтная компания"	1 535 259	112 905	595 116	39 850	555 266	277 932
179	ООО ТД "УРАЛЬСКИЙ ЗАВОД ПРОТИВОГОЛОЛЕДНЫХ МАТЕРИАЛОВ"	1 535 230	249 556	449 910	1 227	448 683	209 171
180	ООО "Эрготек"	1 531 054	126 356	763 873	125 104	638 769	308 586
181	ООО "УК "ГИПСОПОЛИМЕР"	1 530 617	23 471	98 522	389	98 133	27 280
182	ООО "Урал-Пермь"	1 522 981	90 914	267 813	11 557	256 255	190 994
183	ООО "КРАСНЫЙ ОКТЯБРЬ"	1 517 503	89 190	3 823 387	3 596 759	226 628	871 574
184	ООО "Центр технического сервиса"	1 514 916	139 448	995 049	166 684	828 365	303 865
185	ООО "СТРОЙПРОМКОМПЛЕКТ"	1 501 996	752 661	1 726 090	257 578	1 468 512	1 617 309
186	ООО "БЕЛУГА МАРКЕТ ПЕРМЬ"	1 496 199	-32 036	544 183	238 001	306 182	132 367
187	ООО "НЕФТЕПРОДСЕРВИС"	1 489 543	63 206	1 138 888	36 660	1 102 228	170 618
188	ООО "КРАСНОКАМСКИЙ РЕМОНТНО-МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД"	1 489 156	52 392	679 262	116 673	562 589	179 478
189	АО "ВЕРЕЩАГИНСКИЙ ПРМЗ "РЕМПУТЬМАШ"	1 479 432	-32 990	1 315 438	404 866	910 572	262 395
190	МУП "Пермгорэлектротранс"	1 455 969	-262 199	2 663 756	2 201 204	462 552	1 799 312
191	ООО "Металлист"	1 451 061	53 123	479 029	196 854	282 175	132 081
192	ООО "Чернушинское управление технологического транспорта"	1 425 528	63 805	705 239	266 810	438 430	289 984
193	ООО "Белое золото"	1 410 241	9 244	252 691	107 793	144 898	23 914
194	ООО "Предприятие "Фуд Трэйд"	1 407 941	4 714	399 210	81 446	317 764	338 966
195	ООО "Урал-Транском"	1 399 990	5 300	831 226	213 123	618 103	172 611
196	ООО "Логистик Л7"	1 396 610	100 395	682 019	153 369	528 650	138 788
197	ЗАО "Птицефабрика Чайковская"	1 386 679	30 961	1 034 836	490 223	544 613	742 130
198	ООО "СоюзКомплект"	1 384 527	21 898	929 212	70 005	859 207	150 665
199	ООО "САТУРН-РА1"	1 374 483	32 935	245 683	13 977	231 706	108 143
200	ООО "ОПЫТНО-КОНСТРУКТОРСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ "ЭЛКА-Кабель"	1 364 940	134 597	1 063 815	266 961	796 853	207 880
201	ООО "АВТО-Прикамье"	1 353 837	37 635	400 982	89 572	311 410	21 135
202	ООО "БЕЛЬЕТАЖ"	1 353 534	39 156	873 364	55 094	818 270	26 692
203	ООО "ВОСТОК МОТОРС ПЕРМЬ"	1 320 399	105 695	436 794	8 221	428 573	257 348
204	ООО "СПЕЦСТРОЙ ПЗСП"	1 309 935	-1 206	511 897	2 464	509 433	11 916
205	ООО "МедЛабЭкспресс"	1 309 424	440 021	595 856	151 357	444 499	518 157
206	ООО "ВЕМОЛ"	1 308 475	26 518	438 099	186 997	251 102	285 654
207	ООО "ГОЛОВАНОВСКАЯ ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ"	1 298 911	16 450	437 400	12 772	424 627	-87 654
208	ООО "БИЗНЕС-СТАНДАРТ КОМПАНИ"	1 295 547	12 047	348 984	4	348 980	31 757
209	ООО "НЕФТЬСЕРВИСХОЛДИНГ"	1 293 783	1 260 654	2 740 890	1 588 239	1 152 651	2 315 064
210	ООО "ЭРИС КИП"	1 291 527	499 523	462 047	23 163	438 884	256 755
211	ООО "МетаТрансСтрой"	1 288 782	44 124	545 722	197 142	348 580	234 694
212	ООО "Джон Крейн-Искра"	1 287 260	115 316	879 700	157 416	722 284	290 182
213	ООО "ПЕРМСКОЕ ЭЛЕКТРОМОНТАЖНОЕ УПРАВЛЕНИЕ"	1 272 221	32 903	324 710	30 145	294 565	23 179
214	ООО "Вега-моторс"	1 269 070	108 983	346 741	140 850	205 891	169 569
215	ООО "АВТОМОБИЛИ КОРЕИ"	1 267 907	107 645	166 297	3 990	162 307	121 315
216	ООО "Торговый Дом "Фуд Трэйд"	1 260 811	3 635	313 790	842	312 948	77 966
217	ЗАО "Курорт Усть-Качка"	1 252 444	290 597	1 700 978	1 374 332	326 646	1 194 815
218	ООО "ПЛПК"	1 228 483	173 223	676 420	66 431	609 989	399 396
219	АО "ОЧЕРСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД"	1 217 808	-7 779	715 121	401 987	313 134	1 121
220	ООО "ДАВ-АВТО-ВОСТОК"	1 184 897	109 901	109 303	2 427	106 876	77 519
221	ООО "ЗАВОД МЕТАЛЛИЧЕСКИХ ИЗДЕЛИЙ"	1 183 612	64 620	501 516	210 000	291 516	436 413
222	ООО "ДОРТЕХИНЖИНИРИНГ"	1 179 624	-133 617	1 232 131	543 663	688 468	189 075
223	ООО "СТРОИТЕЛЬНОЕ УПРАВЛЕНИЕ-157"	1 175 120	31 905	473 549	90 114	383 435	58 033
224	ООО "Дорос"	1 166 062	-179 579	568 613	205 237	363 376	144 829
225	ЗАО ПКФ "Пермспецкабель"	1 156 185	170 724	881 000	31 810	849 190	787 148
226	ООО "ПЗПИ"	1 153 026	28 182	615 958	212 620	403 338	158 801
227	ООО "АПТЕКА СЕРВИС ПЛЮС"	1 150 572	379 010	1 913 246	5 444	1 907 802	242 943
228	ООО "Уралрыба"	1 144 815	69 277	463 880	6 794	457 086	201 558
229	ООО "Спутник-Интеграция"	1 139 810	34 560	1 462 746	61 210	1 401 536	121 687

№ в рейтинге 2021 года	Наименование организации	Выручка	Прибыль (убыток) до налогообложения	Валюта баланса	Внеоборотные активы	Оборотные активы	Капитал и резервы
230	ОАО "ПАШИЙСКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКО-ЦЕМЕНТНЫЙ ЗАВОД"	1 137 515	27 264	735 776	465 508	270 268	364 298
231	ООО "Торговый дом ПЗСП"	1 136 879	14 355	206 693	38 002	168 691	890
232	ООО "СТРОИТЕЛЬНО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА "АТМ"	1 128 431	3 710	1 579 381	304 031	1 275 351	570 403
233	Соликамское МУП "Теплоэнерго"	1 123 393	21 912	345 869	74 643	271 226	98 089
234	ООО "Экскурс-Автомобили"	1 110 606	29 007	494 578	58 411	436 167	204 740
235	ООО "ПЕРМСКИЕ НАСОСЫ"	1 106 643	402 823	1 094 784	276 701	818 083	620 753
236	ООО "ПЛИТПРОМ"	1 105 775	26 995	248 162	21 021	227 141	-5 657
237	ПМУП "ГОРОДСКОЕ КОММУНАЛЬНОЕ И ТЕПЛОВОЕ ХОЗЯЙСТВО"	1 101 524	20 350	1 001 887	663 273	338 614	745 239
238	ООО "Русь"	1 097 625	99 745	2 042 576	1 422 974	619 602	829 600
239	ООО ПК "РЕМЭЛЕКТРОПРОМНЕФТЬ"	1 096 552	2 185	792 739	157 685	635 054	114 196
240	ООО "СМК "Дельта"	1 081 211	78 817	704 878	42 080	662 798	136 986
241	АО "Объединенные региональные электрические сети Прикамья"	1 061 088	201 940	1 143 596	896 550	247 046	605 946
242	ООО "Строительно-монтажный трест Химмашсервис"	1 060 620	8 729	1 287 171	427 088	860 084	264 256
243	ООО ПРОИЗВОДСТВЕННО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА "ДИСТ"	1 059 564	83 005	755 445	533 868	221 577	591 179
244	АО "МЦ "ФИЛОСОФИЯ КРАСОТЫ И ЗДОРОВЬЯ"	1 057 895	159 010	607 915	299 968	307 947	448 957
245	ООО "Пермэнергокомплект"	1 054 218	16 382	803 729	217 999	585 730	274 037
246	ООО "Меридиан"	1 053 504	175 297	1 138 020	202 850	935 170	431 282
247	ООО "ЛИНИЯ 7 СВ"	1 050 873	10 123	311 360	69	311 291	13 886
248	ООО "Семья-Логистика"	1 046 115	-31 060	395 610	55 140	340 470	-23 627
249	ООО "Пермь-Глобалстройсервис"	1 043 685	55 009	560 452	120 490	439 962	210 663
250	ООО "ВЕРТИКАЛЬ"	1 038 384	46 647	593 398	42 316	551 082	339 399
251	ООО "Элит Мобайл"	1 033 619	33 967	332 841	88 011	244 830	85 694
252	ООО "ТОРГОВЫЙ ДОМ"	1 029 745	28 672	577 538	20 193	557 345	37 339
253	ООО "Тепло-М"	1 027 827	1 378	280 487	24 759	255 728	28 932
254	ООО "МЕТРЕСУРС-П"	1 023 835	3 465	60 263	19 664	40 599	-24 172
255	ООО "ТД Урал ПАК"	1 023 630	28 113	420 351	94 559	325 792	144 189
256	ООО "ЗОСТМАЙЕР АВТОМОБИЛИ"	984 014	25 138	278 567	14 382	264 185	56 604
257	АО "ПЕРМСКИЙ ОБЛУНИВЕРМАГ"	980 228	490 420	4 132 634	3 817 541	315 093	124 403
258	ООО "Евродорстрой"	976 561	36 504	1 243 798	343 152	900 646	670 960
259	ООО "АСУ ИНЖИНИРИНГ"	964 935	34 984	513 836	90 789	423 047	269 225
260	ОАО "Пермское транспортное предприятие"	945 565	91 668	384 800	61 065	323 735	260 285
261	ЗАО "Курорт Ключи"	936 684	144 017	1 121 951	770 046	351 905	845 727
262	ООО "ДИЗЕЛЬ"	934 065	202 425	768 049	531 115	236 934	309 145
263	АО "СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ ЗАСТРОЙЩИК "ПЕРМГЛАВСНАБ"	926 213	179 590	1 141 042	50 161	1 090 881	681 025
264	ООО "Омнибус"	921 387	12 588	236 168	118 906	117 262	60 940
265	ООО "НЕД-Пермь"	915 702	84 866	803 581	19 767	783 814	230 777
266	ООО "Энергосбыт-ПМК"	911 657	45 331	60 789	239	60 550	32 644
267	ООО Агентство "ЛУКОМ-А-Пермь"	910 237	35 150	233 651	24 127	209 524	95 705
268	ООО "ЛЫСЬВЕНСКИЙ ЗАВОД БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ"	901 731	66 315	472 747	162 859	309 888	213 522
269	ООО "ВЕКТОР-СТРОЙ"	898 190	20 941	198 715	872	197 843	52 855
270	ООО "ТК "МИРЛАЙТ"	889 868	128 829	654 968	100 868	554 100	579 197
271	ООО "САМСОН-ПЕРМЬ"	885 365	65 941	208 147	8 489	199 658	165 771
272	ООО "МОНТАЖ-СЕРВИС"	880 482	-19 491	996 302	17 498	978 804	237 757
273	ООО "ЕРГАЧ"	879 726	82 375	900 574	749 398	151 176	508 639
274	ООО "ПИВНОЙ МАСТЕР"	878 369	34 240	352 390	16 069	336 321	120 738
275	ООО "Химтехкомплект"	876 293	17 821	37 420	3 303	34 117	16 126
276	ООО "Дайльманн Ханиэль Шахтострой"	868 779	45 206	1 498 707	37 210	1 461 497	185 687
277	ООО "СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ ЗАСТРОЙЩИК АРСЕНАЛ 14 САТУРН-Р"	846 513	428 328	707 137	0	707 137	341 661
278	ООО "МаСКо"	843 639	-177 694	1 040 005	776 772	263 233	-13 728
279	ООО "МЕДИЦИНСКИЙ ЦЕНТР "ДИАПАЗОН"	823 731	63 700	76 024	22 251	53 773	11 711
280	АО "КОНДИТЕРСКАЯ ФАБРИКА "ПЕРМСКАЯ"	820 144	14 963	533 153	160 814	372 339	234 844
281	ЗАО "ПЕРМСКИЙ ЗАВОД ГРУЗОВОЙ ТЕХНИКИ"	804 421	7 231	391 551	88 205	303 346	82 315
282	ООО "СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ ЗАСТРОЙЩИК АРСЕНАЛ 15 САТУРН-Р"	803 331	410 057	672 290	0	672 290	327 030
283	ООО "СПЕЦИАЛЬНАЯ СТРОИТЕЛЬНАЯ ТЕХНИКА"	792 869	102 589	373 133	109 980	263 153	180 353
284	ООО "Стройтехсервис"	789 158	1 970	527 695	27 155	500 540	331 936
285	ООО "ТЕНТОРИУМ"	784 285	61 769	399 997	154 597	245 400	183 125
286	ООО "Губахинская Энергетическая Компания"	782 575	19 668	637 839	148 247	489 592	170 779
287	ООО "ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ КОМПАНИЯ"	779 610	108 305	623 838	71 972	551 865	54 305
288	ООО "Рекон Строй"	776 912	4 824	128 469	9 191	119 278	19 936
289	ООО "ГЛОБАЛИНВЕСТРОЙ"	767 488	39 065	342 636	28 396	314 240	170 618

№ в рейтинге 2021 года	Наименование организации	Выручка	Прибыль (убыток) до налогообложения	Валюта баланса	Веоборотные активы	Оборотные активы	Капитал и резервы
290	ООО "ТД "НефтеТехСнаб"	763 034	370	598 543	461 125	137 418	139 435
291	ООО "УТТ "ПОЛАЗНАНЕФТЬ"	762 672	46 399	379 172	43 029	336 143	72 908
292	ООО "ЭН-РЕСУРС"	754 664	10 699	231 446	9 378	222 068	36 031
293	ООО "УРАЛЭНЕРГОСЕРВИС"	753 340	259 717	759 644	227 039	532 605	629 095
294	ООО "ФЛЭК"	751 440	77 957	387 735	121 783	265 952	299 390
295	ООО "Кристалл"	750 590	61 350	316 149	6 103	310 046	61 340
296	ООО "СОЛИКАМСКИЙ ОПЫТНО-МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД"	739 459	118 980	411 438	82 672	328 766	234 129
297	ООО "ПЕРМСКИЙ ЩЕБЕНОЧНЫЙ ЗАВОД"	738 343	-34 470	767 193	57 818	709 376	-132 921
298	ООО НПП "ТИК"	737 836	48 070	500 526	34 908	465 618	396 890
299	ООО "ИОЛЛА"	736 428	115 925	647 448	106 231	541 217	316 789
300	ООО "МЕТАЛЛОКОМ"	735 785	10 467	1 223 525	73 659	1 149 866	4 834

Изменения в рейтинге

Состав участников рейтинга 2021 года обновился на 17 %.

Из 52 новичков выделим 3 компании, которые вошли в сто крупнейших участников рейтинга – ООО «АВТО РИТЕЙЛ ДИАМАНТ» (42-е место, выручка по итогам 2021 года 7,09 млрд руб.), ООО «КАМА» (51-е место, выручка 5,9 млрд руб.) и ООО «УРАЛХИМСИНТЕЗ» (95-е место, выручка 3,0 млрд руб.).

Наибольшее пополнение произошло в обрабатывающей промышленности (+18 компаний) и торговле (+17 компаний).

Из участников ТОП-300 прошлого года 7 предприятий не изменили своего места в рейтинге, 137 предприятий улучшили свое положение, 104 – ухудшили позиции.

Самое большое движение вверх показала компания – ООО «АСР». Она поднялась на 149 позиций (с 228-го на 79-е место), выручка компании выросла в 3,7 раза (с 0,99 млрд руб. до 3,7 млрд руб.).

№ п/п	Показатели	2021 год		2020 год	
		Кол-во пред-приятий	Доля, %	Кол-во пред-приятий	Доля, %
1.	Предприятия – новички рейтинга	52	17%	13	5%
2.	Предприятия с положительной динамикой	137	46%	156	53%
3.	Предприятия, не изменившие места в рейтинге	7	2%	11	4%
4.	Предприятия с отрицательной динамикой	104	35%	120	38%
ИТОГО ТОП-300		300	100%	300	100%

Лидер снижения рейтинга – ООО «Дайльманн Ханиэль Шахтострой». Компания потеряла 259 позиций, переместившись с 17-го на 276-е место, при этом выручка упала более чем в 13,5 раза с 11,7 млрд руб. до 0,9 млрд руб.

ТОП-20 по ухудшению рейтинга

№ п/п	Наименование предприятия	Место в рейтинге 2021 года	Место в рейтинге 2020 года	Изменение позиции
1.	ООО «Дайльманн Ханиэль Шахтострой»	276	17	-259
2.	ООО «Евродорстрой»	258	137	-121
3.	ООО «МЕТАЛЛОКОМ»	300	198	-102
4.	ООО «Управление строительства Пермской ГРЭС»	175	80	-95
5.	АО «ВЕРЕЩАГИНСКИЙ ПРМЗ «РЕМПУТЬМАШ»	189	94	-95
6.	ООО «Химтехкомплект»	275	180	-95
7.	ООО «СМУ № 3 Сатурн-Р»	155	66	-89
8.	ООО «СТРОИТЕЛЬНО-КОММЕРЧЕСКАЯ ФИРМА «АТМ»	232	155	-77
9.	ООО «Иксолла»	126	50	-76
10.	ЗАО «Специальное конструкторское бюро»	162	86	-76
11.	ООО «Рекон Строй»	288	214	-74
12.	ООО «ВЕКТОР-СТРОЙ»	269	204	-65
13.	ООО «Стройтехсервис»	284	221	-63
14.	ООО «Строительно-монтажный трест Химмашсервис»	242	181	-61
15.	ООО «ЗОСТМАЙЕР АВТОМОБИЛИ»	256	201	-55
16.	ООО «БЕЛУГА МАРКЕТ ПЕРМЬ»	186	134	-52
17.	ООО «Элит Мобайл»	251	202	-49
18.	ООО «Тепло-М»	253	205	-48
19.	ООО «САТУРН-РА1»	199	152	-47
20.	ОАО «Пермметалл»	68	23	-45

ТОП-20 по улучшению рейтинга

№ п/п	Наименование предприятия	Место в рейтинге 2021 года	Место в рейтинге 2020 года	Изменение позиции
1.	ООО «АСР»	79	228	149
2.	ООО «УРАЛЬСКИЙ КАБЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР»	88	190	102
3.	АО «БЕРЕЗНИКОВСКИЙ МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД»	158	250	92
4.	АО «ПОЛИЭКС»	156	247	91
5.	ООО «Кредо-Строй»	114	199	85
6.	ООО «Нефтехимэкспорт»	176	257	81
7.	ООО «МЕТА-ПЕРМЬ»	112	192	80
8.	ООО «НЕФТЬСЕРВИСХОЛДИНГ»	209	286	77
9.	ООО «УралМеталлург»	125	191	66
10.	АО «КАМТЭК-ХИМПРОМ»	61	125	64
11.	ООО «СТРОЙПРОМКОМПЛЕКТ»	185	246	61
12.	ООО «Вторчермет НЛМК Пермь»	86	145	59
13.	ООО «УНК-Пермь»	151	207	56
14.	ЗАО «Курорт Усть-Качка»	217	271	54
15.	ООО «КРАСНОКАМСКИЙ РЕМОНТНО-МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД»	188	240	52
16.	АО «МЕЖДУНАРОДНЫЙ АЭРОПОРТ «ПЕРМЬ»	135	186	51
17.	ООО «Меридиан»	246	297	51
18.	ООО «КРАСНЫЙ ОКТЯБРЬ»	183	233	50
19.	ЗАО ПКФ «Пермспецкабель»	225	274	49
20.	ЗАО «СОЛЕНИС ТЕХНОЛОДЖИС МСП»	140	188	48

Отраслевая структура ТОП-300 крупнейших предприятий Пермского края

Отраслевое лидерство по выручке и другим финансово-экономическим показателям сохраняется за обрабатывающей промышленностью: на ее долю приходится 42% совокупной выручки рейтинга (в 2020 году 49%), 64% прибыли (в

2020 году 44%), 63% активов (в 2020 году 66%). Естественно, обрабатывающая отрасль сохраняет первое место по количеству компаний в рейтинге – 117 участников из 300.



Выручка от реализации продукции (работ, услуг)

Начиная с 2017 года мы наблюдали ежегодный прирост выручки крупнейших предприятий Прикамья, в 2019 году он немного замедлился по сравнению с предыдущими периодами (+7% в 2019 году против +16% в 2018 году, +8% в 2017 году), а в 2020 году и вовсе прекратился (-10%). Но наступил 2021 год, и мы снова наблюдаем активный рост выручки (+16%) и новый рекорд – совокупный объем выручки от реализации участников рейтинга составляет 2 073,2 млрд руб., что выше предыдущего максимума 2019 года (1 999,6 млрд руб.) на 3,7%.

Из 300 участников рейтинга положительная динамика выручки присутствует у 249 компаний, совокупный прирост выручки по ним составляет 619 млрд руб. Лидером по абсолютному увеличению выручки в 2021 году является ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (+197 млрд руб.). Самый стремительный рост выручки в 2021 году (в 32 раза) наблюдается у ООО «АВИАПРОФЛИЗИНГ». В целом в ТОП-300 присутствуют 16 участников с ростом выручки более чем в 2 раза, из них 1 компания благодаря этому вошла в ТОП-20 (ОАО «Губахинский кокс», 13-е место).



Участники ТОП-300 с ростом выручки в 2021 году более чем в 2 раза

Место в ТОП-300 2021 год	Наименование предприятия	Темпы роста выручки	Выручка за 2021 год, тыс. руб.
129	ООО "АВИАПРОФЛИЗИНГ"	31,9	2 270 121
79	ООО "АСР"	3,7	3 676 911
213	ООО "ПЕРМСКОЕ ЭЛЕКТРОМОНТАЖНОЕ УПРАВЛЕНИЕ"	3,2	1 272 221
13	ОАО "Губахинский кокс"	2,9	24 335 898
42	ООО "АВТО РИТЕЙЛ ДИАМАНТ"	2,8	7 089 673
88	ООО "УРАЛЬСКИЙ КАБЕЛЬНЫЙ ЦЕНТР"	2,7	3 253 538
101	ООО "РИД ОЙЛ – ПЕРМЬ"	2,5	2 896 663

Место в ТОП-300 2021 год	Наименование предприятия	Темпы роста выручки	Выручка за 2021 год, тыс. руб.
61	АО "КАМТЭК-ХИМПРОМ"	2,2	4 817 332
114	ООО "Кредо-Строй"	2,2	2 538 432
254	ООО "МЕТРЕСУРС-П"	2,2	1 023 835
209	ООО "НЕФТЬСЕРВИСХОЛДИНГ"	2,2	1 293 783
112	ООО "МЕТА-ПЕРМЬ"	2,2	2 643 934
158	АО "БЕРЕЗНИКОВСКИЙ МЕХАНИЧЕСКИЙ ЗАВОД"	2,1	1 782 404
156	АО "ПОЛИЭКС"	2,1	1 812 225
285	ООО "ТЕНТОРИУМ"	2,0	784 285
176	ООО "Нефтехимэкспорт"	2,0	1 556 079

Отрицательную динамику по выручке показала 51 компания (общее снижение выручки по ним (-)292 млрд руб.). Наибольшее снижение выручки в абсолютном значении произошло у лидера ТОП-300 прошлых лет ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» (-252 млрд руб., как следствие, 5-е место ТОП-300).

Самое стремительное падение выручки в 2021 году (в 13,5 раза) у ООО «Дайльманн Ханиэль Шахтострой», в результате которого предприятие переместилось с 17-го на 276-е место. Всего в ТОП-300 снижение выручки более чем в 2 раза наблюдается у 6 участников.

Участники ТОП-300 со снижением выручки за 2021 год более чем в 2 раза

Место в ТОП-300 2021 год	Наименование предприятия	Темпы снижения выручки	Выручка за 2021 год, тыс. руб.
276	ООО "Дайльманн Ханиэль Шахтострой"	13,5	868 779
5	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	5,5	56 550 836
155	ООО "СМУ № 3 Сатурн-Р"	2,3	1 821 570

Место в ТОП-300 2021 год	Наименование предприятия	Темпы снижения выручки	Выручка за 2021 год, тыс. руб.
68	ОАО "Пермметалл"	2,3	4 525 272
175	ООО "Управление строительства Пермской ГРЭС"	2,2	1 563 840
126	ООО "Иксолла"	2,2	2 358 150

ТОП-20 по выручке в 2021 году

№ п/п	Наименование предприятия	Выручка, тыс. руб.	Доля в совокупном объеме выручки ТОП-300
1.	ООО "ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ"	452 023 441	21,8%
2.	ПАО "УРАЛКАЛИЙ"	268 989 512	13,0%
3.	ООО ТД "УРАЛХИМ"	70 173 871	3,4%
4.	ООО "Газпром трансгаз Чайковский"	60 354 353	2,9%
5.	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	56 550 836	2,7%
6.	ООО "ЕвроХим-УКК"	51 519 488	2,5%
7.	АО "ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ"	47 796 253	2,3%
8.	ПАО "ПЕРМЭНЕРГОСБЫТ"	40 847 537	2,0%
9.	ПАО "МЕТАФРАКС КЕМИКАЛС"	31 708 556	1,5%
10.	ООО "ММК-Лысьвенский металлургический завод"	29 246 826	1,4%

№ п/п	Наименование предприятия	Выручка, тыс. руб.	Доля в совокупном объеме выручки ТОП-300
11.	ООО "Камский кабель"	27 054 025	1,3%
12.	ООО "Газпром межрегионгаз Пермь"	25 611 990	1,2%
13.	ОАО "Губахинский кокс"	24 335 898	1,2%
14.	АО "ОДК-АВИАДВИГАТЕЛЬ"	21 512 347	1,0%
15.	ООО "МЕТАФРАКС ТРЕЙДИНГ"	18 233 453	0,9%
16.	АО "СОЛИКАМСКБУМПРОМ"	17 098 170	0,8%
17.	ООО "НОВАТЭК-Пермь"	16 435 633	0,8%
18.	ООО "УРАЛБУМАГА"	16 180 746	0,8%
19.	ООО "Юговской Комбинат Молочных Продуктов"	15 923 883	0,8%
20.	ООО "УРАЛОЙЛ"	15 281 663	0,7%

В 2021 году произошли серьезные изменения в тройке лидеров рейтинга по выручке.

Неизменный лидер всех прошлых лет ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» в результате снижения выручки в 5,5 раза (-252 млрд руб.) по итогам 2021 года занимает лишь 5-е место.

На 1-м месте, с долей в совокупном объеме выручки крупнейших предприятий Прикамья 22%, находится ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (+1 позиция за год, рост выручки за год в 1,8 раза (+197,2 млрд руб.)).

Со значительным отставанием от лидера на 2-м месте расположилось ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (13% совокупной выручки ТОП-300, +1 позиция за год, рост выручки в 1,7 раза (+114 млрд руб.)).

Замыкает тройку сильнейших в 2021 году ООО ТД «УРАЛХИМ» (3% совокупной выручки ТОП-300, +3 позиции в рейтинге за год, рост выручки за год в 1,6 раза (+25 млрд. руб.)).

Среди новичков ТОП-20 по итогам 2021 года: ОАО «Губахинский кокс» (13-е место, +17 позиций в рейтинге за год, рост выручки в 2,9 раза (+16 млрд руб.)), ООО «МЕТАФРАКС ТРЕЙДИНГ» (15-е место, +7 позиций в рейтинге за год, рост выручки в 1,7 раза (+8 млрд руб.)), ООО «УРАЛБУМАГА» (18-е место, +8 позиций в рейтинге за год, рост выручки в 1,8 раза (+7 млрд руб.)) и ООО «УРАЛОЙЛ» (20-е место, +9 позиций в рейтинге за год, рост выручки в 1,8 раза (+7 млрд руб.)).

ТОП-20 в 2021 году покинули: АО «НОВОМЕТ-ПЕРМЬ» (21-е место, -7 позиций в рейтинге за год, снижение выручки на 5% (-0,7 млрд руб.)), ПАО «НПО «Искра» (23-е место, -4 позиции в рейтинге за год, увеличение выручки на 8% (+0,9 млрд руб.)), ООО «Крон» (26-е место, -10 позиций в рейтинге за год, снижение выручки на 8% (-0,9 млрд руб.)) и ООО «Дайльманн Ханиэль Шахтострой» (276-е место, -259 позиций в рейтинге за год, снижение выручки в 13,5 раза (-11 млрд руб.)).

Наибольшую долю в ТОП-20 имеет обрабатывающая промышленность, 10 представителей которой в совокупности обеспечивают 26% выручки ТОП-300 в целом (общий объем выручки по данным компаниям по итогам 2021 года составил 539 млрд руб.).

Валюта баланса

Стремительный рост активов ТОП-300 в 2018 году (+25%) в 2019 году сменился умеренной положительной динамикой (+8%), которая в 2020 году стала умеренной отрицательной (-11%), но 2021 год не поддержал данную тенденцию и опять продемонстрировал рост (+18%). Как итог, совокупный объем валюты баланса крупнейших предприятий Прикамья на 01.01.2022 г. составил 2382,4 млрд руб. (выше предыдущего рекордного уровня 2019 года – 2263,0 млрд руб.).

Среди 300 участников рейтинга 220 предприятий увеличили активы за 2021 год (совокупный прирост активов по ним 408 млрд руб.), среди них выделим лидера по приросту показателя как в абсолютном, так и в относительном значении – ООО «АВИАПРОФЛИЗИНГ» (увеличение активов в 4 раза (+73 млрд руб.)).

Снижение активов в 2021 году произошло у 80 участников рейтинга (совокупное снижение активов по ним (-) 67 млрд руб.). Наибольшее снижение валюты баланса в абсолютном значении наблюдается у ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» (-38 млрд руб.), а самое стремительное – у ООО «Управление строительства Пермской ГРЭС» (в 3 раза).

ТОП-20 по валюте баланса в 2021 году

№ п/п	Наименование предприятия	Валюта баланса, тыс. руб.	Доля в совокупном объеме валюты баланса ТОП-300	Место в рейтинге по выручке
1.	ПАО "УРАЛКАЛИЙ"	585 901 979	24,6%	2
2.	ООО "ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ"	285 215 559	12,0%	1



№ п/п	Наименование предприятия	Валюта баланса, тыс. руб.	Доля в совокупном объеме валюты баланса ТОП-300	Место в рейтинге по выручке
3.	ООО "ЕвроХим-УКК"	201 582 077	8,5%	6
4.	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	122 769 527	5,2%	5

ТОП-20 по валюте баланса в 2021 году

№ п/п	Наименование предприятия	Валюта баланса, тыс. руб.	Доля в совокупном объеме валюты баланса ТОП-300	Место в рейтинге по выручке
5.	АО "ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ"	119 808 036	5,0%	7
6.	ПАО "МЕТАФРАКС КЕМИКАЛС"	117 980 704	5,0%	9
7.	ООО "АВИАПРОФЛИЗИНГ"	97 040 683	4,1%	129
8.	АО "НОВОМЕТ-ПЕРМЬ"	40 528 957	1,7%	21
9.	АО "ОДК-АВИАДВИГАТЕЛЬ"	37 085 071	1,6%	14
10.	ООО "КАМА"	36 218 537	1,5%	51
11.	АО "СОЛИКАМСКБУМ-ПРОМ"	29 574 688	1,2%	16
12.	ООО ТД "УРАЛХИМ"	27 355 198	1,1%	3

В 2021 году ТОП-20 по активам пополнилась 3 новыми участниками, среди них новички ТОП-300 2021 года – ООО «АВИАПРОФЛИЗИНГ» (7-е место, рост активов в 4 раза (+73 млрд руб.)) и ООО «КАМА» (10-е место, рост активов в 1,5 раза (+11,5 млрд руб.)), а также ООО ТД «УРАЛХИМ» (12-е место, +12 позиций рейтинга за год, рост активов в 2,7 раза (+17,4 млрд руб.)).

Покинули двадцатку, но остались буквально на подходе к ней ООО «ВНИИБТ-Буровой инструмент» (22-е место, -7 позиций в рейтинге за год, снижение активов на 2% (-308 млн руб.)), ООО «ММК-Лысьвенский металлургический завод» (23-е место, -6 позиций, увеличение активов на 8% (+1,1 млрд руб.)) и ООО «НСХ АЗИЯ ДРИЛЛИНГ» (24-е место, -4 позиции, увеличение активов на 17% (+2,0 млрд руб.)).

Внеоборотные активы



ТОП-20 по внеоборотным активам в 2021 году

№ п/п	Наименование предприятия	Внеоборотные активы, тыс. руб.	Доля в совокупном объеме внеоборотных активов ТОП-300	Место в рейтинге по выручке
1.	ПАО "УРАЛКАЛИЙ"	473 355 496	32,1%	2
2.	ООО "ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ"	187 250 763	12,7%	1
3.	ООО "ЕвроХим-УКК"	136 649 343	9,3%	6
4.	АО "ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ"	98 131 680	6,7%	7
5.	ПАО "МЕТАФРАКС КЕМИКАЛС"	95 046 083	6,5%	9
6.	ООО "АВИАПРОФЛИЗИНГ"	94 286 786	6,4%	129
7.	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	49 398 388	3,4%	5
8.	ООО "КАМА"	31 469 881	2,1%	51
9.	АО "СОЛИКАМСКБУМПРОМ"	20 519 365	1,4%	16
10.	АО "СИБУР-ХИМПРОМ"	17 119 541	1,2%	30
11.	ООО "УралБизнесЛизинг"	15 873 865	1,1%	28

Новичками ТОП-20 по внеоборотным активам в 2021 году являются 4 компании, среди них 2 новичка ТОП-300: ООО «АВИАПРОФЛИЗИНГ» (6-е место ТОП-20, увеличение внеоборотных активов почти в 4 раза (+70 млрд руб.)) и ООО «КАМА» (8-е место, увеличение внеоборотных активов на 32% (+7,6 млрд руб.)), а также АО «Редуктор-ПМ» (19-е место, +2 позиции за год, увеличение внеоборотных активов на 28% (+1,6 млрд руб.) и АО «ЧУСОВСКОЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (20-е место, +7 позиций, увеличение внеоборотных активов в 1,6 раза (+2,8 млрд руб.)).

№ п/п	Наименование предприятия	Валюта баланса, тыс. руб.	Доля в совокупном объеме валюты баланса ТОП-300	Место в рейтинге по выручке
13.	ООО "Газпром трансгаз Чайковский"	25 707 131	1,1%	4
14.	АО "Протон ПМ"	24 133 002	1,0%	87
15.	АО "СИБУР-ХИМПРОМ"	19 838 136	0,8%	30
16.	ООО "УРАЛОЙЛ"	18 531 445	0,8%	20
17.	ООО "УралБизнесЛизинг"	17 400 026	0,7%	28
18.	АО "Редуктор-ПМ"	15 894 108	0,7%	43
19.	ПАО "НПО "Искра"	14 554 257	0,6%	23
20.	АО "ГАЗПРОМ ГАЗОРАС-ПРЕДЕЛЕНИЕ ПЕРМЬ"	14 266 785	0,6%	70

Уже традиционно первое место ТОП-20 по валюте баланса занимает ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (25% в совокупном объеме активов ТОП-300, увеличение активов за год на 13% (+66 млрд руб.)), второе место – ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (12%, увеличение активов за год на 19% (+45 млрд руб.)), третье место – ООО «ЕвроХим-УКК» (9%, увеличение активов на 24% (+40 млрд руб.)), четвертое место – ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» (5%, снижение активов на 24% (-38 млрд руб.)).

Первое место по валюте баланса принадлежит обрабатывающей промышленности (11 предприятий), совокупный объем активов по ним составляет 1209 млрд руб. (51% валюты баланса ТОП-300).

2021 год вернул положительную динамику внеоборотным активам предприятий Пермского края. Пусть и не достигнуто рекордное значение 2019 года (1 497,1 млрд руб.), но все очень и очень близко (1 473,3 млрд руб., прирост +27% за год).

У 171 предприятия внеоборотные активы за 2021 год выросли (совокупный прирост по ним составляет 292 млрд руб.). Среди лидеров абсолютного роста выделим ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (увеличение активов на 129 млрд руб.), наибольшие темпы роста по данному показателю у ООО «СФАЙРОС» (основные средства компании увеличились в 1652 раза).

У 129 предприятий внеоборотные активы за 2021 год снизились, общее снижение по ним составляет (-)13 млрд руб. Лидер снижения по абсолютному значению – АО «НОВОМЕТ-ПЕРМЬ» (-3,8 млрд руб.). Наиболее высокие темпы падения по данному показателю у ООО «Торговый Дом «Фуд Трэйд» (в 95 раз).

№ п/п	Наименование предприятия	Внеоборотные активы, тыс. руб.	Доля в совокупном объеме внеоборотных активов ТОП-300	Место в рейтинге по выручке
12.	АО "НОВОМЕТ-ПЕРМЬ"	14 067 766	1,0%	21
13.	АО "ГАЗПРОМ ГАЗОРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПЕРМЬ"	12 797 644	0,9%	70
14.	АО "Протон ПМ"	12 249 198	0,8%	87
15.	ООО "Газпром трансгаз Чайковский"	10 698 008	0,7%	4
16.	ООО "НОВОГОР-Прикамье"	9 601 308	0,7%	59
17.	ООО "НСХ АЗИЯ ДРИЛЛИНГ"	8 797 056	0,6%	25
18.	ООО "ВНИИБТ-Буровой инструмент"	8 167 125	0,6%	137
19.	АО "Редуктор-ПМ"	7 386 199	0,5%	43
20.	АО "ЧУСОВСКОЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД"	7 368 703	0,5%	32

Среди покинувших двадцатку – ООО «УРАЛБУМАГА» (21-е место, -2 позиции за год, увеличение активов на 18% (+1,1 млрд руб.)), ООО «УРАЛОЙЛ» (22-е место, -4 позиции, снижение оборотных активов на 1% (-98 млн руб.)) и ООО «ММК-Лысьвенский металлургический завод» (24-е место, -4 позиции, снижение показателя на 7% (-407 млн руб.)).

Тройка лидеров рейтинга по внеоборотным активам неизменна уже третий год: ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (1-е место, 32% внеоборотных активов ТОП-300, увели-

чение внеоборотных активов на 38% (+129 млрд руб.), ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (2-е место, 13%, снижение внеоборотных активов на 1%, или 2,1 млрд руб.) и ООО «ЕвроХим-УКК» (3-е место, 9%, увеличение внеоборотных активов на 3%, или 3,5 млрд руб.).

Оборотные активы



Более половины предприятий из ТОП-20 по внеоборотным активам (11 компаний) относятся к обрабатывающей промышленности, совокупный объем внеоборотных активов по ним составляет 865 млрд руб. (59% показателя по ТОП-300).

За 2021 год оборотные активы крупнейших предприятий Пермского края увеличились на 5% и составили по состоянию на 01.01.2022 г. 909,07 млрд руб. (для сравнения, в 2020 году прирост был гораздо выше, +13%).

213 участников ТОП-300 имеют положительную динамику по оборотным активам (суммарный прирост активов по этим компаниям составляет 197 млрд руб.). Среди них находится один из лидеров рейтинга ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (увеличение внеоборотных активов за год на 47 млрд руб.). Рекорд по темпам роста оборотных активов в 2021 году принадлежит ООО «АВИАПРОФЛИЗИНГ» (в 21 раз).

У 87 предприятий за 2021 год оборотные активы снизились (общая величина снижения по ним составляет 134 млрд руб.). Лидером по абсолютной величине снижения оборотных активов является лидер ТОП-20 по данному показателю ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (снижение активов на 63 млрд руб.). По темпам снижения оборотных средств выделяется АО «ПЕРМСКИЙ ОБЛУНИВЕРМАГ» (снижение в 9 раз).

ТОП-20 по оборотным активам в 2021 году

№ п/п	Наименование предприятия	Оборотные активы, тыс. руб.	Доля в совокупном объеме оборотных активов ТОП-300	Место в рейтинге по выручке
1.	ПАО "УРАЛКАЛИЙ"	112 546 483	12,4%	2
2.	ООО "ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ"	97 964 796	10,8%	1
3.	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	73 371 139	8,1%	5
4.	ООО "ЕвроХим-УКК"	64 932 734	7,1%	6
5.	АО "ОДК-АВИАДВИГАТЕЛЬ"	32 686 520	3,6%	14
6.	ООО ТД "УРАЛХИМ"	27 219 207	3,0%	3
7.	АО "НОВОМЕТ-ПЕРМЬ"	26 461 191	2,9%	21
8.	ПАО "МЕТАФРАКС КЕМИКАЛС"	22 934 621	2,5%	9
9.	АО "ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ"	21 676 356	2,4%	7
10.	ООО "Газпром трансгаз Чайковский"	15 009 123	1,7%	4
11.	ПАО "НПО "Искра"	12 204 057	1,3%	23

Состав ТОП-20 по оборотным активам в 2021 году пополнился двумя новыми участниками – АО «ЧУСОВСКОЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД» (18-е место, +7 позиций за год, увеличение оборотных активов на 24% (+1,3 млрд руб.) и ПАО «ПЕРМЭНЕРГОСБЫТ» (20-е место, +1 позиция, увеличение оборотных средств на 12% (+0,7 млрд руб.).

Покинули двадцатку в 2021 году АО «БАСТИОН» (28-е место рейтинга, -13 позиций за год, снижение оборотных средств в 1,7 раза (-3,5 млрд руб.) и АО «УРАЛЬСКИЙ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ИНСТИТУТ КОМПОЗИЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ» (не является участником ТОП-300).

Второй год подряд рейтинг по оборотным средствам возглавляет ПАО «УРАЛКАЛИЙ», при этом оборотные активы компании за 2021 год снизились в 1,6

№ п/п	Наименование предприятия	Оборотные активы, тыс. руб.	Доля в совокупном объеме оборотных активов ТОП-300	Место в рейтинге по выручке
12.	АО "Протон ПМ"	11 883 804	1,3%	87
13.	ООО "УРАЛОЙЛ"	11 785 716	1,3%	20
14.	ООО "Камский кабель"	9 548 673	1,1%	11
15.	АО "СОЛИКАМСКБУМПРОМ"	9 055 323	1,0%	16
16.	АО "Редуктор-ПМ"	8 507 909	0,9%	43
17.	ООО "ММК-Лысьвенский металлургический завод"	8 116 612	0,9%	10
18.	АО "ЧУСОВСКОЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД"	6 849 946	0,8%	32
19.	ПАО "ПЕРМСКАЯ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРИБОРОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ"	6 692 756	0,7%	52
20.	ПАО "ПЕРМЭНЕРГОСБЫТ"	6 661 418	0,7%	8

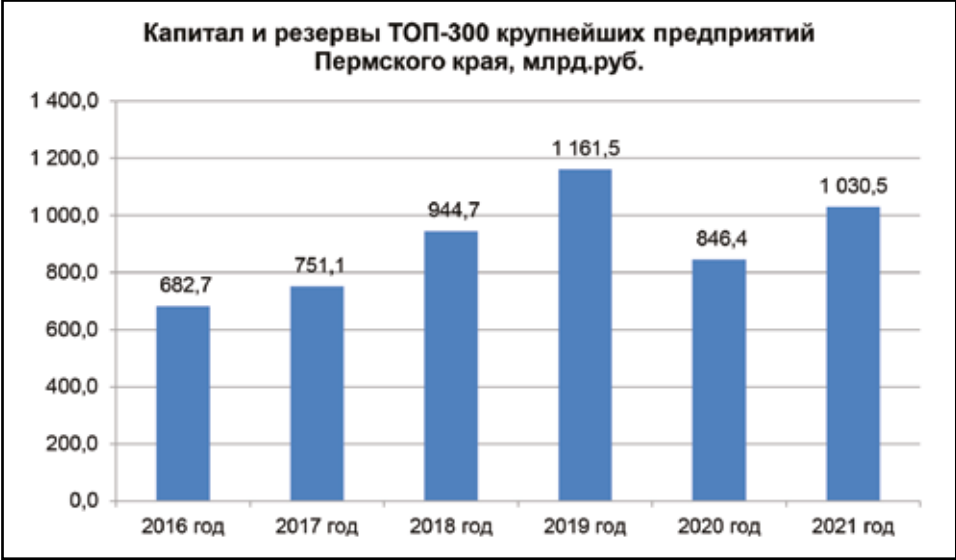
раза (-63 млрд руб.), что привело к уменьшению доли компании в ТОП-300 по данному показателю с 20% до 12%.

Занимавшее в 2020 году второе место ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМНЕФТЕОРГСИНТЕЗ» в результате снижения оборотных средств на 33% (-37 млрд руб.) в 2021 году переместилось на 3-е место.

Второе место в 2021 году принадлежит ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (+1 позиция за год, рост оборотных активов в 1,9 раза (+47 млрд руб.).

Большинство ТОП-20 по оборотным активам составляют предприятия обрабатывающей промышленности (13 предприятий), в совокупности они обеспечивают 41% оборотных активов ТОП-300 (373 млрд руб.).

Капитал и резервы



Рост капитальной базы крупнейших предприятий региона, наблюдаемый в последние годы и прерванный в 2020 году, в 2021 году возобновился. Совокупный объем капитала и резервов ТОП-300 за год вырос на 22% и составил на 01.01.2022 г. 1 030,5 млрд руб., но пока еще не достиг максимума 2019 года (1 161,5 млрд руб.).

Из 300 участников рейтинга положительная динамика капитала присутствует у 242 компаний, совокупный прирост капитала по ним составляет 206 млрд руб. Среди лидеров по абсолютному приросту капитальной базы – ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (увеличение капитала за год на 66 млрд руб. (в 2,4 раза)), рекордсменом по темпам роста капитала является ООО «КАМА» (рост капитала в 13 раз).

Отрицательную динамику по уровню капитализации показали 58 компаний (общее снижение капитала по ним -18 млрд руб.). Лидер абсолютного снижения – ПАО «НПО «Искра» (-4,7 млрд руб.), по темпам снижения капитала выделим АО «ПЕРМСКИЙ ОБЛУНИВЕРМАГ» (снижение в 22 раза).

ТОП-20 по капиталу и резервам в 2021 году

№ п/п	Наименование предприятия	Капитал и резервы, тыс. руб.	Доля в совокупном объеме капитала и резервов ТОП-300	Место в рейтинге по выручке
1.	ООО "ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ"	199 962 256	19,4%	1
2.	ООО "ЕвроХим-УКК"	186 599 537	18,1%	6
3.	ПАО "УРАЛКАЛИЙ"	114 156 890	11,1%	2
4.	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	105 411 407	10,2%	5
5.	ПАО "МЕТАФРАКС КЕМИКАЛС"	64 175 370	6,2%	9
6.	АО "СИБУР-ХИМПРОМ"	17 293 954	1,7%	30
7.	ООО "Газпром трансгаз Чайковский"	15 799 623	1,5%	4
8.	АО "НОВОМЕТ-ПЕРМЬ"	15 432 971	1,5%	21
9.	АО "СОЛИКАМСКБУМПРОМ"	15 202 538	1,5%	16
10.	ООО "УРАЛОЙЛ"	14 785 801	1,4%	20
11.	ООО "ММК-Лысьвенский металлургический завод"	10 618 806	1,0%	10

Новички ТОП-20 по капиталу в 2021 году: ООО «КАМА» (14-е место, новичок ТОП-300, увеличение капитала в 13 раз (+7,6 млрд руб.)), ОАО «Губахинский кокс» (17-е место, +7 позиций за год, рост капитала в 1,7 раза (+3,2 млрд руб.)) и ООО «Юговской Комбинат Молочных Продуктов» (20-е место, +7 позиций, увеличение капитала в 1,5 раза (+2,1 млрд руб.)).

Покинули ТОП-20 по капиталу в 2021 году ООО «НОВАТЭК-Пермь» (23-е место рейтинга, -4 позиции за год, увеличение капитала на 2% (+83 млн руб.)), ПАО «ПЕРМСКАЯ НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРИБОРОСТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ» (24-е место, -4 позиции, увеличение капитала на 3% (+162 млн руб.)).

Как и в прошлом году, ТОП-20 возглавляют ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (1-е место, 19% капитальной базы ТОП-300, прирост капитала за год на 16% (+27 млрд руб.))

№ п/п	Наименование предприятия	Капитал и резервы, тыс. руб.	Доля в совокупном объеме капитала и резервов ТОП-300	Место в рейтинге по выручке
12.	АО "Редуктор-ПМ"	10 565 331	1,0%	43
13.	ООО "СВЕЗА УРАЛЬСКИЙ"	8 357 495	0,8%	22
14.	ООО "КАМА"	8 194 446	0,8%	51
15.	АО "ГАЗПРОМ ГАЗОРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПЕРМЬ"	8 008 750	0,8%	70
16.	АО "ЧУСОВСКОЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД"	7 940 060	0,8%	32
17.	ОАО "Губахинский кокс"	7 890 260	0,8%	13
18.	АО "ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ"	7 691 991	0,7%	7
19.	АО "Протон ПМ"	7 599 206	0,7%	87
20.	ООО "Юговской Комбинат Молочных Продуктов"	6 081 702	0,6%	19

и «ЕвроХим-УКК» (2-е место, 18% капитальной базы ТОП-300, прирост капитала за год на 19% (+30 млрд руб.)).

Благодаря активному наращиванию капитальной базы (в 2,4 раза) на 3-м месте рейтинга расположилась компания, ранее занимавшая 5-е место – ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (увеличение капитала за год на 66 млрд руб.).

Рост капитализации ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» в 2021 году был несколько скромнее упомянутых выше членов двадцатки (+5%, или 5 млрд руб.), что привело к перемещению компании на 4-е место рейтинга по капиталу.

Большинство представителей рейтинга составляют предприятия обрабатывающей промышленности (15 компаний), суммарный объем капитальной базы по ним составляет 586 млрд руб. (57% общей капитализации ТОП-300).

Прибыль (убыток) до налогообложения



По итогам 2021 года крупный бизнес Прикамья заработал рекордную сумму прибыли – 404,7 млрд руб., что в 2,7 раза превышает прибыль 2020 года. Таким образом, побит предыдущий рекорд, установленный в 2019 году (312,8 млрд руб.).

Общее число компаний, заработавших прибыль по итогам 2021 года, составило 273 (в прошлом году – 262). Прибыльные компании получили суммарную прибыль 416,7 млрд руб. (в 2020 году – 161,9 млрд руб.). Закончили год с убытками 27 участников ТОП-300 (в 2020 году – 38 участников), суммарный убыток по ним составляет 11,96 млрд руб. (в 2020 году – 11,5 млрд руб.).

В составе прибыльных компаний 170 участников увеличили прибыль по итогам года. Среди них выделим лидера по абсолютному приросту прибыли

– ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (+152,99 млрд руб.) и рекордсмена по темпам роста прибыли – ООО КО «Форест» (рост в 240 раз).

19 участников после убыточной деятельности предыдущего года в 2021 году получили прибыль. Среди них выделим компании, которые по итогам 2021 года заняли места в ТОП-20 по прибыли – АО «СОЛИКАМСКБУМПРОМ» (12-е место в рейтинге по прибыли), ООО «КАМА» (15-е место) и ООО «УРАЛБУМАГА» (18-е место).

У 84 предприятий из числа прибыльных компаний прибыль 2021 года по сравнению с предыдущим периодом снизилась. Лидер абсолютного снижения – ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» (-10,6 млрд руб.), по темпам снижения прибыли выделим ООО «Дайльманн Ханиэль Шахтострой» (снижение в 66 раз).

В составе убыточных компаний 8 предприятиям удалось сократить величину убытка по сравнению с предыдущим годом. Выделим в данном случае АО «УРАЛНЕФТЕСЕРВИС» (в 2020 году убытки компании составляли (-)582,8 млн руб., в 2021 году (-)146,9 млн руб.) и АО «ОЧЕРСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД» (в 2020 году убытки компании составляли (-)195,4 млн руб., в 2021 году (-)7,8 млн руб.).

У 7 предприятий из числа убыточных участников рейтинга величина убытков в 2021 году по сравнению с предыдущим периодом увеличилась. Лидером по абсолютному приросту величины убытков является ПАО «НПО «Искра» (в 2020 году убытки предприятия составляли (-)1,99 млрд руб., в 2021 году (-)5,2 млрд руб.), рекордсмен по темпам роста убытков – МУП «Пермгорэлектротранс» (рост почти в 19 раз).

12 компаний из числа убыточных перешли в данную группу лишь в 2021 году. Среди них ООО «ВНИИБТ-Буровой инструмент», замыкающий тройку лидеров рейтинга по величине убытков (в 2020 году предприятие получило прибыль 331,3 млн руб., в 2021 году убытки компании составили (-) 1,2 млрд руб.).

ТОП-20 по прибыли в 2021 году

№ п/п	Наименование предприятия	Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	Доля в совокупном объеме прибыли до налогообложения ТОП-300	Место в рейтинге по выручке
1.	ПАО "УРАЛКАЛИЙ"	158 681 434	39,2%	2
2.	ООО "ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ"	107 280 344	26,5%	1
3.	ООО "ЕвроХим-УКК"	29 598 915	7,3%	6
4.	ПАО "МЕТАФРАКС КЕМИКАЛС"	16 653 518	4,1%	9

№ п/п	Наименование предприятия	Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	Доля в совокупном объеме прибыли до налогообложения ТОП-300	Место в рейтинге по выручке
5.	ООО "ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез"	10 873 404	2,7%	5
6.	АО "ЭР-ТЕЛЕКОМ ХОЛДИНГ"	4 382 245	1,1%	7
7.	ОАО "Губахинский кокс"	4 055 930	1,0%	13

НОВОСТИ

ОБЪЕМЫ СТРОИТЕЛЬСТВА ИНДИВИДУАЛЬНОГО ЖИЛЬЯ В ПРИКАМЬЕ УВЕЛИЧИЛИСЬ НА 20 %

Депутаты Законодательного Собрания Пермского края заслушали доклад об основных показателях социально-экономического развития региона. Его представил руководитель Пермьстата Владимир Белянин.

Особое внимание глава статистического органа уделил строительной отрасли. В течение последних девяти лет объемы жилищного строительства в Прикамье превышают 1 млн кв. м вводимого жилья в год. В прошлом году в эксплуатацию введено 1,3 млн кв. м. Сектор индивидуального жилищного строительства (ИЖС) показал прирост объема по вводу в 20 % по сравнению с 2020 годом.

В докладе также прозвучала информация о социальной сфере, финансовом состоянии, инвестициях, ценах и тарифах, сведения о производстве валового регионального продукта и его использовании.

Председатель краевого парламента Валерий Сухих отметил высокое значение информации от Пермьстата в работе депутатского корпуса и всей системы государственных органов края. «Качество, надежность и оперативность статистической информации определяют качество принимаемых управленческих решений», – отметил Валерий Сухих.

В ПЕРМСКОМ КРАЕ ЗА ГОД ОТРЕМОНТИРОВАЛИ 11 МОСТОВ

Правительство Пермского края подвело итоги дорожного сезона и обсудило планы на будущее. Губернатор региона Дмитрий Махонин рассказал, что в этом году за счет привлечения федеральных средств финансирование дорожной отрасли было рекордным для региона: почти 30 млрд рублей. Это на 11,5 млрд рублей больше в сравнении с прошлым годом. В общей сложности построено 16 км дорог и отремонтировано 760 км объектов по всему краю.

Дмитрий Махонин, губернатор Пермского края:

«Строительство и ремонт дорог, вопросы обеспечения современным и безопасным транспортом остаются для нас приоритетными. Качественные дорожные связи обеспечивают безопасность и комфорт передвижения жителей региона, повышается доступность населения отдаленных территорий к социальным объектам. Кроме того, это дополнительный импульс развития малого и среднего бизнеса и предприятий».

Пермский край впервые стал участником федеральной программы «Мосты и путепроводы», что позволило привести в нормативное состояние 11 мостов в Пермском, Добрянском, Частинском, Юсьвинском, Кочевском, Уинском, Бардымском и других округах.

В рамках Адресной инвестпрограммы завершены четыре объекта: дополнительные полосы в сторону подъема трассы Полазна – Чусовой, съезд с объезда Чусового к городскому микрорайону Дальний Восток, а также первый и третий этапы реконструкции автомобильных дорог Пермь – Ильинский и Пермь – Ильинский – Хохловка. Кроме того, дороги ремонтировались в рамках нацпроекта «Безопасные качественные дороги», инициированного Президентом РФ Владимиром Путиным, и целевой программы «Содействие».

Министр транспорта Пермского края Сергей Вешняков доложил: в ближайшую трехлетку объем дорожного фонда вырастет и составит более 83 млрд рублей.

Среди крупных объектов следующей трехлетки этапы прокладки ул. Строителей в Перми – участки от ул. Вишерской до примыкания к ул. Папанинцев и от ул. Папанинцев до площади Гайдара, строительство транспортной развязки в разных уровнях на пересечении ул. Углеуральской и Транссибирской магистрали, а также строительство дополнительного въезда с промузла «Осенцы» и мост через реку Чусовую с подъездами к нему. Движение по самому пролетному строению планируется запустить до конца 2022 года.

№ п/п	Наименование предприятия	Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	Доля в совокупном объеме прибыли до налогообложения ТОП-300	Место в рейтинге по выручке
8.	ООО "СВЕЗА УРАЛЬСКИЙ"	3 800 613	0,9%	22
9.	ООО "ММК-Лысьвенский металлургический завод"	3 464 813	0,9%	10
10.	ООО "УРАЛОЙЛ"	3 070 899	0,8%	20
11.	ООО "Юговской Комбинат Молочных Продуктов"	2 777 534	0,7%	19
12.	АО "СОЛИКАМСКБУМПРОМ"	2 380 864	0,6%	16
13.	АО "ЧУСОВСКОЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД"	2 364 171	0,6%	32
14.	ООО "КАМА"	2 015 931	0,5%	51
15.	ООО "Пермская химическая компания"	1 859 708	0,5%	73
16.	ООО "Газпром трансгаз Чайковский"	1 724 382	0,4%	4
17.	ООО "УРАЛБУМАГА"	1 583 909	0,4%	18
18.	ООО "ПЕРМТОТИНЕФТЬ"	1 457 931	0,4%	48
19.	ООО "ГОРНОЗАВОДСКЦЕМЕНТ"	1 440 948	0,4%	38
20.	АО "ГАЗПРОМ ГАЗОРАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПЕРМЬ"	1 348 363	0,4%	70

Состав ТОП-20 по прибыли в 2021 году обновился на треть (+7 новичков).

Из новичков отметим ОАО «Губахинский кокс» (рост прибыли в восемь раз позволил компании занять 7-е место в ТОП-20 по прибыли) и упомянутых выше АО «СОЛИКАМСКБУМПРОМ» (12-е место в рейтинге по прибыли), ООО «КАМА» (14-е место) и ООО «УРАЛБУМАГА» (17-е место), получивших после убыточной деятельности в 2020 году прибыль по итогам 2021 года.

Из тех, кто покинул двадцатку, большинство «ушли» недалеко – остались в пределах 30 – ООО «Грайф Пермь» (24-е место, -7 позиций, увеличение прибыли на 7 %), ООО «Фирма «Радиус-Сервис» (25-е место, -12 позиций, снижение прибыли на 20 %), ПАО «ПЕРМЭНЕРГОСБЫТ» (26-е место, -10 позиций, снижение прибыли на 2 %), ООО «НСХ АЗИЯ ДРИЛЛИНГ» (30-е место, -18 позиций, снижение прибыли на 35 %). Ниже всех опустилось ООО «Дайльманн Ханиэль Шахтострой» (196-е место, -188 позиций, сокращение прибыли в 66 раз).

Бремя лидера ТОП-20 по прибыли вернулось к ПАО «УРАЛКАЛИЙ» (39 % налогооблагаемой базы ТОП-300, +4 позиции рейтинга за год, рост прибыли в 28 раз (+152,99 млрд руб.)). На 2-м месте ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» (-1 позиция за год, рост прибыли в два раза (+54,5 млрд руб.)). Замыкает тройку сильнейших, как и в 2020 году, ООО «ЕвроХим-УКК» (рост прибыли в 2,2 раза (+16,2 млрд руб.)).

ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез», занимавшее 2-е место рейтинга в 2020 году, переместилось на 5-ю позицию (снижение прибыли за год почти в два раза (-10,6 млрд руб.)).

Большинство двадцатки лидеров (15 предприятий) составляют представители обрабатывающей промышленности. Полученный ими финансовый результат по итогам года (243,8 млрд руб.) составляет 60 % налогооблагаемой базы ТОП-300 региона.

Участники ТОП-300, получившие убытки по итогам 2021 года

№ п/п	Наименование предприятия	Убытки, тыс. руб.	Место в рейтинге по выручке
1.	ПАО "НПО "Искра"	-5 190 212	23
2.	АО "Протон ПМ"	-1 780 667	87
3.	ООО "ВНИИБТ-Буровой инструмент"	-1 194 971	137
4.	ЗАО "Специальное конструкторское бюро"	-845 899	162
5.	ООО "АВИАПРОФЛИЗИНГ"	-721 033	129
6.	ООО "Мясокомбинат "Кунгурский"	-537 645	69
7.	МУП "Пермгорэлектротранс"	-262 199	190
8.	ООО "САНФРУТ"	-180 827	128
9.	ООО "Дорос"	-179 579	224
10.	ООО "МаСко"	-177 694	278
11.	АО "ВНИИ ГАЛУРГИИ"	-173 172	148
12.	АО "УРАЛНЕФТЕСЕРВИС"	-146 914	85
13.	ООО "ДОРТЕХИНЖИНИРИНГ"	-133 617	222
14.	ОАО "Пермметалл"	-85 525	68
15.	ООО "Исколла"	-61 720	126
16.	ООО "Урал-ремстройсервис"	-48 314	159
17.	ООО "Пермнефтеотдача"	-42 159	164
18.	ООО "Управление строительства Пермской ГРЭС"	-37 800	175
19.	ООО "ПЕРМСКИЙ ЩЕБЕНОЧНЫЙ ЗАВОД"	-34 470	297
20.	АО "ВЕРЕЩАГИНСКИЙ ПРМЗ "РЕМПУТЬМАШ"	-32 990	189
21.	ООО "БЕЛУГА МАРКЕТ ПЕРМЬ"	-32 036	186
22.	ООО "Семья-Логистика"	-31 060	248
23.	ООО "МОНТАЖ-СЕРВИС"	-19 491	272
24.	АО "ОЧЕРСКИЙ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНЫЙ ЗАВОД"	-7 779	219
25.	ООО "Лион-трейд"	-3 607	53
26.	ООО "СПЕЦСТРОЙ ПЗСП"	-1 206	204
27.	ООО "ОЛИМП-ТРЕЙД"	-564	108

Приоритеты развития

Дмитрий Махонин, губернатор Пермского края, – о концентрации экономики, инвестиционных проектах, гособоронзаказе и Стратегии развития до 2035 года.

По данным статистики, определяющую роль в экономике региона продолжают играть крупные предприятия, прежде всего, ТЭК. В этом есть и плюсы, и минусы. Как вы оцениваете такую высокую концентрацию в одном секторе для экономики региона?

– Все верно, наибольшую долю в структуре экономики Пермского края традиционно занимают обрабатывающие производства, которые составляют 29,8 % ВРП. На втором месте идет добыча полезных ископаемых – 17,1 %. И уже гораздо меньшие доли в структуре ТЭК – это электроэнергия, газо-, водоснабжение и некоторые другие сферы. Такую структуру экономики мы видим из года в год. И как показала пандемия, такая промышленная направленность региона имеет, безусловно, свои плюсы. При этом уже не первый год на уровне правительства края мы направляем свои усилия на развитие МСП, поддержку приоритетных направлений в сфере импортозамещения, развитие экологических производств.

Такая работа приносит свои результаты. С одной стороны, крупнейшими налогоплательщиками в Пермском крае, действительно, являются промышленные предприятия. Но с другой стороны, у нас крепнет и та самая «основа», которую составляет малый и средний бизнес. В 2022 году количество занятых у субъектов МСП, включая ИП, выросло на 2,7 % и составило почти 335 тысяч человек. Отмечается также рост самозанятых: на 1 октября 2022 г. их количество достигло почти 90,5 тысячи человек, что превышает уровень 2021 года почти в 1,5 раза, а по сравнению с 2020 годом количество самозанятых увеличилось более чем в четыре раза! К 2030 году мы ожидаем рост занятых до 450 тысяч человек.

По приросту количества новых бизнесов Пермский край – второй в Приволжском федеральном округе. За девять месяцев – с января по сентябрь 2022 года – в регионе зарегистрировано более 12,5 тыс. новых организаций и



индивидуальных предпринимателей, это на 1,3 тыс., или на 12 %, больше, чем за тот же период 2021 года.

Эти цифры говорят о том, что в регионе действует целая экосистема мер поддержки для малого и среднего бизнеса: субсидии и льготные займы из регионального бюджета на развитие бизнеса, в том числе интернет-торговли, обучающие программы, консультирование предпринимателей.

Расскажите, пожалуйста, об основных инвестиционных проектах, которые реализуются сегодня в Пермском крае. В свете происходящих событий в мире есть ли риски, что какие-то проекты будут не закончены или приостановлены?

– На сегодняшний день в региональном инвестпортфеле находится 63 приоритетных проекта (ПИП) с общим объемом инвестиций около 515 млрд руб. и планом по созданию более 9 тыс. рабочих мест, а также 17 специальных инвестиционных контрактов (СПИК 1.0). Инициаторами ПИП уже получено более 3 тыс. га земельных участков без торгов для реализации проектов. А в ча-

сти инвествычета за все время действия инструмента поддержки (с 2020 года) и по состоянию на конец первого полугодия 2022 г. компаниям удалось сэкономить 3,5 млрд рублей, в том числе 2,9 млрд за счет регионального бюджета.

Замечу, что с точки зрения отраслевого признака реестр приоритетных проектов пополняется проектами, реализующимися как в традиционных для региона сферах промышленности (нефтехимия, машиностроение, деревообработка), так и в сфере логистики, туризма и придорожного сервиса. Например, в сфере логистики российский интермодальный контейнерный оператор ПАО «ТрансКонтейнер», с крупнейшим в России парком контейнеров и фитинговых платформ, приступил к реконструкции и расширению действующего контейнерного терминала на станции Блочная в Перми. В сфере туризма в Губахе планируется создание всесезонного курорта с акцентом на семейную аудиторию. Запланирована реализация проекта компании «Татнефть – АЗС Центр» по строительству двух многотопливных АЗС с объектами придорожного сервиса на территории города Перми.

Хочется отметить, что за 10 месяцев 2022 года статус «приоритетный» присвоен 22 инвестиционным проектам. Для сравнения: в 2021 году статус «ПИП» был присвоен только 12 проектам. По итогам 2022 г. мы ожидаем двукратный рост количества инвестиционных проектов. Это говорит о том, что механизм инвесторам интересен.

Ждем в 2023 году завершение реализации проекта ПАО «Краснокамский завод металлических сеток», а также введения в эксплуатацию многофункционального термального комплекса с бассейнами по ул. Героев Хасана, 42, завершения проекта в Добрянке по созданию производства нефтяных растворяющих, реализуемого ООО «Антикпром». В части придорожного сервиса в 2023 г.

За 10 месяцев 2022 года статус «приоритетный» присвоен 22 инвестиционным проектам.

Ожидается, что к 2030 году число самозанятых достигнет в Пермском крае 450 тысяч человек.



запланировано завершение проекта компании «Газпром Газомоторное топливо» по созданию газонаполнительной компрессорной станции (АГНКС).

Видите ли вы риски снижения налоговых отчислений от предприятий края по сравнению с плановыми показателями по итогам года?

– По итогам 9 месяцев 2022 года консолидированный бюджет края исполнен на 76 %. Относительно налоговых поступлений от предприятий, действительно, наблюдается некоторое снижение экономической активности на фоне введения внешних санкций. Это отражается и на налоговых поступлениях. Например, по налогу на прибыль организаций видим снижение на 10 % относительно предыдущего года. В 2021 году на фоне восстановления экономики после пандемии, повышения потребительского и инвестиционного спроса поступления налогов от предприятий были существенно выше, чем за предыдущие периоды. И, конечно, мы учитывали это при составлении бюджета на текущий год: план по налогу на прибыль на 2022 год заложен ниже фактических поступлений прошлого года. По состоянию на 1 октября 2022 года он исполнен примерно на 80 % относительно запланированных значений.

Вместе с тем, поступления по другим налогам – налогу на доходы физических лиц, имущественным налогам, налогам, взимаемым в связи с применением спецрежимов, – за 9 месяцев 2022 года демонстрируют рост относительно аналогичного периода прошлого года.

Таким образом, несмотря на влияние беспрецедентных экономических и финансовых санкций, вынужденную перестройку хозяйственных связей, исполнение бюджета идет по плану.

Как вы оцениваете темпы и перспективы развития предприятий оборонного комплекса?

– Текущая ситуация создает уникальные условия для развития этих предприятий. Одна из ключевых задач сейчас – обеспечить бесперебойное выполнение гособоронзаказа. В планах – в максимально сжатые сроки модернизировать наши оборонные предприятия икратно увеличить их мощности. Однозначно могу сказать, что сейчас предприятия ОПК переживают «инвестиционный бум».

Один из показательных примеров – легендарные «Мотовилихинские заводы». Мы прорабатываем с предприятием планы по модернизации производственных мощностей, строительству новых корпусов, очистных сооружений и другой необходимой инфраструктуры. Есть планы по модернизации «Пермского порохового завода» и других. Правительство края нацелено на поддержку этих проектов. Есть много точечных вопросов, в решении которых необходима помощь – от кадровой обеспеченности до решения вопросов подключения к инфраструктуре новых цехов и т. д. Поэтому сейчас очень много езжу по предприятиям «оборонки», чтобы понимать и видеть картину «из первых рук».

Например, завод им. Дзержинского, который больше 10 лет был в процедуре банкротства, перешел на трехсменный

режим работы. Некоторые предприятия с сентября работают круглосуточно, а это занятость, зарплаты, рабочие места и, в конечном итоге, уровень жизни.

Крупные предприятия из территорий Пермского края традиционно говорят о дефиците квалифицированных рабочих. В связи с мобилизацией насколько обострилась эта проблема?

– Да, проблема кадрового дефицита существует, и достаточно давно. В текущей ситуации у работодателей есть возможность оформлять бронь для сотрудников, которые обеспечивают бесперебойную работу того или иного предприятия.

Основной вызов сейчас связан с тем, что нам необходимо в кратчайшие сроки обеспечить промышленность большим количеством квалифицированных специалистов. Предприятия нацелены на то, чтобы строить новые производства, создавать новые рабочие места, причем не только в Перми, но и в таких городах, как Соликамск, Краснокамск, Чусовой. Один из примеров – завод авиационных двигателей. Наша задача – за несколько лет построить совершенно новые производственные цеха, увеличить кратно производство авиадвигателей, а для этого необходимо создать свыше 15 тысяч новых рабочих мест. При этом нужно обучить еще и 15 тысяч специалистов.

Поэтому работаем над увеличением количества бюджетных мест по востребованным специальностям в техникумах и колледжах. Перестраиваем подходы к развитию системы среднего профессионального образования, чтобы повысить его востребованность среди молодежи. В этом году, например, конкурс на некоторые специальности уже достигал 40 заявлений на место. Ведем серьезную работу по строительству и развитию инфраструктуры средних специальных учебных заведений. Это и обновление материально-технической базы, и строительство новых корпусов, например, корпуса авиационного техникума им. Швецова, реконструкция техникума им. Славянова, строительство общежитий. У нас сейчас в различной степени реализации семь общежитий. Такого внимания к теме обеспечения современным и комфортным жильем студентов не было в последние лет 30 совершенно точно.

Мы выстраиваем новую модель сотрудничества с работодателями: продолжая

ем развивать дуальное образование, а также открываем образовательные кластеры в рамках федерального проекта «Профессионалитет». Это позволяет нам получить федеральные средства на обновление материально-технической базы в наших техникумах. У нас уже созданы три образовательных кластера, еще два создадим в следующем году, они будут готовить специалистов в металлургии и химической промышленности. Эффективно себя зарекомендовал и инструмент целевого обучения.

Мы тесно сотрудничаем со службой занятости в части ускоренной переподготовки кадров. Центры ускоренной переподготовки кадров созданы практически при каждом учебном заведении, техникуме, ссузе. Поэтому принимаем максимум усилий, чтобы проблема была решена в ближайшие годы, а наши вновь создаваемые рабочие места были обеспечены специалистами.

Какие отрасли, на ваш взгляд, могут стать локомотивами роста для экономики региона на ближайшие 5-10 лет?

– В настоящее время мы работаем над Стратегией социально-экономического развития, в которую закладываем векторы вплоть до 2035 года. Если коротко, то в этом документе мы определяем приоритетные направления развития экономики и социальной сферы, систематизируем проекты развития и прорывные проекты, которые позволят провести диверсификацию экономики и создать конкурентные условия для жизни, работы и отдыха.

Уже сейчас могу сказать, что мы выделяем шесть приоритетных направлений социально-экономического развития региона до 2035 года: диверсификация традиционных секторов экономики; креативная экономика; «зеленая» экономика; туризм и индустрия гостеприимства; человеческий капитал; пространственное развитие.

В развитии этих направлений опять же мы уделяем огромное внимание сфере МСП. В Пермском крае мы ставку сделали на легкую промышленность, пищевую промышленность (в том числе в рамках рынка НТИ FoodNet), на кинопроизводство, народно-художественные промыслы, ИТ (особенно в части производства программного обеспечения), туризм. Развитие бизнеса в данных отраслях позволяет создавать продукты с высокой добавленной стоимостью и конкурентоспособностью.



Одна из ключевых задач сейчас

– обеспечить бесперебойное выполнение гособоронзаказа.

В стратегии мы выделяем шесть приоритетных направлений социально-экономического развития региона до 2035 года.

«Модельных» дел мастера

В Перми прошел первый в истории российского топливно-энергетического комплекса конкурс по интегрированному моделированию.

Текст: Наталья Дементьева

Напутствуя участников первого конкурса по интегрированному моделированию, заместитель генерального директора – главный инженер «ЛУКОЙЛ-ПЕРМИ» Руслан Пивовар отметил, что ЛУКОЙЛ один из первых начал реализацию революционного проекта. Стартовал он в 2011 году на иракском активе – месторождении «Западная Курна-2». В 2014 году в него «вступили» российские активы. Плотными площадками тогда стали предприятия «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ», «ЛУКОЙЛ-Западная Сибирь» и «ЛУКОЙЛ-Нижневолжскнефть». За десять лет реализации проекта Компания получила экономический эффект более 10 млрд рублей.

«В то время у нас было узкое понимание компетенций специалистов этого направления, – подчеркнул Руслан Петрович. – По истечении восьми лет мы видим, что создан огромный потенциал, который позволяет Компании уверенно развиваться дальше. Проведение первого конкурса подчеркивает важность этого направления для ЛУКОЙЛ».

Сегодня специалисты интегрированного моделирования владеют знаниями и навыками не только в области нефтегазового инжиниринга, но также в области анализа данных и программировании. Это универсалы, умеющие находить ответы на вопросы, лежащие на стыке дисциплин.

Разрешите представить

Что такое интегрированное моделирование? Это современное направление, ставшее неотъемлемой частью производственного процесса нефтегазодобывающих предприятий. Оно позволяет эффективно решать высокотехнологичные задачи, связанные с разработкой нефтяных и газовых месторождений на суше и в море. При помощи моделей создается комплексное представление всей производственной цепочки, начиная от пласта, скважин и заканчивая



Участники решали задачи как индивидуально, так и в командах

объектами подготовки добываемой продукции. Сейчас сложно представить работу без этого ключевого инструмента, обеспечивающего расчет потенциала и ограничений, оптимизации добычи и планирования производственных показателей с учетом взаимовлияния компонентов, входящих в модель.

Интегрированное моделирование является частью большого прогрессивного флагманского проекта «Интеллектуальное месторождение». В его рамках создаются и внедряются масштабируемые цифровые информационные системы, достигается синергия опыта и знаний высококвалифицированных специалистов в области нефтедобычи и ИТ. Кстати, в 2022 году проект «Интеллектуальное месторождение» стал одним из направлений деятельности Пермского отделения Проектного офиса – интеллектуального единого центра повышения эффективности бизнеса.

Интеллектуальные сражения

В первом конкурсе по интегрированному моделированию, который прошел на базе Научно-образовательного центра «Рациональное недрополь-

зование», участвовали 22 инженера, представлявших «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ», «ЛУКОЙЛ-Западная Сибирь», «ЛУКОЙЛ-Коми», «РИТЭК», «ЛУКОЙЛ-Нижневолжскнефть», «ЛУКОЙЛ-Калининградморнефть» и «ЛУКОЙЛ-Инжиниринг». Если говорить о географии, то от Калининграда до Западной Сибири, от Коми до Астрахани. В конкурсных испытаниях определяли лучшего инженера по интегрированному моделированию и лучшую инженерно-техническую команду по интегрированному моделированию.

В первый день в индивидуальном зачете участники выполняли тест, отвечали на теоретические вопросы, определяющие уровень профессиональных знаний по технологии добычи нефти и газа, разработке месторождений, узкоспециализированные знания по программному обеспечению для интегрированного моделирования. Далее конкурсанты приступили к решению набора задач, которые позволили оценить уровень практических навыков. Итоговым испытанием в индивидуальном зачете было выполнение комплексного проекта, где каждый конкурсант должен был провести анализ имеющихся данных, постро-

ить модели компонент, объединить их в интегрированную модель, а уже после выполнить серию оптимизационных расчетов.

Но самые «жаркие баталии» разгорелись во время выполнения командных задач. На решение кейса было дано три с половиной часа. Это был настоящий мозговой штурм! Молодым инженерам нужно было одновременно разрабатывать проект и выстраивать внутрикомандные связи, так как составы групп определялись жребием.

«Задача была сложная, но интересная, – прокомментировала ведущий инженер Центральной инженерно-технологической службы «Полазна» «ЛУКОЙЛ-ПЕРМИ», капитан команды «Оптимисты» Елизавета Соболева. – Нужно было быстро выстроить взаимодействие, так как ребята собраны из разных нефтегазодобывающих обществ, распределить ресурсы. Это, во-первых. Во-вторых, в ходе решения кейса нам необходимо было запроектировать разработку месторождения наиболее рациональным способом, чтобы была максимизирована добыча и при этом длительно поддерживалась «полка» по добыче на максимально возможном уровне».

Елизавета подчеркнула, что задания были довольно сложные, но они заставили задуматься, как дальше развиваться.

О движении вперед говорил и один из организаторов конкурса и разработчиков заданий, ведущий инженер Центра интегрированных операций «Западная Курна-2» Андрей Рычков. По его словам, конкурс должен был показать специалистам, что они имеют огромный потенциал для роста, всегда есть возможность совершенствовать навыки, развиваться, учиться друг у друга.

«Мы составляли конкурсную академическую программу таким образом, чтобы было не просто, но интересно. Усложняло работу и то, что для

В конкурсе приняли участие 22 инженера ЛУКОЙЛа от Западной Сибири до Калининграда





Начальник Департамента обеспечения добычи нефти и газа ПАО «ЛУКОЙЛ» Азат Хабибуллин (слева), первый заместитель генерального директора – главный инженер ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» Руслан Пивовар (справа) и победитель конкурса Алексей Тайбарей

выполнения заданий всегда был установлен ограниченный лимит времени, к тому же формулировки отличались от тех, которые они встречают при решении повседневных задач или в учебных программах. Мы старались скомбинировать задачи таким образом, чтобы они были не локальными, а глобальными, чтобы подчеркнуть ценность непрерывного наращивания опыта и кругозора специалистов», – отметил Андрей Рычков.

Победители

Победить в первом в истории ЛУКОЙЛ конкурсе престижно. И молодые специалисты по интегрированному моделированию, а средний возраст участников был около 30 лет, это понимали. Они боролись за каждый балл, стремясь ответить и решить задания максимально правильно и полно.

Лучшей инженерно-технической командой по интегрированному моделированию стала команда «Оптимисты», в состав которой входили представители «ЛУКОЙЛ-ПЕРМИ», «ЛУКОЙЛ-Инжиниринг», «ЛУКОЙЛ-Западная Сибирь» и «РИТЭК». Возглавляла ее пермячка Елизавета Соболева.

Лучшим инженером интегрированного моделирования признан ведущий инженер по интегрированному моделированию «ЛУКОЙЛ-КОМИ» Алексей Тайбарей. Алексей занимается интегрированным моделирова-

нием около двух лет, а в Компании «ЛУКОЙЛ» работает более девяти лет. В 2012 году окончил Санкт-Петербургский горный университет. Трудовую биографию начал оператором по добыче нефти и газа, затем работал диспетчером цеха, технологом ЦИТС.

«Затем мне предложили поехать на учебу, – поделился Алексей. – Я даже не знал, что есть такая профессия – инженер-модельер. Согласился и ни о чем не жалею. Уже два года работаю по данному направлению и всей душой полюбил интегрированное моделирование, которое на нашем предприятии начало внедряться в 2019 году и набирает обороты».

Конкурсные страсти улеглись, хотя участники еще долгое время будут анализировать свои выступления: что удалось, а где нужно еще поработать, подтянуть свои теоретические знания, усовершенствовать практические навыки.

«Конкурс удался, – отметил, подводя итоги, начальник Департамента обеспечения добычи нефти и газа ПАО «ЛУКОЙЛ» Азат Хабибуллин. – Мы регулярно проводим конкурсы профессионального мастерства среди рабочих профессий Компании «ЛУКОЙЛ». Наши специалисты по интегрированному моделированию сегодня представляют внушительную силу. И появилась такая идея: а почему бы и среди этих специалистов не провести конкурс. Не ошиблись. Результат нас порадовал».

Готовность с плюсом

«Т Плюс» подтвердила готовность к отопительному сезону 2022-2023 гг.

Инвестиционная программа энергокомпании составила 40 млрд рублей.



Текст: Вениамин Леновских

ПАО «Т Плюс» получило паспорт готовности к работе в отопительном сезоне 2022-2023 годов. Документ выдан на основании приказа Минэнерго России № 1185 от 13.11.2022 г. Ведомство подтвердило высокую степень готовности к прохождению максимума нагрузок ТЭЦ, теплосетевого комплекса и других объектов компании.

Инвестиции в надежность

В ходе летней ремонтной кампании реализован большой объем плановых обязательных работ на генерирующем оборудовании, а также выполнена перекладка более 645 км трубопроводов. У всех ТЭЦ на момент получения паспорта отмечен высокий индекс готовности. Такого результата удалось достичь благодаря масштабной инвестиционной программе объемом порядка 40 млрд рублей.

«Эффективная подготовка к зиме, выполненная «Т Плюс», обеспечит надежное энергоснабжение жителей регионов и промышленных потребителей», – отметил заместитель генерального директора по производству и строительству – главный инженер ПАО «Т Плюс» Денис Уланов.

Успешный старт

В Пермском крае отопительный сезон 2022-2023 гг. в штатном режиме начался в территориях присутствия «Т Плюс» – в городах Перми, Краснокамске, Березниках, Чайковском, Лысьве и поселке Марковский (Чайковский район). Для надежного прохождения осенне-зимнего периода энергокомпания реализовала комплекс подготовительных мероприятий. В ходе гидравлических испытаний проведена профилактика 3044 км тепловых сетей, проверено оборудование 7 ТЭЦ и 1 ГЭС, 29 малых котельных, 12 насосных станций, свыше 400 центральных тепловых пунктов. В городах присутствия «Т Плюс» в Прикамье выполнена перекладка 80,1 км тепловых сетей. От надежного функционирования этого оборудования зависит бесперебойное теплоснабжение жителей, отмечают в компании.

В Прикамье «Т Плюс» обеспечивает теплом и горячей водой более 1,2 тыс. бюджетных и культурных учреждений – детсадов, школ, больниц, поликлиник, зданий учебных учреждений и культурных центров. Также компания отвечает за теплоснабжение жителей свыше 7,6 тыс. многоквартирных домов.

Объем ремонтной программы «Т Плюс» 2022 года составляет порядка 2,05 млрд рублей, инвестиционной программы – 4,4 млрд рублей. В реализацию концессионных соглашений было вложено 602 млн рублей, в модернизацию тепловых сетей – 3 млрд рублей. В рамках федеральной программы ДПМ-2 на модернизацию Пермской ТЭЦ-9 направлено 9 млрд рублей.

Новые горизонты

В текущем отопительном сезоне в городе Лысьве введены в эксплуатацию пять современных блочно-модульных котельных, построенных по концессии в рамках соглашения с муниципалитетом. Новое оборудование смонтировано в ходе реализации программы по модернизации системы теплоснабжения города. За 15 лет компания направит 1,6 млрд рублей на развитие системы теплоснабжения города.

С лета 2022 года «Т Плюс» по концессионному соглашению развивает 134 км тепловых сетей отопления и горячего водоснабжения Лысьвы. Компания обязалась построить 10 новых и модернизировать три устаревших котельных и уже ведет обновление 1,3 км метров теплосетей на ряде городских улиц. Всего в Лысьве планируется заменить 11 км трубопроводов, по которым тепло и горячая вода поступают в квартиры горожан.

«В Пермском крае «Т Плюс» развивает теплоснабжающую инфраструктуру, используя все эффективные инструменты – концессионные соглашения, федеральное софинансирование и собственные средства. Главная цель – обеспечение высокого уровня качества услуг отопления и горячего водоснабжения для жителей», – отметил директор Пермского филиала ПАО «Т Плюс» Сергей Кругляков.



Бренду «Метафракс Групп» – три года!

В сентябре 2018 года «Метафракс Групп» объявила о начале ребрендинга. «Метафракс» совместно с брендинговым агентством разработал стратегию и полную архитектуру бренда. Был создан новый материнский бренд, объединивший все суббренды, находящиеся в России, Европе и Азиатско-Тихоокеанском регионе.

Единая бренд-платформа и визуальный язык объединили все бизнес-единицы компании. Разработанная концепция по сей день позволяет Группе грамотно позиционировать себя на рынках присутствия.

К вопросу ребрендинга подходили с энтузиазмом, пониманием и внимательностью ко всем нюансам проекта. Важно, что участие в процессе принимала не только основная рабочая группа, но и топ-менеджмент, и многие сотрудники компании. Члены Совета директоров компании лично участвовали в выборе концепции и цвета бренда.

В октябре 2019 года «Метафракс Групп» объявила о начале внедрения результатов этой комплексной работы.



В итоге сегодня компания использует уникальный и характерный логотип бренда «Метафракс Групп» во взаимодействии с уникальным фиолетовым цветом, собственными шрифтовыми гарнитурами, выполненными специально для компании, и гибко изменяющимся паттерном. Это отличительные базовые элементы визуальной идентичности бренда «Метафракс Групп».

Философия «Метафракс Групп» заключается в формировании будущей экологической, социальной и бизнес-среды через ответственное развитие химической отрасли. Миссия – постоянно развивать и создавать вокруг себя благоприятную экосистему для будущего поколения. основополагающие ценности – новаторство, ответственность и устойчивость.

«Такое позиционирование действительно отражает суть и особенности деятельности группы. Ценности выбраны не случайно: новаторство связано с лидерством в технологии в России и сильным центром научных разработок и рецептур. Ответственность говорит о нашем подходе к стратегии бизнеса в целом, системной социальной активности и кадровой политике, меценатских проектах. Устойчивость означает нашу гибкую и взвешенную производственную политику», – объяснил Армен Гарсян, председатель совета директоров «Метафракс Кемикалс».

Позиционирование бренда отражено в визуальном языке под названием «Живая Система». Производственные и бизнес-процессы компании представляют собой непрерывную систему взаимосвязей. С появлением новых элементов в цепочке архитектура группы развивается подобно живой материи, поддерживая экологическую, социальную и деловую среду.

Центральным элементом знака выбрана точка как символ начала и баланса. Она образует круг, который представляет собой единство и целостность, а связи между точками отражают баланс устойчивости и движения.



Основным цветом фирменного стиля стал благородный фиолетовый. Он гармонично сочетает в себе устойчивость и динамичность, символизирует внутреннюю сосредоточенность и трансформацию состояний. В качестве дополнительных цветов были выбраны оттенки зеленого и голубого, а также базовый черный и оттенки серого.



Дополняющий элемент – паттерн, который представляет собой крепкую и при этом гибкую живую систему. Идея его создания возникла при наблюдении за химическими процессами и трансформацией молекулярных соединений.

Внедрение бренда происходит постепенно во всех носителях и навигационной системе на площадках компаний, входящих в «Метафракс Групп»: начиная с деловой документации разного значения, полиграфической, рекламной и сувенирной продукции, заканчивая дизайном производственных зданий, цехов, подвижного состава, автотранспорта, емкостей для хранения и упаковки продуктов, униформы.

Каждый из носителей имеет элементы фирменного стиля или полностью выполнен в нем.

К сегодняшнему дню основные крупные визуальные элементы бренда обновлены – смонтированы новые вывески на заводеуправлении «Метафракс Кемикалс», в «Метадинеа» и «Карболите». Обновлены навигационные системы и интерьеры в офисах компаний группы, внедрен новый стандарт рабочей формы на производстве, продукты компании поставляются в обновленной брендированной упаковке, корпоративный транспорт имеет уникальные отличительные бренд-элементы.



«Внедрение бренда продолжается. Сегодня реализуется один из важных этапов внедрения – новые установки и здания на производственных площадках строятся в соответствии с брендом. Как и любая живая система, бренд «Метафракс Групп» продолжает развиваться и расширяться», – отметила Мария Коновалова, глава коммуникаций «Метафракс Групп».

На экспортной ноте

Пермская ЦБК выходит на новые рынки сбыта и занимается поиском партнеров для поставки оборудования и комплектующих. В рамках сотрудничества предприятие посетила делегация из Китая, выстраиваются связи с Индией и Бразилией.

Текст: Кирилл Перов

Промышленники в Прикамье ищут оптимальные решения для модернизации производства. Пермская целлюлозно-бумажная компания (ПЦБК) в новых экономических условиях настроена на поиск новых рынков сбыта продукции. Вместе с тем предприятие выстраивает отношения с поставщиками оборудования и комплектующих из стран БРИКС. Так, на днях ПЦБК посетила делегация из Китая.

Друзья из Китая

В состав делегации из Поднебесной вошли представители предприятий-производителей бумагоделательного оборудования и технологической компании «ЮньЧоу» АРВМ. Партнерские отношения с ней ПЦБК развивает с конца 2021 года. Тогда стороны подписали дистрибьютерское соглашение на поставку ролевой продукции – бумаги для гофрирования (Fluting) и картона для плоских слоев гофрокартона (тестлайнер Imitation kraft). ПЦБК уже поставила в Китай несколько партий собственной продукции, а также закупила часть оборудования – двухдисковые мельницы участка размола целлюлозы, сортировочное оборудование и валы для картоно- и бумагоделательных машин. В марте 2023 года при модернизации бумагоделательной машины БДМ-2 специалисты установят напорный ящик китайского производства.

В 2022 году Пермская ЦБК увеличила объем экспорта продукции на 70 %, причем только в Китай – в 3,5 раза.

Представители «ЮньЧоу» побывали в основных производственных цехах. В картоно-бумажном цехе № 2 они оценили картоноделательную машину КДМ-3. Механизм мощностью 80 тыс. тонн в год полностью работает на макулатуре и выпускает картон и бумагу для гофрирования. Гости осмотрели гидроразбиватель макулатуры, флотатор для очистки стоков,



Юрий Марков, генеральный директор Пермской ЦБК:

„ До недавнего времени экспорт не был приоритетным направлением для ПЦБК. После введения санкций отечественным производителям стало тесно на внутреннем рынке России, и было принято решение о расширении партнеров на восточном направлении. Китайский рынок имеет большой потенциал роста, в том числе и финансового. В текущем году мы увеличили экспорт продукции на 70 %, причем только в Китай – в 3,5 раза. Наши китайские друзья, в свою очередь, готовы нам помочь с оптимизацией и поставками необходимого оборудования. „

пультовую управления и склад готовой продукции.

Затем делегацию проводили в картоно-бумажный цех № 1. Там китайские коллеги ознакомились с модернизированными машинами по производству картона и бумаги. В этом цехе реализованы два инвестиционных проекта: «Сила картона» и «Сила бумаги». Картоноделательная машина была преобразована за счет замены основных узлов и перехода на автоматизированное управление. В результате мощности увеличились до 140 тыс. тонн в год. В процессе реализации сейчас второй этап проекта «Сила бумаги». Планируется обновить основные механизмы бумагоделательной машины. Это позволит нарастить выпуск продукции со 127 до 146 тыс. тонн в год.

Последней точкой экскурсии по производству стал гофроцех № 1. Гости из Китая осмотрели площадку по выпуску

гофролящиков сложной конфигурации и цех целлюлозы высокого выхода – ее применяют в различных областях от производства кабеля до фармацевтики.

Уже по традиции на выпущенном на станке листе пермского картона гости из Китая оставили подписи. Шэн Личжун, генеральный директор технологической компании «ЮньЧоу» АРВМ, на двух языках, китайском и русском, написал: «Дружба народа между КНР и РФ на века».

В завершение рабочего визита руководство Пермской ЦБК и китайская делегация провели совещание, где обсуждались текущее взаимодействие и вопросы дальнейшего сотрудничества.

Новые горизонты

Китай – не единственное направление для поиска контактов на международной арене. ПЦБК налаживает отношения с Бразилией и Индией, еще двумя странами БРИКС. Иностранные партнеры позволят выйти на новые точки сбыта и увеличить экспорт. Другая важная задача – найти альтер-

СПРАВКА

ПЦБК – предприятие замкнутого производственного цикла – от заготовки и переработки сырья до выпуска и реализации готовой продукции (гофроупаковки). ПЦБК входит в ТОП-10 крупнейших производителей тарного картона и гофропродукции в России. По итогам 2021 года объем уплаченных налогов составил почти 3,5 млрд рублей, а объем выручки возрос до 17 млрд рублей. В текущем году планируемая выручка – 18,5 млрд рублей. Каждый 20-й гофролящик в России выпущен на ПЦБК. Численность сотрудников предприятия – 2,6 тыс. человек.

нативных поставщиков оборудования и комплектующих, которые смогут заменить европейских импортеров.

В сентябре предприятие посетили директор московского представительства транспортной компании Trigon Gulf FZCO (Объединенные Арабские Эмираты) Кумар Рагхвендра и генеральный менеджер по продажам за рубежом производителя и поставщика одежды для бумагоделательных машин из Индии Wires & Fabriks (S. A.) Ltd. Алок Чатурведи. Индийское предприятие специализируется на производстве одежды для машин: сушильных и формирующих сеток, прессовых сукон. ПЦБК заинтересована в этой продукции. Арабская компания готова оказать пермскому предприятию помощь в поиске возможных поставщиков оборудования для целлюлозно-бумажной продукции и новых рынков сбыта продукции Пермской ЦБК.

В начале октября представители ПЦБК отправились в Бразилию в рамках бизнес-миссии и изучили бумажное производство страны, оно является одним из ведущих в мире. Важной частью поездки стало и знакомство с работой бумагоделательных машин от бразильских поставщиков оборудования.

Генеральный директор ПЦБК Юрий Марков добавил, что предприятие изучает и потенциальных партнеров в арабских странах. Но пока с логистикой по этому направлению больше трудностей. Компания продолжит искать возможности для создания международных связей и развития промышленного потенциала.



Шэн Личжун, генеральный директор технологической компании «ЮньЧоу» АРВМ:

„ ПЦБК интенсивно занимается модернизацией, это видно по состоянию производственных площадок и выпускаемой продукции. Сейчас работаем с пермским предприятием по уже достигнутым договоренностям и намечаем новые планы сотрудничества. Уверены, что прерванные поставки оборудования из Европы можно полностью заменить на китайское и внедрить его в действующее производство. „

Место силы

Краснокамский округ уникален концентрацией промышленных предприятий разных отраслей. Производители достойно справились с вызовами времени и в целом укрепили свои позиции в ТОП-300 крупнейших предприятий Пермского края. Они наращивают мощности и активно участвуют в подготовке кадров.

Текст: Кристина Белорусова

В 2021 году в ТОП-300 представлены пять предприятий Краснокамского городского округа. По объемам выручки среди местных компаний лидирует ООО «КАМА». Оно поднялось в рейтинге сразу на 28 позиций и заняло 51-е место. В сотню крупнейших также входит АО «Пермтрансжелезобетон» (72-е место, +5 пунктов).

«Пермская компания нефтяного машиностроения» закончила 2021 год на 115-м месте ТОПа. Резкого подъема 2020 года предприятие не повторило, но сохранило позицию выше допандемийного уровня (115-е место против 152-го в 2019-м).

Стабильность продемонстрировало ООО «ПК «Сокол», поднявшись на один пункт и закрепившись на 165-й строчке рейтинга.

Стремительный рост показал «Краснокамский ремонтно-механический завод». Предприятие по итогам 2021 года стало 188-м по объему выручки в Пермском крае. Ранее оно занимало 240-ю позицию. ЗАО «Пермский завод грузовой техники» поднялось в рейтинге с 295-го на 281-е место.

Наибольший рост выручки среди предприятий округа показало ООО «КАМА»: она составила 5,88 млрд

рублей (+69,4 % по сравнению с 2020 годом). На 63,7 % увеличил показатель «Краснокамский РМЗ» – до 1,49 млрд рублей; на 15,7 % – «Пермтрансжелезобетон» (до 4,13 млрд рублей); на 15,5 % – ООО «ПК «Сокол» (до 1,7 млрд рублей).

Business Class узнал, какие сложности преодолели краснокамские предприятия за последнее время, и что помогает им двигаться вперед.

Максим Писарев, генеральный директор ООО «КАМА»:

Мы готовимся к вводу в эксплуатацию новых локальных очистных сооружений (ЛОС) для приема и очистки дополнительных стоков при увеличении объема производства продукции. Это позволит увеличить выпуск картона с 110 до 220 тыс. тонн в год, бумаги – до 90 тыс. тонн в год. Учитывая, что емкость рынка картона в стране около 300 тыс. тонн в год, переоценить значение ЛОС для роста производственных мощностей сложно. Кроме того, с запуском ЛОС создаются новые рабочие места. Уже проводим обучение сотрудников, которым предстоит работать на этих позициях. Сегодня «КАМА» выпускает 85 тыс. тонн в год легкомелованной (LWC) и офсетной бумаги. В секторе LWC компания занимает около 90 % российского рынка, по офсету – около 15 %.

Мы видим устойчивый рыночный тренд к переходу на экологически чистую упаковку. Это, учитывая мировой опыт, упаковка на основе картона. Поэтому мы рассматриваем возможность увеличения производства мелованного коробочного картона из беленой химико-термомеханической массы (Folding Box Board, FBB) до 245 тыс. в год. Такой картон широко применяется в упаковках и в пищевой промышленности. «КАМА» – первое предприятие в России, запустившее производство этого материала. Сейчас мы завершаем работы по пусконаладке производственной линии FBB. Особо отмечу, что весь производственный комплекс «КАМЫ» построен с использованием наилучших доступных технологий и является одним из самых современных в Европе.

Мы выстраиваем стратегию развития «КАМЫ» на много лет вперед, поэтому активно занимаемся вопросом подготовки кадров. Учитывая, что в Пермском крае есть мощнейшая производственная база предприятий ЦБП с огромным числом выполняемых научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, мы используем эту базу для создания Центра образовательных компетенций целлюлозно-бумажной промышленности. В рамках реализации этой стратегии мы внедряем программу дуального образования для студентов. Учебный процесс выстраивается таким образом, что практические занятия проходят на базе предприятия. Такой подход лежит в основе качественной подготовки специалистов, соответствующих требованиям высокотехнологичных отраслей промышленности.

Основа производственного успеха «КАМЫ» отражена в триаде: «Команда. Технологии. Перспективы», и в наступающем году мы продолжим придерживаться этих ключевых направлений для гарантированного устойчивого развития нашей компании.



Даниил Лукоянов, генеральный директор ООО «Пермская компания нефтяного машиностроения»:

2021 год выдался для «ПКНМ» непростым. Из-за пандемии коронавируса и ввиду падения спроса на энергоносители выручка в первом квартале 2021 года снизилась по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года. Однако благодаря активной работе «ПКНМ» по освоению новых технологий, освоению изготовления элементов телесистем к концу года удалось компенсировать потери и выйти на тот же уровень выручки, что и в 2020 году.

В 2022 году «ПКНМ» показывает стабильные результаты развития: увеличение темпов производства по всем направлениям, расширение номенклатуры компонентов телеметрического оборудования для нефтесервисных компаний по всей России, увеличение объемов по сдаче в аренду телеметрического оборудования. По итогам 2022 года ожидается рост выручки на 40% в сравнении с предыдущим годом.

Для дальнейшего устойчивого роста «ПКНМ» принимает участие в федеральном проекте «Производительность труда», результаты которого мы ожидаем уже в 2023 году.

На сегодняшний день главной проблемой для наращивания темпов производства является кадровый дефицит рабочих профессий. Для того чтобы справиться с данной проблемой, мы запускаем программу повышения привлекательности рабочих профессий, где внедряем проекты профессионального роста для работников.

В подготовке и повышении квалификации кадров используется класс дополнительного профессионального образования. В сочетании с практическими навыками, которые получают работники на прямом производстве, учебный класс позволяет нам проводить полную подготовку специалистов рабочих профессий.

В 2023 году мы рассчитываем на качественное развитие предприятия, увеличение доли рынка, увеличение выручки и, как следствие, рост благосостояния наших сотрудников.



Дмитрий Теплов, директор Краснокамского ремонтно-механического завода:



Во время пандемии усложнилась логистика поставок в Европу, выросли транзакционные издержки, не проводились выставки. В 2022 году после разделения на дружественные и недружественные страны сотрудничество осложнилось еще больше. Поэтому мы сосредоточились на экспорте в страны СНГ: Республику Беларусь, Казахстан и Узбекистан. В первом полугодии объем экспорта по всем направлениям вырос на 24,6 %. Основной прирост обеспечили кормозаготовительные машины и складская техника, а также навесные фронтальные погрузчики FRONTLIFT, отправленные в страны Средней Азии. На этих рынках мы конкурируем в основном с машиностроителями из Китая и Турции. Они продают там много типового, дешевого оборудования. Своих покупателей находим за счет специализации, функциональных характеристик наших машин, сервиса. Например, нашу складскую технику STL выбирают из-за возможности индивидуальных решений, «зеленую» технику KRMZ Innovation – из-за функционала, конструктивных инноваций, обязательного сопровождения внедрения в каждом хозяйстве со стороны наших дилеров, погрузчики FRONTLIFT – из-за простоты обслуживания и надежности. Мы работаем с Российским экспортным центром и Центром поддержки экспорта Пермского края. Пользуемся компенсацией затрат на транспортировку, поддержкой выставочных проектов, юридической помощью для подготовки зарубежных контрактов и т. д. В октябре при поставке первой партии автоприцепов «Экспедиция» в Узбекистан впервые воспользовались страховкой валютных рисков АО «ЭКСПАР». Для более эффективной поддержки экспортеров, на мой взгляд, можно расширить возможности экспортного факторинга – кредитования поставщиков под будущую выручку от экспорта товаров с отложенным платежом. Это позволит нам продавать оборудование за рубежом с отсрочками выплат.

Юрий Чечёткин, директор по внешним коммуникациям ООО ПФ «Сокол»:



На предприятии реализуется инвестиционный проект по строительству завода по производству бурового оборудования. Он входит в число приоритетных инвестпроектов Пермского края. В 2021 году компания запустила высокотехнологичный, оснащенный современным оборудованием цех заливки статоров. На сегодняшний день идет строительство второй очереди – цеха напыления роторов. Завершить работы планируется в марте, запуск производства намечен на осень 2023 года. Кроме того, в следующем году планируем приступить к реализации третьей очереди, которая предполагает расширение и модернизацию всех имеющихся технологических процессов. Полностью завершить инвестпроект и ввести в эксплуатацию обновленные производственные мощности планируется в 2025 году. В результате ожидается рост выпуска продукции примерно в полтора-два раза. Проект предполагает создание 162 новых рабочих мест. В компании трудятся высококвалифицированные специалисты. Мы сотрудничаем с ведущими вузами России, организуем необходимое обучение сотрудников, повышаем их квалификацию. Сейчас в группе компаний «Сокол» работают порядка 200 человек. Компания обеспечивает весь производственный цикл, включая проектирование, изготовление, поставку и сервисное обслуживание гидравлических забойных двигателей, а также предоставляет буровое оборудование в аренду.



УНИКАЛЬНЫЕ ПРОИЗВОДСТВА, КАДРОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ И УДОБНАЯ ЛОГИСТИКА КРАСНОКАМСКА

Дмитрий Теплов, директор Краснокамского РМЗ, председатель Совета ПРОО «Деловая Россия», председатель Территориального объединения работодателей Краснокамского района «Совет директоров»:

«В Краснокамске находятся уникальные производства, которые работают на внутренний российский рынок, например, производители бумаги, химических реагентов. Краснокамским бумажникам уход зарубежных производителей открывает новые возможности, например, сейчас там запустили производство мелованной бумаги и мелованного картона.

Многие машиностроители Краснокамска лидируют в России, занимают свои уникальные ниши, например, производители грузовой техники или оборудования для добычи нефти. Есть и те, кто после ухода иностранных производителей некоторых видов специализированного оборудования при должных усилиях смогут занять опустевшие ниши.

Набор отраслей в Краснокамске уникален: сельскохозяйственное и нефтяное машиностроение, металлообработка, производство строительных материалов, целлюлозно-бумажное и химическое производство. Предприятия связаны цепочками промышленной кооперации. Маленькие производства выполняют для крупных отдельные виды специальных работ, например, гальванизацию, ионное азотирование металлических поверхностей, литье. Такое сотрудничество тоже обеспечивает устойчивость всей системе промышленных предприятий и дает ей возможность развиваться.

Важен и кадровый ресурс. У нас есть Краснокамский политехнический техникум, он обеспечивает предприятия кадрами по большинству производственных направлений. На базе КПТ мы реализуем проект дуального образования, сами участвуем в подготовке будущих сотрудников. А еще вокруг Краснокамска расположены города поменьше, расстояния невелики, и сообщение постоянно, так что из них тоже можно привлекать кадры. Близко находится и Пермь, где готовят специалистов инженерных специальностей и находятся крупные металлобазы и поставщики других необходимых материалов для производств.

Расположение и транспортная инфраструктура Краснокамска – важное преимущество для тех предприятий, которые ежедневно отгружают многотонные партии продукции. Близость к автомобильной магистрали М7 «Волга» и узловая железнодорожная станция позволяют быстро и удобно отправлять грузы по всей России».



Мощность на миллион

Генеральный директор Уральского завода противогололедных материалов Дмитрий Пылёв – о производстве, инновациях, экологической повестке и амбициозных планах.

В этом году Уральский завод противогололедных материалов отмечает 15-летие.

К этой дате завод подошел с серьезными инновационными разработками в области зимних технологий, крупнейшими реализованными проектами на федеральном уровне и амбициозными планами на будущее. Сегодня предприятие является одним из крупнейших производителей современных средств для борьбы с гололедом с производственной мощностью до 1 млн тонн в год. О прикамском продукте уже знают в 60 городах России и странах Таможенного союза, куда поставляется флагманский противогололедный материал «Бионорд». Наше средство используется там, где важны эффективность, надежность и экологичность. Именно поэтому «Бионордом» обрабатывают улично-дорожную сеть городов-миллионников, а также крупнейшие федеральные объекты страны: трассы, мосты, предприятия энергетики, территории больничных комплексов и историко-культурного назначения.

В 2014 году компания была удостоена статуса официального поставщика Олимпийских игр в Сочи. Среди наград УЗПМ – «100 лучших товаров России» и знак «Российское качество».

Сегодня на предприятии ведется строительство новых производств, которые позволят увеличить до 30% объем выпускаемой продукции и открыть свыше 50 новых рабочих мест. На реализацию этих крупнейших в истории предприятия инвестиционных проектов направлено порядка 3 млрд руб. Готовность объектов составляет порядка 90%, ведутся пусконаладочные работы.

Для снижения зависимости от импорта важных компонентов противогололедных материалов на предприятии была проведена серьезная работа, в результате которой удалось заменить импортные сырьевые составляющие. Так, например, в кратчайшие сроки научными сотрудниками УЗПМ был усовершенствован ингибитор коррозии для реагентов. Это позволило снизить коррозионную активность противогололедных материалов практически в два раза и соответствовать вступившему в силу новому ГОСТу. Также при производстве дорожного шампуня, который эффективен в период весенней уборки дорожной сети, предприятие полностью перешло на поверхностно-активные вещества, выпускаемые в России, взамен используемых ранее аналогов производства Японии и Италии.

Мы оперативно реагируем на запросы дорожников и промышленников, ко-



торые, следуя экологической повестке, ищут возможность минимизировать нагрузку на окружающую среду и исключить экономические потери. Наша последняя разработка «Бионорд Антипыль» позволяет не только снять проблему запыленности улично-дорожной сети в весенне-летний период и частично решить вопрос загрязнения атмосферного воздуха, но также исключить экономические потери, связанные с перевозкой рудных и нерудных, сыпучих материалов, повысить экологическую культуру на производстве. Пылесподавляющее средство также рекомендовано при проведении строительных и ремонтных работ. Разработка была успешно протестирована прошлым летом предприятиями горнодобывающей промышленности, а также на дорогах Казани и Новороссийска. В этом году «Бионорд Антипыль» успешно применяют в городах Северного Кавказа и в Новосибирске, используют в карьерах компании «Евраз».

Сегодня мы вводим новые мощности, которые позволят добывать и перерабатывать отдельные компоненты для реагентов, переходим на отечественные сырьевые составляющие, ориентируемся на внутреннего потребителя, работаем над снижением себестоимости производства, решаем с муниципальными и региональными заказчиками инфляционные вопросы, расширяем линейку более экономичных продуктов. Мы также продолжаем развивать такие перспективные направления, как выпуск материалов для авиационной, нефтехимической и строительной отраслей России.



УРАЛЬСКИЙ ЗАВОД
ПРОТИВОГОЛОЛЕДНЫХ
МАТЕРИАЛОВ

На правах рекламы

«СтройПанельКомплект»: новые шаги развития предприятия

ЖК «Рго жизнь»



Визитная карточка СПК – панельное домостроение, на него приходится порядка 85% от общего объема застройки. Также проекты возводятся по технологии монолитно-каркасного строительства, готовых кирпичных стен WanderBlok, а с 2021 года и модернизированного панельного домостроения. Такой ассортимент позволяет предлагать рынку разнообразие комплексов и форматов жилья.

Гордостью 2022 года для всего коллектива стало завершение первого проекта, возведенного по модернизированной технологии панельного домостроения, – ЖК «Рго жизнь». Первый дом, который становится флагманом какой-либо технологии в проектном портфеле компании, всегда сохраняет особый фокус внимания как пример огромной подготовительной работы и нового этапа развития предприятия.



Виктор Суетин,
генеральный директор АО «СПК»,
Заслуженный строитель РФ:
«Сегодня в проектном портфеле СПК четыре объекта в реализации и еще ряд

– в стадии разработки. В ближайших перспективных планах – обновление каталога планировочных решений – сейчас работы по нему завершаются.

В каталог типовых архитектурных решений вошло порядка 18 новых разработок и лучшие практики предыдущих проектов. В новых вариантах учтены оптимальные тенденции организации жилого пространства, в том числе увеличена площадь санузлов; исключена коридорная система расположения квартир, то есть пространство холла будет единым и просторным; входные группы располагаются на отметке «0»; есть варианты, где коммерческая инфраструктура размещена на первых этажах объектов, а жилые площади начинаются со второго этажа. Все это повысит общую визуальную привлекательность и функциональность пространства для жителей комплексов».

«СтройПанельКомплект» – это большой коллектив, почти в 800 сотрудников, производство, которое функционирует как часы, десятки тысяч квадратных метров «в стройке». Продукции СПК доверяют не только покупатели квартир. Материалы для строительства поставляются различными компаниями Пермского края.

«СтройПанельКомплект» – надежный производитель и застройщик уже более 60 лет!



Продукция СПК представлена на сайте www.zavod-spk.ru
Продажа квартир: www.spk.perm.ru
Проектные декларации строящихся объектов размещены на сайте spk.perm.ru и на нашем сайте.
Объекты реализуются в соответствии с ФЗ-214.
На правах рекламы



ЖК «Экопарк Сосновый»

Рост во время турбулентности

ООО «УралБизнесЛизинг» вошло в ТОП-30 крупных предприятий Пермского края. Лизинговая компания разместились на 28-м месте против 36-го в прошлом году. По итогам 2021 года «УралБизнесЛизинг» получил выручку в размере 10,2 млрд руб. (в 1,3 раза больше, чем в 2020 году).

В компании на протяжении 18 лет деятельности один из важнейших приоритетов – диверсификация лизингового портфеля и выстраивание долгосрочных партнерских взаимоотношений с инвесторами и кредиторами. Об этом рассказывает заместитель генерального директора – директор по региональному развитию ООО «УралБизнесЛизинг» Сергей Макарихин.

«В период трансформации рынка лизинговых услуг под воздействием внешних факторов и ухода с рынка лизинговых компаний, связанных с нерезидентами, мы получили дополнительные возможности к наращиванию клиентской базы и росту лизингового портфеля. Основные точки роста для нашей компании в 2022 году – это лизинг сельхозтехники, спецтехники, станков для обрабатывающих производств и оборудования для инфраструктурных проектов. Оперативность и персональный подход позволяют максимально удовлетворить потребности клиентов в Пермском крае и других субъектах страны», – отмечает он.

Лояльность к бренду растет

«УралБизнесЛизинг» оказывает услуги финансовой аренды как крупным предприятиям, так и субъектам малого и среднего предпринимательства. Среди главных преимуществ клиенты отмечают индивидуальный подход, качество и скорость обслуживания.

По словам директора ООО «Чайковская спецдежда» Сергея Леонидовича Салтыкова, с лизинговой компанией с 2014 года сложились доверительные партнерские отношения. «Чайковская спецдежда» появилась более 20 лет назад и сегодня осуществляет полный цикл производства, химчистки и аренды спецдежды для предприятий нефтяной, газовой и оборонной промышленности.

«Реализовано более 60 совместных проектов. За счет лизинговой поддержки активно обновляем основные фонды – недвижимость, транспорт, оборудование, создаем новые производственные направления и одновременно проводим оптимизацию в части налогообложения», – добавляет предприниматель.

Отметим, что лизинговые продукты «УралБизнесЛизинга» максимально адаптированы под потребности сельхозтоваропроизводителей, в том числе под программы субсидирования по линии Министерства агропромышленного комплекса Пермского края.

ООО «Агрофирма Острожка» – предприятие в Пермском крае, освоившее органическое земледелие. Компания экспортирует лен и зеленую гречку. Для развития этого направления



сельхозпредприятие приобрело 5 транспортных средств при поддержке «УралБизнесЛизинга».

Директор ООО «Агрофирма Острожка» Николай Сергеевич Таскаев комментирует: «Мы производим продукцию без использования синтетических удобрений, пестицидов, регуляторов роста растений и антибиотиков. Продукция сертифицирована в соответствии с международными стандартами качества и ГОСТ. В последние два года экспортировали органическую продукцию в Европу. После первой сделки с «УралБизнесЛизингом» понял, что индивидуальный подход к клиенту и отзывчивость сотрудников лизинговой компании подкупают. Благодаря технике, купленной в лизинг, мы сегодня имеем высокие показатели эффективности предприятия».

Предприниматели отмечают удобство и простоту лизинга как инструмента модернизации материально-технической базы. Директор одного из крупнейших сельхозпредприятий ООО «Шерья» Владимир Степанович Попов рассказывает: «С помощью компании «УралБизнесЛизинг» было приобретено более 10 единиц техники, среди которых кормоуборочные и зерноуборочные комбайны, сельхозтракторы. Лизинг для нас сегодня – удобный инструмент обновления основных средств и возможность получения субсидий, выделяемых Министерством агропромышленного комплекса Пермского края».

В условиях кардинальных изменений в автомобильном рынке и рынке спецтехники, успеха достигают лизинговые компании, активно взаимодействующие с поставщиками и совместно отвечающие на запросы рынка.

Компания Verra (Toyota, Lexus и Porsche) в 2022 создает новые направления и расширяет линейку брендов, уже открыты дилерские центры марки EXEED в Березниках и Перми, в проектах еще несколько интересных автомобильных брендов.

«Мы длительное время сотрудничаем с компанией «УралБизнесЛизинг», хотелось бы отметить профессионализм и креативность управленческой команды компании», – отмечает генеральный директор VERRA Анна Вячеславовна Бояршинова.

Больше, чем имидж

«УралБизнесЛизинг» на протяжении нескольких лет развивается в качестве спортивного спонсора. Через такую поддержку лизинговая компания решает социальные задачи в городах присутствия. Руководство компании в большей степени интересуется популяризация здорового образа жизни среди сотрудников и бизнес-партнеров. Одна из ценностей «УралБизнесЛизинга» – здоровье, и в компании комплексно подходят к работе в этом направлении.

С этого года «УралБизнесЛизинг» поддерживает женскую сборную по

баскетболу на базе Московского государственного университета имени М.В.Ломоносова (МГУ), за которую в том числе выступает сотрудник представительства лизинговой компании в Москве.

В этом деле важен не столько объем инвестиций, а эффект, который достигается за счет вложенных средств. Став спортивным спонсором, «УралБизнесЛизинг» взял на себя ответственность за условия и уровень подготовки студенческого клуба. УБЛ-МГУ – участник финала 4-х АСБ дивизиона «Москва» среди студентов, серебряный призер Чемпионата Москвы по баскетболу 3х3, участник Студенческой лиги РЖД 2022/2023. Студенческая лига РЖД – элитный дивизион Ассоциации студенческого баскетбола, в который входят 23 лучшие студенческие команды России и Беларуси.

Помимо поддержки баскетбольной команды, «УралБизнесЛизинг» спонсирует детско-юношеские спортивные школы в Удмуртии и любительский футбольный клуб в Татарстане. Лизинговая компания активно инвестирует в инфраструктурные проекты, делает спорт доступным и способствует развитию предпринимательских инициатив, направленных на улучшение жизни людей.

г. Пермь, ул. Куйбышева, 95Б,
БЦ GreenPlaza, 12 этаж, офис 1210
тел. (342) 207-11-07, 8-800-550-5352
www.urbl.ru

КОНСАЛТИНГОВАЯ КОМПАНИЯ «ЮКЕЙ»

1 место

в рейтинге аудиторско-консалтинговых компаний Урала и Западной Сибири по юридическому консалтингу

ЭКСПЕРТ
КВАЛИФИКАЦИОННЫЙ ЦЕНТР

1 место

в рейтинге юридических компаний Урала и Западной Сибири по корпоративному праву

ЭКСПЕРТ
КВАЛИФИКАЦИОННЫЙ ЦЕНТР

2 место

в рейтинге аудиторско-консалтинговых компаний Урала

ЭКСПЕРТ
КВАЛИФИКАЦИОННЫЙ ЦЕНТР

14 место

в рейтинге консалтинговых компаний России по юридическому консалтингу

RAEX

78 место

в рейтинге консалтинговых компаний и групп России

RAEX

90 место

в рейтинге аудиторских организаций России

RAEX

20 лет оказываем всестороннюю юридическую поддержку и помощь, обеспечивая клиентам правовую безопасность и создавая условия для развития бизнеса.

UKey
ЮРИДИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ
АУДИТ И НАЛОГОВЫЙ КОНСАЛТИНГ
ИНЖИНИРИНГ
ОЦЕНКА

г. Пермь, ул. Советская, 67
Тел. (342) 218-12-98, u-key.biz

Устойчиво, эффективно, экологично

Данил Рассказов, генеральный директор «Сибур-Химпром», – о повышении внутренней эффективности предприятия в условиях санкционных ограничений, ощутимом эффекте цифровизации и экологических инициативах.



Беседовала Кристина Белорусова

Данил Владимирович, как вы оцениваете экономические показатели работы предприятия? Насколько геополитические сложности влияют на ситуацию, и как удается преодолевать эти проблемы?

– «Сибур-Химпром» продолжает работать устойчиво, эффективно, экологично. За этим стоит достаточно большая работа по поиску альтернативных решений на рынке, в том числе – подбор доступных технологий на рынке Азии, закупка аналогов спецхимии и оборудования. Геополитическая ситуация в мире негативно повлияла и на ранее выстроенные логистические цепочки, которые частично оказались недоступны. Эти ограничения привели к временному дефициту требуемых реагентов, что оказало влияние на загрузку наших производств. Митигируем (mitigation – смягчение – прим. «бс») этот риск сегодня.

Например, нам удалось полностью заместить импортный полиэтиленовый воск. После того, как немецкий производитель отказался от сотрудничества, стали работать с компанией из Пермского края «ФОРПЛАСТ». Отправили им образцы воска требуемого качества. Специалисты смогли подобрать подходящую рецептуру, подтвердить ее соответствие требованиям, и поставки были налажены.

Понимаем, что в будущем последствия санкций будут проявляться в том числе в отсутствии доступных технологий. Это увеличивает сроки проработки и реализации проектов, но не приводит к их отмене. Важно, что мы не ограничивались поиском альтернативных решений за пределами предприятия, на рынке, а осознавали важность и необходимость повышения внутренней эффективности.

Один из ключевых принципов устойчивого развития – экологичность производства. Какие экологические инициативы и проекты вы бы выделили за последние годы?

– Как один из мировых лидеров нефтехимии СИБУР стремится сокращать воздействие на окружающую среду и повышать эффективность использования ресурсов. Наше предприятие системно следует этому принципу. Вспомним, в 2018 году запущены очистные сооружения биологической очистки стоков, инвестиции в строительство которых на тот момент превысили 650 млн рублей. До этого в Пермском крае восемь лет не было подобных проектов. Мы производим 3 млн куб. м очищенных сточных вод в год. Содержание органических веществ в них снизилось в 12 раз.

С 2000 года «Сибур-Химпром» предотвратил выброс в атмосферу более 500 тыс. тонн углекислого газа, использовав его повторно на производстве бутиловых спиртов. Для этих целей предприятие

закупает отработанную углекислоту у филиала «ПМУ» «ОХК «Уралхим».

В 2021-2022 годах реализованы энергоэффективные мероприятия по снижению водопотребления. Оно уменьшилось на 724 тыс. куб. м в год.

А если говорить о качестве воздуха?

– Реализованные проекты по автоматическому мониторингу качества атмосферного воздуха дают прозрачность в этом вопросе. Два стационарных поста показывают состояние воздуха в Осенцовском промузле и на границе Перми. Они круглосуточно в онлайн-режиме выдают результаты каждый день с 2014 года. Нарушений не выявлено.

СИБУР известен как один из флагманов цифровизации. Расскажите, какой экономический эффект дает предприятию активное внедрение цифровых технологий?

– Действительно, на «Сибур-Химпром» активно внедряется широкий пул цифровых инструментов и инициатив для повышения эффективности, безопасности и экологичности производства, а также для упрощения рутинных рабочих процессов. Внедрение и применение цифровых инструментов по итогам 2022 года принесет экономический эффект около 270 млн рублей.

Интеллектуальные решения пронизывают все этапы производства пермского СИБУРа: мониторинг, обслуживание и ремонт оборудования, анализ качества продукции, охрану труда, организацию складских процессов. Цифровизация не только ускоряет производственные процессы, но и обеспечивает их безопасность. В 2022 году завершено внедрение нескольких таких продуктов, интеграция еще более десяти продолжается.

В заключение расскажите, пожалуйста, как предприятие поддерживает сотрудников в нынешней ситуации.

– В 2022 году на «Сибур-Химпром» провели пересмотр заработной платы, в среднем она повысилась на 8 %. Полностью сохранили социальный пакет. Он включает, в том числе, льготные оздоровительные путевки в корпоративный центр оздоровления, диагностику и лечение по программе ДМС, материальные выплаты к важным датам. Мы делаем все, чтобы работать было комфортно, а чтобы и путь на работу был удобнее, закупили современные комфортабельные автобусы.

Несмотря непростую геополитическую ситуацию и глобальные изменения в экономике, «Сибур-Химпром» выполнит все взятые на себя социальные обязательства. Предприятие продолжит развиваться, выходя на новый уровень операционной эффективности, успешно реализовывать текущие и будущие инвестпроекты.

Выход на новый уровень

Генеральный директор холдинга «КРЕДО» Ильхам Халыгов рассказал Business Class об основных достижениях предприятия, параллельном импорте оборудования и планах на будущее.

Беседовала Регина Бартули

За 2021 год холдинг совершил мощный рывок, поднявшись в рейтинге крупнейших предприятий Пермского края сразу на 85 позиций. Расскажите, пожалуйста, за счет чего, в первую очередь, удалось так серьезно нарастить показатели?

– Основной прорыв холдинг совершил за последние два года. В 2021 году мы увеличили переработку вторичных материалов пластика на 600 тонн ежемесячно. За этим последовал выпуск вторичных материалов геомембран – универсальной защитной пленки, которая используется при строительстве водо- и нефтехранилищ, фундаментов и дорог. В декабре получим третью производственную линию. За счет того, что увеличили переработку в прошлом году, существенно возрос объем готовой продукции.

В этом году ежемесячный выпуск составляет на I тыс. тонн дополнительно к объему, который мы перерабатываем. Сейчас подписано предварительное соглашение с компанией SML, по которому планируем в следующем году приобрести еще одну линию, но уже шириной 4,5 м, и производить в месяц 1,5 тысячи тонн продукции. Таким образом будем претендовать на место крупнейшего производителя строительной и упаковочной продукции в России.

Что изменилось в работе холдинга в этом году?

– Планомерный рост холдинга «КРЕДО» напрямую связан с регулярными инвестициями в строительство новых производственных площадок и складских комплексов. В прошлом году мы начали возводить логистический терминал по ул. Промышленной, 149. Успешно реализовали этот проект. Площадь складов составила 14 тысяч кв. метров, еще 5 тысяч кв. метров заняли офисы, из них последние 4 тысячи кв. метров сдали буквально недавно. Объект запущен и работает. Около трех месяцев назад приступили к строительству еще одного терминала по ул. Верхнемуллинской площадью 18 тысяч кв. метров. Он также предназначен для логистики, частично там можно хранить продукцию предприятия для клиентов и доставлять до адресата.

В 2022 году предприятия холдинга перешли на собственную генерацию электричества, на ее долю приходится до 98 %. Холдинг вырабатывает 6 мегаватт электричества и обеспечивает им себя. За счет выделяемого тепла при его выработке параллельно



подогреваются все складские и логистические комплексы.

Как отразилось введение санкций западных стран на предприятиях холдинга?

– Во времена непростых экономических условий и кризисов всегда есть предприятия, которые преуспевают и находят новые возможности, а есть те, кто уходит с рынка. В первый месяц после известных событий мы немного провалились по показателям производства, но потом быстро адаптировались и наладили параллельный импорт. С середины апреля в Россию поехали первые машины с оборудованием и продукцией. Все рабочие вопросы по этому направлению у нас закрыты, каналы налажены, производство функционирует.

Насколько в целом актуальна тема параллельного импорта для промышленного холдинга «КРЕДО»?

– Когда начались проблемы, мы созвонились с партнерами – это две компании из Австрии, а также Италии. Решили, что дальше продолжим работать и сотрудничать, никаких проблем нет. Они уверили, что поставят максимально помочь в этих вопросах, если появятся какие-то сложности, например, с ввозом оборудования. Так как с логистикой из Европы сейчас есть проблемы, наши партнеры предложили совершать поставки в Россию через Турцию и иные страны. Все вопросы заранее были проработаны и решены, и теперь мы помогаем другим пермским предприятиям в части доставки необходимого оборудования.

В августе на заводе «Кредо-Строй» состоялся торжественный запуск новой промышленной линии SML SmartCast XL. Какие задачи позволяет решить новое оборудование?

– Данное оборудование поможет предприятию увеличить производ-

ственные мощности на 70 % и начать производить новые линейки продукции: высокотехнологичную упаковочную стретч-пленку для групповой палетной упаковки груза и импортозамещающую агростретч-пленку для российских агропромышленных комплексов.

Холдинг «КРЕДО» активно внедряет технологии полного цикла производства, рециклинга внутри своих предприятий, использует новые возможности: оснащает предприятия высокопроизводительными промышленными линиями и разрабатывает новые рецептуры полимерных упаковочных пленок, аналогов импортной продукции, с применением отечественного сырья. К нам на переработку поступает сырье практически со всей страны. Это пластиковые отходы из торговых сетей, от предприятий и прочих структур. Они перерабатываются и создаются новые конечные продукты, которые успешно продаются в России и в странах СНГ.

Сколько сейчас сотрудников работает на предприятиях холдинга? Как развиваете корпоративную культуру?

– В группе компаний «КРЕДО» работает более 1,5 тысячи сотрудников. Холдинг имеет несколько направлений: строительство, логистика, арендный бизнес, производство с филиалами в краевых городах.

Какие социальные проекты реализовал холдинг «КРЕДО» за последний год?

– В прошлом году мы открыли современную хоккейную детскую площадку на улице Мильчакова. На строительство объекта холдинг потратил более 9 млн рублей, он был возведен за счет средств компании и передан в собственность города. В связи с непростой ситуацией мы уже два раза собирали и отправляли гуманитарную помощь жителям Донбасса.

СПРАВКА

Основные направления холдинга «КРЕДО» – переработка вторичного пластика, изготовление полимерных пленок, пенопласта и полимерных гранул. Помимо этого компания сосредоточена на расширении географии поставок своей продукции по всей России и странам СНГ. В крупных городах Пермского края действует восемь филиалов. В холдинг входят три ведущих предприятия: ООО «Кредо-строй», на базе которого производится широкий спектр продукции из пластиковых полимеров; ООО «Кредо-Пак» перерабатывает пластиковые отходы и производит вторичные полимерные гранулы; ООО «Кредо-Пласт» производит гидроизоляционные материалы, которые используются в строительстве.

Если возможно, раскройте, пожалуйста, планы по развитию на ближайшее время и долгосрочную перспективу? Видите ли новые ниши и готовы ли их занять?

– У нас грандиозные планы на ближайшие 5-10 лет. Хотим, чтобы холдинг продолжал работать и развиваться. С Правительством Пермского края обсуждается вопрос, связанный с созданием особой экономической зоны, надеюсь, он будет реализован. На площадке планируют присутствовать крупные компании-резиденты, в их числе – наш холдинг.

Предварительно мы обсуждаем с властями планы по строительству площадки для железнодорожных и морских контейнеров, которые приходят из Китая и других стран. Это будет логистический центр по погрузке и перегрузке современных контейнеров. На сегодняшний день мы получаем их в Екатеринбурге и оттуда машинами перевозим в Пермь. Парадокс заключается в том, что у миллионного города отсутствует своя контейнерная площадка. Есть только станция Блочная, но она перегружена, поэтому многие крупные игроки из Прикамья едут в Екатеринбург.

Думаю, в ближайшем будущем мы этот вопрос закроем. Несколько крупных предприятий региона особенно страдают из-за отсутствия контейнерной площадки в Пермском крае. Они отправляют вагоны в Санкт-Петербург, где их продукцию грузят в контейнеры и направляют в другие страны, а в случае открытия площадки погрузка будет происходить у нас в регионе.



Цифрововать и строить

Инна Чиркова, директор по стратегическому развитию холдинга Yarus group (ранее ГК «Краснокамский ЖБК»), – о модернизации завода, строительстве муниципального жилья, собственных девелоперских проектах и цифровизации отрасли.

Беседовал Кирилл Перов

Инна Борисовна, региональный Совет по предпринимательству присвоил статус «приоритетный» проекту модернизации Краснокамского завода ЖБК. Что планируется сделать и в какие сроки?

– Несмотря на нестабильные экономические условия, мы не стали откладывать запланированную модернизацию завода. Она предполагает приобретение новой каскадной установки для производства полнотелых плит перекрытий и внутренних стеновых панелей. Это позволит увеличить производственные мощности завода примерно на 25 %, открыть десятки новых рабочих мест. Инвестиции составят порядка 200 млн рублей. Запуск нового оборудования планируем на начало 2023 года.

Это технологическое обновление позволит нам поднять экономическую эффективность – снизить себестоимость за счет современного оборудования, обеспечить высокое качество и короткие сроки производства.

Важную роль сыграла поддержка властей – краевого министерства строительства, Минэкономразвития. Статус приоритетного инвестпроекта поможет нам с реализацией.

Вообще сегодня мы как производители и строители чувствуем поддержку властей на всех уровнях – федеральном, краевом и муниципальном. Снижаются административные барьеры, запускаются меры поддержки и финансирования, по конкретным объектам мы видим вовлеченность и быстрое решение производственных вопросов.

Вы говорили, что растет спрос со стороны промышленников на строительство корпусов из железобетона. Что завод им предлагает сегодня?

– Да, после спада в нулевые годы сейчас промстроительство из ЖБИ вновь востребовано. Предприятия обновляют цеха, строят новые производственные линии и для этого им нужны просторные корпуса.

Технологию железобетонного каркаса производители сегодня выбирают, поскольку она выигрывает у альтернативных металлокаркасов по скорости, качеству, долговечности, стоимости и пожарной безопасности. Даже цена страховки промобъектов из железобетона ниже, а конструкции не нуждаются в специальной обработке.

Мы восстановили производство железобетонных ферм на 12, 18 и 24 метра.

Они позволяют использовать шаг колонн 12 метров на 24, что необходимо для размещения в корпусах крупногабаритного оборудования. Заводов,



которые могут выполнять заказы на такие конструкции, в стране всего три. Наш завод – один из них.

Это значит, что к вам обращаются и заказчики из других регионов?

– Да, например, недавно мы выполнили крупный заказ для Москвы. А вообще самый дальний регион, куда поставлялись изделия завода, – Сахалин. Конечно, перевозка тяжелых конструкций усложняет работу с дальними регионами. Нам предлагали построить аналогичный завод в другом регионе для улучшения логистики, но мы отдаем приоритет инвестициям на территории Пермского края. Я считаю, мы должны помочь производственному обновлению местной промышленности.

За последний год холдинг «Ярус групп» вошел в программу по строительству муниципального жилья. Сколько таких домов у вас сейчас в работе?

– Мы заключили муниципальные контракты на строительство 10-этажного дома в Перми по ул. Чайковской, 11 и 9-этажного дома в Соликамске в микрорайоне Клестовка. В этих проектах участвуют специалисты всего холдинга – проектировщики, строители и завод. Еще как подрядчики и поставщики мы участвуем в возведении муниципального жилья в Краснокамске.

Участие в строительстве нового комфортабельного муниципального жилья

Какие плюсы цифровизация дает застройщику?

– Нам это позволяет следить за сроками производства работ, на ранних стадиях реагировать на отклонения, соблюдать экономику проектов, увеличивать скорость строительства.

В полной мере плюсы цифровизации проявляются при росте числа объектов. Качественный рост без цифровизации сегодня невозможен.

Вы планируете рост числа объектов у строительной компании холдинга?

– Сегодня у нас на генподряде 4 объекта, на следующий год предварительно планируем рост до 9 объектов.

Сейчас вы реализуете собственный крупный девелоперский проект – ЖК «Руна Парк». Как идет стройка и продажи в новых условиях?

– По «Руна Парку» мы движемся в графике. Еще в марте решили небольшие вопросы, связанные с необходимостью замены некоторых импортных материалов. По продажам ситуация тоже стабильная – продано 80 % квартир. Сдача дома запланирована на II квартал 2023 года.

Холдинг Yarus group был построен вокруг завода, к которому добавились проектирование, строительные работы и девелопмент. Будет ли в ближайшее время расширение по направлениям и специализации?

– Мы планируем сосредоточиться на развитии существующих направлений и организации их взаимодействия. Например, в этом году мы создали «единое окно» для клиентов – здесь можно заказать все услуги холдинга – от покупки ЖБИ до проектирования и сборки наших конструкций на стройплощадке.

Наш холдинг отличается высоким уровнем автономности подразделений. Все они могут работать с внешними клиентами, а не только в периметре холдинга. Все они экономически рентабельны. Даже внутри холдинга выстроены рыночные отношения – компании покупают услуги друг друга.

Мы видим возможности совершенствования наших бизнес-процессов, модернизации производства, цифровизации управления. Планируем укреплять свои позиции, расти, приносить пользу Пермскому краю.

позволяет нам внести свой вклад в развитие региона, ускорить в наших городах замену ветхих домов на современное жилье.

Ваш холдинг активно занялся цифровизацией строительного бизнеса. Как глубоко вы зашли в этот процесс?

– Мы очень активно движемся в этом направлении – развиваем свои технологии и участвуем в профильных сообществах на федеральном уровне, где делимся опытом, смотрим наработки столичных компаний.

Цифровизация помогает разобраться с тремя главными вопросами: ценой, сроками и качеством. Сегодня в нашем холдинге лидером по цифровизации является генподрядная компания.

В ближайших планах у нас цифровизация пяти производственных процессов – три уже запущены, два – в подготовительной стадии. К первым относится контроль графиков работ, контроль качества и исполнительная документация. Готовятся к запуску – бюджетирование и закупки.

 Yarus group

Находить решения, а не отговорки

Текст: Кристина Суворова

Компания «Химспецстрой» входит в сотню крупнейших предприятий Пермского края, специализируется на дорожном строительстве и за годы работы зарекомендовала себя как надежный подрядчик. Генеральный директор ООО «СК «Химспецстрой», Заслуженный работник транспорта РФ, Почетный дорожник РФ Игорь Балуев рассказал о ключевых объектах, новых контрактах по содержанию региональных дорог и ситуации в отрасли.

Игорь Борисович, компания «Химспецстрой» построила и реконструировала много важных участков дорог в регионе, однако один из нынешних объектов хочется отметить особо. Трасса ТР-53, первый этап которой сейчас реализуется, – одна из самых долгожданных дорог в Перми. Расскажите, пожалуйста, об особенностях этого проекта. Какие работы запланированы до конца года?

– Проектом предусмотрен большой объем работ по устройству монолитных железобетонных конструкций – это свыше 25 тысяч кубометров бетона и стали, а также монтаж почти 3000 тонн металлоконструкций путепровода и надземных пешеходных переходов. Чтобы выполнить объемы в заданные сроки, необходимо было привлечь несколько специализированных субподрядных организаций, в том числе обеспеченных необходимым специализированным оборудованием. Для выполнения большого объема сварочных и арматурных работ нужны квалифицированные рабочие и специалисты, имеющие допуски Ростехнадзора. В свою очередь большое количество субподрядчиков требует от нас грамотной координации их совместной работы, своевременного их финансирования, а зачастую и обеспечения требуемыми материалами и механизмами.

Немаловажным фактором стали возросшие требования по банковскому и казначейскому сопровождению выполнения работ, что потребовало от нас плотной и чрезвычайно точно выстроенной работы с банками, кредитными организациями, федеральным казначейством. Считаю, что коллектив нашей компании достойно справляется с решением данных вопросов. К настоящему времени на объекте одновременно трудятся более 150 работников, привлечены необходимые специалисты и техника. До конца текущего года планируется завершить строительство части опор, приступить к сборке и монтажу металлоконструкций пролетного строения моста через реку Ива.

В августе компания подписала контракт на выполнение работ по реконструкции ул. Мичурина на въезде в Соликамск. Это новый этап реконструкции дороги Березники – Соликамск и очередной участок, который модернизируется силами «Химспецстроя». Начались ли уже работы на площадке?

– Реконструкция автодороги Березники – Соликамск – один из самых масштабных дорожных проектов Пермского края, обеспечивающий развитие Верхнекамья и северных территорий края. Он разделен на восемь этапов. С 2014 по 2022 год нами выполнены работы по шести этапам (18,1 из 25 км).

СПРАВКА

ООО «СК «Химспецстрой» создано в 2009 году. Компанией выстроены долговременные и прочные отношения как с государственными заказчиками (основной – КГБУ «Управление автомобильных дорог и транспорта Пермского края»), так и с частными организациями. Это ПАО «Метафракс», ПАО «Уралкалий», ПАО «Корпорация «ВСМПО «Ависма», ПАО «ЕвроХим», АО «Верхнекамская Калийная Компания». В Соликамске подрядчик работает с МБУ «Управление благоустройства Соликамска». Здесь организованы отдельный строительный участок и производственная база.

В Губахе компания выполнила работы по планировке и благоустройству производственного комплекса «Аммиак – Карбамид – Меламин» – одного из крупнейших инвестиционных проектов Пермского края. Тесно сотрудничает со Службой благоустройства и Управлением капитального строительства города Березники, плодотворно работает и с администрациями Александровска, Губахи, Красновишерска.



На правах рекламы

В том числе в конце октября успешно прошла комиссия по приемке объекта «Реконструкция путепровода над железной дорогой Яйва – Соликамск с автодорожными подходами».

На ул. Мичурина сейчас выполняются подготовительные и земляные работы, ведется заготовка необходимых дорожно-строительных материалов. Окончание работ предусмотрено контрактом в августе 2024 года. Помимо данного объекта для полного завершения реконструкции необходимо будет в дальнейшем реконструировать и ввести в эксплуатацию еще один участок – с 297-го по 301-й км.

Как обстоят дела с ценами на стройматериалы, возникает ли необходимость корректировки смет, и, как выстроен этот процесс с заказчиками?

– Высокие темпы роста стоимости материалов и топлива отмечены во всех строительных отраслях, в том числе и в транспортном строительстве. Инфляционные коэффициенты, предусмотренные долговременными контрактами, в настоящее время не компенсируют убытки подрядчиков, вызванные ростом цен. Однако в этом году некоторые из наших заказчиков пошли нам навстречу в решении данной проблемы. Так, например, КГБУ «Управление автомобильных дорог и транспорта Пермского края» в соответствии с постановлением Правительства РФ компенсировало фактическую разницу в стоимости материалов по некоторым контрактам после соответствующей проверки и обоснования. Один из крупнейших наших частных заказчиков – ПАО «Метафракс» – также не остался в стороне при решении данного вопроса и компенсировал наши затраты на материалы по их текущей фактической стоимости. Надеюсь, что такая тенденция сохранится и в дальнейшем.

Влияет ли этот процесс на сроки?

– Наша компания всегда стремилась выполнять работы в заданные сроки и делала это независимо от влияния внешних факторов. Возникающие вопро-

сы необходимо решать, не прятать голову в песок и не сдаваться на произвол судьбы.

«Химспецстрой» заключил новые контракты на содержание региональных дорог. Какие изменения в условиях и требованиях вы могли бы отметить?

– Мы заключили два контракта на выполнение работ по нормативному содержанию транспортной сети Пермского края на 2022-2024 и 2024-2025 годы. Теперь в зоне ответственности ООО «СК «Химспецстрой» находится 880 км региональных дорог. Значительно повысились требования к уровню содержания, выросла периодичность и объемы циклических видов работ. В то же время заказчик при расчете стоимости учел эти изменения и, по нашим предварительным расчетам, рентабельность должна быть хоть и невысокая, но положительная, в отличие от старого контракта.

Изменился и перечень дорог, передаваемых на обслуживание, а вместе с этим и пул субподрядчиков. Одновременно наша компания приняла на содержание собственными силами еще один участок автодороги Пермь – Березники, от Полазны до границы Усольского района, то есть еще почти 100 км. Для выполнения данной задачи организован новый строительный участок, производственные базы и склады материалов, привлечена дополнительная техника.

И в прошлые годы ценным и дефицитным ресурсом в дорожной отрасли являлись квалифицированные специалисты. Обострилась ли проблема с кадрами в последнее время?

– Кадровый вопрос сейчас, пожалуй, самый злободневный. В дорожно-строительной отрасли широко распространена высокая механизация труда, а значит, требуются водители и механизаторы высокой квалификации. Кроме того, сейчас все больше и больше в работах применяются новые современные машины и механизмы, но существующие учебные заведения пока (надеюсь, именно пока) не готовы обучать необходимых специалистов. На мой взгляд, для решения данного вопроса необходимо усилить связи образовательных учреждений и предприятий строительного комплекса. А для этого необходима дополнительная мотивация со стороны государства, например, возможные налоговые льготы, гранты за участие частных компаний в подготовке квалифицированных кадров.

Как компании удастся сохранять финансовую устойчивость, стабильность в нынешней ситуации?

– Ключевую роль в стабильности работы предприятия играет коллектив компании. Именно благодаря профессионализму и слаженной командной работе коллектива сотрудников мы справляемся со всеми поставленными задачами. Наш опыт позволил выстроить полноценную систему планирования и реализации работ, которая и дает стабильность.





Крепче чем цемент

Предприятие «Горнозаводскцемент», входящее в группу производителей, объединенных брендом AKKERMANN cement, ставит рекорды на производстве, активно развивается и при этом не забывает об экологии и людях.

Текст: Анна Смирнова

В группу AKKERMANN CEMENT входят 2 цементных завода в России и завод в Республике Узбекистан. Общая производственная мощность – 7 млн тонн цемента в год. Один из крупнейших поставщиков альтернативного вторичного металоосодержащего сырья на рынке благодаря переработке отходов металлургического производства.

Приоритеты Компании — качество продукции и клиентский сервис, развитие экологических проектов, социальное сотрудничество и эффективность производства.

Продукция AKKERMANN используется на масштабных строительных работах. «Горнозаводскцемент» участвует как партнер в строительстве одного из самых значимых объектов инфраструктуры Пермского края по строительству моста на реке Чусовой.

С заботой о людях

Основа успешности предприятия не только в своем развитии, но и в создании условий для по-

вышения качества жизни всех жителей края. AKKERMANN отличает активная благотворительная деятельность, она ведется по многим направлениям, одно из которых – спорт. В этом году компания стала генеральным партнером больших спортивных мероприятий: эндуро-гонки в Губахе, в которой приняли участие более 300 спортсменов, и экстремального забега HOT RACE, прошедшего со всероссийским размахом в Чусовом.

В компании стремятся сделать спорт доступным для всех. Силами предприятия организован городской массовый забег под девизом «Главная цель – здоровье!». Здесь не было победителей и проигравших. 200 участников пробежали по улицам родного города расстояние чуть больше трех километров, и каждый получил медаль. Ярким продолжением спортивного праздника стало выступление «летающих» баскетболистов и возможность поучаствовать в беспроигрышной лотерее.

В июне в Горнозаводске впервые проходили соревнования по экстремальным видам спорта. 26 участников соревновались по трем направлениям: велосипедный, самокатный спорт и скейт-

бординг. Компания выступила партнером соревнований, а для лучших спортсменов-экстремалов учредила специальные призы – профессиональные комплекты защиты.

Предприятие на регулярной основе поддерживает детский спорт. Боксерский клуб Горнозаводска можно назвать подопечным компании. AKKERMANN поддерживает юных боксеров, помогая в оплате транспорта до места соревнований, покупке профессиональной спортивной экипировки и оборудования для занятий.

Очень интересный проект «Вызов принят» создан для сотрудников предприятия. На протяжении нескольких лет этот проект помогает людям реализовывать свои самые заветные мечты. Например, Вероника Арсеньева исполнила свою мечту и совершила восхождение на самую высокую горную вершину России и Европы – Эльбрус. Свой вызов принял и генеральный директор «Горнозаводскцемента» Виталий Ильин. Он преодолел дистанцию 42,2 км на Казанском марафоне за 4 часа 27 минут (после был московский марафон, где результат был улучшен). Тот случай, когда руководитель предприятия не просто стоит во главе компании, но и



показывает на личном примере, что невозможное возможно.

В июле на базе горнолыжного комплекса «Иван-гора» состоялся экстремальный забег «Стальной характер». Среди почти 2500 участников две команды «Горнозаводскцемента» бросили вызов не только соперникам, но и себе, и преодолели дистанции в 5 и 11 км. Также сотрудники предприятия не обошли вниманием и экстремальный забег HOT RACE, прошедший в августе на территории спортивной школы «Огонек» в Чусовом. Девять спортсменов из числа сотрудников компании вновь испытали себя на прочность на дистанции в 5 и 10 км. А это была сложная трасса с многочисленными подъемами и спусками, водными и даже снежными препятствиями.

Компания заботится и о полноценном отдыхе своих сотрудников. Летом был организован сплав по живописным местам реки Чусовой. Местом старта стал камень Журавлик. Пройдя почти 37 км за три дня, туристы благополучно финишировали в поселке Кын. Путешествие было очень запоминающимся.

Интересно и ярко всегда проходят мероприятия в честь профессионального праздника – Дня строителя. Впервые в городе на пустоши возле памятника развернулись соревнования мастеров эндуро-кросса AKKERMANN FIER CU. «Очень яркое мероприятие! Непередаваемая энергетика от зрителей! На моем мотоцикле сфотографировалось больше тридцати ребят, даже взяли пару автографов. А еще я исполнил свою мечту и заехал на сцену для награждения», – рассказал серебряный призер соревнований Александр Коробов. Затем праздник продолжился на главной площади города. Здесь можно было примерить на себя роль кузнеца, отчеканить себе настоящую монету, познакомиться с древним подводным миром, понаблюдать за работой ткацкого станка, из которого выходила полоса настоящего узбекского полотна. И конечно, завершился праздник традиционным салютом.

В этом году на берегу Ириклинского водохранилища приняла участие в тимбилдинге и прикамская команда.

Прикамцы не остались в долгу и пригласили в гости новотройчан на берег реки Чусовой. Именно там в феврале состоялся корпоративный турнир по зимней рыбной ловле. Участников не испугала ни суровая уральская зима, ни длинные переезды. К дружной компании сотрудников присоединились команды ветеранов производства двух заводов.

Большое внимание уделяется детскому летнему отдыху. Компания обеспечила путевками в оздоровительные лагеря детей всех сотрудников, подавших заявления. Всего за лето отдохнуло более 80 детей.

Часть истории Прикамья

На предприятии активно реагируют на значимые события в жизни региона. Пермь готовится праздновать 300-летний юбилей. Первая партия палет

продукции «Горнозаводскцемента» с юбилейной надписью на новой яркой упаковке уже отправилась к клиентам. Теперь о знаменательной дате будут знать и в других регионах. Такое партнерство предприятия и региона помогает в продвижении имиджа родной территории, в привлечении внимания со стороны потенциальных инвесторов и партнеров.

Качество продукции, постоянное развитие и совершенствование производства – вот что отличает предприятия AKKERMANN. Успешность компании основана на здоровом климате внутри нее, на открытости миру, на стремлении помогать родному городу и краю, на заботе о людях и об экологии.

Предприятие также стремится украсить родной город. Уже разработан дизайн-проект набережной – будущего места притяжения всех жителей города. В следующем году планируется участие в краевых проектах для реализации задуманного. Благодаря поддержке компании AKKERMANN в городе появился новый арт-объект: трехуровневая лавочка с авторской бетонной мозаикой. Каждый треугольник мозаики был создан в бетонной мастерской завода. Участники проекта вложили в кусочки мозаики частичку своих рассуждений, раскрывающих для них смысл города.

Экология и безопасность

«Горнозаводскцемент» уделяет особое внимание безопасности производства и его модернизации. В марте здесь реализовали новый инвестиционный проект – запустили систему автоматизации весов. Это новшество для российских цементных заводов. Прикамское предприятие одним из первых внедрило такое современное оборудование. Благодаря ему повышается безопасность и точность отгрузки цемента.

Также для повышения уровня безопасности на производстве компания создала мобильное приложение «AKKERMANN Безопасностей». С его помощью сотрудники могут оперативно сигнализировать о проблемах и получать обратную связь. С одной стороны, приложение – это еще один шаг к глобальной цифровизации предприятия. С другой – возможность каждому внести свой вклад в создание безопасной среды на производстве. Моментальное информирование о рисках на объектах минимизирует вероятность возникновения аварий и несчастных случаев. Основная цель разработки этого приложения – повышение культуры безопасности у сотрудников.

Заботятся на предприятии и об экологии, стараясь снизить нагрузку на окружающую среду. «Мы держим руку на пульсе, анализируем современные тенденции. Обязательно будем развиваться, например, пойдем в «зеленое направление» по снижению выбросов CO₂ в атмосферу», – говорит руководитель группы технической поддержки

продаж AKKERMANN Георгий Горгодзе. Одно из масштабных событий этого года – открытие центра бетонных технологий PRO_beton в Перми. Этот проект не имеет аналогов в России. Лаборатория бетонов полностью укомплектована, здесь есть все необходимое оборудование для проведения исследований. Кроме того, тут же создан современный конференц-зал с необходимым мультимедийным оборудованием. Здесь проводят семинары и вебинары по наиболее актуальным и дискуссионным вопросам отрасли.

Центр бетонных технологий PRO_beton – стал местом притяжения специалистов предприятия, клиентов и экспертов цементной и бетонной отрасли. Одно из важных направлений работы – организация обучающих вебинаров. В августе этого года в лаборатории прошла первая такая онлайн-встреча. Обширная программа включала в себя рассмотрение нормативных требований к бетонным смесям, выбор сырьевой базы, особенности подбора состава, организацию контроля качества и эффективный производственный анализ с последующей корректировкой составов.

Направлен на сохранение экологии и инвестиционный проект «Альтернативное топливо». Он подразумевает частичный переход на древесные отходы вместо природного газа в качестве топлива при производстве цемента. Опилками и горбылем планируется заместить 20 % всего используемого топлива. Также проект предполагает строительство железнодорожной инфраструктуры для улучшения логистики. Летом этого года проект «Альтернативное топливо» получил статус «Приоритетного инвестиционного проекта» Пермского края, что позволит упростить его реализацию. Речь идет о поддержке в виде административного сопровождения, предоставлении в аренду участков для строительства инфраструктуры, а также инвестиционного налогового вычета. Сегодня проект находится в активной стадии реализации: возводятся фундаменты под здание и оборудование. 80 % всего необходимого оборудования уже находится на производстве, начался его монтаж, а также монтаж линии электропередачи. Проект позволит создать порядка 50 новых рабочих мест.

«Горнозаводскцемент» активно расширяет границы своей деятельности, увеличивая спектр производимой продукции. В этом году здесь запустили новое производство: теперь под брендом AKKERMANN также выпускается щебень. Это масштабный инвестиционный проект. Мероприятия по запуску дробильно-сортировочного комплекса были проведены в короткие сроки. Сейчас комплекс полностью запущен в работу, все технические наладки пройдены, активно идет автомобильная и железнодорожная погрузка продукции. Планируемая годовая производительность линии – 1 млн тонн щебня в год.

Качество продукции, постоянное развитие и совершенствование производства – вот что отличает предприятия AKKERMANN. Успешность компании основана на здоровом климате внутри нее, на открытости миру, на стремлении помогать родному городу и краю, на заботе о людях и об экологии.



Первый клубный пригород Перми

Федеральный застройщик «Девелопмент-Юг» запустил продажи нового жилого комплекса «МЫ» в Кондратово. Первый квартал клубного пригорода «МЫ» расположится вокруг проспекта Дягилева, в нем будет собственный парк и благоустроенная набережная у озера.



Текст: Регина Бартули

Корпорация «Девелопмент-Юг» объявила старт продаж первых домов клубного пригорода «МЫ». В марте федеральный девелопер и администрация Пермского муниципального округа подписали договор о комплексном развитии территории в Кондратово. Еще до момента его заключения компания разработала документацию по планировке территории. Площадь жилого комплекса составит 40 га, а новый микрорайон будет интегрирован в существующую застройку. Корпорация уже выполнила подготовительный этап работ и приступила к основному этапу строительства первых двух домов клубного пригорода «МЫ».

Клубный пригород «МЫ» – это еще один проект девелопера в комплексном формате жилья. «Он запроектирован по принципу большого загородного комплекса со всей необходимой социальной инфраструктурой в шаговой доступности. Данный подход стал визитной карточкой «Девелопмент-Юг» на территории края. «Компания построит в новом микрорайоне детский сад, межквартальную улично-дорожную сеть, запроектирует выезд из поселка с двухуровневой развязкой на ул. Строителей, а также выделит земельные участки под строительство новой школы и еще двух детских садов», – поделился директор филиала «Девелопмент-Юг» в Перми Алексей Скрипкин.

Новый жилой комплекс «МЫ. Клубный пригород» расположится в двадцати минутах от центра Перми и недалеко от шоссе Космонавтов. Территория граничит с Индустриальным и Дзержинским районами, туда можно добраться на машине или общественным транспортом. Девелопер планирует возвести жилой комплекс с собственной благоустроенной набережной у озера, в котором помимо парков, велодорожек и набережной

будут объекты социальной инфраструктуры.

В компании отмечают, что по атмосфере жилой комплекс будет представлять формат европейского пригорода. Половину территорий займут прогулочные зоны и площадки для отдыха в расслабленном экостиле с сохранением естественного рельефа и использованием натуральных материалов.

Каждый двор будет создан как индивидуальный мини-парк с сенсорными садами и многолетними полевыми растениями, цветочными палисадниками и лаундж-зонами с шезлонгами. Компания изучила сценарии передвижения и активности будущих жителей всех возрастов и разработала зонирование дворового пространства для каждого. На территории клубного пригорода «МЫ» появятся детские площадки, спортивные зоны, а также тихие места, чтобы почитать книгу или расслабиться после рабочего дня. Дворы разработаны, чтобы в них было комфортно находиться людям любого возраста и интересов в течение всего года.

Сердцем проекта будет уникальное пространство в 1 гектар на берегу озера, которое станет первым в Перми тематическим плейхабом с горками, скалодромами, сеткой-гамаком, шезлонгами и обзорной смотровой башней.

На выбор для будущих жильцов создано более 70 планировок квартир. В том числе есть уникальные форматы с террасами, с окном в ванной, с мастер-спальней с отдельным гардеробной и ванной, с просторными панорамными лоджиями или большой гостиной с двумя окнами. Кроме того, предусмотрены студии и евроквартиры от одной до четырех комнат с функциональным зонированием. Первыми в продажу вышли дома с видом на набережную.

На правах рекламы. Застройщик: ООО СЗ «Кондратово 1» Проекты реализуются в соответствии с ФЗ-214. Проектные декларации строящихся объектов размещены на сайте наш.дом.рф и <https://develop59.ru/>

Внимание к сетям

С приходом зимы традиционно подводятся итоги ежегодной ремонтной кампании по обновлению сетей водоснабжения и водоотведения в Перми. О предварительных результатах этой работы в 2022 году рассказал технический директор ООО «НОВОГОР-Прикамье» Алексей Политов.

Ремонтная кампания обычно называется летней. В «НОВОГОРЕ» тоже используют такой термин?

– Современные строительные технологии позволяют вести работы по перекладке трубопроводов практически в течение всего года, и хотя в силу погодных условий подавляющая часть этих мероприятий проводится летом и осенью, мы сейчас все реже используем этот термин. Скорее, мы говорим о программе обновления сетей водоснабжения и водоотведения (ВиВ), мероприятия которой реализуем в течение всего года, чтобы снизить аварийность, а значит, уменьшить отключения воды. Свои планы по обновлению сетей компания не ограничивает капитальными ремонтами тех участков, которые изношены на 60–70 %, хотя износ сетей является основной причиной аварийных ситуаций. Для «НОВОГОРА», как для гарантирующего поставщика ВиВ в Перми, важно обновлять сети, учитывая и необходимость перекладки сетей, и новое строительство трубопроводов, которое проводится при подключении к системе ВиВ новых объектов.

Сейчас уже можно говорить о том, что до конца года компания выполнит свои планы по обновлению сетей?

– До конца года планируется обновить более 32 км. На сегодня часть плановых работ нашими подрядными организациями уже завершена, другие – в финальной стадии. Как правило, сети обновляются с минимальными, насколько это возможно, неудобствами для горожан. Используя бестраншейные технологии, мы даем трубе «вторую жизнь» без глобальных земляных раскопок.

Например, обновлен 400-метровый участок водовода по ул. Грибоедова. Ветхую трубу после очистки специальным оборудованием обработали цементно-песчаной смесью, продлив срок ее эксплуатации как минимум на 50 лет. Таким же способом восстановлен водовод Гайва – Закамск на участке от ул. 5-й Каховской до ул. Каляева. Завершены работы на водоводе по ул. Стахановской от ул. Баумана до ул. Танкистов. Обновлен водовод Гайва – Закамск протяженностью почти 1,5 км от Чусовского водозабора до резервуаров «Кислотные Дачи», сети водоотведения по ул. Репина от ул. Писарева до ул. Кабельщиков, по шоссе Космонавтов в районе ул. 9 Мая. Продолжаются мероприятия по обновлению сетей в разных районах города. Среди них – самотечный коллектор по ул. Репина до ул. Писарева, коллектор по бульвару Гагарина.

Периодические сообщения об отключении воды в том или ином микрорайоне связаны именно с этими работами?

– В некоторых случаях провести плановые мероприятия без приостановки водоснабжения невозможно. Как правило, о необходимости подобных



ограничений мы знаем заранее и предупреждаем потребителей как через управляющие организации, так и на официальном сайте. Пермь в большинстве своем относится с пониманием к таким случаям и просто заранее запасают необходимый объем воды. Сложнее потребители переживают те ситуации, когда вода отключается неожиданно, без предупреждения. Это происходит в случае аварий и вынужденного срочного ограничения водоснабжения. Кстати, статистика за 10 месяцев этого года говорит о снижении аварийности на сетях «НОВОГОРА» по отношению к 2021 году примерно на 40 %. Другой факт – около половины инцидентов, приводящих к отключению воды, происходит на сетях, которые не обслуживает «НОВОГОР». Приведу пример: за десять месяцев этого года воду потребителям из-за аварий на сетях «НОВОГОРА» отключали 180 раз и столько же – из-за аварий на сетях третьих лиц либо бесхозных сетях. А вот плановых отключений с начала года было 170 на наших сетях и более 800 на сетях третьих лиц.

То есть, если в доме отсутствует вода – это не всегда значит, что авария на сетях «НОВОГОРА»?

– Да, «НОВОГОР» может отключать воду как аварийно, так и планово. Кроме того, отключения воды происходят не только для выполнения работ на системе холодного водоснабжения. Система горячего водоснабжения (ГВС), за работоспособность которой отвечают тепло-снабжающие организации, также нуждается как в плановых, так и в аварийных работах. И «НОВОГОР» вынужден отключать холодную воду, чтобы соответствующие компании проводили эти работы на своих сетях. Например, в октябре 2022 года «НОВОГОР» более 100 раз отключал холодную воду для плановых работ других организаций на системе ГВС. Мы понимаем, что нашего потребителя не должно волновать – какой именно поставщик ведет ремонт с ограничением подачи ресурса. Ему главное, чтобы дома была и горячая, и холодная вода. Поэтому со своей стороны проводим необходимые мероприятия, чтобы снизить риск возникновения аварий, повысить надежность водоснабжения и исключить массовые отключения воды у потребителей.

Березниковский содовый завод держит марку

Несмотря на влияние внешних факторов, АО «БСЗ» – первый производитель кальцинированной соды в России – не отказывается от планов развития и продолжает инвестировать в производство и экологические проекты. Исполнительный директор Березниковского содового завода Наиль Шамсутдинов – о достижениях предприятия, вызовах нового времени и планах на будущее.

Беседовал Кирилл Перов

Наиль Римович, непростая экономическая ситуация в стране и западные санкции, введенные против самых разных отраслей и компаний, испытывают на прочность отечественный бизнес. Как работает в нынешних экономических реалиях Березниковский содовый завод?

– Березниковский содовый завод предприятие с многолетней историей, нам и ранее не раз доводилось работать в самых непростых экономических условиях, пересматривать некоторые принципиальные моменты ведения бизнеса, искать новые точки роста, наращивать свои компетенции. Введенные против содовой промышленности санкции, безусловно, негативно отразились на работе предприятия, и сейчас мы вновь рассматриваем меры, которые помогут устоять и продолжать работать.

Можете рассказать подробнее о том, как санкции отразились на производстве кальцинированной соды и реализации продукции? Какие меры планирует предпринять БСЗ для минимизации рисков?

– Объемы производства кальцинированной соды на протяжении нескольких лет стабильны и составляют порядка 600 тысяч тонн в год. За II месяцев 2022 года валовый выпуск кальцинированной соды составил 540 тысяч тонн. Поэтому в этом году мы также ожидаем выпуск готовой продукции на уровне достигнутой мощности завода.

Такие показатели по объемам выпускаемой продукции стали возможны благодаря тому, что доля экспорта в объемах реализации минимальна, БСЗ ориентирован на потребителей Российской Федерации и ближнего зарубежья.

В качестве мер, которые позволят сохранить объемы выпускаемой продукции, мы рассматриваем замещение ТМЦ импортного производства на аналоги российских и китайских производителей, а также оптимизацию расходов на текущую деятельность и инвестиционные программы, направление всех ресурсов на обеспечение стабильной работы основного производства.

Планируете внести коррективы в инвестиционную программу предприятия?

– В 2022 году в АО «БСЗ» была принята инвестиционная программа с рекордно высокой стоимостью – 2,5 млрд руб. Сложная геополитическая ситуация и санкции и здесь внесли свои коррективы. Основной проблемой, как я уже сказал, стало приобретение импортного оборудования. Производители из недружественных стран ушли с отечественного рынка, изменилась логистика при доставке зарубежного оборудования и материалов в страну, поэтому пришлось расторгнуть ряд контрактов с поставщиками. Нарушение цепочек негативно отразилось на сроках реализации инвестиционных проектов.

В сложившихся обстоятельствах без внесения коррективов не обойтись. В части применения оборудования приоритет сейчас отдаем российским производителям, доля приобретаемого импортного оборудования значительно снизилась. Ряд закупок переориентировали на азиатский рынок.

Конечно же, мы учитываем все возникшие риски. Так, в связи с необходимостью дополнительной проработки ряд инвестиционных проектов 2023 года перенесли на более поздний период. Сместили сроки завершения по реализуемым проектам. Ведем



На правах рекламы

работу по определению суммы и состава работ по инвестиционным программам, которые завод сможет реализовать в 2023 году.

Стратегия развития предприятия в сложившихся условиях переориентирована на диверсификацию производства. Ведется поиск новых технологий для выпуска новой продукции, в том числе замещающей импортную, которая будет востребована как на внутреннем, так и на внешнем рынках. В частности, прорабатываем производство хлористого калия по технологии переработки калийных рассолов, которые являются отходами калийной промышленности. Рассматриваем возможность производства калия углекислого технического (поташ) аминным способом, бисульфита натрия. Параллельно ведем проработку перспективных рынков сбыта новых продуктов.

Так что, считаю, санкции не столько препятствуют, сколько мотивируют нас на поиск новых решений для выполнения поставленных задач и дальнейшего развития предприятия.

В 2022 году Березниковский содовый завод вступил в Национальную ассоциацию развития вторичного использования сырья АРВИС. Что это даст предприятию и Пермскому краю?

– Мы планируем совместными с АРВИС усилиями развивать передовые технологии применения вторичного сырья в содовом производстве. Отмечу, что сама идея производства, при которой отходы используются в качестве сырья, для нас не нова. Еще с 1950-х годов основным сырьем для производства кальцинированной соды на БСЗ являются галитовые отходы производства ПАО «Уралкалий» раствор хлористого калия.

Сейчас нам нужно сделать следующий шаг к внедрению новейших технологий для утилизации отходов – на этот раз уже содового производства. В ближайшее время совместно с АРВИС нам предстоит решать вопросы строительства и запуска нового производства – отделения фильтрации дистиллерной жидкости (ОФДЖ), где твердую часть отходов станут перерабатывать в рекультивант карбонатный. Он найдет свое применение в дорожном строительстве, в качестве материала для рекультивации свалок ТБО, глиняных карьеров, солотвалов и шламонакопителей. Помимо этого ввод в эксплуатацию ОФДЖ позволит в перспективе вывести из эксплуатации шламонакопитель и произвести его рекультивацию.

Для успешной реализации проекта будет досконально изучена норма-

тивно-правовая база, разработаны предложения по совершенствованию законодательства в области использования промышленных отходов, а также разработаны рекомендации по созданию безотходной технологии на производстве.

Какие преимущества получит Березниковский содовый завод, вступив в АРВИС?

– Прежде всего предприятие сможет участвовать в разработке и совершенствовании нормативных и стратегических документов, касающихся утилизации и использования отходов производства. Кроме того, БСЗ получит уникальную возможность использовать готовые решения, технологии, бизнес-модели, которые уже «обкатаны» другими предприятиями и эффективно работают. Это позволит БСЗ снизить так называемые транзакционные издержки и повысить собственную эффективность.

В 2022 году предприятие обновило производственные рекорды. С чем связано улучшение показателей?

– В 2022 году АО «БСЗ» установило рекорд дважды. В марте предприятие выпустило 57 900 тонн кальцинированной соды марки Б и 43 700 тонн кальцинированной соды марки А, что стало лучшими месячными показателями за весь период работы завода. Также на предприятии достигли исторического максимума производства продукции в смену: 22 марта преодолели отметку в 1000 тонн кальцинированной соды марки Б, а 26 марта впервые выпустили за смену более 870 тонн кальцинированной соды марки А. В октябре этого года был побит рекорд по производству кальцинированной соды марки Б – 59 059 тонн.

Рекорды эти стали возможны благодаря модернизации оборудования, которая ведется на Березниковском содовом заводе на постоянной основе, и слаженной работе всех подразделений предприятия.

В этом году продукция предприятия вновь получила престижную награду – «Золотой Знак качества XXI века». Что это дает заводу?

– По итогам экспертизы продукция БСЗ по всем пунктам вновь доказала свою безопасность и высокое качество. Присвоение «Знака качества» свидетельствует о значимых достижениях всех работников завода в мероприятиях по обеспечению высококачественной выпускаемой продукции.

Наиль ШАМСУТДИНОВ,
исполнительный директор
АО «Березниковский содовый завод»:

” Стратегия развития предприятия в сложившихся условиях переориентирована на диверсификацию производства. Ведется поиск новых технологий для выпуска новой продукции, в том числе замещающей импортную, которая будет востребована как на внутреннем, так и на внешнем рынках. Параллельно ведем проработку перспективных рынков сбыта новых продуктов.



“

Смотреть с оптимизмом

Директор Строительной группы «Развитие» Евгений Равцов – об основных принципах работы застройщика, диверсификации бизнеса и внимании к мелочам.

Текст: Кирилл Перов

Строительная группа «Развитие» на протяжении 11 лет обеспечивает пермяков качественным и надежным жильем. Только в этом году компания вводит в эксплуатацию четыре дома. В следующем планируется еще три. При этом уже сейчас в «Развитии» обсуждаются планы по проектированию и строительству новых объектов. Несмотря на все трудности прошедшего года, девелопер продол-

жает с оптимизмом смотреть в будущее и искать новые точки роста.

Выжидать или действовать? На чем экономить, а во что вложиться? Почти каждый бизнес в России задавался подобными вопросами в этом году, и девелоперы – не исключение. Тем не менее, есть компании, которым удалось определить для себя наиболее важные направления, усилить сильные стороны и остаться надежным партнером для клиентов.

О том, как прошел год для Строительной группы «Развитие», рассказал директор компании Евгений Александрович Равцов:

«Год принес немало сюрпризов, и действовать часто приходилось быстро и рискованно, но мы всегда исходили из своей ресурсной базы и опирались на принципы, стоящие в основе нашей философии. В первую очередь уделяли внимание своей репутации. Все должно быть завершено в срок, дома сданы, ключи вручены. Исполнение всех обязательств помогло нам сохранить доверие клиентов и партнеров, а также найти новые пути сотрудничества.

Кроме того, всегда ищем точки роста. Сейчас у нас много направлений бизнеса. Подразделения холдинга проектируют, строят, занимаются отделкой, монтируют инженерные системы, благоустраивают и обслуживают новостройки. СГ «Развитие» обеспечивает полный цикл производства и отвечает за качество домов.

Также помогла ценовая диверсификация – СГ «Развитие» присутствует в разных ценовых сегментах – от «стандарт» до «бизнес-класса». В зависимости от ситуации разные сегменты получают больше поддержки.



И, конечно, мы не стали экономить на качестве и материалах. Наоборот, стали больше внимания уделять мелочам, которые помогут создать комфорт и безопасную среду для жильцов наших домов. Стилобаты, где дети смогут гулять в безопасности, собственные газовые котельные, просторные колясочные, лапомойки для питомцев. Понимая, как это важно для клиентов, мы не пренебрегаем их комфортом.

Как я уже говорил, мы остались верны основным принципам компании. «Строить качественно, надежно и в срок» – девиз, благодаря которому уже 11 лет мы существуем на рынке и который помогает нам не забывать, для чего и для кого мы работаем.

Естественно, на следующий год уже есть определенные планы. Сейчас рассматриваем территории под новые объекты в Свердловском, Ленинском и Индустриальном районах, продолжим строить и вводить дома в эксплуатацию. Строительная группа «Развитие» продолжает развиваться и расти вместе с городом и его жителями».



BUSINESS CLASS:

Точность в каждой строчке



business-class.su

247 332

посетителя в месяц



Газета

6 200

средняя аудитория
одного выпуска



Данные: «Яндекс.Метрика»; УралИНСО (осень 2014), «МедиаФокус»



I2+

На правах рекламы

ГОРОД

Гений места

В Перми прошла конференция о роли Василия Татищева в основании и развитии российских городов. Организаторы надеются обратить внимание пермяков на историю города, а также наладить тесные связи с другими регионами.

Текст: Кирилл Перов

На площадке педагогического университета в Перми состоялась межрегиональная конференция, посвященная роли Василия Татищева в зарождении и развитии нескольких российских городов. Она прошла в рамках VII Городского исторического форума «Город Пермь – 300 лет в истории России». Участники обсудили значение личности государственного деятеля в жизни основанных им городов, а также возможности для совместной работы по сохранению памяти о нем.

Председатель городской Думы Дмитрий Малютин, открывая конференцию, напомнил, что в 2023 году 300-летие отметит не только Пермь, но и Екатеринбург.

«В рамках этого события мы обращаемся к истокам, к созданию заводов, из которых потом выросли наши города. А значит, необходимо обратиться и к личности Василия Никитича Татищева, к его роли в нашей истории и истории страны, его творческому наследию. Важно выстраивать контакты на межрегиональном, муниципальном, межузовском уровне, чтобы обмениваться опытом исследовательской, краеведческой работы, общественной активности. Мы в этом году обсуждали с коллегами из Екатеринбурга юбилейные мероприятия в городах и готовы расширять круг общения под эгидой, если можно так сказать, «Татищевского клуба», – заявил Дмитрий Малютин.

Председатель Пермской гордумы также обратил внимание на то, что в городах, основанных Василием Татищевым, помнят имя этого государственного деятеля – установлены памятники, в его честь названы улицы, ему посвящают просветительские мероприятия.

Заведующая Центральной библиотекой им. В. Н. Татищева в Тольятти Екатерина Егорова поделилась опытом сохранения памяти об основателе города. Там уже 25 лет проводятся краеведческие конференции «Татищевские чтения», посвященные истории и жизни города. Библиотека также собирает и хранит издания о государственном деятеле.

Светлана Корепанова, заместитель директора Свердловского областного краеведческого музея, также рассказала о проведении в Екатеринбурге двенадцати «Татищевских чтений», начиная с 1997 года. В них участвуют ученые, студенты, сотрудники музеев и других учреждений из разных регионов. Помимо этого музей издал каталог, описывающий 280 книг из личной библиотеки Василия Татищева.

Наталья Курдина, директор пермской школы № 9, поделилась опытом организации «Татищевской ассамблеи» – аналога «чтений», традиция проведения которых в Прикамье пока и не установилась. Она отметила, что в подобные мероприятия нужно активно вовлекать детей. «Мы можем называть Василия Татищева гением места. И он должен быть для детей очень понятным. Только знакомя их с тем, как все начиналось, можно воспитывать патриотизм и любовь к малой родине», – заявила Наталья Курдина.

Также она посетовала, что за могилой государственного деятеля, расположенной в подмосковном Солнечногорске, не осуществляется должный уход. По словам Натальи Курдиной, за памятным



местом сейчас ухаживают в основном волонтеры. Она высказала надежду, что благодаря инициативе глав Перми и Екатеринбурга в юбилейный для городов год удастся благоустроить могилу Василия Татищева и тропу к ней.

Заместитель директора Астраханского краеведческого музея Андрей Курапов рассказал о работе Василия Татищева в Астраханской губернии и исследованиях этого периода его жизни.

Старший научный сотрудник отдела истории, археологии и этнографии ПФИЦ УрО РАН Павел Корчагин – о его личности и роли в основании Перми.

Вероника Козлова, главный научный сотрудник исторического парка «Россия – моя история», посвятила свой доклад рассказу о создании Татищевым первых горнозаводских школ в Прикамье.

Директор Музея истории Пермского педагогического университета Андрей Маткин напомнил, что Городской исторический форум, в рамках которого прошла конференция, впервые состоялся в столице Прикамья в 2015 году. Каждый раз он становится

серией научных и культурно-просветительских мероприятий. Это совместный проект вузов, архивов, музеев, библиотек и органов местного самоуправления.

Форум нацелен на обсуждение особенностей и тенденций развития Перми и ее роли в жизни России. В предыдущие годы на нем обсуждались темы: «Пермь – история города как пространства диалога», история горожан, промышленности, медицины, образования, жизни города в годы Великой Отечественной войны, а также реки Камы. Научно-практическая конференция является кульминацией продолжающихся в течение нескольких месяцев мероприятий.

Организаторы выразили надежду, что межрегиональная конференция поможет установить тесные связи между исследователями из разных городов страны. Предполагается, что она может стать площадкой для обмена мнениями и результатами исследований между учеными-историками, краеведами, сотрудниками органов государственного и местного самоуправления, а также общественными активистами.

НЕДВИЖИМОСТЬ

От подвала до агрокомплекса

Business Class узнал у «Сбербанка», какую недвижимость организация реализует в Прикамье. В список попали объекты стоимостью до 145 млн рублей.



Текст: Максим Субботин

«Сбербанк» подготовил для Business Class перечень объектов недвижимости, которые организация реализует в Пермском крае. Среди них – собственные помещения банка и залоговое имущество. «Сбербанк» – крупнейший игрок на этом рынке. Стоимость объектов, которые реализуются сейчас, варьируется от 530 тыс. до 145 млн рублей. Назначение недвижимости – от подвала жилого дома до агрокомплекса.

Продают свое

«Сбербанк» в Пермском крае выставил на продажу четыре помещения, принадлежащих компании. Самое дорогое из них – офис банка по бульвару Гагарина, 65а в Перми. Его площадь – более 3 тыс. кв. м, которая включает три этажа и подвал. Банк намерен арендовать у покупателя часть помещений площадью 647 кв. м. Цена офиса – 130 млн рублей.

Также компания планирует реализовать офис по ул. Мира, 45 площадью почти 3 тыс. кв. м. На продажу выставлены помещения в подвале и на 1-4-м этажах многоэтажного жилого дома. Около 1,2 тыс. кв. м банк планирует арендовать у будущего собственника. Стоимость объекта в банке пока не называют.

Кроме того, «Сбербанк» продает два помещения в Пермском крае. В Краснокамске компания реализует нежилое помещение на первом этаже многоквартирного жилого дома по ул. Чапаева, 44 площадью около 178 кв. м. Минимальная цена лота на голландском аукционе – примерно 4 млн рублей. В Березниках «Сбербанк» продает помещение на втором этаже торгового центра по ул. Пятилетки, 87а площадью 228,6 кв. м. Минимальная цена на голландском аукционе – около 3,5 млн рублей.

Кафе, жилье и ресторан

Всего «Сбербанк» реализует семь объектов недвижимости, находящихся у него в залоге. Самый дорогой из них – агрокомплекс ООО «Нива» в селе

Аспа Уинского района. Его стоимость – 145 млн рублей. Сейчас ООО «Нива» находится в конкурсном производстве. Предприятие насчитывает более 2,2 тыс. голов крупного рогатого скота. Площадь земель под кормовые культуры – 3,7 тыс. га. Также компании принадлежат пять корпусов молочно-товарных ферм, мельница, два зернохранилища, доильно-молочный блок, цех с оборудованием для переработки молока и другое имущество.

За 76 млн рублей банк реализует ресторан по ул. Героев Хасана, 105 около ТЦ «Шоколад» в Перми. Это двухэтажное здание площадью 1,3 тыс. кв. м, вмещающее до 500 посетителей. В помещении находятся зал для банкета с панорамным остеклением и дизайнерским ремонтом, кухня, моечное отделение, мангальная, гардеробная, комната для гостей и прочее.

Помещение кафе по ул. Куйбышева, 140/1 «Сбербанк» реализует за 55 млн рублей. Оно расположе-

но на третьем и четвертом этажах здания, имеет отдельный вход. Площадь помещения – 880 кв. м.

Помещение фудкорта бизнес-центра «Серго» по ул. Монастырской, 61 площадью 505 кв. м выставлено на продажу за 35 млн рублей. Оно расположено на втором этаже здания, имеет вход с улицы.

За 10,6 млн рублей «Сбербанк» продает жилье в центре Перми. Двухкомнатная квартира площадью 106 кв. м расположена в доме по ул. Краснова, 34 у стадиона «Динамо».

Еще два объекта недвижимости, которые реализует банк, обойдутся дешевле миллиона рублей. Так, комната площадью 16,1 кв. м в шестикомнатной квартире на первом этаже жилого дома по ул. Кавалерийской, 5 продается за 733 тыс. рублей. За 530 тыс. рублей реализуют помещения площадью 224 кв. м в подвале жилого дома по ул. Кузбасской, 26.

Залоговая недвижимость

№	Объект	Адрес	Цена, млн рублей
1	Агрокомплекс ООО «Нива»	Пермский край, Уинский район, село Аспа	145
2	Здание ресторана	Пермь, ул. Героев Хасана, 105	76
3	Помещение кафе	Пермь, ул. Куйбышева, 140/1	55
4	Фудкорт БЦ «Серго»	Пермь, ул. Монастырская, 61	35
5	Квартира	Пермь, ул. Краснова, 34	10,6
6	Комната	Пермь, ул. Кавалерийская, 5	0,7
7	Подвальное помещение	Пермь, ул. Кузбасская, 26	0,5

По данным «Сбербанка» на 15 ноября 2022 года

Недвижимость банка

№	Объект	Адрес	Цена, млн рублей
1	Офис банка	Пермь, Бульвар Гагарина, 65а	130
2	Нежилое помещение	Краснокамск, ул. Чапаева, 44	4
3	Помещение в ТЦ	Березники, ул. Пятилетки, 87а	3,5
4	Офис банка	Пермь, ул. Мира, 45	—

По данным «Сбербанка» на 15 ноября 2022 года

Описать без штрафа

С начала года предприниматели более 600 раз пожаловались в региональное УФАС на действия заказчиков при проведении конкурсов.



Текст: Елена Воробьева

Пермское управление антимонопольной службы подвело итоги работы за 9 месяцев 2022 года. За этот период в УФАС поступило 605 жалоб на действия заказчиков и комиссий при проведении закупок в рамках закона «О контрактной системе», из них 184 признаны обоснованными. В реестр недобросовестных поставщиков внесены 132 поставщика. С января по октябрь 2022 года УФАС провело 155 внеплановых проверок и выявило более 160 нарушений Федерального закона № 44. По результатам работы было вынесено 230 постановлений о привлечении к административной ответственности и наложено наказание в виде штрафа на общую сумму 3 млн 803 тыс. рублей.

В этом году жалоб поступило на 48 % меньше, чем за такой же период 2021 года. По словам начальника отдела контроля закупок Екатерины Субботиной, этому способствовало введение предквалификации, которая не позволяет обжаловать действия субъектов контроля участникам закупок, не обладающим определенной квалификацией, а также сокращение срока направления жалоб с десяти до пяти дней.

Больше всего жалоб поступает на описание объекта закупки, которое формулирует заказчик при подготовке к ее проведению. Речь идет о том, что некоторые заказчики не соблюдают закон, который обязывает их использовать позиции из каталога товаров, работ и услуг. Правила использования

такого каталога утверждены постановлением правительства от 8 февраля 2017 года № 145. Заказчик обязан использовать наименование товара, работы, услуги, единицу измерения количества товара, объема выполняемой работы или оказываемой услуги, а также описание из каталога. Допускается указание дополнительных характеристик, но их использование должно быть обосновано. Согласно закону «О контрактной системе» под указанные требования на рынке должны подходить минимум два производителя.

Что касается административной ответственности, наиболее часто возбуждаются дела по статье 7.29 Кодекса об административных правонарушениях – это принятие должностным лицом решения о способе осуществления закупки с нарушением требований законодательства, ч. 1.4 статьи 7.30 – размещение в ЕИС информации с нарушениями требований закона, ч. 2 статьи 7.30 – действия комиссии, связанные с неправомерным отказом либо допуском к участию в закупке, статье 7.32 – нарушение порядка расторжения контракта, и статье 7.32.5 – нарушения срока оплаты по контрактам.

При рассмотрении дел об административных правонарушениях в сфере закупок административный штраф может быть заменен на административное предупреждение. Правило применяется в том случае, если правонарушение совершается впервые, при этом не был причинен вред жизни и здоровью людей, объектам животного и растительного мира, окружающей среде, объектам культур-

ного наследия, безопасности государства, угрозы чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, при отсутствии имущественного ущерба, а также если заказчиком или его работником не совершено нарушение в сфере закупок, предусмотренное ст. 19.5 КоАП РФ.

Последние изменения в нормативную базу вступили в силу в ноябре этого года. С 4 ноября срок направления сведений в реестр контрактов при одностороннем отказе от его исполнения отсчитывают после дня вступления в силу принятого решения о расторжении контракта. С 15 ноября на сайте Единой информационной системы не размещается информация из реестра контрактов о закупках с целью обеспечения служебных командировок.

Также законодатель продлил действие ряда пунктов, которые смягчают требования по обеспечению исполнения контрактов. До 31 декабря 2023 года заказчики могут не требовать предоставлять обеспечение исполнения контракта, гарантийных обязательств, но послабление не действует, если установлен аванс, который не подлежит казначейскому сопровождению. По контрактам, которые нельзя исполнить из-за непредвиденных обстоятельств, заключенным до 1 января 2024 года, продлили возможность менять существенные условия исполнения. До 31 декабря 2023 года в рамках медицинских закупок по предложению заказчика стороны могут увеличить или уменьшить количество поставляемого товара в пределах 30 %, при этом пропорционально изменив цену контракта.



«Деловая газета «Business Class»
Пермский край»

Учредитель –
ООО «Центр деловой информации»,
614015, г. Пермь,
ул. Петропавловская, 59А, 4-й этаж,
офис 6. Тел. +7 (922) 371-30-28.
И. о. главного редактора
Д. Р. Сафина

№25 (827) 28.11.2022
Индекс 53439
Тираж 3700 экз.
Цена 20 рублей.

Адрес редакции:
614015, г. Пермь,
ул. Петропавловская, 59А, 4-й этаж,
офис 6. Тел. +7 (922) 371-30-28.
E-mail: info@business-class.su

Издатель: ООО «Центр деловой
информации», 614015, г. Пермь,
ул. Петропавловская, 59А, 4-й этаж,
офис 6. Тел. +7 (922) 371-30-28.
E-mail: info@business-class.su

Типография: АО «ИПК «Звезда»,
614990, Пермский край, г. Пермь,
ул. Дружбы, 34. Печать офсетная.
Объем 11 п. л.
Заказ № 8470.

Свидетельство ПИ № ТУ 59-1143 от 07
февраля 2017 года выдано Управле-
нием Федеральной службы по надзо-
ру в сфере связи, информационных
технологий и массовых коммуника-
ций по Пермскому краю.
Интернет-версия:
www.business-class.su

Директор
Светлана Мазанова
Редактор сайта
Яна Купрацевич
Корреспонденты:
Регина Бартули, Даниил Сенин,
Максим Субботин,
Кристина Суворова
Бренд-менеджер
Ольга Тимченко
Технический редактор
Игорь Бабышев
Корректор
Алина Малышева
Офис-менеджер
Олеся Агопова
Компьютерное обеспечение
Владимир Гилев

Стоимость размещения
рекламных материалов:
– первая полоса – 180 руб./см2
– внутренние полосы – 77 руб./см2
– последняя полоса – 85 руб./см2
– при размещении материала на ука-
занной заказчиком полосе стоимость
увеличивается на 10%.
Цены указаны без учета НДС.
Перепечатка и использование
опубликованных материалов без
письменного разрешения редакции
запрещены. Мнения авторов иногда
могут не совпадать с мнением редак-
ции. Редакция не несет ответствен-
ности за достоверность информации,
предоставляемой рекламодателями.

Требования
к рекламным материалам
Растровые изображения принима-
ются в следующих форматах: TIFF
300 dpi (в идеале), также PSD, JPG,

CDR 18 с разрешением 250-300 dpi,
RGB, CMYK, Grayscale.
Макеты и изображения редакти-
руются техническим редактором
под специфику печати с цветокор-
рекцией. Изображения с низким
разрешением пересчитываются на
250 dpi автоматически (без гарантии
качества). Все рекламные модули
проверяет корректор, исправления
вносятся в случае, если макет открыт
для изменений.

Юридическую поддержку газеты
осуществляет юридический департа-
мент Пермской Торгово-
промышленной палаты,
тел./факс (342) 235-78-48.

КУЛЬТУРА

Привет из прошлого

Во время работ по реставрации фасада Пермского театра оперы и балета строители обнаружили бутылку с запиской из 1959 года.

Текст: Кирилл Перов

С осени 2022 года в Пермском театре оперы и балета ведутся ремонтные работы по реставрации фасада. Они реализуются в рамках подготовки к 300-летию Перми. При снятии гранитной плитки с нижней части фасада строители, которые вели ремонтные работы, обнаружили бутылку с запиской.

Бутылку случайно повредили отбойным молотком, сама же записка хорошо сохранилась. На пожелтевшей бумаге простым карандашом выведено: «Здесь в Перми в мае 1959 года вели облицовочные работы командированные гранитчики города Москвы». Далее – список имен и фамилий всех рабочих. Записка датирована 18 мая 1959 года.

Эта записка – ценная находка, ее уже передали в фонд театрального музея Пермского театра оперы и балета. В дальнейшем планируется показать ее на выставке, посвященной реконструкции театра.

Екатерина Кожевникова, специалист по музейно-просветительской деятельности Пермского театра оперы и балета, пояснила, чем интересна эта записка. «Она очень оживляет историю с реконструкцией театра. У нас есть точные документы: акт приемки реконструкции, акт приемки проекта реконструкции, фотографии. А теперь и воспоминания самих

участников реконструкции, которые оставили о себе след», – отметила Екатерина Кожевникова.

В учреждении напомнили: масштабные работы по реконструкции старинного здания Пермского театра оперы и балета велись с 1957 по 1959 год. Их курировал Анатолий Солдатов, который в то время возглавлял Совет народного хозяйства. Проект реконструкции подготовили в Москве – архитекторы Гипроавиапрома. Именно они предложили возвести вокруг существующей «коробки» новые стены, тем самым расширив театр. В результате площадь театра увеличилась в полтора раза, а количество мест в зрительном зале — до 1020 (ранее было 900). В современном фойе сохранились фасадные колонны старого здания, а за кулисами можно обнаружить фрагмент кирпичной кладки, выложенной еще в XIX веке.

Первый спектакль после масштабной реконструкции прошел 4 июня 1959 года. Опера «Кармен» была показана для строителей, подаривших театру новую жизнь. Торжественное открытие театра состоялось на следующий день – 5 июня.

Сейчас в рамках подготовки к празднованию 300-летия Перми здание театра вновь реставрируют: обновляют фасад, меняют оконные проемы, ремонтируют кровлю.

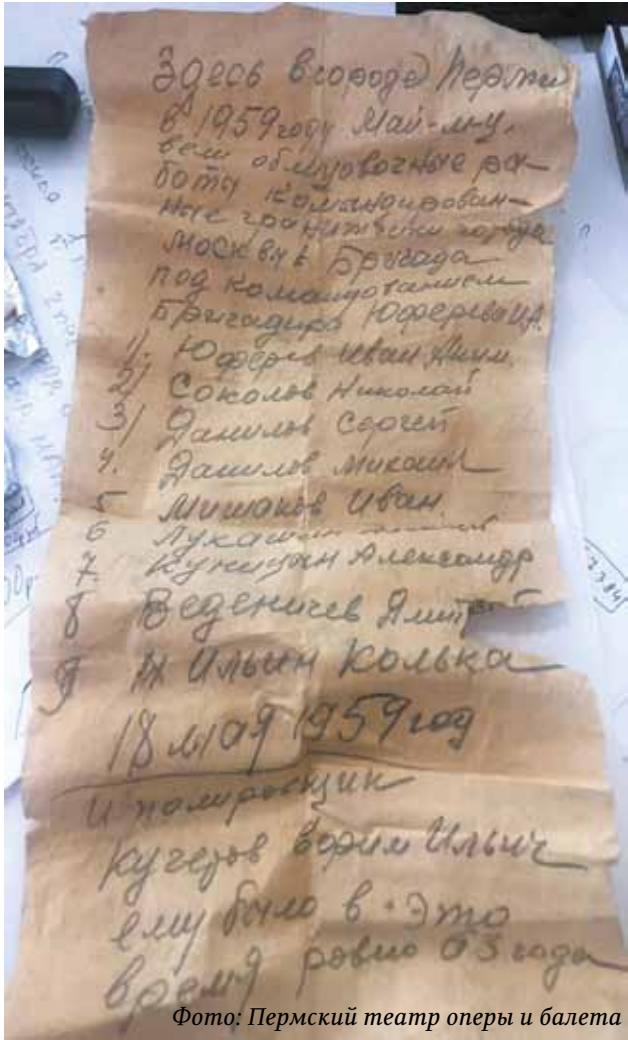


Фото: Пермский театр оперы и балета

СПРАВКА

Здание Пермского театра оперы и балета им. П. И. Чайковского является памятником истории регионального значения. Объект именуется «Здание городского театра, где в 1917 г. была провозглашена Советская власть в Пермской губернии, здесь в спектаклях и концертах выступали А. В. Нежданова, Л. В. Собинов (1927 г.), И. С. Козловский, С. Я. Лемешев (1941-1944 гг.)».

Свою официальную хронику Пермский театр оперы и балета ведет с 1870 года. В этот год состоялась первая премьера – опера «Жизнь за царя» Михаила Глинки. Первое здание было деревянным и сгорело при пожаре. В 1874 года в Думе был рассмотрен вопрос о постройке обширного каменного театра. Ходатайствовал об этом городской голова Павел Дмитриевич Дягилев, он же внес 4500 рублей для строительства. Значительные пожертвования сделали рабочие Мотовилихинских заводов, служащие железной дороги, интеллигенция и купечество. Большие денежные средства вложил в возведение театра крупнейший пермский предприниматель И. И. Любимов.



BUSINESS lunch

Здесь вам предложат газету BUSINESS CLASS во время обеда и бизнес-ланча:

Bikers Pizza, Комсомольский пр-т, 30
Bourbon, Сибирская, 57
Bueno, Екатерининская, 96
BURUNDI, Монастырская, 12, Комсомольский пр-т, 58, Спешилова, 114
Casa Mia, Мира, 41/1; Революции, 13; Революции, 24
Coffeeshop Company, Швецова, 41
CupbyCup, Сибирская, 30
Derby, Пермская, 37
Eggs, Ленина, 44
Happy, Комсомольский проспект, 1
II Патио, Крисанова, 12а
LAO BAO, Комсомольский пр-т, 80.
Les Marches, Газеты «Звезда», 27
Look Coffee, Сибирская, 46
Meduza, Ленина, 64
More more, Революции, 42

Nolan wine & kitchen, Петропавловская, 55
PIZZA PASTA, Космонавта Беляева 19
RoastBerry, Революции, 24, Ленина, 68
Riga, Краснова, 26
Smoky dog, Советская, 49
Sochi, Сибирская, 52
Streetcafe Asian food, Комсомольский пр-т, 51
Surf coffee, Ленина, 76
The AMBER Bar & Grill, Комсомольский пр-т, 47
FOUR, Мира, 45б
ZaZa Group:
Кафе Чайка ZaZa ул. Монастырская, 2
Кафе Portofino, ул. Монастырская, 2
Кафе One Готи ул. Сибирская, 37
Гастромаркет Чили ул. Сибирская, 37
Tarocchi, Петропавловская, 17
Valeri, Пушкина, 50
Zlata Husa, Борчанинова, 17

Августин, Комсомольский пр-т, 32
Армения, Сибирская, 25
Виолет, Екатерининская, 120; Сибирская, 17; Сибирская, 61
Гастрономическая лавка Ольги Дылдиной, Революции, 22
Гастро-бистро Meduza, Сибирская, 53
Гастропаб 40, Петропавловская, 40
Гастропаб «Голодный кролик», Куйбышева, 85а
Данилин, шоссе Космонавтов, 55а
Длинный нос, Комсомольский пр-т, 87, Крисанова, 12б
Дунай, Луначарского, 97б
Каре, Сибирская, 57
Компот, Мира, 11; Сибирская, 47а;
Кондитерская Кредо, Ленина, 57
Кофейня LookCoffe, Сибирская, 46
Кредо, Ленина, 102
Лакшми, Тополевый пер., 5
Лапшичная, Советская, 62

Лателли, Куйбышева, 36
Мамуля&Папуля, Парковый пр-т, 1/1
МАРКС, Сибирская, 57
Монтенегро, М. Горького, 28
Наири, Советская, 67
Нами, Куйбышева, 96
Наутилус, Луначарского, 56
Никола Пиросмани, Екатерининская, 120
Облака, Ленина, 88, 6-й этаж
Огород, ул. 1-я Красноармейская, 31
Олива, Куйбышева, 79а
Паприка, Уральская, 95
Партизан, Комсомольский пр-т, 1 (вход со стороны набережной)
Пастарь, паста-бар, Ленина, 44
Пельменная 1, Краснова, 25
Рататуй, ул. Революции, 13, к. 1
Рис лапша, Пермская, 11, Мильчакова, 33/1
Саджа, Ленина, 67
Сакартвело, М. Горького, 58а

Совесь, Ленина, 44
Строгановская вотчина, Ленина, 58
Суфра, Екатерининская, 120; Монастырская, 14
Тсуру, Луначарского, 69; Мира, 41/1; Революции, 13
Улитка, Советская, 65а
Фо-бо, Ленина, 54а
Халва, Мира, 41/1; Монастырская, 2; Революции, 13
Хинкальная, Пермская, 200
Хуторок, Куйбышева, 66; Ленина, 60; Мира, 11; Сибирская, 52
ЦЕХ, Комсомольский пр-т, 53а
Чоскыт Керку, Пермская 67

Газета Business Class распространяется в автоцентрах:
Mitsubishi, Героев Хасана, 105/3
Toyota, Героев Хасана, 79
ДАВ-авто, Героев Хасана, 76 в отелях:
Astor, Петропавловская, 40
City Hotel Star, Монастырская, 14а
Hilton Garden Inn, Мира, 45б
NEW STAR, Газеты «Звезда», 38б
Амакс, Монастырская, 43
Виконт, Советская, 40
Габриэль, Кирова, 78а
Евротель, Петропавловская, 55
Жемчужина, Бульвар Гагарина, 65а
Микос, Стахановская, 10а
Полет, Аэродромная, 2
Сибирия, Пушкина, 15а
Также газету можно найти по следующим адресам:
Бутик Zegna, Сибирская, 7а
БЦ Парус, Островского, 65
ВИТУС, Ленина, 50